

WEB
開催

2022年
5月

21日・22日・25日・30日

開催時間 13:00~16:30
[ログイン開始 12:30~]

お申込期限:5月17日(火)

お申込期限:5月18日(水)

お申込期限:5月21日(土)

お申込期限:5月26日(木)

※全日程とも内容は同じです。ご都合のよい日程をお選びください

セミナー参加料 一般価格 税抜 18,000円(税込19,800円) / 一名様 会員価格 税抜 14,400円(税込15,840円) / 一名様
※オンラインミーティングツール「Zoom」を使用いたします。Zoomご参加方法の詳細は「船井総研 web参加」で検索

女性専門整体
ビジネスとは...

多くの女性が持つ肩こり・腰痛・頭痛の症状に絞って専門店化。
症状に特化させた**根本的に改善**できる施術を**施術時間15分・4,000円**で提供。
継続商品として美容メニュー(小顔・痩身など)も提供するビジネスです。

女性専門整体ビジネス概要

女性専門整体ビジネスのポイント

- ①肩こり腰痛の専門店化
- ②技術を症状に特化 ▶ 提携技術は医学的エビデンス取得
- ③**低価格(4,000円)**かつ**15分**の施術を提供
- ④女性ターゲットなので...

整体 ↔ 美容の
クロスセルがしやすい! → LTV向上!

整体ビジネスのニーズ

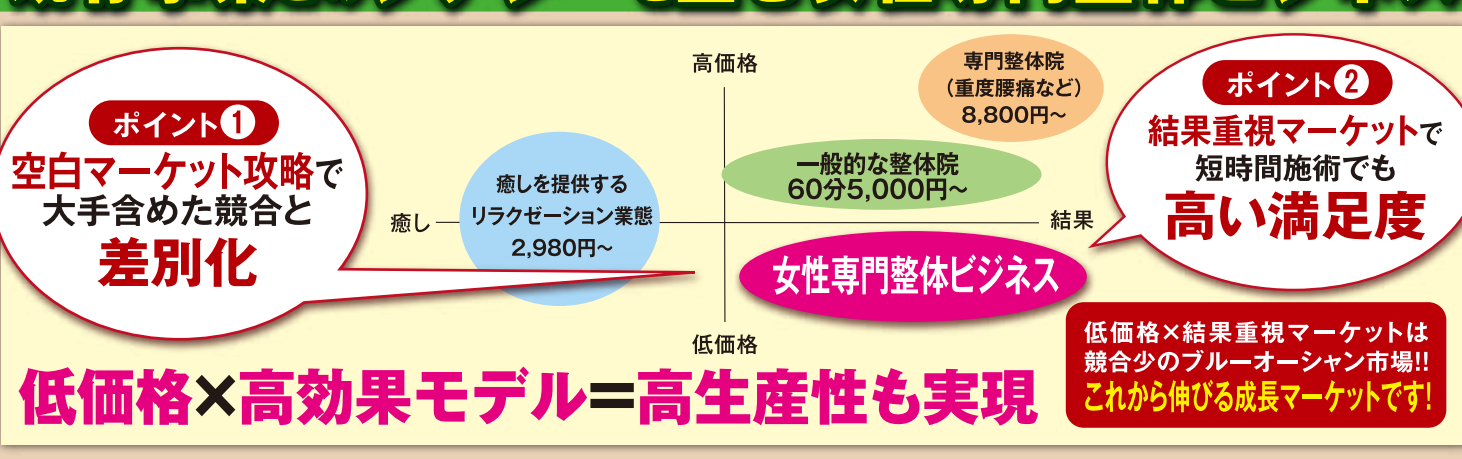
利用する際に重視すること
・料金.....81.2% ・施術・技術のレベル.....59.0%
・接客・応対.....37.9%

つまり **低価格 × 短時間 × 高効果** の
整体院が求められている!

公益財団法人 地方経済総合研究所 リラクゼーションサービスの利用は4割にとどまるも、小さくない潜在需要
~熊本市民を対象にしたリラクゼーションサービスの利用状況調査(要約)~より

整体 ↔ 美容の流れでLTVが大幅にUP! 既存事業の業績UPも実現するのが**整体ビジネス!!**

既存事業とのシナジーを生む女性専門整体ビジネス



つまり、「既存事業強化×本業以外の収益の柱作りを同時に行える」ということです。
このセミナーで全てわかる! 女性専門整体ビジネス完全攻略!

全国1,000店舗以上のコンサルティング実績

治療院業界を知り尽くした豪華講師陣が

徹底解説!!

株式会社 船井総合研究所
ヘルスケア支援部
治療院・トレーニンググループ
整体院チーム
リーダー

平松 勇人

株式会社 船井総合研究所
ヘルスケア支援部
治療院・トレーニンググループ
整体院チーム

村山 舜

セミナーお申し込み方法 —WEBからお申込みいただけます!—



右記のQRコードを読み取りいただきWEBページのお申込みフォームよりお申込みくださいませ。
※お申込みに際してのよくあるご質問は「船井総研 FAQ」と検索しご確認ください。

セミナー情報をWEBページからもご覧いただけます!

<https://www.funaisoken.co.jp/seminar/085521>



既存事業とシナジーを生む新規ビジネスをお探しのエステ・美容室経営者へ

資格者0名でコロナ禍も伸び続ける**健康マーケットへ参入!**
余ったスペースと既存社員でできる**高収益な一挙両得事業**

異業種から
参入続々!!
(美容室・エステ...)

3年で商**3億円**をめざす

女性専門整体ビジネス

新規参入セミナー

超低投資 初期投資 **50万円** 超少労力 教育期間 **1か月**
超低面積 必要スペース **3坪~** 超簡単 資格・経験 **一切不要**

平均成長率
150%!

店舗数推移



1店舗3人スタッフで
4,500万円
営業利益
30%

特別
ゲスト
講師
株式会社 F.F.P
代表取締役
田村 剛志氏

PC・スマホで
セミナー参加!

選べる曜日! スマホからもOK!
ご都合の良い日程で以下よりお選びください。

一般価格 1名様 税抜 18,000円(税込19,800円)
会員価格 1名様 税抜 14,400円(税込15,840円)

2022年5/21(土)・22(日)・25(水)・30(月) 開催時間 13:00~16:30 [ログイン開始 12:30~] ※全日程、同内容での開催です。

新型コロナウイルス感染症に罹患された皆さま、および関係者の皆さまに心よりお見舞い申し上げます。

主催



明日のグレートカンパニーを創る
Funai Soken

女性が活躍する高収益事業! 女性専門整体院新規参入セミナー お問い合わせNo.S085521

株式会社 船井総合研究所 〒541-0041 大阪市中央区北浜4-4-10 船井総研 大阪本社ビル ※お問い合わせの際は「セミナータイトル・お問い合わせNo.・お客様氏名」を明記の上、ご連絡ください。

WEBからお申し込みいただけます。(船井総研ホームページ[www.funaisoken.co.jp]右上検索窓に「お問い合わせNo.」を入力ください。) → **085521**

新規事業をお考えの皆様、このようなお悩みはありませんか？

本業以外で3億円以上の売上を作れる事業に参入したい

テンポ良く事業を拡大できるビジネスはないの？

既存事業の人・場所・顧客を上手く活用しながら本業以外で粗利1億円を作りたい

既存事業の業績も伸ばしながら粗利1億円を作れる新規事業ないかな

1年以内に投資回収できる事業を始めたい

リスク少なく、利益は最大化できる事業があればな～

初月から黒字化できる事業を探している

起ち上げ初月から黒字化できる事業始めて、利益を残したいな～

3年で3億円事業を作る事業ロードマップを公開

～1店舗3人施術者で4,500万円・営業利益30%の店舗作り～



Seminar topic 1 成功事例に学ぶ

経営者本人が語る
一気に事業を急拡大させた経営ストーリー

特別ゲスト講師

関東を中心に整体院を展開。創業5年で整体事業のみの売上で4億円まで急拡大させた。コロナ禍では圧巻の130%成長を実現。整体院だけでなく、「治療器レンタル」「健康食品販売」など多角的な経営を行っている。

株式会社 F.F.P
代表取締役
田村 剛志氏

見どころ 1 飛躍期

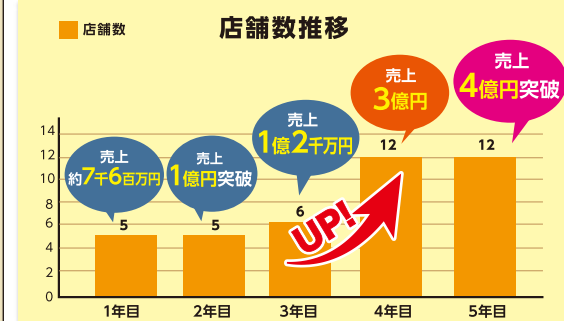
出店加速で年商2倍増

コロナ禍の出店でも成功する“整体市場”

年商3億円以上を目指して成功確率をグッと上げる出店戦略とは...

見どころ 2 拡大期

創業5年で12店舗 年商4億円越え

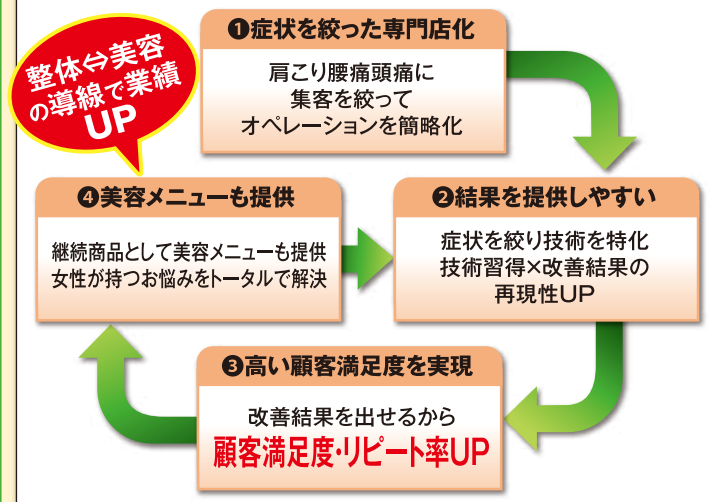


創業から5年間の平均成長率150%を実現したビジネスモデルの

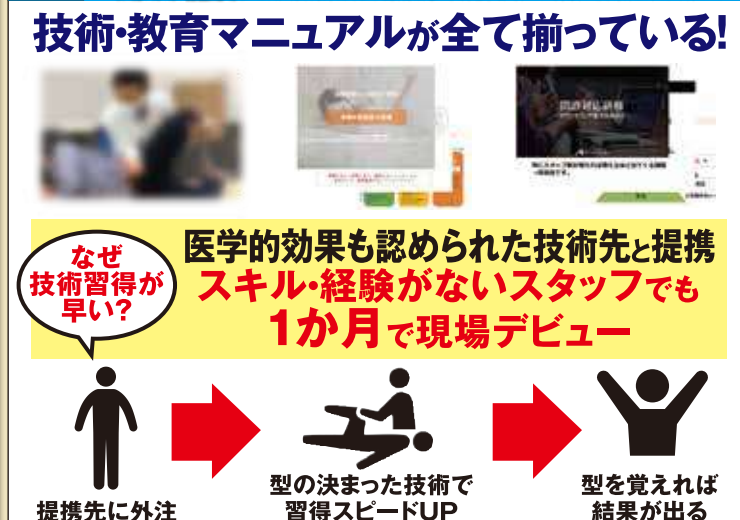
“秘訣”に迫る

事業の急拡大を可能にするビジネスモデルと教育体制

見どころ 3 150%成長を実現するビジネスモデル



見どころ 4 既存採用不要 教育期間1か月で現場デビュー



Seminar topic 2 増加する市場ニーズ

見どころ 1 大手中心に出店が加速している成長市場

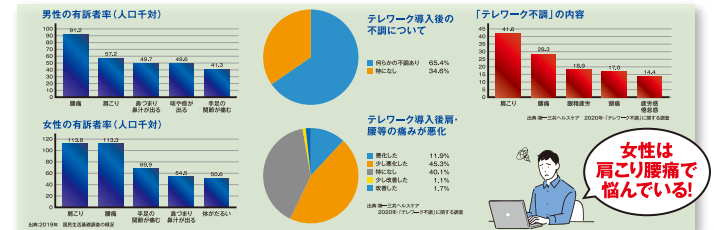
5年間で200店舗出店できるほど
整体市場は穴場!

企業名	店舗数推移
高価格整体企業A社	2015年 約140店舗⇒2020年 約340店舗
ストレッチ企業B社	2014年 約70店舗⇒2020年 約200店舗
低価格リラクゼーション企業C社	2012年 約100店舗⇒2018年 約600店舗
大手リラクゼーション企業D社	2011年 約400店舗⇒2020年 約500店舗
高価格リラクゼーション企業E社	2015年 約160店舗⇒2021年 約300店舗

中小企業でも半年で10店舗以上出店など
需要>供給のマーケット

見どころ 2 コロナ禍で肩こり腰痛ニーズが急増 既存顧客のLTV向上でシナジーを生む!

3人に1人が肩こり・腰痛の症状で悩んでいる!



整体⇄既存商品(美容など)の流れを構築!
既存事業の売上を伸ばしつつ新規事業立ち上げ!

市場ニーズを掴む商品・価格設計も徹底解説!

Seminar topic 3 余ったスペースで始める高収益事業作り

女性専門整体ビジネスは余ったスペース(約3坪)でスタート可能
既存ベッドでスタートもできる!!



Seminar topic 4 初期費用0円の秘集客手法

集客が止まらない!!
初期費用0円で集客できるポータルサイト活用術!



予約殺到の繁盛店作り
既に使っている集客媒体を活用できる集客ノウハウ・集客ツールを公開

Seminar topic 5 新規採用に困らない秘テクニック

1か月で2名採用の採用ノウハウも公開!

事例②	事例③
行政人口 20万人の採用事例	行政人口30万人の採用事例
■期間 約1か月	■期間 約2週間
■求人応募 約3名	■求人応募 約5名
■採用 約3名	■採用 約1名

Seminar topic 6 女性専門整体ビジネスで3億円を目指すための成長戦略

店長いらすのマネジメントを採用
属人的な店舗から脱却

各責任者が店舗を一括管理
・マーケティング
・マネジメント
・経理...など

店舗展開が安定する!



店舗展開ノウハウ・ツールも揃っている!

