

全国各地で樹木葬霊園の**成功事例**が広がっています

✓ **成功事例①** メモリアルガーデン羽咋

小商圏でも売上**5,000万円以上達成!**人口2万人の町の樹木葬



✓ **成功事例②** マイメモリー樹木葬

3年で5拠点を展開!1拠点あたり**3,000万円**の売上を達成!



✓ **成功事例③** 樹木葬霊園いとう

樹木葬開発1年で3拠点を展開!**初年度売上7,000万円**を達成!



✓ **成功事例④** 樹木葬霊園ブルームヒル

未経験から2年で2拠点を展開!**総売上7,000万円**を達成!



✓ **成功事例⑤** 樹木葬霊園グランジュール

2年で3拠点をOPEN!**総売上5,000万円**で増収増益企業に!



✓ **成功事例⑥** 樹木葬霊園マイガーデン

たった3か月で樹木葬をOPEN!**初月で売上1,800万円!**



✓ **成功事例⑦** 森の庵の樹木葬

葬祭業から初めて霊園事業に着手!**オープン1年で売上2,500万円アップ!**



✓ **成功事例⑧** 山梨県の樹木葬

お寺の遊休地に有効活用を提案!**初月売上1,500万円!**



一般価格 税抜 5,000円 会員価格 税抜 4,000円
税込 **5,500円**/1名様 税込 **4,400円**/1名様

日程がどうしても合わない企業様へ

なんでも相談承ります。まずはお問い合わせください。

TEL. 0120-958-270 平日9:45 ~17:30対応 担当:野町

WEBからお申込みいただけます!



右記のQRコードを読み取りいただきWebページのお申し込みフォームよりお申し込みくださいませ。

セミナー情報を下記Webページからもご覧いただけます!
<https://www.funaisoken.co.jp/seminar/085177>



葬儀社向け

墓地を持っていなくても
始められる!

はじめての

樹木葬の作り方 セミナー

初期
投資

**50万円を1年で
売上2,000万円に!**

低投資低リスク
50万からOK
投資回収最短1か月

樹木葬開発により
事前相談・入会件数UP!
さらに施行件数もUP!

高収益
粗利率90%
営業利益率50%超え

オンライン開催

2022 5/16(先勝)月・17(友引)火・22(先勝)日・23(友引)月
[10:00~12:00] [14:00~16:00] [10:00~12:00] [14:00~16:00]

新型コロナウイルス感染症に罹患された皆さま、および関係者の皆さまに心よりお見舞い申し上げます。

主催

葬儀社・仏壇店・石材店向け樹木葬セミナー [お問い合わせNo.S085177]



明日のグレートカンパニーを創る

Funai Soken

船井総研セミナー事務局

E-mail:seminar271@funaisoken.co.jp

※お問合せの際は「セミナータイトル・お問い合わせNO・お客様氏名」を明記のうえ、ご連絡ください。

株式会社 船井総合研究所

〒541-0041 大阪市中央区北浜4-4-10 船井総研 大阪本社ビル

全国各地で樹木葬霊園の**成功事例**が広がっています

✓ **成功事例①** メモリアルガーデン羽咋

小商圏でも売上**5,000万円以上達成!**人口2万人の町の樹木葬



✓ **成功事例②** マイメモリー樹木葬

3年で5拠点を展開!1拠点あたり**3,000万円**の売上を達成!



✓ **成功事例③** 樹木葬霊園いとう

樹木葬開発1年で3拠点を展開!**初年度売上7,000万円**を達成!



✓ **成功事例④** 樹木葬霊園ブルームヒル

未経験から2年で2拠点を展開!**総売上7,000万円**を達成!



✓ **成功事例⑤** 樹木葬霊園グランジュール

2年で3拠点をOPEN!**総売上5,000万円**で増収増益企業に!



✓ **成功事例⑥** 樹木葬霊園マイガーデン

たった3か月で樹木葬をOPEN!**初月で売上1,800万円!**



✓ **成功事例⑦** 森の庵の樹木葬

葬祭業から初めて霊園事業に着手!**オープン1年で売上2,500万円アップ!**



✓ **成功事例⑧** 山梨県の樹木葬

お寺の遊休地に有効活用を提案!**初月売上1,500万円!**



一般価格 税抜 5,000円 会員価格 税抜 4,000円
税込 **5,500円**/1名様 税込 **4,400円**/1名様

日程がどうしても合わない企業様へ

なんでも相談承ります。まずはお問い合わせください。

TEL. 0120-958-270 平日9:45 ~17:30対応 担当:野町

WEBからお申込みいただけます!



右記のQRコードを読み取りいただきWebページのお申し込みフォームよりお申し込みくださいませ。

セミナー情報を下記Webページからご覧いただけます!
<https://www.funaisoken.co.jp/seminar/085177>



仏壇・墓石店向け

墓地を持っていなくても
始められる!

はじめての

樹木葬の作り方 セミナー

初期
投資

**50万円を1年で
売上2,000万円に!**

低投資低リスク

50万からOK

投資回収最短1か月

樹木葬開発により

墓じまい案件の増加!

仏壇・墓石販売本数が増加!

高収益

粗利率90%

営業利益率50%超え

オンライン開催

2022 5/16(先勝)月・17(友引)火・22(先勝)日・23(友引)月
[10:00~12:00] [14:00~16:00] [10:00~12:00] [14:00~16:00]

新型コロナウイルス感染症に罹患された皆さま、および関係者の皆さまに心よりお見舞い申し上げます。

主催

葬儀社・仏壇店・石材店向け樹木葬セミナー [お問い合わせNo.S085177]



明日のグレートカンパニーを創る

Funai Soken

船井総研セミナー事務局

E-mail:seminar271@funaisoken.co.jp

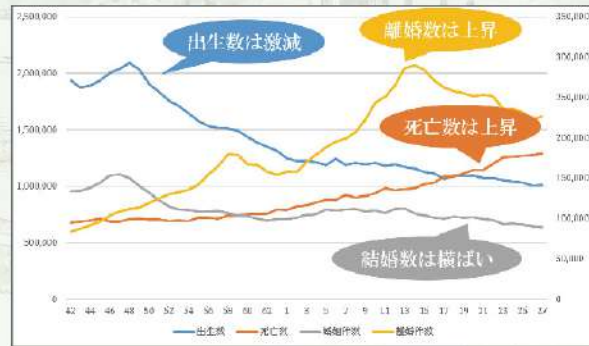
※お問合せの際は「セミナータイトル・お問い合わせNO・お客様氏名」を明記のうえ、ご連絡ください。

株式会社 船井総合研究所

〒541-0041 大阪市中央区北浜4-4-10 船井総研 大阪本社ビル

今からでも遅くない！樹木葬霊園をはじめるべき理由とメリットとは？

なぜ今取り組むべきなのか



出生数は下がり、離婚率は伸びています。つまり後継者のいない家庭、そしておひとりの高齢者が増えている傾向があるといえます。そういった状況の方に人気になったのが樹木葬です。



全国の改装(墓じまいやお墓のお引越し)も平成21年～29年で1.3倍まで増えています。改装後のご先祖様の行き先は合祀墓や永代供養墓になります。お墓の形が変わっていることも樹木葬に今すぐ取り組むべき理由です。

樹木葬のビジネスモデルと取り組むメリット

ビジネスモデル

船井総研がご提案する樹木葬は、宗教法人または公益財団法人が所有する地目が「墓地」の土地を仕入れて開発を行うタイプのビジネスモデルです。自社で霊園を持つ必要がないので申請なども必要なく、素早い立ち上げを実現することが可能です。

取り組むメリット

- ◆ 立ち上げ期間が短いので**短期間で売上UP**できる
- ◆ 利益率が高いので**短期間にキャッシュがたまる**
- ◆ 既存事業との**シナジーを生むことができる**
- ◆ 低投資で**売上を大きく伸ばす**ことができる
- ◆ 今までリーチできなかった**お客様と出会う**
- ◆ 霊園事業を**ローリスクでスタート**できる

売価70万円で50基を
すべて販売した場合の収支(開発費用は10m時)

売価(2名用)	¥700,000/基
原価(2名用)	¥30,000/基
売上	¥35,000,000
原価	¥1,500,000
販促費	¥1,500,000
開発費	¥2,000,000
お寺への支払い(20%)	¥7,000,000
営業利益	¥23,000,000

全国50拠点以上の樹木葬霊園の成功事例を基にしたノウハウを当日大公開！

～はじめての方でも安心～ 樹木葬立ち上げの際に行うべき4つのポイントとは？

最短1か月で墓地提携先を見つける手法を大公開！

事例①

寺院向けDMの実施でわずか1か月の間に2拠点の提携先を獲得！



事例②

訪問営業×営業ツールの活用で、1か月で提携先を獲得！



樹木葬の提携先をどのように探すのがよいかを、成功事例と具体的なツールを交えてセミナーでお伝えします。

3か月で区画の7割が売れる失敗しない樹木葬霊園づくり

事例①

競合との差別化を図ることで3か月で区画の7割が契約済みに！



事例②

コンセプトに基づいた霊園づくりで初年度売上7000万円達成！



霊園・区画作りを成功させるためのコンセプト設計。そして価格設定など商品設計に必要なポイントをお伝えさせていただきます。

3日間で126組を集客できた広告宣伝の手法とは

事例①

既存名簿を活用した広告活動と新規向けの広告活動の組み合わせにより3日間で126組集客！



事例②

折込チラシ×地域メディアの活用によって4日間で約97組の集客に成功



初月から集客に成功する販促手法を成功事例を交えてお話しします。

未経験の営業マンでも成約率が70%超え！

事例①

仕組み化された営業手法を大公開！未経験のパートスタッフでも成約率は70%超え！



事例②

誰でも読み進めるだけ営業ができる“紙芝居型営業ツール”を大公開



樹木葬販売未経験者でも売れる営業手法とその仕組みをお伝えします。

こんな方にお勧めのセミナーです

- ✓ 売上がダウンする中で、**安定的に売り上げを上げられるビジネス**を探している会社様
- ✓ 低投資で潤沢な**キャッシュ**を生み出し、樹木葬霊園で出た**キャッシュ**を出店などの投資に使いたい会社様

- ✓ 既存事業と**相乗効果**が見込める**ビジネスに興味**がある方
- ✓ **早期投資回収、高収益事業**に興味がある方

葬儀社・仏壇店・墓石店の成功事例多数！裏表紙へ

ご入金確認後、マイページの案内をもってセミナー受付とさせていただきます。

葬儀社・仏壇店・石材店向け樹木葬セミナー

お問い合わせNo. S085177

開催要項

オンラインにてご参加 全開催日時で内容は同じのため、下記から1つ受講日時を自由にお選びください。

日時・会場

2022年5月16日(月) 開始 10:00 終了 12:00 (ログイン開始: 9:30より)

先勝

お申込期限: 5月12日(木)

2022年5月17日(火) 開始 13:00 終了 15:00 (ログイン開始: 12:30より)

友引

お申込期限: 5月13日(金)

2022年5月22日(日) 開始 10:00 終了 12:00 (ログイン開始: 9:30より)

先勝

お申込期限: 5月18日(水)

2022年5月23日(月) 開始 13:00 終了 15:00 (ログイン開始: 12:30より)

友引

お申込期限: 5月19日(木)

本講座はオンライン受講となっております。諸事情により受講いただけない場合がございます。ご了承ください。
オンラインミーティングツール「Zoom」を使用いたします。Zoomご参加方法の詳細は「船井総研 web参加」で検索。

受講料

一般価格 税抜 5,000円(税込5,500円) / 一名様

会員価格 税抜 4,000円(税込4,400円) / 一名様

●お支払いが、クレジットの場合はお申込み手続き完了後の案内(メール)をもって、セミナー受付とさせていただきます。銀行振込の場合はご入金確認後、お送りする案内(メール)をもってセミナー受付とさせていただきます。●銀行振込の方は、税込金額でのお振込みをお願いいたします。お振込みいただいたにも関わらずメールがお手元に届かない場合や、セミナー開催4日前までにお振込みできない場合は、事前にご連絡ください。なお、ご入金をご確認できない場合は、お申込みを取消させていただきます。●会員価格は、各種経営研究会・経営フォーラム、および社長onlineプレミアムプラン(旧: FUNAIメンバーズPlus)へご入会中のお客様のお申込に適用となります。●ご参加を取り消される場合は、開催3日前まではマイページよりキャンセルをお願い致します。それ以降は下記船井総研セミナー事務局宛にメールにてご連絡ください。尚、ご参加料金の50%を、当日の欠席は100%をキャンセル料として申し受けますのでご注意ください。

お申込方法

下記QRコードよりお申込みください。クレジット決済が可能です。受講票はWEB上でご確認いただけます。
または、船井総研ホームページ(www.funaisoken.co.jp)、右上検索窓にお問い合わせNo. 085177を入力、検索ください。

お問合せ



明日のグレートカンパニーを創る Funai Soken 株式会社 船井総合研究所

船井総研セミナー事務局

E-mail: seminar271@funaisoken.co.jp

TEL: 0120-964-000 (平日9:30~17:30) ●申込みに関するお問合せ: 星野 ●内容に関するお問合せ: 野町・新井

●お申込みに関してのよくあるご質問は「船井総研 FAQ」と検索しご確認ください。

お申込みはこちらからお願いいたします

◎5月16日(月)オンライン

申込締切日: 5月12日(木)

◎5月17日(火)オンライン

申込締切日: 5月13日(金)

◎5月22日(日)オンライン

申込締切日: 5月18日(水)

◎5月23日(月)オンライン

申込締切日: 5月19日(木)

下記QRコードをスマートフォンの
バーコードリーダーで読み取ってください。



オンラインセミナーご受講の「3つの安心」

その1

ネットにつながったPC・スマートフォンがあれば
どこでもご受講可能です！

その2

他の受講者に、ご自身が参加されていることを
知られることは**一切ございません**。

その3

セミナーを聞いての質問や気になったことは、当日
または後日、**講師に直接お訊きいただけます！**

受講者限定

コンサルタントによる無料個別相談

「受講したけど、自社の場合はどうなのか知りたい」
「もっとこういうところが聞きたい」

というお声にお応えして

セミナー終了後、質問や疑問を

「無料個別相談」できます！



※ご希望の方はお申し込み時に「無料経営相談を希望する」にチェックを入れてください

セミナーの概要やお申込み方法は本紙の裏面をご覧ください