

※本セミナーは全国の集客好調事例を元に、明日から実践できる内容をお伝えさせていただく“業界特化型セミナー”となります

- ▶効果的な掲載をおこなうだけで、前年比200%成長を実現する企業が続出中!
- ▶カーセンサーでアクセス数を伸ばすための具体的な現場施策大公開!
- ▶競合他社との明確な差別化をおこなうための手法
- ▶問い合わせから来店までの誘導率を高めるモデル企業の取り組み
- ▶問い合わせ数が飛躍的に伸びる明日から実践できる掲載方法

ポータルサイトの構造を理解すれば打ち手がわかる!課題把握チャート公開



講座	セミナー内容
第1講座	時流講座 2022年に経営者が捉えておくべき中古車業界の時流と、今デジタル集客に取り組むべき理由について解説します 株式会社 船井総合研究所 モビリティ支援部 マネージャー 高岡 透平
第2講座	ゲスト講座 中古車流通における一大プラットフォーム企業である、株式会社リクルートカーセンサー様にご登壇いただきポータルサイト運営会社の視点から中古車販売成功の秘訣をお話しいたします。 株式会社 リクルート 自動車領域 プロダクトマネジメントユニット ユニット長 前田 亮氏
第3講座	船井流 ポータルサイト集客成功事例大公開! 中古車販売店がポータルサイト運用で成果を上げ続けるために、実際の成功事例を基に攻略の糸口となる具体的手法を解説します。 株式会社 船井総合研究所 モビリティ支援部 リーダー 文野 陽太
まとめ講座	中古車販売事業を更に伸ばすために デジタル集客を徹底活用して業績を伸ばし続けるために、今経営者が注力すべきポイントをお伝えします。 株式会社 船井総合研究所 モビリティ支援部 マネージャー 高岡 透平

お申し込みはこちらから (WEBでのお申込み)

右記のQRコードを読み取りいただきWEBページのお申込みフォームよりお申込みくださいませ。

セミナー情報をWEBページからもご覧いただけます!
<https://www.funaisoken.co.jp/seminar/085972>

※当セミナーは経営者向けセミナーとなりますので経営者の方が必ずご参加ください。

中古車業界の最新動向を知りたい
中古車販売店向け
 <集客改善セミナー>

開催日時 2022年 5月23日(月)・26日(木)・30日(月)・6月2日(木)
 開催時間 オンライン開催 14:00~17:00

Withコロナ時代の中古車業界で生き残りをかけた集客の成功法則・事例大公開!

業界最先端の最新集客事例 × 業界トップクラスのプラットフォーマー

明日のグレートカンパニーを創る Funai Soken

カーセンサー

カーセンサー徹底攻略セミナー

株式会社 船井総合研究所 モビリティ支援部 マネージャー 高岡 透平

株式会社リクルート 自動車領域 プロダクトマネジメントユニット ユニット長 前田 亮氏

Withコロナ時代の最新業界動向
 ビックデータから読み解く中古車業界の未来

- ✓ 2021年3月下旬から猛威を振るう新型コロナウイルスが中古車業界にどのような影響を与えたのかをビックデータから読み解く
- ✓ Withコロナ時代の今、中古車を購入される消費者の購買活動はどのように変化し、企業はどのような対応をすべきか?
- ✓ カーセンサーで成果を出している企業と成果が出せず困っている企業の違いとは?
- ✓ カーセンサーで集客が好調な企業はどのような取り組みをおこない成果を出しているのか?

先着
50名
 限定

豪華2大セミナー参加特典

1 貴社の課題をその場で解決! 無料経営相談(60分)

2 これで即時業績改善 中古車販売成功事例集

セミナーの詳細内容をチェック

スマホで簡単 2022年 5月23日(月)・26日(木)・30日(月)・6月2日(木) オンライン開催 14:00~17:00

セミナー参加!

新型コロナウイルス感染症に罹患された皆さま、および関係者の皆さまに心よりお見舞い申し上げます。

主催 Funai Soken

中古車販売店向け ポータルサイト攻略セミナー お問い合わせNo.S085972

船井総研セミナー事務局 E-mail : seminar271@funaisoken.co.jp

※お問い合わせの際は「セミナータイトル・お問い合わせNo.・お客様氏名」を明記の上、ご連絡ください。
 株式会社 船井総合研究所 〒541-0041 大阪市中央区北浜4-4-10 船井総研 大阪本社ビル

WEBからお申し込みいただけます。(船井総研ホームページ[www.funaisoken.co.jp]右上検索窓に「お問い合わせNo.」を入力ください。) → 085972

カーセンサーで成果を出すためのノウハウ大公開!

Withコロナ時代では成果の出る企業と出ない企業の2極化が進む

全国で情報格差が広がり成果の差が大きくなる

- 01 国内で成果が出ている企業の取り組みを知らない**
成果の出ている企業が具体的にどのような取り組みをおこない、成果を出しているのかを知らない企業は年々集客に苦戦する
- 02 カーセンサーで成果を出すための取り組みを知らない**
カーセンサーで成果を出すために必要な具体的な成功法則を知らない企業は、カーセンサーに掲載しているだけで成果が伴わない
- 03 大手中古車販売店との差が年々拡大していく**
大手中古車販売店には全国の各店舗における好調事例が集約され、毎年集客精度が向上し続けることで、ローカル企業は大手企業の成長スピードに劣る



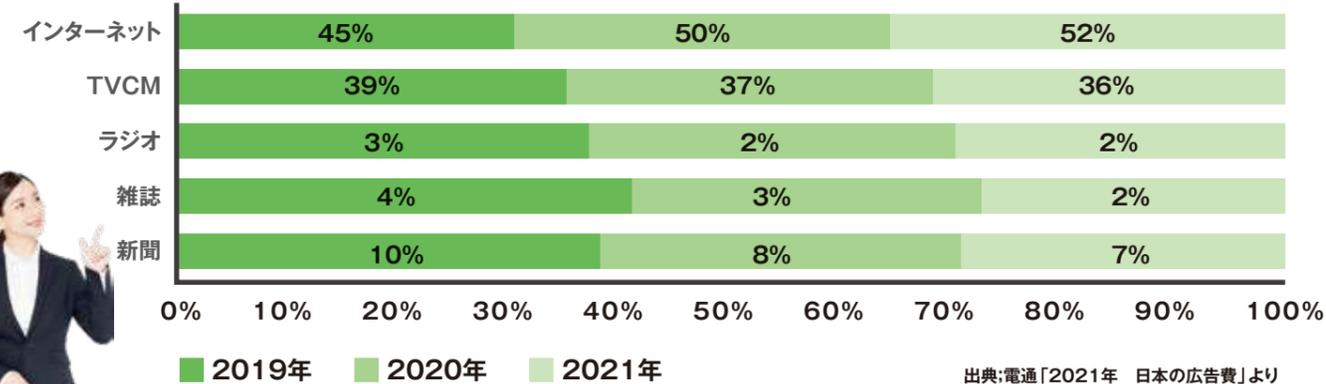
全国で成果を出している企業の成功事例を一部公開!

- 成功事例 01** カーセンサーから年間集客数1,000組以上の来場数を実現!
- 成功事例 02** 在庫台数は変わらずに、オプション追加によってアクセス数と問い合わせ件数が3倍に増加
- 成功事例 03** 会社バナーを設置することで、自社のブランディングと認知度が向上し問い合わせ数1.3倍増加
- 成功事例 04** 商品戦略と集客戦略の一体化によって、コロナ禍の中でも前年比200%成長を実現!

セミナー当日では、更に詳しいカーセンサー集客の成功法則を具体的に細かくお伝え致します!

WEB集客を制する企業のみが業績を伸ばせる事実

- 01 Withコロナ時代では全ての業界で集客のWEBシフトが加速**
年々「インターネット広告」の広告出稿額比率は増加傾向にあり、2019年対比で唯一広告出稿額が伸びているのは「インターネット広告」のみとなることから、集客のデジタル化が今後更に加速していく



1つでも該当する企業は是非セミナーに参加ください!

- 年々集客数が減少、または集客の伸び悩みを抱えている企業の経営者様
- 在庫台数1台に対して、1組集客を実現したい成長意欲のある経営者様
- カーセンサーで今後更に集客数を伸ばしたい経営者様
- Withコロナ時代の集客戦略を改めて検討されている経営者様
- これから先、事業を安定的に伸ばし続けることができるか不安な経営者様

国内の自動車販売店 **379社** が入会する株式会社 船井総合研究所による **業界特化型の成功事例セミナー!**
※2022年1月時点の実績
業界最先端事例 と **業界プラットフォーム界最先端事例** による中古車業界の未来を提言します



WEB開催
 スマホからの参加OK!
 ご都合の良い日程をご選択ください

ご入金確認後、マイページの案内をもってセミナー受付とさせていただきます。

中古車販売店向け ポータルサイト攻略セミナー

お問い合わせNo. S085972

開催要項

日時・会場	オンラインにてご参加	お申込期限: 5月19日(木)	
	2022年 5月23日 (月)	開始 14:00	終了 17:00 (ログイン開始13:30より)
	オンラインにてご参加	お申込期限: 5月22日(日)	
	2022年 5月26日 (木)	開始 14:00	終了 17:00 (ログイン開始13:30より)
	オンラインにてご参加	お申込期限: 5月26日(木)	
2022年 5月30日 (月)	開始 14:00	終了 17:00 (ログイン開始13:30より)	
オンラインにてご参加	お申込期限: 5月29日(日)		
2022年 6月2日 (木)	開始 14:00	終了 17:00 (ログイン開始13:30より)	

本講座はオンライン受講となっております。諸事情により受講いただけない場合がございます。ご了承ください。
オンラインミーティングツール「Zoom」を使用いたします。Zoomご参加方法の詳細は「船井総研 web参加」で検索
※全日程とも内容は同じです。ご都合の良い日程をお選びください。

受講料	一般価格	税抜 10,000円(税込 11,000円) / 一名様
	会員価格	税抜 8,000円(税込 8,800円) / 一名様

●お支払いが、クレジットの場合はお申込み手続き完了後の案内(メール)をもって、セミナー受付とさせていただきます。銀行振込の場合はご入金確認後、お送りする案内(メール)をもってセミナー受付とさせていただきます。●銀行振込の方は、税込金額でのお振込みをお願いいたします。お振込みいただいたにも関わらずメールがお手元に届かない場合や、セミナー開催4日前までにお振込みできない場合は、事前にご連絡ください。なお、ご入金確認できない場合は、お申込みを取消させていただきます。●ご参加を取り消される場合は、開催3日前まではマイページよりキャンセルをお願い致します。それ以降は下記船井総研セミナー事務局宛にメールにてご連絡ください。尚、ご参加料金の50%を、当日の欠席は100%をキャンセル料として申し受けますのでご注意ください。
●会員価格は、各種経営研究会・経営フォーラム、および社長onlineプレミアムプラン(旧:FUNAIメンバーズPlus)へご入金中のお客様のお申込に適用となります。

お申込方法	下記QRコードよりお申込みください。クレジット決済が可能です。受講票はWEB上でご確認いただけます。 または、船井総研ホームページ(www.funaisoken.co.jp)、右上検索窓にお問い合わせNo.085972を入力、検索ください。
-------	---

お問合せ	 明日のグレートカンパニーを創る 株式会社 船井総合研究所 船井総研セミナー事務局 E-mail: seminar271@funaisoken.co.jp TEL:0120-964-000(平日9:30~17:30) ●申込みに関するお問合せ:ホシノ ●内容に関するお問合せ:ブンノ ※お申込みに関してのよくあるご質問は「船井総研 FAQ」と検索しご確認ください
------	---

お申込みはこちらからお願いいたします

5月23日(月)オンライン

申込締切日5月19日(木)

5月26日(木)オンライン

申込締切日5月22日(日)

5月30日(月)オンライン

申込締切日5月26日(木)

6月2日(木)オンライン

申込締切日5月29日(日)

