

二極化する
業界で
生き残る

最短で年商10億円を実現へ 想像を超えた急成長と持続的成長をするためのセミナー

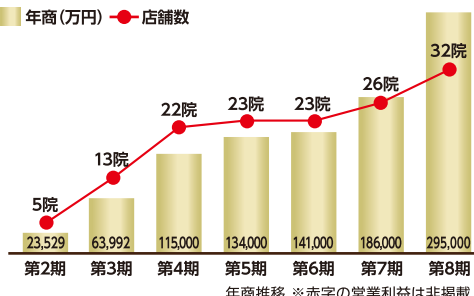
【WEB開催】いずれか1日をお選びください

2022年 6月22日(水)・7月3日(日)・7月10日(日)・7月13日(水) 13:00~16:00
(ログイン開始12:30より)

ゲスト講師企業様 株式会社ほねごり

ほねごりグループの年商・店舗数推移

■ 年商(万円) ● 店舗数



ほねごりグループのココが凄い!

年商(法人売上)	売上成長率
業界TOP5%の接骨院 ほねごりグループ (今年度達成見込み)	整体のTOP5% ほねごりグループ
1億円	29.5億円
105~120%	212%
月間平均来院頻度	月間平均支払い単価
一般的な自費型の接骨院 ほねごりグループ (32店舗平均)	一般的な自費型の接骨院 ほねごりグループ
2~3回	4.8回
3000~4500円	4700円
人材育成費	従業員数
一般的な接骨院 ほねごりグループ	一般的な接骨院 ほねごりグループ
0円~100万円	1億円
5~30名	626名
教育体制	離職率
一般的な接骨院 ほねごりグループ	一般的な接骨院 ほねごりグループ
見て学べ 新人教育のみ	各店舗ごとの充実した 研修カリキュラム
10~15%	10%

整形外科を経営したいという想いから修行を始め、2014年に1院目を神奈川県でオープンし順調なスタートを切るも、柔道整復師業の在り方に疑問を持ちシフトチェンジ

2015年に3院、2016年に6院と順調に接骨院をオープンし、急成長を遂げた。接骨院業界では先進的とも言える「会社」としての体制を構築し、計画に沿って目標を達成するPDCAや、社員カリキュラム構築による新人育成の早さは群を抜く。その後も新しいシステムを意欲的に取り入れ、2022年4月現在32院を経営しながら、整形外科クリニックを3医院経営するなど、接骨院業界の明るい未来を創り「志」を胸に、事業拡大の地図を描き続けている。

特別ゲスト



株式会社ほねごり
代表取締役
医療法人社団天友会 CEO
阿部 公太郎氏



株式会社ほねごり
本部長
前島 大輔氏

会社名	株式会社ほねごり	資本金	5,000万円
代表者	阿部 公太郎	店舗数	32店舗(2022年4月時点)
本社所在地	神奈川県相模原市緑区橋本3丁目13番地1号	従業員数	グループ:793名[ほねごり626名+医療法人167名](2022年4月時点)

お申し込み方法 右記のQRコードよりお申し込みください。(クレジット決済が可能です)

整骨院向け年商10億円実現セミナー

お問合せNo:S086514

船井総研セミナー事務局 E-mail: seminar271@funaisoken.co.jp

※お問い合わせの際は【セミナータイトル・お問い合わせNo.・お客様氏名】を明記の上、ご連絡ください。



全4日間!先着200組様限定

※経営者・幹部の方と同時視聴推奨

創業9年(会社設立7年半)で32店舗・年商29.5億円達成したトップランナーと船井総研講師がついに語る!

今から年商10億円企業への道も夢ではない!

このような思いの方にオススメです

- ☐ 現状を打破して年商10億円以上を実現し、地域・従業員・業界にとって、より必要な会社へ変革したい。
- ☐ これから店舗展開を考えていたり、さらに増やしていきたいと考えている。
- ☐ 採用・育成・定着を仕組み化して、強い会社組織を作りたいと考えている。
- ☐ 売上・利益共に、これから圧倒的地域一番院になり成功したい。
- ☐ 自社のビジネスモデルを再構築したい。

本セミナーで学べること

- ☐ 整骨院業界の時流解説2022
- ☐ 年商10億円を実現するためのロードマップ
- ☐ 創業9年(会社設立7年半)で32店舗・年商29.5億円に成長した取り組み事例
- ☐ 理解を深めるための質疑応答

講座内容

第1講座

整骨院業界の時流解説2022&年商10億円ロードマップ

セミナー内容抜粋① 整骨院の組織成長には共有ルールがあった!最新版年商1億、3億、5億、10億の壁

- ・年商規模の壁と乗り越えるためのズバリ対策
- ・組織成長はセンスではなく法則を知るだけ!?どんな経営者でも10億円は目指せる

セミナー内容抜粋② 整骨院経営ロードマップ2022

- ・開業から地域一番院、多店舗へと成長する中で経営者や幹部が注力することをどう変えていくべきか

セミナー内容抜粋③ 今世紀最大の採用難を乗り越え、今後も成長し続ける組織戦略

- ・直近10年で過去最低の柔整師合格者数の中、これから伸びる組織になる鉄則とルール
- ・社員が自ら主体的に行動するために、社長自らが推進するべき組織作り

株式会社船井総合研究所
ヘルスケア支援部
マネージャー



宮澤 駿

第2講座

創業9年で年商29.5億円に成長した取り組み事例&質疑応答

セミナー内容抜粋① 経営ビジョン・理念をゼロから作るor再構築する方法

- ・組織が一つの方向にまとまるために、心から社員が惹かれるビジョン、理念づくりを解説

セミナー内容抜粋② ほねごりが成長した礎である事業計画と組織図

- ・創業9年で32店舗(会社設立7年半)従業員数626名まで成長した生の事業計画を当日限定で解説
- ・年商、従業員数に応じて変えてきた実際の④組織図を公開

セミナー内容抜粋③ 30店舗以上のQSCを一気に高めるために全店舗で展開している施策

- ※「Quality:クオリティ」「Service:サービス」「Cleanliness:クリンリネス」
- ・意外と業界ではやっている会社が少ない!QSCの実施内容と具体的なチェック体制

セミナー内容抜粋④ 採用難と言われる中、途中で毎月6~7名・新卒67名の施術者を採用する採用と育成戦略

- ・人財採用は、年間予算策定ありき!年間の予算計画の組み方と当社の採用施策を教えます
- ・社員数が増え続けても、技術の高い施術者を育成し続ける育成システム
- ・組織の成長は幹部の成長!幹部や幹部候補に描いてもらうビジョン(ライフプラン)作成の秘訣

セミナー内容抜粋⑤ 社長の最も大切な仕事の一つは、ズバリ財務戦略!

- ・金融機関から資金調達するためにやっている施策や事業計画書づくり

セミナー内容抜粋⑥ ほねごりの商品戦略と現場オペレーションの仕組み

- ・独自で作上げてきたメニューやオペレーションの仕組みを当日限定で解説します

特別ゲスト講師

株式会社ほねごり
代表取締役
医療法人社団天友会
CEO



阿部 公太郎氏

特別ゲスト講師

株式会社ほねごり
本部長



前島 大輔氏

第3講座

本日のセミナーを自社に活かすため

セミナー内容抜粋① 2022年激動の今、経営者が考えるべき経営のこれから

セミナー内容抜粋② どんな経営者でもいち早く確実に年商10億円を目指す方法

株式会社船井総合研究所
ヘルスケア支援部
マネージング・ディレクター



浜崎 允彦

第4講座

本日のまとめ

セミナー内容抜粋 セミナーのまとめとして阿部氏にもご登壇頂き、ただ情報として持ち帰るだけでなく具体的に何を覚えていくか?をわかりやすく解説致します。

株式会社ほねごり 代表取締役
医療法人社団天友会 CEO

阿部 公太郎氏

株式会社船井総合研究所
ヘルスケア支援部 マネージング・ディレクター

浜崎 允彦

※講座時間、内容は多少修正が入ることがございます。ご了承くださいませ。

ご入金確認後、マイページの案内をもってセミナー受付とさせていただきます。

整骨院向け年商10億円実現セミナー

お問合せNo. S086514

開催要項

オンラインにてご参加

※全日程すべて同じ内容となります。ご都合のよい日程をお選びください。

2022年 **6月22日(水)**

開始 13:00 ▶ 終了 16:00
(ログイン開始12:30より)

お申込期限: 6月18日(土)

2022年 **7月 3日(日)**

開始 13:00 ▶ 終了 16:00
(ログイン開始12:30より)

お申込期限: 6月29日(水)

2022年 **7月10日(日)**

開始 13:00 ▶ 終了 16:00
(ログイン開始12:30より)

お申込期限: 7月 6日(水)

2022年 **7月13日(水)**

開始 13:00 ▶ 終了 16:00
(ログイン開始12:30より)

お申込期限: 7月 9日(土)

本講座はオンライン受講となっております。諸事情により受講いただけない場合がございます。ご了承ください。
オンラインミーティングツール「Zoom」を使用いたします。Zoomご参加方法の詳細は「船井総研 web参加」で検索

日時・会場

受講料

一般価格 税抜 10,000円 (税込 **11,000円**) / 一名様

会員価格 税抜 8,000円 (税込 **8,800円**) / 一名様

●お支払いが、クレジットの場合はお申込み手続き完了後の案内(メール)をもって、セミナー受付とさせていただきます。銀行振込の場合はご入金確認後、お送りする案内(メール)をもってセミナー受付とさせていただきます。●銀行振込の方は、税込金額でのお振込みをお願いいたします。お振込みいただいたにもかかわらずメールがお手元に届かない場合や、セミナー開催4日前までにお振込みできない場合は、事前にご連絡ください。なお、ご入金を確認できない場合は、お申込みを取消させていただきます場合がございます。●ご参加を取り消される場合は、開催3日前まではマイページよりキャンセルをお願いいたします。それ以降は下記船井総研セミナー事務局宛にメールにてご連絡ください。尚、ご参加料金の50%を、当日の欠席は100%をキャンセル料として申し受けますのでご注意ください。

●会員価格は、各種経営研究会・経営フォーラム、および社長onlineプレミアムプラン(旧:FUNAIメンバーズPlus)へご入会中のお客様のお申込に適用となります。

お申込方法

下記QRコードよりお申込みください。クレジット決済が可能です。受講票はWEB上でご確認いただけます。
または、船井総研ホームページ(www.funaisoken.co.jp)、右上検索窓にお問い合わせNo.086514を入力、検索ください。

お問合せ



株式会社船井総合研究所

船井総研セミナー事務局 **E-mail : seminar271@funaisoken.co.jp**

TEL:0120-964-000(平日9:30~17:30) ●申込に関するお問合せ:横田 ●内容に関するお問合せ:宮澤

※お申込みに関してのよくあるご質問は「船井総研 FAQ」と検索しご確認ください。

お申込みはこちらからお願いいたします

オンライン受講

6月22日(水)

申込締切日 6月18日(土)

7月 3日(日)

申込締切日 6月29日(水)

7月10日(日)

申込締切日 7月6日(水)

7月13日(水)

申込締切日 7月9日(土)



無料メールマガジン 購読者募集！

【船井総合研究所発！治療院経営メールマガジン】

船井総合研究所ならではの
治療院経営の現場最新情報＆ノウハウが満載！

船井総合研究所の専門のコンサルタントが、日々のコンサルティング現場における成功事例に基づき、



- ①自費治療導入のための仕組みづくり
 - ②交通事故地域一番院の作り方
 - ③WEB集客地域一番化ノウハウ
 - ④リピート率ノウハウアップ
- について最新の情報をお届けします。

ぜひご登録ください。登録・購読は“**無料**”です。

【1分で簡単☆登録完了！今すぐご登録ください】

- ①お手持ちのスマートフォンでQRコードを読み取る
- ②HPIにアクセスし、メールアドレスを入力する

船井総合研究所 治療院 メルマガ

検索



✂さらに今だけ！メールマガジン登録で4つの特典✂

【特典①】自費治療

・自費セミナー動画

→自費導入の基礎の基礎！

船井総合研究所 自費治療セミナー動画

・治療曲線ツール

→患者様に見せるだけでリピート
率がアップする！



【特典②】交通事故治療

・交通事故セミナー動画

→交通事故集患が難しくなっている
今日、交通事故治療において重要な
のは、患者様、整形外科、損保
会社の3方良しの対応方法と関係性
構築がすぐわかる！

・交通事故ポスター3種

→既存患者様からぞくぞく紹介
してもらえる最強ツール！

・啓蒙チラシ

→整骨院でむち打ちなどの交通事故による怪我の治療
ができることの認知活動ができるチラシ！



【特典③】WEBマーケティング

・WEBセミナー動画

→マーケティングに強いWEB集客の
基本がわかる30分の無料動画



【特典④】採用

・採用セミナー動画

→治療家採用の最前線がわかる！
柔整師採用無料動画

・採用マニュアル

→採用で知っておくべきことはたった
これだけ！続々とご応募がくるスタッフ
採用完全マニュアル



お問合せ：「治療院メルマガ登録の件」とお伝えください。担当：石野 智輝(イシノトモキ)

TEL:070-2445-0589 (平日9:45~17:30対応)