

ここまでお読みいただいた方に朗報です!! 無料で説明会にご招待します!

本説明会は経営者・事業責任者向けの会となります。お申し込みいただいた企業様には、詳細を確認させていただき
ご参加の可否につきまして弊社より改めてご連絡申し上げます。

事前 ガイダンスの ご案内

本説明会をより有効活用していただく目的で、
受講前に弊社コンサルタントによる事前ガイ
ダンスを実施いたしております。事前ガイダ
ンスをお受けいただけない場合、説明会へのご
参加をお受けし兼ねる場合がございますので
ご了承ください。



申込期限:2022年6月22日(水)

2022年6月26日(日)
10:00~12:30
(ログイン開始9:30~)
申込期限:2022年6月22日(水)
お申込みQRコードは
コチラから!
研究会説明会は受講料無料で
ご参加頂けます。
※1社2名様まで1回限りのご参加が可能です。

■申込に関するお問い合わせ: 道正 さゆり (ドウショウ サユリ) ■内容に関するお問い合わせ: 山本 喜久 (ヤマモト ヨシヒサ)
TEL: 03-6212-2931 (平日 9:30 ~ 17:30) E-mail: kyousei@funaisoken.co.jp
●お申込みいただいたにも関わらずメールがお手元に届かない場合は、開催4営業日前までにご連絡ください。
●ご参加を取り消される場合は、開催3日前まではマイページよりキャンセルをお願い致します。それ以降は上記事務局宛にメールまたはお電話にてご連絡ください。

2022年6月26日(日)オンライン開催の研究説明会目次を大公開!

ロードマップ確認

小児の自費診療の柱となる、
予防矯正の成約率をUPさせる為の仕組みに
ついてお伝えいたします。



情報交換会

これから何をすべきか、何
から取り組むのか、弊社コ
ンサルタントも交えてディ
スカッションいたします。



成功 事例 講座

小児の先進的な取り組みをされている医院さまに全国最先端の
事例を講演していただきます。

ゲスト講師: 医療法人 笹木歯科クリニック 理事長 笹木 一司氏

福島県いわき市にて開業。小児から高齢者まで幅広い患者層を持ち、自費率も
50%前後と土台の強い医院経営をされている。



小児歯科・矯正経営研究会説明会

人件費高騰

新患者減少

新型コロナウイルス
感染症

自費のさらなる
柱づくり

小児分野のお悩みに ズバリ応える 実践型研究会

国内最大級!株式会社 船井総合研究所主催の研究会

このような方にオススメの説明会です!

- 小児予防矯正を導入しようと考えている方、もしくは、どんなものか知りたい方
- 小児矯正をやっているものの、最近患者数の伸び悩みがあり、次の一手を模索している方
- 小児分野を強化したいと思いつつも、なかなかどうすればいいのか悩まれている方
- 小児歯科・小児矯正専門の経営コンサルタントにご相談されたい方
- 小児に強い歯科医院経営者とながらを持ち、成功ノウハウを共有できる「勉強会」に興味がある方

ゲスト講師

医療法人
笹木歯科クリニック
理事長 笹木 一司氏

悩み多き歯科医院経営を真剣に考えるGPの方へ

オンライン
開催

2022年6月26日(日) 申込期限:2022年6月22日(水) 10:00~12:30
(ログイン開始9:30~)

新型コロナウイルス感染症に罹患された皆さま、および関係者の皆さまに心よりお見舞い申し上げます。
※本講座はオンラインでの受講となっております。諸事情により受講いただけない場合がございます。ご了承ください。

詳細は中面へ

無料レポートは右記 QR コードからダウンロード

小児歯科・矯正経営研究会で扱う予防矯正について詳しく
知りたい方は右記のQRコードを読み取って下さい



小児歯科・矯正経営研究会説明会

お問い合わせ No.No.K029963/S087110

主
催



明日のグレートカンパニーを創る
Funai Soken

TEL 03-6212-2931

受付時間: 平日 9:30 ~ 17:30

E-mail アドレスはこちら
kyousei@funaisoken.co.jp

WEBからお申込みいただけます。

船井総研ホームページ www.funaisoken.co.jp (右上検索窓に右記の『お問合せ No.』をご入力ください)

087110 Q

小児分野のお悩みに ズバリ応える実践型研究会の全て



悩み 01 社会情勢の変化

新型コロナウイルスの感染拡大の影響は歯科医院経営にも暗い影を落としました。一方で、新型コロナウイルスの影響を受けながらも前年比120%以上の医院もありました。勝敗を分けた要因は、**成人と小児の比率**。不要不急が叫ばれる中、成人の来院数は減少しましたが、小児は学校閉鎖の影響もあり、来院数はほぼ横ばいか微増。**今の歯科経営に小児患者は無視できない存在**になっていきます。



悩み 02 自費の更なる柱づくり

マウスピース型矯正や、精密な入れ歯など、成人の自費診療は隆盛を迎えています。ただし、多くの歯科医院でそういった成人の自費診療を推進するのが当たり前となっており、地域差はありますが競合過多、いわゆる**レッドオーシャン市場**になってきています。そんな中、新たな自費の柱として、小児の自費診療「**予防矯正**」が注目されてきています。



悩み 03 新患数減少

人口減が進んでいくことが明らかな日本。歯科医院の数も緩やかな減少傾向ですが、対策を講じない限りは新患数の減少は止められないでしょう。どの業種でも新しい人が集まる店/サービスは、他にはない**差別化商品**を持っています。歯科医院において、患者からもスタッフからも選ばれる、**今最もアツい差別化診療は予防矯正**であり、予防矯正こそが新患の起爆剤となり得ます。



悩み 04 人件費高騰

今の歯科医院経営者で採用に困っていない人はいないと言っても過言ではないと思います。それくらい歯科の採用事情は逼迫しており、激しい競争の中、**労働条件高騰合戦**の体を様しております。ただしこれは医院に特徴がない場合に限りです。予防矯正を導入されている医院では、保育士や管理栄養士などの**優秀な人材を適正な労働条件で雇用**することが出来ており、限らない人件費高騰から抜け出せています。



頻出キーワード 『予防矯正』 とは？

予防矯正は、小児の現代病である口呼吸などのお口のクセを改善する事を軸とした、小児矯正治療の一種です。MFTとマウスピース装置でクセを改善し、顎の拡大をI期矯正で行います。歯並びも顔貌も健やかに育み、口呼吸を改善する事で健康を増進し後戻りもしない、総合解決型の小児自費診療です。MFTが治療の軸となるため、保育士や管理栄養士といった資格を活かすことができ、採用の幅の拡大、やりがいによる離職リスクの低減にも繋がります。

小児マウスピース装置【約1年】 I期矯正【約1年～2年】



+



毎月のアクティビティ(MFT)
【装置装着期間中ずっと】

「クセ」「歯並び」「顔貌」
「全身の健康」を改善/健全に育む



40万円～の小児自費診療

さらに詳しく!『予防矯正』
の5分解説動画



小児歯科・矯正経営研究会って、
具体的に何をしている研究会なの？

予防矯正の導入を中心に、GPが取り組める 小児分野強化事例/施策提言を行う経営研究会です

メリット 01 コンサルタント による解説



小児歯科戦略の第一歩である「予防矯正」を専門コンサルタントが詳しく解説。

メリット 02 成功医院の 生事例講座



選りすぐりのゲストからの基調講演あり。成功者の生の声を聞いて医院に落とし込む。

メリット 03 会員様同士の 情報交換会



2か月に1回の例会では、会員様同士の情報交換会あり!共に頑張る会員様同士、課題や事例を発表!

メリット 04 MFT即実践 無料セミナー



他院と最も差別化できるMFT アクティビティセミナーにこの研究会会員だからこそ特別に無料参加可能!

メリット 05 成功サポート ツール/動画



明日から医院で使えるツールをご用意!使い方もレクチャー!

メリット 06 徹底分析 レポート



会員様が実践された結果をビックデータとして分析!他の医院がどれくらいの成約率なのか?数字でわかる!

90名を超える会員様からの
研究会へのお声の一部を
ご紹介します

愛知県の会員様のお声

歯並びを良くすることは世界の常識、歯並びが悪いことは不健康であることを予防歯科的観点から取り組むことが求められています。その矯正治療の多くを学べる勉強会です。



福島県の会員様のお声

小児歯科・矯正経営研究会での最大のコンテンツは、何と言っても入会特典です。コンサルタントが練りに練って作成していますから、完成度も高く成功しないはずがありません。自信をもってお勧めします。

