



整骨院経営イノベーション研究会説明会

2022年5月22日(日) 9:00~12:00 (ログイン開始8:30~)

本講座はオンラインでの受講となっております。諸事情により受講いただけない場合がございます。ご了承ください。

第一講座

整骨院業界における「自費」分野の成功事例を大公開

- 全国の200社以上の整骨院の経営者が集まる経営研究会の概要をお伝えします。
- 整骨院経営において「自費」分野で地域一番店になる為の戦略と事例を大公開します。



株式会社船井総合研究所
ヘルスケア支援部 リーダー

小川 裕樹

第二講座

2店舗自費売上1,000万達成！ 新規に頼らない「予防型」整骨院への道のりとは

日本の人口減少、療養費の削減が目まぐるしく進行する中、既存の患者様に満足いただき長期的に通院いただくかを追求していく必要があります。つまり、新規に依存したビジネスモデルは厳しくなるため、予防分野に注力していく必要があるのです。今回は、2回目リピート率90%・5回目リピート率70%、施術者生産性120万を達成された神奈川県横須賀市のかもい名倉堂接骨院（株式会社Naturalship）の細野様をゲストにお招きし、自費治療中心型整骨院へ移行するために必ず押さえていただきたいポイントを成功事例を基に公開致します。



株式会社
Naturalship
代表取締役

細野 修平氏

【株式会社Naturalship様の紹介】

2011年に整骨院を開業。治療計画の立て方のプログラムを組み「プログラム型治療」という改善～予防の具現化をされています。2020年には2院目も開業され、2店舗で自費売上1,000万を達成されていました。

第三講座

情報交換会

参加者の皆様と船井総研のコンサルタントが情報交換できる時間を設けております。参加者様同士での交流も可能です。弊社の創業者である船井幸雄の教えの中に、「師と友づくり」という言葉があります。本講座では、全国の経営者様同士の最新事例の交換を行い、明日から使えるノウハウを得ることで、即時業績アップを実現することができます。

株式会社船井総合研究所 ヘルスケア支援部 リーダー 小川 裕樹

経営のプロフェッショナルである株式会社船井総合研究所のメンバーがご案内いたします。



マネージング・ディレクター
浜崎 允彦



マネージャー
宮澤 駿



リーダー
小川 裕樹



コンサルタント
萱間 優斗



アソシエイト
金田 勇気



アソシエイト
境 明悠

研究会説明会の注意点

- ① 代表者様の参加を推奨および最大1社2名まで参加可能でございます。
- ② 事前の準備として、お申込み頂いた先生につきましては、弊社のコンサルタントより、メールにてごあいさつ、およびお電話にて事前先生方についてお話を伺います。
- ③ 当日は情報交換会がございますので、必ずZoomのビデオON・マイクONにてご参加をお願いいたします。当日は移動中などは避けて頂き、説明会に集中できる環境でのご参加をお願いいたします。
- ④ 研究会説明会後に、弊社コンサルタントより、研究会のご感想およびご入会についての意思確認をさせていただきます。

新型コロナウイルス感染症に罹患された皆さま、および関係者の皆さまに心よりお見舞い申し上げます。

お申込み方法

右記のQRコードより
お申込みください。

お申込み期限

2022年5月18日(水)
23:59まで

明日のグレートカンパニーを創る
Funai Soken



お問合せNo.

K100623/S085227

内容に関するお問合せ

申込みに関するお問合せ

カネダ ユウキ
金田 勇気 [E-mail] y-kaneda@funaisoken.co.jp

ヤマモト アキラ
山本 朗子 [TEL] 03-6212-2931 (平日9:30~17:30)
[E-mail] seikotsuin-jissenkai@funaisoken.co.jp

※お申込みいただいたにも関わらずメールがお手元に届かない場合は、開催4営業日前までに申込み担当者へご連絡ください。
※ご参加を取り消される場合は、開催3営業日(土・日・祝日除く)前までにマイページよりキャンセルをお願い致します。それ以降は事務局宛にメールまたはお電話にてご連絡ください。

無料ご招待

整骨院経営 イノベーション研究会説明会

2022.5.22 Sun

ぜひご参加いただきたい
整骨院の経営者様にお送りしております。

初めまして。

株式会社船井総合研究所の小川裕樹と申します。

本冊子をお手に取っていただきありがとうございます。

整骨院経営イノベーション研究会は、
全国の200社以上の整骨院に所属いただいており、
「師と友づくり」の考えのもと、経営者にとって業績アップに必要な
生の情報を提供するため、多様なコンテンツを充実させ、
常に整骨院業界の最新情報が入手できる環境を提供しています。

今回は、研究会の説明会と題して弊社の研究会をご体験いただけます。
ご参加いただくことで、貴院の業績アップに貢献できるに違いありません。

ご参加お待ちしております。

講座案内

- 第一講座 当研究会の紹介と「自費」分野の成功事例共有
- 第二講座 【ゲスト講座】2店舗自費売上1,000万達成！
新規に頼らない「予防型」整骨院への道のりとは
- 第三講座 情報交換会

日 時 2022年5月22日 9:00~12:00

開催方法 オンライン

お問い合わせNo. K100623/S085227

明日のグレートカンパニーを創る
Funai Soken

師と友づくり

全国の最新成功事例を 学び、共有し、実践する

整骨院経営イノベーション研究会とは、整骨院の業績アップを目的に、整骨院経営の時流や専門情報、即実践ツールの紹介、参加者同士成功事例を共有する研究会です。即時業績アップのための最新ビジネスモデルや事例紹介はもちろん、永続的な成功企業となっていくための仕組み作りといった情報をお届けします。



マネージャー
宮澤 駿

本研究会の理念

整骨院経営イノベーション研究会では、「ヘルスケア業界のスタンダードを想像し、グレートカンパニーを創出する」をミッションとして掲げております。そのためには、経営者、従業員、患者“三方良し”の経営の実現が不可欠であると考えています。

株式会社船井総合研究所として、時流適応・力相応一番・長所伸展を前提とする船井流経営法を活かし、貴院の経営・マーケティング・マネジメントを会員の先生方、弊社と共に学び、語らいながら進めていきます。

本研究会の使命

株式会社船井総合研究所では、貴院の夢やビジョンの実現をお手伝いします。研究会では、整骨院の発展に必要な知識・事例・ノウハウをお伝えし、WANT・CAN・MUSTを整理し、経営者の幸せを第一に考えています。

そのうえで、「より売上を上げたい」、「より効果のある治療を提供したい」、「スタッフが働きやすい組織・環境にしたい」、いろんな想いや悩みを抱く先生方が明日から整骨院経営を変えられる情報を提供し、より多くの地域住民の医療・健康を支えられる地域一番レベルの整骨院を創出することが本研究会の使命です。



整骨院経営イノベーション研究会で得られること

他の整骨院の 経営成功事例

全国トップクラスに業績を上げている整骨院の成功ノウハウを入手できます。即実践することで業績アップに繋がります。

業績アップKPIの確認と 実行アクションの決定

業績アップの為に必要な指標を知り、全国の整骨院の各数値と比較することで、自院の課題を明確にできます。

船井総研作成提案& 販促ツールデータ

船井総研のクライアント限定で提供してきた提案&販促ツールデータ（約250種類）を会員様にご提供します。

整骨院経営イノベーション研究会の1日の流れ

12:00 ▶ 13:00

最新！業界動向と時流予測

新しい業態や、最新事例、注目の院など、業界の時流は刻一刻と変化しています。目の前の変化だけでなく、中長期的な変化を捉えることで持続的企業成長に必要なノウハウを学ぶことが出来ます。船井総研だからこそ出来る「旬」のノウハウを他企業の経営者と一緒に勉強していきましょう。

13:00 ▶ 14:30

ゲスト講師による 現場レベルのノウハウ講座

第二講座では、業界のトップランナーの企業経営者にゲストとしてご登壇頂き、なぜ成長しているのか、どのようにしたら企業成長できるのかを現場レベルまで落とし込める、普段聞く事の出来ない経営手法をお話し頂きます。船井総研ならではのゲスト講座を楽しみにしてください。

14:30 ▶ 16:30

テーマ別による情報交換会

情報交換会では、採用・教育・集患などあなたの院に適した様々なテーマで、経営者様同士で生々しい意見交換をして頂きます。会員数200社以上の弊社研究会だからこそ価値のあるコンテンツとなっております。あなたの院が今抱えている課題に道を示してくれる企業に出会うこともできます。

※今回の研究会説明会とはコンテンツ・タイムスケジュールは異なります。

整骨院経営イノベーション研究会の6大特典

01 船井総研が開催する セミナーが会員価格

年間通して開催している整骨院向けのセミナーに会員価格で参加することが出来ます！自費導入、交通事故分野、サブスク、セミナーソナル、マネジメントなど幅広いセミナーを開催しております。

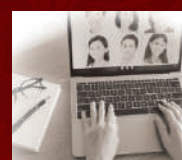
※会員価格適用外のセミナーもございます。



02 月に1回のZoom コンサルティングを実施

会員様には、月に1回Zoomを使用して個別相談を実施しております。現状のお悩みや経営全般などについての相談が可能です。

※1回あたり30分程度になります。



03 研究会データベースの活用

過去の整骨院経営イノベーション研究会で使用されたテキストや講座動画を視聴することができます。それだけではなく、自費分野の導入・強化のためのPOPやチラシなどのツールもご準備しております。会員様の様々な取り組みや実績を知ってすぐに業績アップに役立てていただけます。



04 NewsPicksとコラボした メディア「社長online」

東証一部上場グループ経営コンサルティングファーム 社船井総合研究所の経営者向けビジネス情報メディアが経営者向けに業績アップのきっかけになる気づきが得られる情報をお届けします。

※社長online プレミアムプラン（税込3,300円/月・税込39,600円/年）相当を追加料金なしでご利用いただけます。



05 経営戦略セミナーへ 無料招待

経営戦略セミナーは、船井総研の看板セミナーとして、会員企業・ご支援先企業に対して「経営の原理原則」、「最新の時流」をお伝えするだけではなく、日本トップクラスの有名経営者にもご講演していただきます。研究会会員様は無料でご招待いたします。



06 CEO SANBŌ 入会3ヶ月以内のお申込みで無料実施

持続的成長を続ける組織であるために企業ステージに合わせた対応が必要です。CEO SANBŌでは、業績アップを加速させる組織にするために必要な項目を経営者と従業員の両方から診断します。入会月より3ヶ月以内のお申込みで1年目無料でご利用いただけます。

※入会月より4ヶ月以降のお申込みの場合、150,000円（税込165,000円）となります。

