

先着10社様 限定
特別ご招待

参加無料 2022年 4月 13日 (水) 9:30~16:30
(ログイン開始 9:00より)
オンライン開催

業績好調なゲストの

講演が盛り沢山!

飲食店→総合フード
メーカーへと発展、
強い事業ポート
フォリオを構築!

株式会社
イートアンドホールディングス
代表取締役 会長CEO 文野 直樹氏

事業ミッションを
軸に複数事業を展開
& 15年連続
増収達成

株式会社 スノーピーク
代表取締役会長 山井 太氏

世界の出版業界を
驚かす急成長中の
“デジタル企業”

株式会社 ユーザベース
代表取締役兼 グループ執行役員 Co-CEO
稲垣 裕介氏

DXで中堅・中小企業の
生産性向上を推進!
Withコロナの
働き方革命

サイボウズ 株式会社
代表取締役社長 青野 慶久氏

出版業から
「情報加工業」へ
シフトし
第二本業化に成功!

株式会社 鎌倉新書
代表取締役会長CEO 清水 祐孝氏

10年で売上47倍
& 高収益化を
同時に実現!
急成長を遂げる企業

株式会社 不動産SHOP ナカジツ
取締役社長(COO) 樗澤 和樹氏

秘 新規事業戦略 高収益企業の

新規事業への
お悩みは
コレで解決!

2022年4月
高収益経営フォーラム
第二本業分科会

完全
オンライン
×
リアルタイム
質問回答

※上記6社様によるご講演録はフォーラム入会后、データベース上で閲覧することが可能となっております。4月13日(水)の例会でご講演いただけるのは別の企業様となりますので、ご了承ください。

新型コロナウイルス感染症に罹患された皆さま、および関係者の皆さまに心よりお見舞い申し上げます。

主催



明日のグレートカンパニーを創る

Funai Soken

高収益経営フォーラム 説明会(4月)

お問い合わせNo.K016224/S085307

高収益経営フォーラム koushueki@funaisoken.co.jp

株式会社 船井総合研究所 〒541-0041 大阪市中央区北浜4-4-10 船井総研大阪本社ビル ※お問い合わせの際は「セミナータイトル・お問い合わせNo.・お客様氏名」を明記の上、ご連絡ください。

Webからお申し込みいただけます。(船井総研ホームページ[www.funaisoken.co.jp]右上検索窓に「お問い合わせNo.」を入力ください。) → 085307



急成長・高収益を続ける 「エニタイムフィットネス」 ビジネスの戦略と今後の展望

＜企業紹介＞「エニタイムフィットネス」を運営。2010年に創業、2020年12月に東証マザーズに上場。2021年12月末時点の店舗数は、全国で975店舗。会員数は60万人以上に上る。

＜代表プロフィール＞ 1967年、長野県生まれ。明治大学を卒業後、野村不動産株式会社、フィットネスクラブのメガロスを経て、2010年のFast Fitness Japan創業時に、創業メンバーから招聘されて取締役として入社。店舗責任者としてエニタイムフィットネス日本第1号店を成功に導いた後、FC開発、店舗管理等の全業務を統轄し、2017年に代表取締役社長に就任。社長就任後は出店を加速させ、急成長を牽引。

株式会社Fast Fitness Japan

代表取締役社長 **土屋 敦之氏**

Point 1

業界トップクラスの営業利益率20%超！ 高収益経営を実現した秘訣とは？

同社の2021年3月期の営業利益率は20.5%を記録し、業界平均の倍近くを叩き出しています。エニタイムフィットネス事業を「装置産業ではなくサービス業」と位置付ける同氏の発言からも、独自の優れた戦略によって今の業績があることが分かります。

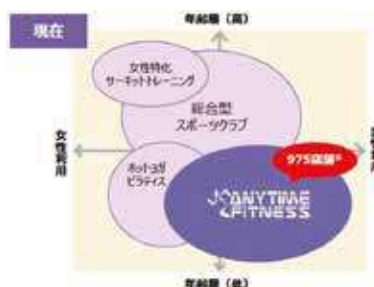
コロナ禍という大きな市場の課題にも立ち向かいながら、高収益をあげ続けている同社の施策についても、たっぷりご講演いただきます。



Point 2

若年層×男性需要を見事に取り込んだ 潜在マーケット開拓・事業展開のポイント

当初、フィットネス業界関係者からは「日本では絶対に無理だ」、と言われた「24時間マシンジム特化型」ジム業態を日本に導入し、男性をメインとした若年層を開拓している同社。諸外国に比べてまだ拡大しきっていない日本のフィットネス需要（フィットネス参加率：5%以下）をどう捉えているのか？入会者の半数近くはジム初心者という同社ならではの「今後の事業展望」について包み隠さずお話しいただく予定です。



Point 3

直近1年で170店舗出店！ 急成長を支えるマネジメント体制のコツ

2010年に初出店を行って以降、同社では975店舗（2021年12月末時点：直営162店舗、FC813店舗）まで破竹の勢いで出店を続けています。

夜間は無人運営というスタイルを取りながら安全・安心・清潔・快適な店舗運営を行っているエニタイムフィットネスにおいて、多店舗展開だからこそ起きるガバナンスリスクやその対応方法についても紐解いていきたいと思います。



高収益経営フォーラム 船井総研の 第二本業分科会 に参加すべき8つの理由

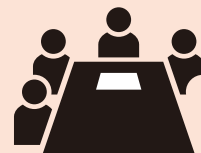
①旬の高収益ゲスト講座が生で聞ける!

年6回の例会毎に必ず**1名以上のゲスト企業**をお招きし、中長期における戦略や、新規事業に関する成功・失敗のポイントについて、余すことなくお話しいただきます。



②他企業と情報共有・議論ができる!

60社を超えるフォーラム会員とのディスカッションを通じ、直近の取り組みについて、包み隠さず互いに共有し高めあう場を設定させていただきます。



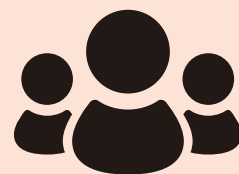
③担当コンサルタントが専属サポート!

会員様には弊社**コンサルタントが1名担当**させていただき、社外の「参謀」として、同業界の成功事例や耳よりの最新トピックなど、お役立てできる情報をお届けいたします。



④“師”と“友”づくりの場に!

孤独な立場と言われる経営者ですが、**当フォーラムで知り合い、親睦を深めている**会員様も多くおられます。是非公私共にお付き合いできる企業が見つければ何よりです。



⑤最前線でのデータベースフル活用!

会員専用のデータベースでは、ゲスト企業の講演録はもちろん、**業界3倍の営業利益率**を目指すフォーラム会員の業績数値を一挙収録。「見る」だけで業績アップに役立ちます。



⑥専用グループチャットでの常時接続!

60社が所属する「Chatwork」を用いて、例会中でもそれ以外でもリアルタイムで情報交換。会員様のタイムリーな情報収集と即時行動を本気で応援しています。



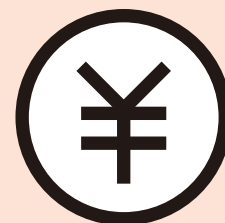
⑦各種診断ツールが無料で活用できる!

企業のビジネスモデルや組織、財務状態などを「見える化」できる**診断ツール**を各種ご提供!**通常は20万円相当**ですが、会員様に限り**無料**受講が可能です。



⑧セミナー参加料金の特別割引!

当社では**年間800本以上のセミナー**を開催していますが、会員様においてはそれらを何度でも**20%割引**でご参加いただくことが可能です。



高収益経営フォーラム 主催者より

平素より大変お世話になっております。
この度は本DMを手にとってお読みくださり、誠にありがとうございます。
未だ新型コロナの感染拡大が止まらぬ中、少しでも本フォーラムを多くの人に知っていただきたいと思い、今回は初めてこのような初回無料参加企画を皆様だけにご用意いたしました。
貴重なゲストの講演が聞けるまたとない機会となっておりますので、ぜひお早めにご参加くださいませ。当日はオンラインでの開催となりますが、皆様にお会いできますことを心より楽しみにしております。

株式会社 船井総合研究所

事業イノベーション支援部 マネージング・ディレクター 吉田 創



先着10社
無料招待 受付中

2022年4月13日(水)開催の例会は
無料お試し参加ができます!

日時・スケジュールのご案内

日時 2022年4月13日(水) 9:30~16:30 (ログイン開始 9:00~)

会場 オンライン開催のため、貴社事務所より参加可能です。
(開催にあたっては、会議ソフト「Zoom」アプリを使用いたします)

※本講座はオンライン受講が可能となっております。オンライン受講の方に限り、諸事情により受講いただけない場合がございます。ご了承ください。
※お申込みは1社2名様までとなります。

当日のスケジュール

- 9:30~11:00 高収益ビジネス参入を実現するための「第二本業分科会」とは?
- 11:00~12:30 例会の流れ&船井総研役員による厳選トピック講座
- 13:00~14:30 ゲスト講座:株式会社 Fast Fitness Japan様による生講演
- 14:30~16:00 分科会に分かれて情報共有&ディスカッション
- 16:00~16:30 本日のまとめ講座・次回例会のご案内

お申し込みの流れ

①QRコードよりお申し込み



下記のQRコードを読み取っていただき、必要事項を記入の上、すぐにお申し込みください。

②弊社からご連絡



事務局または弊社の担当者より当日の詳細に関し、お電話・またはメールにてご連絡差し上げます。

③当日のご参加



当日は9:30までに「Zoom」へログインいただき、ご視聴いただけるのをお待ちしております。

下記QRよりお申し込みください



QRからのお申し込みが難しい方はコチラ↓
<https://www.funaisoken.co.jp/seminar/085307>

今回の勉強会に関するお問い合わせ

TEL: 03-6212-2931

(平日9:30~17:30)

■内容に関するお問い合わせ: 伊藤 匠 (イトウ タクミ)

■申し込み方法に関するお問い合わせ: 谷尾 綺里子 (タニオ キリコ)

お申し込み締め切り: 4月8日(金) 17:00

※ご注意ください※ 本紙は当社が定期開催している「高収益経営フォーラム-第二本業分科会-」の「お試し無料参加」に関するご案内であり、通常開催している弊社の「セミナー」とは趣旨が異なっております。

今後のフォーラムご参加も視野に入れていただきながら、お申し込み可否をご判断いただけますと幸いです。