

ご入金確認後、マイページの案内をもってセミナー受付とさせていただきます。

不動産会社DXセミナー

お問合せNo. S085723

講座内容

講座	セミナー内容
第1講座	業績・生産性向上を実現させる不動産DX セミナー内容抜粋① アナログな不動産会社のままでは継続的な成長に苦戦する理由とは!? セミナー内容抜粋② DX先進企業から学ぶDXを推進させる成功ポイントとは!? セミナー内容抜粋③ 集客・契約率を最大化させるDXとは!? 株式会社 船井総合研究所 不動産支援部 リーダー 本倉 祐大
ゲスト講師 第2講座	わが社が不動産DXを進めて営業生産性1.4倍を実現! 具体的な取り組みとは!? セミナー内容抜粋① 全社統一の 一元管理システム を構築し文化として根付かせる セミナー内容抜粋② マーケティングをデジタル化させ、 集客向上、契約率向上 させる セミナー内容抜粋③ 業務を自動化 (効率化)させ、営業時間を最大化させる セミナー内容抜粋④ ペーパーレス化 を推進し、紙文化をなくす セミナー内容抜粋⑤ 標準化された業務プロセスを デジタル化 させる セミナー内容抜粋⑥ 全ての経営情報が視覚化されることで早期に課題抽出し、 高速PDCA を実現させる  山下 史昭氏 株式会社 アイーナホーム 代表取締役 函館・北斗市を中心に不動産事業を展開。5年連続増収増益を続け毎年2ケタ成長を達成している。一方、組織の拡大にともない育成の課題に頭を悩ませていたが、2020年末より属人的な管理体制を解決するために全社で不動産DXを推進し、昨年対比で生産性が1.4倍まで向上し、高生産性を実現している。
第3講座	不動産業界のDX戦略 セミナー内容抜粋① 不動産DXがもたらす新たな働き方とは!? セミナー内容抜粋② 業績・生産性向上を実現させるDXとは!? セミナー内容抜粋③ 不動産業界DXのロードマップとは!? 株式会社 船井総合研究所 不動産支援部 マネージャー 小寺 伸幸

開催要項

日時・会場	オンラインにてご参加 ※全日程すべて同じ内容となります。ご都合のよい日程をお選びください。
	2022年 5月10日(火) 開始 13:00 ▶ 終了 16:00 (ログイン開始 12:30より) お申込期限: 5月 6日(金)
	2022年 5月18日(水) 開始 13:00 ▶ 終了 16:00 (ログイン開始 12:30より) お申込期限: 5月14日(土)
	2022年 5月20日(金) 開始 13:00 ▶ 終了 16:00 (ログイン開始 12:30より) お申込期限: 5月16日(月)
本講座はオンライン受講となっております。諸事情により受講いただけない場合がございます。ご了承ください。 オンラインミーティングツール「Zoom」を使用いたします。Zoomご参加方法の詳細は「船井総研 web参加」で検索	
受講料	一般価格 税抜 15,000円 (税込 16,500円) / 一名様 会員価格 税抜 12,000円 (税込 13,200円) / 一名様 ●お支払いが、クレジットの場合はお申込み手続き完了後の案内(メール)をもって、セミナー受付とさせていただきます。銀行振込の場合はご入金確認後、お送りする案内(メール)をもってセミナー受付とさせていただきます。●銀行振込の方は、税込金額での振込みをお願いいたします。お振込みいただいたにも関わらずメールがお手元に届かない場合や、セミナー開催4日前までにお振込みできない場合は、事前にご連絡ください。なお、ご入金確認できない場合は、お申込みを取消させていただきます場合がございます。●ご参加を取り消される場合は、開催3日前まではマイページよりキャンセルをお願い致します。それ以降は下記船井総研セミナー事務局宛にメールにてご連絡ください。尚、ご参加料金の50%を、当日の欠席は100%をキャンセル料として申し受けますのでご注意ください。 ●会員価格は、各種経営研究会・経営フォーラム、および社長onlineプレミアムプラン(旧:FUNAIメンバーズPlus)へご入会中のお客様の申込に適用となります。
お申込方法	下記QRコードよりお申込みください。クレジット決済が可能です。受講票はWEB上でご確認いただけます。 または、船井総研ホームページ(www.funaisoken.co.jp)、右上検索窓にお問い合わせNo.085723を入力、検索ください。
お問合せ	 明日のグレートカンパニーを創る Funai Soken 株式会社 船井総合研究所 船井総研セミナー事務局 E-mail : seminar271@funaisoken.co.jp TEL:0120-964-000(平日9:30~17:30) ●申込に関するお問合せ:中田 ●内容に関するお問合せ:本倉 ※お申込みに関してのよくあるご質問は「船井総研 FAQ」と検索しご確認ください。

お申込みはこちらからお願いいたします

オンライン受講

5月10日(火)

申込締切日 5月 6日(金)

5月18日(水)

申込締切日 5月14日(土)

5月20日(金)

申込締切日 5月16日(月)



不動産会社の働き方・生産性を変革

わが社の営業社員は 不動産DX導入で 営業生産性1.4倍を実現

- ✓ 昨年対比売上5.6億→7.5億円達成
- ✓ 生産性粗利3,200万円達成
- ✓ 未経験社員1年で粗利2,400万円達成
- ✓ 離職率5%で人が辞めない不動産会社へ
- ✓ 残業時間を15%カットしても業績向上

ゲスト
講師



株式会社 アイーナホーム
代表取締役
山下 史昭氏

年間粗利
6,000万円達成

株式会社 アイーナホーム
金澤 亮輔氏

新型コロナウイルス感染症に罹患された皆さま、および関係者の皆さまに心よりお見舞い申し上げます。

2022年 **5月10日(火)・18日(水)・20日(金)**
13:00~16:00 (ログイン開始12:30より)



PC・スマホがあれば
どこでも参加可能



主催



明日のグレートカンパニーを創る
Funai Soken

不動産会社DXセミナー

お問い合わせNo. S085723

船井総研セミナー事務局 E-mail : seminar271@funaisoken.co.jp

※お問い合わせの際は「セミナータイトル・お問い合わせNo.・お客様氏名」を明記の上、ご連絡ください。

株式会社 船井総合研究所 〒541-0041 大阪市中央区北浜4-4-10 船井総研大阪本社ビル

WEBからお申し込みいただけます。(船井総研ホームページ[www.funaisoken.co.jp] 右上検索窓に「お問い合わせNo.」を入力ください。) → **085723**



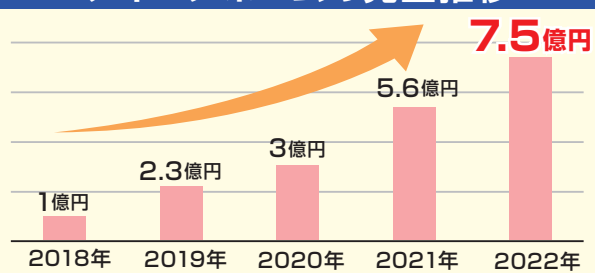
生産性向上と早期育成を1年でできた秘訣がわかる!

特別ゲスト講師

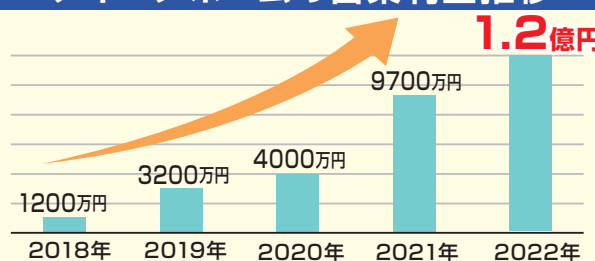
株式会社 アイーナホーム

不動産DXを進めて生産性1.4倍

アイーナホームの売上推移



アイーナホームの営業利益推移



特別ゲスト講師紹介

価値を創造し、専門性を進化させ、
地域の人々に「あ・い・い・な」の
感動と喜びを提供します。

株式会社 アイーナホーム
代表取締役 **山下 史昭氏**



2012年に北海道北斗市にて不動産売買専門店として創業。函館・北斗市を中心に不動産事業を展開。5年連続増収増益を続け毎年2ケタ成長を達成している。一方、組織の拡大にともない育成の課題に頭を悩ませていたが、2020年末より属人的な管理体制を解決するために全社で不動産DXを推進し、昨年対比で生産性が1.4倍まで向上し、高生産性を実現している。

生産性向上と早期育成を実現する不動産DX

		日次	週次	月次	四半期
実績 マネジメント	売上・粗利実績	-	✓	✓	✓
	売買契約数・媒介契約数実績	-	✓	✓	✓
	買取実績	-	-	✓	✓
プロセス マネジメント	買付数	-	✓	✓	-
	案内数	-	✓	✓	✓
	新規購入反響数	✓	✓	✓	✓
	査定訪問数	-	✓	✓	✓
アクション マネジメント	新規売却反響数	✓	✓	✓	✓
	通電数	✓	✓	✓	-
	架電数	✓	✓	✓	-
	ポスティング数	✓	✓	✓	-

状況をリアルタイムに確認でき実績管理できる

業績を向上させる不動産DXとは!?

point 1

MA:集客DXで面談数を向上させる



point 2

SFA:営業DXで契約率を向上させる



point 3

BI:経営課題を早期発見し、高速PDCAを実現

