

地域一番整形外科クリニック視察&経営ノウハウ総ざらいセミナー

講演内容&スケジュール

オンライン開催

ご都合の良い開催日を選択して、WEB受講が可能です

2022年 5月8日(日) 13:00~15:30 (ログイン開始12:30~) お申込期限 5月4日(水)	5月14日(土) 15:30~18:00 (ログイン開始15:00~) お申込期限 5月10日(火)	5月28日(土) 15:30~18:00 (ログイン開始15:00~) お申込期限 5月24日(火)	6月5日(日) 13:00~15:30 (ログイン開始12:30~) お申込期限 6月1日(水)
---	--	--	--

受講料 一般価格 税抜 20,000円(税込 22,000円) / 一名様 会員価格 税抜 16,000円(税込 17,600円) / 一名様

講座	講座の内容
第1講座	<p>整形外科業界動向と今後のテーマ</p> <p>整形外科クリニック業界では、運動器リハビリが特にこの10年間では主流でしたが、クリニックの成長ステージや時流の急激な変化により、今後数年で大きなターニングポイントを迎えます。クリニックの成長ステージや時流の解説により、今後の整形外科経営におけるポイントをお伝えします。</p> <p>株式会社 船井総合研究所 ヘルスケア支援部 整形外科・リハビリチーム リーダー 先森 仁</p>
第2講座	<p>ゲスト講座 ~圧倒的地域一番クリニックに至るまでの20年の軌跡と見据える未来~</p> <p>宇都宮市にて開業し約20年。運動器リハビリを軸のひとつとした、圧倒的地域一番の整形外科クリニックに至るまでの紆余曲折、今後の整形外科クリニック経営のヒントについてご講演いただきます。</p> <p>医療法人 恭友会 はせがわ整形外科 理事長・院長 長谷川 恭弘 氏</p>
第3講座	<p>クリニックを圧倒的地域一番レベルに導くノウハウ総集編</p> <p>多くの整形外科クリニックの経営支援に携わってきた事例を基に、圧倒的地域一番クリニックを築くノウハウを総まとめしてお伝えします。</p> <p>株式会社 船井総合研究所 ヘルスケア支援部 整形外科・リハビリチーム 今 勝彦</p>
第4講座	<p>本日のまとめ</p> <p>・本日のまとめ</p> <p>株式会社 船井総合研究所 ヘルスケア支援部 マネージング・ディレクター 浜崎 允彦</p>

お申し込み方法

WEBからお申込みいただけます!

右記のQRコードを読み取りいただきWEBページのお申込みフォームよりお申込みくださいませ。

セミナー情報をWEBページからもご覧いただけます!
<https://www.funaisoken.co.jp/seminar/085510>



地域一番整形外科 クリニックづくりの決定版

WEB開催
 スマホからの
 参加もOK!

地域一番整形外科クリニック視察 & 経営ノウハウ総ざらいセミナー

年間7億円を達成した医院の軌跡と
 地域一番クリニックの経営ノウハウをすべて見せます!

圧倒的地域一番クリニックの ここがスゴイ!

- ①源となる業績アップ**
 - ・月1,000人の初診を獲得するWEBマーケティング
- ②土台となる運動器リハビリ強化**
 - ・理学療法士10名と柔道整復師18名を共存
 - ・顧客・来院管理を徹底させ、安定した単位取得を実現
- ③飛躍させるマネジメント**
 - ・数値管理に基づき、自ら考え動く体制づくり

特別
ゲスト



医療法人 恭友会
 はせがわ整形外科
 理事長・院長
長谷川 恭弘 氏

視察ツアーおよびノウハウの内容を一部ご紹介



①スタッフを巻き込む
経営会議



②戦略の礎となる
数値・顧客管理



③即時業績アップに向けた
集患対策



④稼働率の高い
リハ体制づくり

〈全日程オンライン開催〉 ※全日程同内容での開催となりますので、ご都合の良い日程をお選びください。

開催日程	2022年 5月8日(日) 13:00~15:30 (ログイン開始12:30~)	5月14日(土) 15:30~18:00 (ログイン開始15:00~)	5月28日(土) 15:30~18:00 (ログイン開始15:00~)	6月5日(日) 13:00~15:30 (ログイン開始12:30~)
------	--	--	--	---

新型コロナウイルス感染症に罹患された皆さま、および関係者の皆さまに心よりお見舞い申し上げます。

主催

明日のグレートカンパニーを創る
Funai Soken

地域一番整形外科クリニック視察・経営ノウハウ総まとめセミナー お問い合わせNo.S085510
 船井総研セミナー事務局 E-mail : seminar271@funaisoken.co.jp

株式会社 船井総合研究所 〒541-0041 大阪市中央区北浜4-4-10 船井総研 大阪本社ビル ※お問い合わせの際は[セミナータイトル]・お問い合わせNo.・お客様氏名を明記の上、ご連絡ください。

WEBからお申し込みいただけます。(船井総研ホームページ[www.funaisoken.co.jp]右上検索窓に「お問い合わせNo.」を入力ください。) → **085510**

地域一番クリニックの軌跡、業界動向・ノウハウを全公開!



WEB開催

スマホからも参加可能!
ご都合の良い日程を
ご選択ください。

医療法人 恭友会 はせがわ整形外科様の成長の軌跡

栃木県宇都宮市にて平成11年8月に開業。リハビリを主軸に一般整形に留まらず、スポーツ傷害・交通事故後の治療の集患にも成功。また、医療保険サービスだけでなく、自費・接骨院経営まで多角的に行い、組織化・人材教育にも力を入れている。



株式会社 ドクターハセガワ設立

- ・年商2億
- ・事業展開にスタッフの大多数が反対
- ・ビジョン経営を進めるために、スタッフマネジメントに本格的に着手

2012年8月



さらなる高みを目指して

- ・年商7億
- ・常勤医師5名体制へ
- ・理学療法士10名・柔道整復師18名を含めスタッフ50名以上の体制へ
- ・データドリブンによる顧客・業務管理の推進

はせがわ整形外科クリニック開院

- ・年商1.5億前後
- ・柔道整復師さん2名
- ・消炎鎮痛のみでスタート
- ・在宅マッサージへの参入

1999年8月

2010年2月

はせがわ鍼灸院整骨院開院

- ・年商2億弱 (これ以上伸びないのかもしれない...)
- ・柔道整復師のみ
- ・治療手段に拘らず、新規事業を展開

2016年

地域一番クリニックに向う転換期

- ・運動器リハビリ開始
- ・理学療法士と柔道整復師の共存の実現
- ・WEB集患への投資により、月1,000人の初診獲得
- ・治療実績が多かった交通事故治療を伸ばし、年間2億ベースに
- ・スタッフ教育と福利厚生充実
- ・職員で事業計画を考え、実践する組織体制の構築
- ・在宅マッサージ・デイサービスなど不採算部門は閉鎖

整形外科クリニックの業界動向

～コロナに関係なく、従来の考え方は通用しなくなる～

- | | | |
|-----------------------------|---|---|
| ① 今まで通りの診療で運動器をやっていたら大丈夫 | → | ・運動器リハビリは当たり前
・運動器の強化またはサービス展開が必要 |
| ② 高齢化が進むから患者さんは減らない | → | ・高齢者の長期通院に頼るのはリスクを伴う
・スマホ世代に向けた集患対策が必須 |
| ③ スタッフはなんだかんだ言うことを聞いてくれるだろう | → | ・労務環境が重視される中、効率化・教育ができる体制が必要 |

はせがわ整形外科様でも実践されている地域一番クリニックに向けて押さえておくべきポイントとは?

- ① **地域一番クリニックの源となる業績アップ**
 - ・スマートフォン普及に伴う、WEBマーケティングによる導線づくり
 - ・患者目線での医院のホームページ・SNS対策および口コミ対策
 - ・自賠償、自費サービスを強化するための院内マーケティング
- ② **地域一番クリニックの土台となる運動器リハビリ強化**
 - ・運動器リハビリの稼働率をアップさせる仕組みづくり
 - ・理学療法士の特性を踏まえた採用対策
 - ・理学療法士に対する臨床教育に留まらない社会人・組織人教育
- ③ **地域一番クリニックを飛躍させるマネジメント**
 - ・数値分析に基づいた会議体制づくり
 - ・効率化実現に向けた業務内容の徹底分析と、スタッフを巻き込んだ運営改善
 - ・ビジョン共有と、部署別のリーダー育成



株式会社 船井総合研究所 今より

整形外科クリニック業界では、運動器リハビリの立ち上げがこの10年間は主流でしたが、診療報酬や人の課題などで安泰となくなりつつあります。また、クリニックの成長ステージによって、課題となる要因は様々ですので、各ステージ毎の課題と対策について解説し、今後の医院経営の一助となりましたら幸甚でございます。

整形外科医院を経営されている方必見

いまメルマガ登録をすると…

整形外科経営ノウハウ小冊子



無料で

プレゼント!!

全国100の
整形外科の業績
UPを実現した

明日のグレートカンパニーを創る
Funai Soken

小冊子の内容一覧

効率化

患者満足度を上げる効率化マニュアル

- 効率化をする意義
- 効率化する必要性
- 医院の成長ステップ
- 効率化のためのチェックリスト
- アクション整理

運動器リハビリ

運動器リハビリ立ち上げマニュアル

- 運動器リハビリ立ち上げの前に
- 運動器リハビリに必要な環境・物品
- 申請・事務的手続き
- 運営に必要なツール
- 運動器リハビリの処方について
- 運動器リハビリの流れについて

時流予測

withコロナで勝ち残る経営者のための
2021年時流予測レポート

- 医療・介護・福祉の違いについて
- コロナ禍での変化
- 今後の展望やトピックスについて

クリニックとしてDXに対応するための
デジタル化戦略レポート

- 「DX」と「IT活用」の違い
- クリニックにおけるDXの現状
- デジタル化に対応するために取り組むべきこと

マネジメント

- 院長が取り組むべき
スタッフ向け20のチェックリスト
- スタッフ向け接遇セルフチェックシート
- 理学療法士採用マニュアル

全200ページ以上!

小冊子一括ダウンロードはこちら!

※メールマガジンに自動登録されます。



新型コロナウイルス感染症に罹患された皆さま、および関係者の皆さまに心よりお見舞い申し上げます。

明日のグレートカンパニーを創る
Funai Soken

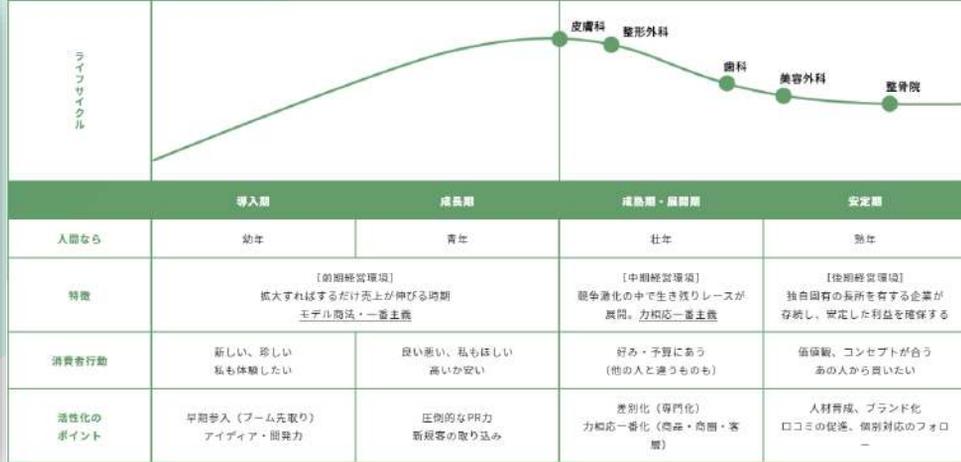
株式会社 船井総合研究所

お問い合わせ:整形外科・リハビリチーム 先森宛

h-sakimori@funaisoken.co.jp

激動の整形外科業界の今

右記のグラフに表されている通り、整形外科業界は患者さんの数に対して医院の供給が多くなり、競争が激化してきています。皆さんもご存じのとおり、整形外科医院数は6,000件を超えまだまだ増加傾向です。こうした激動の整形外科業界で生き残るためには、「差別化」を行う必要があります。



なぜここまで整形外科医院様の業績アップに成功できたのか？

reason 1

整形外科特化
コンサルティングで
8年の歴史がある

船井総合研究所の整形外科特化コンサルティングには、8年の歴史があります。これまで全国数多くの整形外科医院様のコンサルティングに携わり、成功した事例やうまくいかなかった事例などをすべて蓄積しています。変化の激しい現代において、過去に成功したことが現在通用するとは限りません。整形外科・リハビリチームは、過去にとらわれずに常に最新動向を入手し、時流に沿った成功確率の高いノウハウを提供します。

reason 2

整形外科医院専門の
コンサルタント7名が全国の
整形外科医院様をサポート

整形外科医院経営を専門としてコンサルティングしているメンバーが7名います。それぞれのコンサルタントが、集患、採用、組織作りなどの得意領域を持っており、その長所を生かして日々コンサルティングを行っています。

reason 3

業種・テーマ別専門の
コンサルタントが在籍！

中堅・中小企業を対象に専門コンサルタントを擁する日本最大級の経営コンサルティング会社。業種・テーマ別に「月次支援」「経営研究会」を両輪で実施する独自の支援スタイルをとり、「成長実行支援」「人材開発支援」「企業価値向上支援」「DX（デジタルトランスフォーメーション）支援」を通じて、社会的価値の高い「グレートカンパニー」を多く創造することをミッションとする。その現場に密着し、経営者に寄り添った実践的コンサルティング活動は様々な業種・業界経営者から高い評価を得ている。

経営に関する
無料相談はこちら！



船井総研クリニック経営
専門HPはこちら！



ご入金確認後、マイページの案内をもってセミナー受付とさせていただきます。

地域一番整形外科クリニック視察・経営ノウハウ総まとめセミナー

お問い合わせNo. S08510

開催要項

オンラインにてご参加 ※各回、同じ内容です。ご都合のよい日程をお選びください。

2022年 5月8日(日)

開始 13:00 ▶ 終了 15:30 (ログイン開始12:30より)

お申込期限: 5月4日(水)

日時・会場

2022年 5月14日(土)

開始 15:30 ▶ 終了 18:00 (ログイン開始15:00より)

お申込期限: 5月10日(火)

2022年 5月28日(土)

開始 15:30 ▶ 終了 18:00 (ログイン開始15:00より)

お申込期限: 5月24日(火)

2022年 6月5日(日)

開始 13:00 ▶ 終了 15:30 (ログイン開始12:30より)

お申込期限: 6月1日(水)

本講座はオンライン受講となっております。諸事情により受講いただけない場合がございます。ご了承ください。
オンラインミーティングツール「Zoom」を使用いたします。Zoomご参加方法の詳細は「船井総研 web参加」で検索

受講料

一般価格

税抜 20,000円 (税込 **22,000**円) / 一名様

会員価格

税抜 16,000円 (税込 **17,600**円) / 一名様

●お支払いが、クレジットの場合はお申込み手続き完了後の案内(メール)をもって、セミナー受付とさせていただきます。銀行振込の場合はご入金確認後、お送りする案内(メール)をもってセミナー受付とさせていただきます。●銀行振込の方は、税込金額でのお振込みをお願いいたします。お振込みいただいたにも関わらずメールがお手元に届かない場合や、セミナー開催4日前までにお振込みできない場合は、事前にご連絡ください。なお、ご入金を確認できない場合は、お申込みを取消させていただきます場合がございます。●ご参加を取り消される場合は、開催3日前まではマイページよりキャンセルをお願い致します。それ以降は下記船井総研セミナー事務局宛にメールにてご連絡ください。尚、ご参加料金の50%を、当日の欠席は100%をキャンセル料として申し受けますのでご注意ください。

●会員価格は、各種経営研究会・経営フォーラム、および社長onlineプレミアムプラン(旧: FUNAIメンバーズPlus)へご入会中のお客様のお申込に適用となります。

お申込方法

下記QRコードよりお申込みください。クレジット決済が可能です。受講票はWEB上でご確認いただけます。

または、船井総研ホームページ(www.funaisoken.co.jp)、右上検索窓にお問い合わせNo. 08510を入力、検索ください。

お問合せ



明日のグレートカンパニーを創る

Funai Soken

株式会社 船井総合研究所

船井総研セミナー事務局 E-mail: seminar271@funaisoken.co.jp

TEL: 0120-964-000 (平日9:30~17:00)

●申込みに関するお問合せ: 時田

●内容に関するお問合せ: 先森

※お申込みに関してのよくあるご質問は「船井総研 FAQ」と検索しご確認ください

お申込みはこちらからお願いたします

5月8日(日)オンライン

申込締切日 5月4日(水)

5月14日(土)オンライン

申込締切日 5月10日(火)

5月28日(土)オンライン

申込締切日 5月24日(火)

6月5日(日)オンライン

申込締切日 6月1日(水)



※各回、同じ内容です。ご都合のよい日程をお選びください。