

セミナー日程&講座内容

セミナー日程 ※全日程とも内容は同じです。ご都合のよい日程をお選びください

2022年6月2日(木)

申込期限:5月29日(日)

①10:00~12:00
ログイン開始9:30より

②13:00~15:00
ログイン開始12:30より

③10:00~12:00
ログイン開始9:30より

④13:00~15:00
ログイン開始12:30より

2022年6月8日(水)

申込期限:6月4日(土)

※オンラインミーティングツール「Zoom」を使用いたします。Zoomご参加方法の詳細は「船井総研 web参加」で検索

受講料 一般価格:5,000円(税込5,500円)/1名様 会員価格:4,000円(税込4,400円)/1名様

講座名	講師	講座内容
第一講座 葬祭業の時流と家族葬出店の必要性	株式会社船井総合研究所 エンディングチーム リーダー 赤荻透	コロナ禍での葬祭業の時流と、葬儀の小規模化に対応するための家族葬出店についてお伝えします。
第二講座 はじめての家族葬出店のポイント	株式会社船井総合研究所 エンディングチーム チーフコンサルタント 小川正也	はじめての家族葬出店を成功させるためのポイントを実際の成功事例をもとにお伝えします。
第三講座 家族葬出店の際に押さえておくべきこと	株式会社船井総合研究所 エンディングチーム チーフコンサルタント 小川正也	家族葬出店の際に陥りがちなことや、既存店とのシナジーの生み出し方についてお伝えします。
第四講座 まとめ講座	株式会社船井総合研究所 エンディングチーム リーダー 赤荻透	本日のまとめと、今日から取り組むべきこと

セミナーご参加特典



あなたの会社にあった**無料出店相談**

当日聞けなかったことや今考えていることなどをオンラインで個別相談することができます。セミナー参加後にご案内、個別で1時間ほど、自社の出店計画のご相談をしていただくことができます。すぐに相談できるのでちょっと不安な方、失敗しそうなポイントなどを知りたい方、お気軽にご利用ください。
※先着順で定員に達しだい受付終了

新型コロナウイルス感染症に罹患された皆様、および関係者の皆様に心よりお見舞い申し上げます。

お申し込みはこちらからお願いいたします

右記QRコードを読み取りいただきWEBページのお申し込みフォームよりお申し込みください。
※お申し込みに関してのよくあるご質問は「船井総研FAQ」と検索しご確認ください。
【セミナー情報をWEBからもご確認ください】
<https://www.funaisoken.co.jp/seminar/086318>
TEL: 0120-964-000 (平日9:30~17:30)



投資額

1,000万円

今からでも遅くない!

はじめての家族葬式場出店で

初年度施行件数**112件**を

達成!

低リスクで
できる

初めての家族葬式場出店セミナー

こんな葬儀社様におすすめ

- ☑ これから初めて式場の出店を考えている方
- ☑ 出店は投資額が1億円かかっている方
- ☑ 初年度の施行件数は30件くらいだと思っている方
- ☑ 出店すると人件費などが重たいと感じられている方
- ☑ 出店する先を悩んでいる方
- ☑ 出店しようかどうか悩んでいらっしゃる方



一つでも当てはまったら今すぐ中面で出店のポイントを抑えましょう!

主催

初めての家族葬式場出店セミナー

明日のグレートカンパニーを創る
Funai Soken

船井総研セミナー事務局

お問い合わせNO. S086318

Email: seminar271@funaisoken.co.jp

※お問い合わせの際は「セミナータイトル・お問い合わせNO・お客様氏名」を明記のうえ、ご連絡ください

株式会社 船井総合研究所 〒541-0041大阪市中央区北浜4丁目4-10 船井総研大阪本社ビル

WEBからお申し込みいただけます。(船井総研ホームページ <https://www.funaisoken.co.jp/>) 右上検索窓に「お問合せNo.」を入力ください ⇒ 086318

まずはこの事例を
ご覧ください！

後発でも伸ばせる！ 家族葬式場の出店事例

成功事例①

投資回収
1年

2018年OPEN
行政区人口2.8万人
初年度施行件数112件
投資額1,000万円

2021年実績

施行件数 **189件**
単店売上 **1.64億円**
平均単価 **87万円**

20人までの
家族葬専用式場

驚きの最新数値

成功事例②

投資回収
3年

2020年OPEN
行政区人口6.2万人
初年度施行件数115件
投資額8,000万円

2021年実績

施行件数 **115件**
単店売上 **1億円**
単店営利 **4,000万円**

30人までの
家族葬専用式場

驚きの最新数値

成功事例③

投資回収
2年

2021年OPEN
行政区人口5.7万人
初年度施行件数70件
投資額4,000万円

2021年実績

施行件数 **72件**
単店営利 **2,000万円**
シェア **5%アップ**

20人までの
家族葬専用式場

驚きの最新数値

出店時に抑えたい！
成功するための

3つの条件

はこれだ！

②競合数・商圏人口が一定以上いる立地選定

伸び悩みの要因の一つとして、式場投資に対して、市場が見込めないことがあります。市場が追い付かない理由は、競争性が高いエリアへの出店、そもそも商圏人口が少なかったといった理由があります。今、一般的な人口集中エリア（行政区人口10万人以上）に出店すると、1式場当たりの死亡数は80人ほどとなる競合状況ですが、伸びている葬儀社は100人/式場の場所に出店しています。

商圏内1式場当たりの死亡数

一般的な家族葬式場

80人/式場

成功している家族葬式場

100人/式場

①単店で1年間の広告宣伝費が300万円以下

出店後に売上が立たないので、広告宣伝費をあまりかけないということも伸び悩みの原因になります。葬儀の購買頻度は、約20年に1回程度。ほとんどすべての方が初めて喪主という立場を経験します。つまり、日ごろ葬儀社を探すことはほとんどありません。そのため、いかにそのときに思い浮かべてもらうか、認知度を高めなければ施行件数は増えていきません。

単店の広告宣伝費額

一般的な家族葬式場

100万円/年

成功している家族葬式場

500万円/年

③低価格でも収益を見込めるビジネスモデル設計

火葬・家族葬が激増している今、そもそも従来のような投資を行っている、銀行返済などに追われてなかなか収益が出せなくなってしまいます。したがって、家族葬の単価でもしっかりと収益が出るような出店がポイントになります。平均単価70万円でも、営業利益が2,000万円以上であるようなビジネスモデルを作り、出店していくことが求められます。

営業利益率の違い

一般的な家族葬式場

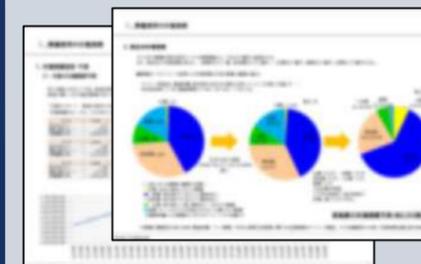
5%

成功している家族葬式場

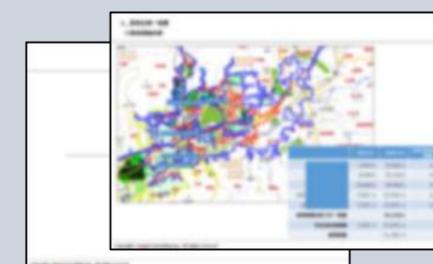
20%

当日は成功確率を高めた出店事例を大公開！
これをやらなければ失敗確率が高まってしまう！？

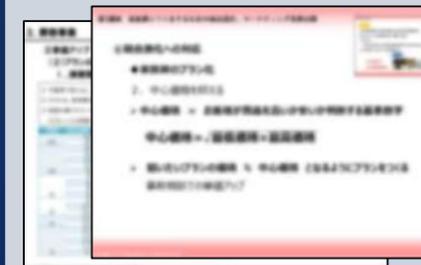
市場調査



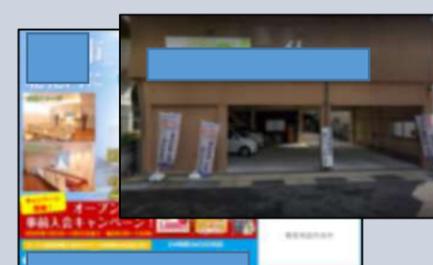
競合調査



価格設定



OPEN前販促



OPEN販促



OPEN後販促



葬儀社専用

顧客管理システム

クラウド
対応

船井ファストシステム
funai fast system

～おかげさまで～
全国約70社様導入



まるっと管理で2.25万円～ ※税込2.21万円

会員
情報

相談
情報

施行
情報

アフター
情報

葬儀社の皆様、こんな『お悩み』ないですか？

全ての情報をバラバラで
管理していて探すのに
手間がかかる

クラウド対応していない
ため会社に行かないと
情報が見れない

顧客管理システムを
入れたいが費用が高く
悩んでいる

そんな数多くの葬儀社様のお声から生まれた悩みを解決するシステムを作りました！

船井ファストシステムはサイボウズ株式会社が提供しているkitnone上に作ったアプリケーションをパッケージ化した葬儀社様専用のシステムです。

kitnone

効果①：すべての顧客接点情報を一元管理

会員情報・相談情報・施行情報・アフター情報など、顧客情報を全て紐づけて管理が可能です。お名前を検索するだけで過去の対応履歴が全て一目で分かるようになります。

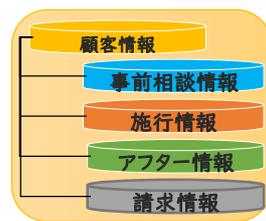
よくあるパターン

システムやexcel、
担当者個々で管理や紙管理など
情報がバラバラで管理していて
過去の接点情報が紐づいて分からない



導入後

顧客情報に紐づいて
全ての情報が管理されるため、
名前を検索すれば
過去の履歴が一目で分かる



効果②：「いつでも」「どこでも」情報の閲覧・入力が可能

クラウド対応のため、本社以外の会館や出先で利用可能です。そのため、お客様宅で葬儀の打ち合わせや相談をする際や、別店舗での顧客情報の閲覧・入力が可能となり、リアルタイムで情報共有ができます。

よくあるパターン

本社のPCでしか情報が見れず、
見たい時は本社にわざわざ行って
情報を探しているため、移動の
手間がかかる



導入後

クラウド対応しているため、
インターネットが繋がる媒体 (PC/
マホ/タブレット) でどこでも確認が
できる



株式会社船井総合研究所

TEL: 0120-958-270 (平日9:45~17:30)

●船井ファストシステムに関するお問い合わせ: 荻谷(おたに)

< 船井ファストシステムの3つの特徴 >

3

特徴1 PC・スマホ・タブレットでの利用可能



特徴2 自社オリジナルの機能を追加できる

例

- ・ 葬儀見積り/請求書
- ・ 葬儀発注
- ・ 供物請求書
- ・ 在庫管理
- ・ 会館カレンダー
- ・ 運転日報管理

特徴3 外部システムとの連携がしやすい

例

- ・ BOX
- ・ LINE
- ・ GoogleMAP
- ・ CTI
- ・ Googleカレンダー
- ・ Free

自社の求める機能に合わせてシステムのカスタマイズが可能なシステムです

< よくあるご質問 >

① 「社員がPCスキルがないため使いこなせるか不安…」

『スマホやタブレットなどを工夫して活用することでPCが苦手な方も入力ができる体制を作れます！月額サポートで入力方法のレクチャーも実施しているため、社長の負担を減らしながら社員さんへの落とし込みが可能です』

② 「自社に合ったシステムなのか分からない…」

『デモMTGで貴社が求める機能をヒアリングさせていただき、ご要望に沿ったシステムにできるかお答え致します！万一要望に沿えない場合は他システムのご紹介等もさせていただくことも可能です。』

③ 「既存のデータも活用したいけどシステムを変えたら使えない？」

『ExcelもしくはCSVデータであれば一括登録が可能です！そのため、これまでの会員情報や施行情報もファストシステムで一括管理することができます。デモMTG時に実際のデータをお見せいただければ、具体的な引用形式もご回答いたします。』

費用について

■ 初期導入費

35万円 (税抜) 38.5万円 (税込)

■ 月額費

2.25万円 (税抜) ~ 2.475万円 (税込)

月額費用内訳

船井ファストシステム税抜1.5万円(税込1.65万円)
kintone利用料税抜0.75万円(税込0.825万円)
※kintoneの費用は1ユーザー税抜0.15万円(税込0.165万円)です。最低5ユーザーから契約となります。1ユーザー単位で購入が可能ですので、必要なユーザー数分ご購入をお願いいたします。

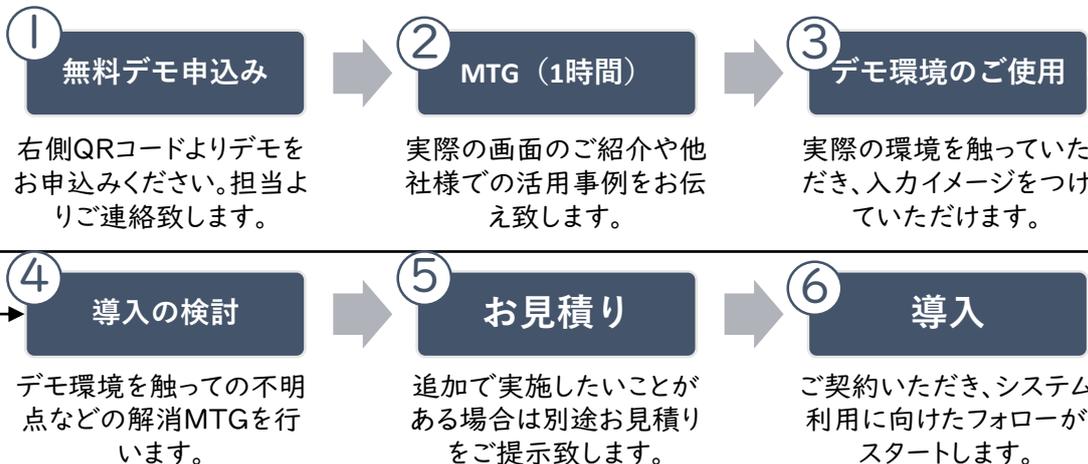
含まれる機能

顧客管理・事前相談管理・施行管理・アフター管理・イベント管理
※請求機能やカレンダー機能などの追加も可能です(別途料金発生)

サポート内容

WebMTG・チャット相談(無制限)
アップデート対応・定例勉強会

導入の流れ



もっと詳しく知りたい方へ
無料デモのお申込みはこちら

