

脱派遣依存! 派遣会社のための新ビジネス参入セミナー

ご都合の良い日程で以下よりお選びください。

開催時間 13:30~16:30
(受付開始 13:00~)

一般価格 / 一名様 **16,500円**(税込) 会員価格 / 一名様 **13,200円**(税込)

大阪 2022年 **5月17日** [火]
(株) 船井総合研究所 大阪本社
申込期限: 5月13日(金)

東京 2022年 **5月19日** [木]
(株) 船井総合研究所 東京本社
申込期限: 5月15日(日)

福岡 2022年 **5月24日** [火]
リファレンス駅東ビル貸会議室
申込期限: 5月20日(金)

新型コロナウイルス感染症に罹患された皆さま、および関係者の皆さまに心よりお見舞い申し上げます。
新型コロナウイルスの感染拡大の状況によっては、録画等によるウェブ開催へ移行させていただく可能性がありますので、何卒ご理解をいただきますようお願い申し上げます。
また、来場にてご参加される際は、ご案内時に注意点がございますので必ずご確認ください。

日程がどうしても合わない企業様へ。個別経営相談承ります。まずは、お問合せください。TEL.0120-958-270 [平日9:45~17:30対応] 担当: 植野

疲弊していく業界、消耗戦突入で激化必至。

派遣会社の次の一手は、新たな「事業柱」づくりを置いて他にない。

- ✓ コロナ禍はなんとか乗り切れそうだが、今後の戦略は全く見えていない
- ✓ 派遣に将来性を見い出せず不安ではあるが、じっくりくる新しいビジネスがまだ見つからない
- ✓ 景気に左右される派遣マーケットの不安定さ、脆さに辟易している
- ✓ 事業を多角化して、経営リスクの分散を図りたい
- ✓ 派遣周辺のビジネスに興味はあるが、うまくいか不安で未だに手を出せていない

これは、そんなあなたのためにご用意したセミナーです。
そして、これからの3年5年...10年を考えるための時間です。

第1講座 不況下に備える派遣会社のポートフォリオ経営のススメ

株式会社船井総合研究所 人材ビジネス支援部 リーダー **植野 公介**

船井総研に入社後、医療・介護・保育・障がい業界の採用コンサルティングを得意としている。また、前職の人材会社での支店長経験を活かし、業界問わず採用・定着・育成・研修といった組織開発コンサルティングまで幅広く提供している。顧客規模は売上1億円から30億円まで幅広い組織のコンサルティングに従事。



特別ゲスト講座 地域の採用プラットフォーム企業へ!

たった2年で3つの新ビジネスを立ち上げ、収益化させてきた多角化経営の真髓

株式会社DANDL 代表取締役 **田中 教善氏**

前職の派遣会社から独立後、地域No.1の人材ビジネス会社になるべく、株式会社DANDLを創業。静岡県に特化した介護人材紹介事業を立ち上げ後、たった2年で驚異的な成長を遂げた。現在は、人材紹介だけでなく「採用サイトレンタル事業」「高卒者専門企業情報誌事業」「警備業」などを手掛ける。新規事業の早期黒字化を次々と達成し、多角化経営を成功に導いている。



第2講座 高収益×高シナジーの新ビジネス徹底解説

株式会社船井総合研究所 人材ビジネス支援部 マネージング・ディレクター **西山 圭**

国内最先端のマーケティングノウハウと船井流経営法を駆使し、地域特化型の自社メディア開発をはじめとする様々な業界において企業の業績アップを実現してきた。実績数は累計100社以上、手がけた地域メディアは100メディア以上に及び、同社における地域メディア開発の草分け的存在である。現在は総勢50名を超えるマーケティングオートメーション及びセールスツール導入に精通したDX専門コンサルタントが所属する部門の責任者を務めている。



株式会社船井総合研究所 人材ビジネス支援部 マネージャー **安本 哲弥**

人材ビジネス専門のコンサルタント。入社以来、BtoB、BtoCの様々な業種・業態のWEB/デジタルマーケティング、マーケティング・リサーチ、戦略策定から実行支援までを担当。数々のコンサルティング実績が認められ、現役最速でエグゼクティブ経営コンサルタントに就任を果たす。



第4講座 アフターコロナに備えるために今、派遣会社の経営者に考えて欲しいこと

株式会社船井総合研究所 人材ビジネス支援部 マネージャー **安本 哲弥**

派遣会社の経営者様限定

派遣依存から脱却せよ

派遣売上 **5億円** 以上の相当利益を生む

厳選4ビジネス一挙公開

介護特化型
人材紹介

高年齢が進むほど、需要増
コロナ禍でもびくともせず、
将来「確実に」伸びるマーケット

動画求人広告
ビジネス

派遣の募集改善にも活用可能
稼働や成約に売上依存しない、
「ミニットレス」ビジネス

派遣会社のための新規事業

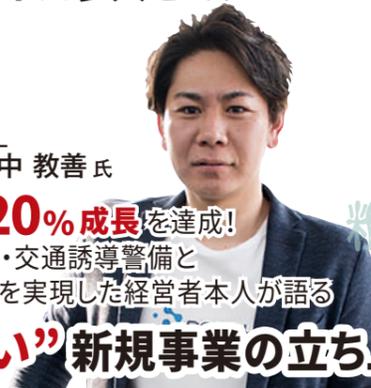
脱派遣依存!
派遣会社のための新ビジネス参入セミナー

競争不在の「スイートスポット」
リピート率80%以上の「半」ストックビジネス
新卒マーケットで勝つ唯一の手段

特別ゲスト講座 株式会社DANDL 代表取締役 田中 教善氏

事業の多角化により、コロナ禍でも**120%成長**を達成!
人材紹介を皮切りに、広告・企業情報誌・交通誘導警備と
次々と新規事業を立ち上げ早期黒字化を実現した経営者本人が語る

『派遣会社の“失敗しない”新規事業の立ち上げ方』



不景気でも盤石の安定性
競争極小で、待っても案件が「降ってくる」
超売り手市場

度重なる“逆風”法改正...始まったアフターコロナ...

もうお気づきのはず。
派遣だけではこの先厳しい、と。

ご都合の良い日程で以下よりお選びください。

開催時間 13:30~16:30
(受付開始 13:00~)

一般価格 / 一名様 **16,500円**(税込) 会員価格 / 一名様 **13,200円**(税込)

大阪 2022年 **5月17日** [火]
(株) 船井総合研究所 大阪本社

東京 2022年 **5月19日** [木]
(株) 船井総合研究所 東京本社

福岡 2022年 **5月24日** [火]
リファレンス駅東ビル貸会議室

主催 明日のグレートカンパニーを創る
Funai Soken

脱派遣依存! 派遣会社のための新ビジネス参入セミナー お問い合わせNo. S086033

船井総研セミナー事務局 E-mail: seminar271@funaisoken.co.jp
※お問い合わせの際は「セミナータイトル・お問い合わせNO・お客様氏名」を明記のうえ、ご連絡ください
株式会社 船井総合研究所 〒541-0041 大阪市中央区北浜 4-4-10 船井総研大阪本社ビル

WEBからお申し込みいただけます。(船井総研ホームページ[www.funaisoken.co.jp]右上検索窓に「お問い合わせNo.」を入力ください。) → **086033**

お申し込み方法 — WEBからのお申し込み —

右記のQRコードを読み取りいただきWEBページのお申し込みフォームよりお申し込みくださいませ。

※お申し込みに関してのよくあるご質問は「船井総研 FAQ」と検索しご確認ください。TEL:0120-964-000 (平日9:30~17:30)

セミナー情報をWEBページからもご覧いただけます!
<https://www.funaisoken.co.jp/seminar/086033>



派遣会社が新規事業を始めるべき4つの理由

理由1 高い景気依存による事業の不安定性・脆弱性

【人材派遣市場規模推移】※出典：厚生労働省「労働者派遣事業報告書の集計結果」（単位：億円）

国内外を問わず、経済環境の影響をダイレクトに受けざるを得ず、常にハイリスクにさらされている

理由2 不都合な法改正によって強まる事業への制縛

【主要な派遣法改正の経緯】

- 1999 ネガティブリスト → ポジティブリスト (4業種以外への派遣解禁)
- 2004 製造派遣解禁 (現在、派遣業種シェア20%、「一般事務」と並んで1位タイ)
- 2008 リーマンショックで派遣への逆風加速
- 2012 日雇い派遣禁止
- 2020 同一労働・同一賃金施行

派遣法は、いまや「労働者保護法」へ

正規雇用推進の社会風潮が覆ることはなく、規制強化は今後も更に加速する見通し

理由3 マーケットの限界と競争激化

【生産年齢人口推計】(単位：万人)

人口自然増減変動 (単位：万人)

年	出生数 (最多VS最少)	合計 特殊出生率
1949	269	4.54
2021	84	1.34

派遣事業所数 (2021年12月現在) **41,967** (単位：万人)

対前年増減比 **+10.1%**

人口は減り続け、派遣スタッフ確保が難化する一方で競争は増え続け、競争は激化の一途をたどる

理由4 利益確保の難易度上昇

【人材派遣業の利益構造】※一般社団法人 日本人材派遣協会より

意図せずかさばるコストで利益が圧迫される
法改正などによる労務管理コスト増
人材募集コストの高騰

従来低い利益性に加え、近年はスタッフの採用コスト上昇などによる利益圧迫により、ますます利益が出しづらい薄利ビジネスへ

アフターコロナに突入した現在、現状打破のための経営戦略は「ポートフォリオ経営」の推進 **すなわち、事業多角化＝新規事業による「第二本業」の創出**

選りすぐった、派遣とのベストマッチビジネス4選

- 少資本で参入可能** 設備投資が少なく、少額資本から始めることができる
- 高収益性** = 営業利益30%以上可能
- 派遣との相乗効果** スタッフ募集強化orクロスセル可能or派遣先数アップ
- 少労力(少人数)でも事業運営可能** ~3名/既存社員リソースも活用可能
- 成功事例の再現確度** 特殊商圏、特殊環境でなくても成立する高汎用性
- 初期投資の回収スピード** 1年以内

1 超高齢化社会待ったなし! 粗利100%を誇るシニア付随ビジネス決定版

介護人材紹介ビジネス

2025年には、約3人に1人が65歳以上。*
10年とは言わずこの先ずっと伸び続ける“約束された”マーケット

【ゲスト企業DANDL社実績】

Seminar CONTENTS

- 介護職月間100名以上が殺到! オウンドメディア(自社HP)を活用した人材募集ノウハウ
- パート社員が電話1本で月間67案件開拓! 徹底的に仕組み化された企業開拓セールス法
- 業界平均2倍以上の成約率を継続中! 緻密な確率論的マッチングノウハウ
- 裏側データを特別公開! 求職者属性データ&施設形態別人材紹介成立割合 etc...

※出典：国立社会保険・人口問題研究所「日本の将来推計人口(平成24年1月推計)」より、高齢化率30%に基づく

2 業界に風穴を空ける新モデル。稼働にコミットしない非成果型ビジネス

動画求人広告ビジネス

動画市場急拡大中! 今をときめく動画メディア×求人広告の新しいカタチ

人材会社コンサルティング 実績600社以上 | 人材業界No.1メディア運営 フロッグ | 動画生成ソフト 2年連続シェアNo.1 RICHKA

共同開発 **Funai Soken × HRog × RICHKA** 動画×求人メディアのビジネスモデル

Seminar CONTENTS

- 掲載を獲得した時点で売上が立つモデル。中途を採用したい企業へ訪問し、自社広告メディアへの掲載の提案します。掲載企業を獲得後は取材を行い、自社広告メディアへ掲載します。
- ポイント1 動画編集ソフト、クリエイター、ノウハウ一切不要 完全自動で動画制作ができる仕組みを伝授
- ポイント2 採用業務代行(RPO)機能を付加して求職者情報を0円で取得

求人内容を読み取り 自動で動画作成 | 動画制作の知識・ノウハウは一切不要。テキストと画像のみ用意し求人ページを作成するだけで、完全自動で動画を作成する仕組みを作ります。

求職者情報をすべて集約させるために、求職者の対応は自社ですべて代行するサービスを付加します。そうすることで掲載している企業の不採用者を自社案件へ誘導することができます。

3 新卒市場参入への急先鋒。リピート率8割超えの半ストック性も◎

新卒者向け企業情報誌ビジネス

無競争だからこそなせる受注率15%超、営業利益30%以上の強力商材
派遣とのクロスセルで派遣先数が激増

【ビジネスモデル図】

全国各地で成功事例多発中!

A社(北海道・東北地方) 業種特化型新卒向けメディアを営業マン2名、6カ月で売上見込み2,450万円

B社(関東地方) 営業マン2名、6カ月で売上4,300万円

C社(中部・北信越地方) 事業承継のために経営者のご子息1名4カ月で売上1,500万円を達成

D社(近畿地方) 営業マン1名、2カ月で48社新規顧客獲得

E社(中国・四国地方) 営業未経験2名、3カ月で売上2,100万円達成

F社(北海道・東北地方) 2017年~2019年売上約2倍、リピート率は80%超え

【株式会社DANDL社の2021年度実績】
売上:3,513万円 掲載受注社数:86社 受注率:15.9%
派遣売上換算5億円相当の利益
事例企業自ら、その全貌を語る!

4 コロナ禍でもびくともしない堅牢マーケット。請負化推進の起爆剤

交通誘導警備業請負ビジネス

【ビジネスモデル図】

【市場規模推移】

【交通警備VS人材派遣】

	交通誘導警備	人材派遣
粗利率	30~40%	20~30%
売上/人	30~35万	20~30万
採用コスト/人	5~10万	10~20万
企業数(競合数)	約7,600社	約40,000社
営業難易度	低い 営業せずとも相手から依頼が来る	高い 100件~テレアホをしても1件も取れないことも...

競合性が低く、営業の心配は無し。昨今、警備スタッフ不足により派遣とは対照的に規制緩和の流れが

派遣の人材募集・スタッフ管理ノウハウをそのまま活かせる!
給与を1円も上げていないのに応募が殺到!!
20代~30代のスタッフを業界平均の3倍集める方法

一切営業をしなくても警備の依頼がとまらない
営業マンなしで自動でHPで反響を獲得する方法

直接フォローをせずとも離職率が一気に改善
人が辞めない組織にする、評価制度を活用したスタッフモチベーションアップ etc...

モデル解説のみならず、成功事例に基づき、各ビジネスの正しい参入ノウハウを0から徹底伝授 **詳細はセミナーで!**