

外国人講師に頼らない
月謝単価1.5万円モデル セミナー

日程・会場

2022年6月19日(日)・2022年7月4日(月)

①10:00～12:00 (ログイン開始 9:30より) ③10:00～12:00 (ログイン開始 9:30より)

②13:00～15:00 (ログイン開始 12:30より) ④13:00～15:00 (ログイン開始 12:30より)

※全日程同内容での開催となりますので、ご都合の良い日程をお選びください。

- ✓ 本セミナーはすべてオンライン受講となっております
- ✓ ログイン開始それぞれ30分前からとなります
- ✓ 右下のQRコードからお申込みいただけます

講座	講座内容	講師
第1講座	英語教育新時代の経営の在り方 英語教育改革・大学入試改革の時代で生き残るだけでなく、企業が成長するためのポイントを、外部環境の変化・時流予測と共にお伝えします。	株式会社 船井総合研究所 スクールチーム リーダー 北村 拓也
第2講座	月謝単価1.5万円・平均在籍期間+24カ月の ビジネスモデル徹底解説 「コロナ前と比べ、外国人講師の確保が難しくなった」「小学校高学年になった生徒が学習塾に取られてしまう」等、英会話教室あるあるのお悩み。人件費を30%以下に抑え利益を確実に残し、生徒の平均在籍期間を延ばす、新時代のビジネスモデルについて、徹底解説します。	株式会社 船井総合研究所 スクールチーム 伊藤 菜央

セミナーにご参加いただいた方限定 3つの特典

①無料経営相談

教育業専門のコンサルタントがあなたの経営・教室運営へのお悩みにお応えいたします。

②本モデル導入 無料可否診断 おすすめ

本セミナーでお伝えするビジネスモデルを、御社で導入された場合の収支シミュレーションをさせていただきます。

③スクール・学習塾ビジネス経営研究会 無料お試し参加のご招待

40社を超える、全国の様々な教室経営者が参加する勉強会に、無料お試し参加のご招待をいたします。(一社一回限り)

WEBから
お申し込み
いただけます

下記のQRコードを読み取りいただきWEBページのお申し込みフォームよりお申し込みください。



3教室以上展開している 英会話教室様向け

2022年、あなたのスクールはどう勝ち残りますか？

英語教育新時代 必勝モデルセミナー

利益体質経営

営業利益30%超え & 人件費率30%以下の高生産性経営の秘訣

コロナ禍の
人材採用問題

外国人講師の採用・定着が困難な時代をどう生き抜くか

生徒の在籍期間の
最大化

平均在籍期間「+24カ月」を実現生徒が辞めないモデルの構築

英語教育改革
2022

英語教育改革下の生徒の塾移行にどう対応するか？

全国各地で成功事例続出！



兵庫県加古川市を中心に

事例① 4教室展開

ターゲットの90%以上が英語塾モデルを受講



千葉県北習志野市を中心に

事例② 5教室展開

新規問い合わせの約60%が小3以上



群馬県太田市を中心に

事例③ 5教室展開

月謝単価1.5倍の高単価コース導入後、営業利益500万円アップ



兵庫県芦屋市を中心に

事例④ 4教室展開

外国人講師の人件費率20%以下を達成



東京都豊島区・埼玉県川越市で

事例⑤ 2教室展開

モデル導入後、3年で月謝売上110%成長

新型コロナウイルス感染症に罹患された皆さま、および関係者の皆さまに心よりお見舞い申し上げます。

主催



明日のグレートカンパニーを創る
Funai Soken

外国人講師に頼らない 月謝単価1.5万円モデル セミナー お問い合わせNo.S085711

株式会社船井総合研究所 〒541-0041大阪市中央区北浜4-4-10 船井総研大阪本社ビル E-mail: seminar271@funaisoken.co.jp

WEBからお申し込みいただけます。(船井総研ホームページ[www.funaisoken.co.jp]右上検索窓に『お問い合わせNo.』を入力ください。) → 085711

2022年の“今”、英会話スクールの経営者様からこのような質問をいただきます

コロナ前と比べ、外国人講師の確保が難しくなりました。
採用してもすぐにやめてしまったり、講師の入れ替わりが激しいことが生徒の満足度に響きます。

物価高騰の時代ですが、月謝単価を上げる適切なタイミングがわかりません。
月謝を上げる大義名分もなく、生徒や保護者からの反発が目に見えます。

せっかく、幼児から英会話を学習してきたのに、
小学校高学年になると学習塾に移行してしまう生徒が多く、非常に勿体ないです。

土曜日に生徒が集中するので、平日に空きの部屋・時間が生まれます。
カリキュラムやスケジュールの組み方を見直すべきでしょうか？

これらをすべて解決するモデルとは？

外国人講師に頼らない 月謝単価1.5万円～モデル

本セミナーでこちらのビジネスモデルを大公開！

セミナーで学べるポイント

Point①

人件費率30%以下&月謝単価1.5倍の
超高収益モデルとは？

- ✓ 高単価・高利益を維持するビジネスモデル
成功事例大公開
- ✓ コロナ禍で加速した外国人講師採用・定
着問題打破のヒント

Point②

今知っておかないとまずい！？
アフターコロナのマーケティング戦略

- ✓ 脱・アナログのマーケティング戦略、紙か
らWEBのその先とは？
- ✓ 超高確率でコンバージョンUPのデジタル
化のポイントについて

Point③

平均在籍期間+24カ月
小学校高学年になっても通い続けてもらえる教室に

- ✓ 小3からは英会話教室？学習塾？永く選ばれ続ける教室が実施し
ていること
- ✓ これからの重要指標の1つと言われる「LTV（生涯顧客単価）」の考え方



Point④

土曜日問題に答えます
超効率の英語モデルの作り方

- ✓ 教室経営最大のポイントは「定
員充足率」
- ✓ 「もったいない」を解消して利益
が残るモデルを構築した教室

Point⑤

いまさら聞けない？
英語教育改革下で英会話教室はどう生き残るか

- ✓ 英語教育新時代の押さえておくべき保護者ニーズ
とは？
- ✓ 2022年、淘汰される英会話教室・支持される英会
話教室の分かれ道

ひとつでもお心当たりのある経営者様は
本セミナーの受講を強く推奨します

コロナ禍で、外国人講師の採用・定着が思うようにいかない

講師の人件費がかさみ、人件費率が50%を超えている

小学校高学年の生徒が毎年多数退会・学習塾に取られてしまう

月謝単価を上げたいが、保護者やスタッフから反感を買うのでは…？

土曜日に生徒が集中し、平日の空きコマが勿体ない！

2022年 英語教育新時代、御社は何を武器に戦い、どう勝ち残りますか？

2020年より英語教育を取り巻く外部環境は、大きく変わりました。大学入試改革・英語教育改革により、学校教育だけではなく、民間の教育事業にもそれに対応した教務力が必要とされるようになりました。また、新型コロナウイルスの感染拡大の影響で2020年春以降、より企業の生き残りレースが激しくシビアになったのは、教育業界も例外ではありません。

あれから約2年、そして2022年以降の新時代。
英会話教室が成長し続けるには、ずばり「できるだけ多くの利益を残す」収益構造へのシフトが肝となります。
急加速した日本経済の悪化・顧客ニーズの変化・少子化・採用難・・・
これまで通りのビジネスモデルで、果たして生き残ることはできるのでしょうか？

本セミナーでは、教育業界全体の変革期の渦中で「営業利益30%超え・人件費率30%以下」の高収益モデルを成功させた英会話教室の事例を中心に、これからの英会話教室の勝ち残り戦略に迫ります。

ご入金確認後、マイページの案内をもってセミナー受付とさせていただきます。

外国人講師に頼らない 月謝単価1.5万円モデル セミナー お問合せNo. S085711

開催要項

オンラインにてご参加 ※全日程とも内容は同じです。ご都合のよい日程をお選びください。

お申込期限:6月15日(水)

2022年
6月19日(日)

① 開始 10:00 ▶ 終了 12:00 (ログイン開始 9:30より)

② 開始 13:00 ▶ 終了 15:00 (ログイン開始12:30より)

日時・会場

2022年
7月 4日(月)

③ 開始 10:00 ▶ 終了 12:00 (ログイン開始 9:30より)

④ 開始 13:00 ▶ 終了 15:00 (ログイン開始12:30より)

お申込期限:6月30日(木)

本講座はオンライン受講となっております。諸事情により受講いただけない場合がございます。ご了承ください。
オンラインミーティングツール「Zoom」を使用いたします。Zoomご参加方法の詳細は「船井総研 web参加」で検索

受講料

一般価格 税抜 10,000円 (税込11,000円) / 一名様 会員価格 税抜 8,000円 (税込8,800円) / 一名様

●お支払いが、クレジットの場合はお申込み手続き完了後の案内(メール)をもって、セミナー受付とさせていただきます。銀行振込の場合はご入金確認後、お送りする案内(メール)をもってセミナー受付とさせていただきます。●銀行振込の方は、税込金額でのお振込みをお願いいたします。お振込みいただいたにも関わらずメールがお手元に届かない場合や、セミナー開催4日前までにお振込みできない場合は、事前にご連絡ください。なお、ご入金を確認できない場合は、お申込みを取消させていただく場合がございます。●ご参加を取り消される場合は、開催3日前まではマイページよりキャンセルをお願い致します。それ以降は下記船井総研セミナー事務局宛にメールにてご連絡ください。尚、ご参加料金の50%を、当日の欠席は100%をキャンセル料として申し受けますのでご注意ください。

●会員価格は、各種経営研究会・経営フォーラム、および社長onlineプレミアムプラン(旧:FUNAIメンバーズPlus)へご入会中のお客様のお申込に適用となります。

お申込方法

下記QRコードよりお申込みください。クレジット決済が可能です。受講票はWEB上でご確認いただけます。

または、船井総研ホームページ(www.funaisoken.co.jp)、右上検索窓にお問い合わせNo.085711を入力、検索ください。

お問合せ



明日のグレートカンパニーを創る

株式会社船井総合研究所

船井総研セミナー事務局 E-mail: seminar271@funaisoken.co.jp

TEL: 0120-964-000(平日9:30~17:30) ●申込みに関するお問合せ: 藤野 ●内容に関するお問合せ: 伊藤

※お申込みに関してのよくあるご質問は「船井総研 FAQ」と検索しご確認ください。

お申込みはこちらからお願いいたします

6月19日(日)
オンライン受講

申込締切日6月15日(水)

7月 4日(月)
オンライン受講

申込締切日6月30日(木)

