

WEB開催 2022年 **5月23日・24日・27日・31日** 開催時間 **13:00~16:30**
お申込期限:5月19日(木) お申込期限:5月20日(金) お申込期限:5月23日(月) お申込期限:5月27日(金) ※全日程とも内容は同じです。ご都合の良い日程をお選びください
 セミナー参加料 **一般価格** 税抜 18,000円(税込19,800円) / 一名様 **会員価格** 税抜 14,400円(税込15,840円) / 一名様
※オンラインミーティングツール「Zoom」を使用いたします。Zoomご参加方法の詳細は「船井総研 web参加」で検索

**15分整体
ビジネスとは...**

対応症状を肩こり・腰痛・頭痛に絞って専門店化。
時間<結果重視の顧客をターゲットに、症状特化させた根本的に改善
 できる整体を施術時間**15分・4,000円**で提供するビジネスです。

15分整体ビジネス概要

- ①肩こり腰痛の専門店化
- ②技術を症状に特化
 **提携技術は
医学的効果も認められている**
- ③**低価格(4,000円)**かつ
15分の施術を提供

15分整体ビジネスの需要が拡大しているワケ

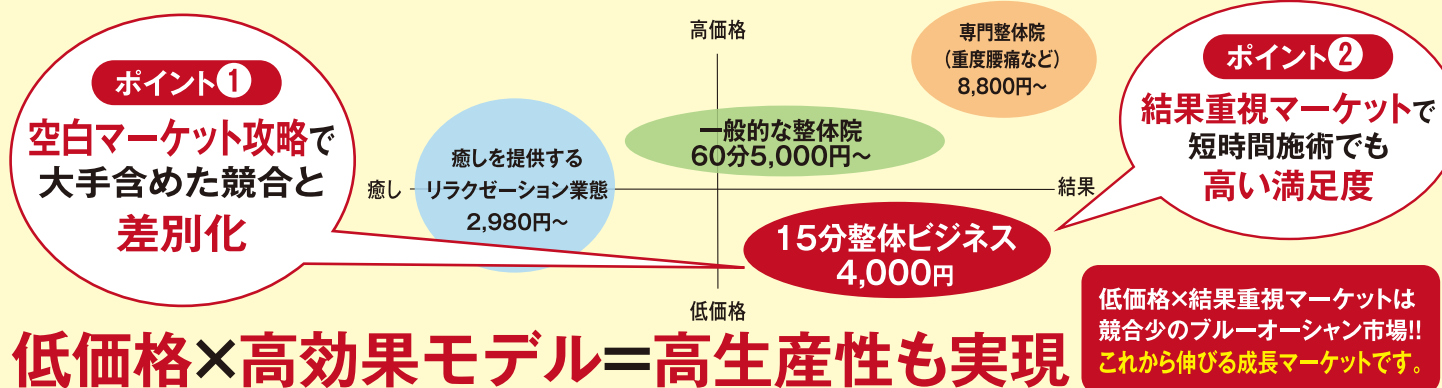
顧客が求める整体院の形

利用する際に重視すること
 1. 料金.....81.2% 2. 施術・技術のレベル.....59.0%
 3. 接客・応対.....37.9%

つまり **低価格 × 短時間 × 高効果** の
整体院が求められている!

公益財団法人 地方経済総合研究所 リラクゼーションサービスの利用は4割にとどまるも、小さくない潜在需要
 ~熊本市民を対象にしたリラクゼーションサービスの利用状況調査【要約】~より

15分整体ビジネスはこれまでの整体院とここが違う!!



つまり、「今参入すべき成長事業を始められる」ということです。

このセミナーで全てわかる!15分整体ビジネス完全攻略!

全国1,000店舗以上のコンサルティング実績

治療院業界を知り尽くした
豪華講師陣が**徹底解説!!**

株式会社 船井総合研究所
ヘルスケア支援部
治療院・トレーニンググループ
整体院チーム
リーダー
平松 勇人

株式会社 船井総合研究所
ヘルスケア支援部
治療院・トレーニンググループ
整体院チーム
村山 舜

セミナーお申し込み方法 —WEBからお申込みいただけます!—

右記のQRコードを読み取りいただきWEBページのお申込みフォームよりお申込みくださいませ。
 ※お申込みに関してのよくあるご質問は「船井総研 FAQ」と検索してください。
セミナー情報をWEBページからもご覧いただけます!
<https://www.funaisoken.co.jp/seminar/085522>



これから伸びるマーケットで新たな収益の柱を作りたいとお考えの経営者様へ

資格者0名でコロナ禍も伸び続ける**健康マーケット**へ参入!
余ったスペースと既存社員でできる**高収益**な**一挙両得事業**

異業種から
参入続々!!
(飲食・不動産・住宅...)

3年で**年商3億円**をめざす

15分整体ビジネス **高回転型**

新規参入セミナー

超低投資 初期投資 **200万円** **超少労力** 教育期間 **1か月**
超低面積 必要スペース **3坪~** **超簡単** 資格・経験 **一切不要**



1店舗3人スタッフで
4,500万円
 営業利益
30%

特別
ゲスト
講師
株式会社 F.F.P
代表取締役
田村 剛志氏

**PC・スマホで
セミナー参加!**

選べる曜日! スマホからもOK!
 ご都合の良い日程で以下よりお選びください。

一般価格 税抜 18,000円(税込19,800円)
会員価格 税抜 14,400円(税込15,840円)

2022年5/ **23** [月]・**24** [火]・**27** [金]・**31** [火] 開催時間 **13:00~16:30** [ログイン開始 12:30~] ※全日程、同内容での開催です。
 新型コロナウイルス感染症に罹患された皆さま、および関係者の皆さまに心よりお見舞い申し上げます。

主催 **Funai Soken** 明日のグレートカンパニーを創る **【低投資・高収益】15分整体ビジネス新規参入セミナー** お問い合わせNo. S085522
 株式会社 船井総合研究所 〒541-0041 大阪市中央区北浜4-4-10 船井総研 大阪本社ビル E-mail: seminar271@funaisoken.co.jp
 ※お問い合わせの際は「セミナータイトル・お問い合わせNo.・お客様氏名」を明記の上、ご連絡ください。

WEBからお申し込みいただけます。(船井総研ホームページ[www.funaisoken.co.jp]右上検索窓に「お問い合わせNo.」を入力ください。) → **085522**

新規事業をお考えの皆様、このようなお悩みはありませんか？

本業以外で3億円以上の売上を作れる事業に参入したい

テンボ良く事業を拡大できるビジネスはないの？



既存スタッフでも活躍できる事業がなかなか見つからない

その業界についてスタッフの知識がないから難しいな...知識が無くてでもすぐ始められる事業ってないの？



1年以内に投資回収できる事業を始めたい

リスク少なく、利益は最大化できる事業があればな～



初月から黒字化できる事業を探している

起ち上げ初月から黒字化できる事業を始めて、利益を残したいな～



3年で3億円事業を作る事業ロードマップを公開

～1店舗3人施術者で4,500万円・営業利益30%の店舗作り～



Seminar topic 1 成功事例に学ぶ

経営者本人が語る
一気に事業を急拡大させた経営ストーリー

特別ゲスト講師

関東を中心に整体院を展開。創業5年で整体事業のみの売上で4億円まで急拡大させた。コロナ禍では圧巻の130%成長を実現。整体院だけでなく、「治療器レンタル」「健康食品販売」など多角的な経営を行っている。

株式会社 F.F.P.
代表取締役
田村 剛志氏



見どころ 1 飛躍期

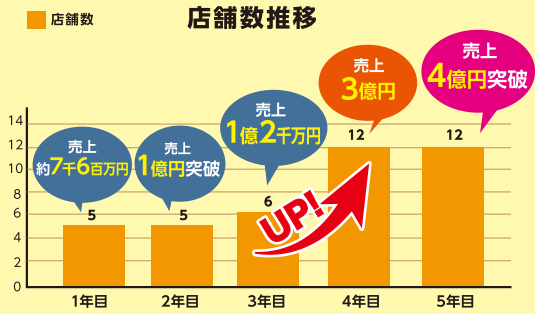
出店加速で年商2倍増

コロナ禍の出店でも成功する“整体市場”

年商3億円以上を目指して成功確率をグッと上げる出店戦略とは...

見どころ 2 拡大期

創業5年で12店舗 年商4億円越え

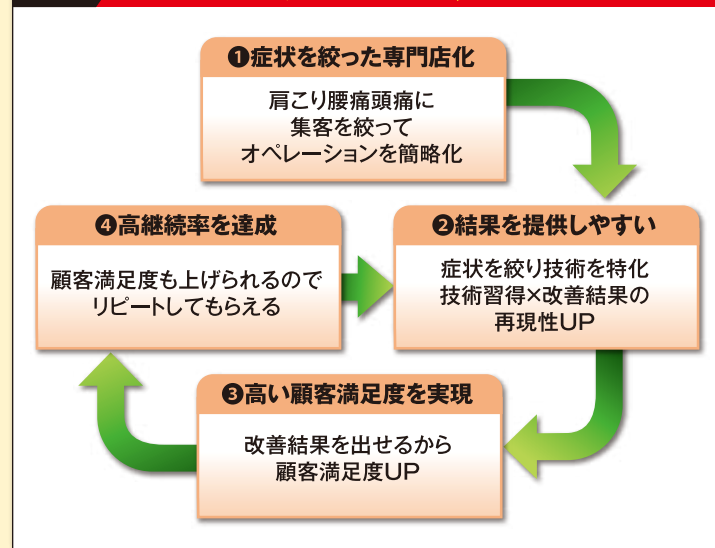


創業から5年間の平均成長率150%を実現したビジネスモデルの

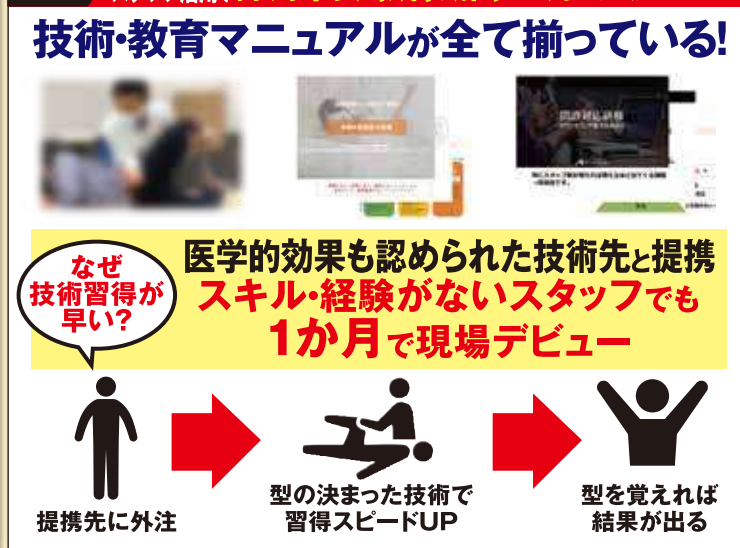
“秘訣”に迫る

事業の急拡大を可能にするビジネスモデルと教育体制

見どころ 3 150%成長を実現するビジネスモデル



見どころ 4 既存採用不要 教育期間1か月で現場デビュー



Seminar topic 2 増加する市場ニーズ

見どころ 1 大手中心に出店が加速している成長市場

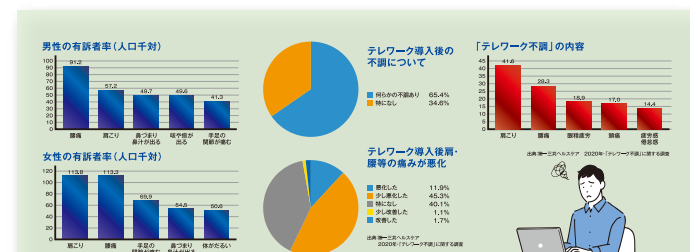
5年間で200店舗出店できるほど
整体市場は穴場!

企業名	店舗数推移
高価格整体企業A社	2015年 約140店舗⇒2020年 約340店舗
ストレッチ企業B社	2014年 約70店舗⇒2020年 約200店舗
低価格リラクゼーション企業C社	2012年 約100店舗⇒2018年 約600店舗
大手リラクゼーション企業D社	2011年 約400店舗⇒2020年 約500店舗
高価格リラクゼーション企業E社	2015年 約160店舗⇒2021年 約300店舗

中小企業でも半年で10店舗以上出店など
需要>供給のマーケット

見どころ 2 コロナ禍で肩こり腰痛ニーズが急増

3人に1人が肩こり・腰痛の症状で悩んでいる!



市場ニーズを掴む商品・価格設計も徹底解説!

Seminar topic 3 余ったスペースで始める高収益事業作り

店舗型の新規事業を始めていく上でネックになるテナント確保

15分整体ビジネスは余ったスペース(約3坪)でスタート可能



今まで使っていなかったスペースが利益の柱に!

Seminar topic 4 初期費用0円の秘集客手法

集客が止まらない!! 初期費用0円で集客できるポータルサイト活用術!



予約殺到の繁盛店作り

立ち上げから集客に失敗しない集客ノウハウ・集客ツールを公開

Seminar topic 5 新規採用に困らない秘テクニック

1か月で2名採用の採用ノウハウも公開!

事例②	事例③
行政人口 20万人の採用事例	行政人口30万人の採用事例
■期間1か月	■期間2週間
■求人応募3名	■求人応募5名
■採用3名	■採用1名

Seminar topic 6 15分整体ビジネスで3億円を目指すための成長戦略

店長いらすのマネジメントを採用 属人的な店舗から脱却

各責任者が店舗を一括管理
・マーケティング
・マネジメント
・経理...など

店舗展開が安定する!



店舗展開ノウハウ・ツールも揃っている!

