

派遣会社向け人材紹介参入セミナー

ご都合の良い日程で以下よりお選びください。

開催時間 | 13:00~16:00
(受付開始 12:30~)

一般価格 / 一名様 **33,000円(税込)** 会員価格 / 一名様 **26,400円(税込)**

大阪 2022年 **5月18日** [水]
(株)船井総合研究所 大阪本社

東京 2022年 **5月19日** [木]
(株)船井総合研究所 東京本社

福岡 2022年 **5月25日** [水]
リファレンス 駅東ビル貸会議室

新型コロナウイルス感染症に罹患された皆さま、および関係者の皆さまに心よりお見舞い申し上げます。
新型コロナウイルスの感染拡大の状況によっては、録画等によるウェブ開催へ移行させていただく可能性がありますので、何卒ご理解をいただきますようお願い申し上げます。
また、会場にてご参加される際は、ご案内時に注意点がございますので必ずご確認ください。

日程がどうしても合わない企業様へ。個別経営相談承ります。お問合せください **TEL.0120-958-270** [平日9:45~17:30対応] 担当:田原

180分で全てわかる! 人材ビジネス完全攻略!

セミナーの見どころ1

月間応募者数100名超達成!
最新人材募集ノウハウ

人材紹介を成功に導く自社メディア活用法

短期間で地域NO.1の知名度を実現できる画期的な船井総研独自のシステム”グローリングサイト”

▶ クローリングシステムとは
自社でコンテンツ制作・収集するには限界があるため、他WEBサイトに掲載されている情報を取得し利用することで、情報量の増加を容易に行いSEO対策も考慮したサイト構築を短期間で構築する。

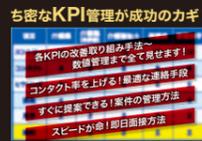


セミナーの見どころ2

業界未経験者が年間粗利4,000万のスーパー営業マンに!
門外不出のメゾット

業界平均2倍以上の成功率を実現するマッチング手法

数多くの企業の失敗事例や成功事例から生まれた20%以上のマッチング率を実現する手法と業務ごとのKPI数値



セミナーの見どころ3

電話だけで完結できる!“インサドセールス”手法!
訪問営業もスキルも一切不要!
パートでもガンガン案件受注ができるトーク術やツールの全貌

セミナーの見どころ4

売上を最大化させる超効率的な組織体制
営業マン1名、パート1名でも年間3,000万円以上の粗利を実現できる少数精鋭の組織体制を大公開

セミナーの見どころ5

派遣事業にも使える! 人材募集テクニック
Twitter
LINE
Facebook
✓ 無料で人材を集められるLINEメルマガ
✓ 外国人を無料で20名以上集めたFacebook求人などの今日から使えるテクニック。

人材紹介ビジネスの立ち上げ実績200社以上! 人材業界を知り尽くした豪華講師陣が徹底解説



株式会社船井総合研究所
人材ビジネス支援部
マネージャー
安本 哲弥



特別ゲスト講師
株式会社DANDL
代表取締役 **田中 教善氏**



株式会社船井総合研究所
人材ビジネス支援部
田原 康博

お申し込み方法 — WEBからのお申し込み—



右記のQRコードを読み取りいただきWEBページのお申し込みフォームよりお申し込みくださいませ。

※お申込みに関してのよくあるご質問は「船井総研 FAQ」と検索しご確認ください。TEL:0120-964-000 (平日9:30~17:30)

セミナー情報をWEBページからもご覧いただけます!
<https://www.funaisoken.co.jp/seminar/085795>



アフターコロナに急拡大を狙う人材派遣会社の経営者の皆様へ

コロナ禍に突如急成長を遂げた 今、大注目の人材ビジネス

電話完結型・完全非接触

投資回収3ヶ月

人材派遣会社の成長戦略

人材紹介

Withコロナモデル大公開セミナー

医療/介護福祉

株式会社DANDL 代表取締役 **田中 教善氏**

運送/流通

株式会社エイムス 代表取締役 **酒井 隆広氏**

コロナ禍で**120%**成長

粗利 **1.2億円** 達成
営業マン2人で

ドライバーに特化した人材紹介事業を
0から立ち上げ、参入6ヶ月で黒字化!

未経験の女性 **1名** で 営業利益 **30%**

年間売上 **1400万円**

粗利 **1200万円**

製造・建設・建築・土木、
その他人手不足なサービス業...

人材紹介の起ち上げにより 人手不足マーケットのシェアを一気に攻める

ご都合の良い日程で以下よりお選びください。

開催時間 | 13:00~16:00
(受付開始 12:30~)

一般価格 / 一名様 **33,000円(税込)** 会員価格 / 一名様 **26,400円(税込)**

大阪 2022年 **5月18日** [水]
(株)船井総合研究所 大阪本社

東京 2022年 **5月19日** [木]
(株)船井総合研究所 東京本社

福岡 2022年 **5月25日** [水]
リファレンス 駅東ビル貸会議室

主催

明日のグレートカンパニーを創る
Funai Soken

派遣会社向け人材紹介参入セミナー

お問い合わせNo. **S085795**

船井総研セミナー事務局 **E-mail: seminar271@funaisoken.co.jp**

※お問い合わせの際は「セミナータイトル・お問い合わせNO・お客様氏名」を明記のうえ、ご連絡ください
株式会社 船井総合研究所 〒541-0041 大阪市中央区北浜 4-4-10 船井総研大阪本社ビル

WEBからお申し込みいただけます。(船井総研ホームページ[www.funaisoken.co.jp]右上検索窓に「お問い合わせNo.」を入力ください。) → **085795**

緊急事態化でも
成功事例連発中

派遣会社の実態

同一労働同一賃金の影響で
利益率が下がってくる

派遣切りが起き
稼働が増えない

定着率が低い、
退職者が増え続けている

コロナショックで
先行きが不安

派遣先数がかここ5年で
変わっていない

稼働だけでは不安だから、
収益になる事業が
もう一つくらいほしい...

社長のサラリーマン時代の
ノウハウしかない

そもそも社長含め、新規営業の
やりかたがわからない

人材紹介で解決できること

営業利益率が**20%以上**になる

副次的な効果で**新規の派遣オーダー**が簡単に増える

成長業種を選び、**安定的な業績向上**が見込める

地域になくてもならない事業なので、
誰もが必要とする会社になれる

なぜ、
派遣会社で

こんなにも**人材紹介が
うまくいくのか?**

理由 1 訪問一切なし。電話だけで紹介オーダーがザクザクとれる

人材紹介は、採用して初めて課金される完全成果報酬であるため、企業側のデメリット0。複数の紹介会社に依頼するのが当たり前で、競合の存在は微塵も影響しない。

成功企業、かく語る

求められているのは、対面での丁寧なサービス案内ではなく、“人”です。弊社は**パートさんだけの営業部隊**で会社から一歩も出ず、**県内6割強の施設から案件**をいただいています。ただし、派遣だと門前払いですが、人材紹介だからこそ、その成果が出せたのだと思っています。

株式会社DANDL 人材紹介事業責任者 大石氏



アポイント率が物語る最強商材

人材派遣 vs 人材紹介
よくても**1%** 低くても**30%**

理由 2 人材募集だって超簡単。コロナで他業種から介護業界へ人材が大量に流入中

コロナの影響をダイレクトに受けている飲食業、宿泊業などから、介護業界へ人材の大移動が起きている。従来から国の社会問題として慢性的な人手不足が叫ばれている介護業界は、実務経験や資格を強く求められず、仕事に就きやすいため転職選択肢としての優位度が上がっている。

事実、不況に入ると介護職員数は一気に増える

【介護職員平均増加率】

リーマンショック前直近3年間
(2005~2008)

2.6%

リーマンショック前後
(2008~2009)

10.6%

※出典：厚生労働省「介護サービス施設・事業所調査」より算出

解雇・雇止め、リーマン超の予感

コロナウイルスによる解雇・雇止め数
(2021年4月現在)

累計10万人超

※厚生労働省の発表より

理由 3 やることは派遣とほぼ一緒。採用ノウハウをそのまま活かせる

人材紹介の業務プロセスは、派遣のそれとほぼ変わらない。業務の類似性が高いため、スピーディーに立ち上げることができる。

人材紹介の
基本プロセス

応募

コンタクト

面談

先方
企業面接

内定

入職

さらに **本業の派遣とも
相性バツグン!**

人材紹介業立ち上げによる 派遣会社の2大効果!

相乗効果

1

人材紹介 ↔ 派遣で事業の垣根を越えて、人材を活用できる

護職でないとう働きたくないという人材は少なく、条件次第で派遣の提案も可能。人材紹介と派遣で人材募集をする案件をシェアすることにもなるため、人材募集数の最大化も見込める。

相乗効果

2

**人材紹介で新規顧客との関係性が作られることで
新たに派遣オーダーを追加で獲得できる**

とにもかくにも人が欲しい人手不足業界では、紹介か派遣かはそこまで重要ではなく人材紹介をフックに使うことで、派遣のオーダーを追加でもらえる場合が多い。よって、派遣事業の売上増にもつながっていく。

人材紹介 / 業績アップ事例続出!

Case 1

株式会社DANDL
代表取締役 田中 教善 氏

静岡県
浜松市

派遣会社の営業マンが脱サラし、**人脈なし、顧客0から
営業マン2名で粗利1.2億円! 営業利益30%超**を達成
徹底した分業制で脅威の高生産性を実現!

Case 2

株式会社プラスワーク
代表取締役 宮田 直樹 氏

栃木県
小山市

よくある製造派遣会社から
介護インフラ会社へ豹変を遂げた! **栃木の急成長企業!**
正社員1名、パート2名で年間粗利3,600万円達成

Case 3

株式会社ネクストイノベーション
永平 裕一 氏

鹿児島県
鹿児島市

異業種(人材業界未経験)参入でも、
立ち上げ1ヵ月で単月黒字化!
母体は歯医者、本社は東京。事業責任者(正社員)1名で初月40応募

更に全国各地で!



北陸H社

マーケットに新規参入
営業マン1名で**初年度単月340万達成!**

関東G社

参入2ヵ月で獲得求人数**2,437件**
単月**75応募**、応募単月**18,624円!**

関東A社

営業マン2名(うち1名新人)で
月間粗利420万達成!

関西F社

人材紹介立上げ半年で
介護派遣0名から30人へ

九州P社

マーケット新規参入
初年度売上1,635万達成!

このノウハウを知らずに事業の終焉を待ちますか? **続きはセミナーで!**

ご入金確認後、マイページの案内をもってセミナー受付とさせていただきます。

派遣会社向け人材紹介参入セミナー

お問合せNo. S085795

開催要項

※全日程とも内容は同じです。ご都合のよい日程をお選びください。

大阪会場にてご参加

2022年 **5月18日(水)** 開始 **13:00** ▶ 終了 **16:00** (受付12:30より)

株式会社船井総合研究所 大阪本社 〒541-0041 大阪市中央区北浜4-4-10 船井総研大阪本社ビル

お申込期限: 5月14日(土)

地下鉄御堂筋線「淀屋橋駅」10番出口より徒歩2分

東京会場にてご参加

2022年 **5月19日(木)** 開始 **13:00** ▶ 終了 **16:00** (受付12:30より)

株式会社船井総合研究所 東京本社 〒100-0005 東京都千代田区丸の内1-6-6 日本生命丸の内ビル21階

お申込期限: 5月15日(日)

JR「東京駅」丸の内北口より徒歩1分

福岡会場にてご参加

2022年 **5月25日(水)** 開始 **13:00** ▶ 終了 **16:00** (受付12:30より)

リファレンス駅東ビル貸会議室 〒812-0013 福岡市博多区博多駅東1丁目16-14 リファレンス駅東ビル5F

お申込期限: 5月21日(土)

JR「博多駅」筑紫口より徒歩4分

新型コロナウイルスの感染拡大に伴い、感染状況が収束するまでの期間は、録画等によるウェブ開催へ移行させていただく可能性がありますので、何卒ご理解をいただきますようお願い申し上げます。

諸事情により、やむを得ず会場を変更する場合がございますので、会場は受講票にてご確認ください。また最少催行人数に満たない場合、中止させていただく場合がございます。尚、中止の際、交通費の払戻し手数料等のお支払いはいたしかねますので、ご了承ください。

日時・会場

受講料

一般価格 税抜 30,000円 (税込**33,000円**) / 一名様 **会員価格** 税抜 24,000円 (税込**26,400円**) / 一名様

●お支払いが、クレジットの場合はお申込み手続き完了後の案内(メール)をもって、セミナー受付とさせていただきます。銀行振込の場合はご入金確認後、お送りする案内(メール)をもってセミナー受付とさせていただきます。●銀行振込の方は、税込金額でのお振込をお願いいたします。お振込みいただいたにも関わらずメールがお手元に届かない場合や、セミナー開催4日前までにお振込みできない場合は、事前にご連絡ください。なお、ご入金は確認できない場合は、お申込みを取消させていただきます。●会員価格は、各種経営研究会・経営フォーラム、および社長onlineプレミアムプラン(旧:FUNAIメンバーズPlus)へご入会中のお客様のお申込に適用となります。●ご参加を取り消される場合は、開催3日前まではマイページよりキャンセルをお願い致します。それ以降は下記 船井総研セミナー事務局宛にメールにてご連絡ください。尚、ご参加料の50%を、当日の欠席は100%をキャンセル料として申し受けますのでご注意ください。

お申込方法

下記QRコードよりお申込みください。クレジット決済が可能です。受講票はWEB上でご確認ください。
または、船井総研ホームページ(www.funaisoken.co.jp)、右上検索窓にお問い合わせNo.085795を入力、検索ください。

お問合せ

明日のグレートカンパニーを創る
Funai Soken
株式会社船井総合研究所

船井総研セミナー事務局

E-mail **seminar271@funaisoken.co.jp**

TEL 0120-964-000 (平日9:30~17:30)

●申込に関するお問い合わせ: 星野 ●内容に関するお問い合わせ: 田原

お申込みに関してのよくあるご質問は「船井総研 FAQ」と検索しご確認ください

お申込みはこちらからお願いいたします



5月18日(水)大阪会場

申込締切日5月14日(土)

5月19日(木)東京会場

申込締切日5月15日(日)

5月25日(水)福岡会場

申込締切日5月21日(土)