

国のデジタル人財助成金
4000億円決定!?

2022年 4月26日(火)・29日(金)・5月12日(木)・17日(火)
13:00~17:00(ログイン開始:12:30~)

塗装業界
特化型

これからの"人財活用"メガトレンドはこれだ!
パートさん大活躍モデル!!

集客デジタル人財になりホームページで**月5件!!**

SEO養成講座

普通の事務員さん
→事務+WEB専任者へ

普通の営業マンさん
→営業補助+WEB専任者へ



WEB広告費0円で

毎月**10件**のWEB
問合せ!!!



株式会社ヨネヤ
吉田 朱莉氏



狙ったキーワードの
SEO順位が

45位 → **1位!!**



株式会社
ハウスメイク牛久
齋藤 昭氏

貴重な1万円を払って受講させる価値あり!

たった半日で半永久的に利益を生むノウハウを手に入れられるWEB研修に参加せよ!!

新型コロナウイルス感染症に罹患された皆さま、および関係者の皆さまに心よりお見舞い申し上げます。

主催



明日のグレートカンパニーを創る

Funai Soken

デジタル人財育成革命セミナー

船井総研セミナー事務局

E-mail : seminar271@funaisoken.co.jp

お問い合わせNo. S084815

株式会社 船井総合研究所 〒541-0041 大阪市中央区北浜4-4-10 船井総研大阪本社ビル ※お問い合わせの際は「セミナータイトル・お問い合わせNo.・お名前氏名」を明記の上、ご連絡ください。

WEBからお申し込みいただけます。(船井総研ホームページwww.funaisoken.co.jp) 右上検索窓に「お問い合わせNo.」を入力ください。 → **084815**

2022年以降の 塗装業界はどうなる？

塗装ビジネスの経営者の皆様へ

はじめまして。株式会社 船井総合研究所 外装ビジネスグループの
田坂 嘉之と申します。本DMをお読みいただきまして誠にありがとうございます。
ございます。

2022年1月の集客状況はいかがでしょう？

弊社主催の塗装ビジネス研究会約140会員様の1月の集客データを見てみると、**全国的には苦戦していた会社が多かった**というデータ結果が取れています。では、なぜ苦戦したのでしょうか？
それは「**WEB集客がうまくいかなかった**」という要因が大きかったです。

逆にうまくいっていた会社の多くは、「**WEB集客数**」が非常に多いという事実がありました。その違いは何でしょうか？

それは「**SEO対策**」で、「外壁塗装 地域名」で「**1位**」を取れていたかどうかだけでした。

きちんとSEO対策をしていた会社は、例年よりWEB集客数が多く、そうでない会社はWEB集客数が例年より少なかったという、シンプルな結論となりました。

「え？ たったそれだけ？」と思われたのではないのでしょうか？

と言いますのも、2021年10月からGoogle広告の規定が変更となり、Google広告の集客が行いにくくなったため、お金のかからないSEO対策が非常に重要であったという結論となりました。

そして、そのSEO対策はお金をかけてというより、自社でブログや施工事例、お客様の声をアップするという活動の方が、結果が良かったようです。そのシンプルな方法をご紹介します。

2022年以降、塗装業界の時流は変化が加速する!!

これまで

チラシやポスティングをはじめとする
アナログ 集客で十分だった

これから

自社HPを主軸とした
デジタル集客
にシフトする

本セミナーの特別ゲストより①

株式会社 ヨネヤ
【WEBマスター】 吉田 朱莉 氏



吉田さんから
一言!!!

3つの自社WEBサイトを運営し、
広告費0円で毎月10件の問い合わせを獲得!!!

キーワード	検索 順位
外壁塗装 奈良	1位
外壁塗装 香芝市	1位
外壁塗装 葛城市	1位
外壁塗装 北葛城郡	1位

2021年WEB集客数

236件

(Google広告含む)

未経験でも圧倒的な成果を出せる
SEOの極意がある!!!

2022年1月時点の自然検索順位

エリアで1位を獲得する 具体的な手法をお伝えいたします!!!

奈良県にある株式会社 ヨネヤの事務の吉田です。
事務をするかたわら、ホームページの運営で集客数を増加できた
ので書かせていただきます。

なぜ、そこまでの集客数を増やせたのかと言うと、

徹底した「外壁塗装 地域名」で

上位表示させるためのSEO対策を行ったからです。

弊社の商圈エリアは10万人に満たない市がいくつもありますが、
その複数の市で自然検索順位1位を獲得することで、広告費を
あまりかけなくとも集客が可能となりました。私も教えていただいた時は
信じていなかったのですが、嘘のような本当の話でした。

自然検索順位は、長期間にわたる対策が必要ですが、

競合企業が行う前に、

早い段階から力をいれて対策しておけば、

1位を獲得することが簡単にできるようになります。

やり方を知っているかどうか、行動しているかどうかだけなので、
マジメにコツコツとできる事務員が向いているなーと思っています。
以上、宜しくお願い致します。

本セミナーの特別ゲストより②

株式会社 ハウスメイク牛久
【元営業WEBマスター】 齋藤 昭 氏



齋藤さんから一言!!!

塗装に関するオリジナリティあふれるブログを

執筆することで、様々なキーワードで自然検索順位1位を獲得!!!

キーワード	検索順位
外壁塗装 茨城	1位
外壁塗装 牛久市	1位
外壁塗装 つくば市	1位
外壁塗装 土浦市	1位

2022年1月時点の自然検索順位

2021年WEB集客数

184件

(Google広告含む)

詳細な塗装コンテンツで
地域No.1の塗装専門HPに!!!

元営業マンだからこそできる ブログの書き方のコツをお伝えします!!!

茨城県にある株式会社 ハウスメイク牛久の齋藤です。

私は元々営業を行っていて、ある時社長から、「営業をずっとしていると身体がキツイと思うから、得意なWEBで協力してもらえないか？」と言われ、挑戦してみました。私の場合は、

営業で塗装現場を知っているからこそ書けるブログを多く
執筆することで、WEB集客数を増やしていこうと考えました。

自然検索順位1位を獲得するためには、Googleに評価されるブログを執筆する必要があり、評価されるブログというのは「専門性・独自性」が高いものだと、船井さんから教えていただきました。

そこで執筆してみたところ、書き方にも作法があるようで、最初はダメ出しばかりで「現場の事も知らない人間が偉そうに」と思った事もありますが(笑)、その通りに修正してみたところ、1位が続出しました。書き方が大切なんだと分かった瞬間でしたね。

また、同時にこれまでのお客様宅も回り、

Googleの★評価の収集を行うことでも、
順位を上げることができました。

最初は失敗ばかりでしたが、考えに考えて実行したからこそ、結果が出たのだと思います。

同じ失敗をする必要はないので、その内容をお伝えさせていただきます。

SEO対策、それがWEB集客の極意です！

こんなお悩み持っていませんか？

- WEB集客がうまくいかない
- これからWEBに力を入れたいが何をすればいいかわからない
- 今までの集客方法がだんだん不調になってきている

このセミナーですべて解決!!!

- SEO対策でWEB集客に革命を！
- 今日から実践できるSEO対策術！
- 今はSEO対策でWEB集客を強化する時代です！

本セミナーに参加する3つのメリット

メリット①

机上の空論ではない、
実際の成功事例を知ることができる!!!

メリット②

SEO対策を通じて、
社員のスキルアップができる!!

メリット③

ホームページ集客数が長く安
定的に伸び続けるノウハウが
手に入る!

時間	講座内容
第1講座	2022年激動の塗装業界にて、WEBで反響を取るポイント解説 ● 激動の住宅塗装会社について ● 月10件以上の問い合わせが取れるWEB概論について ● SEO対策のポイントについて
第2講座 (ゲスト講座)	広告費0円でWEB問い合わせ数10件を超えるために行った方法を大公開 ● 自己紹介 ● 会社紹介 ● WEBで取り組んだことについて ● ブログ作成で気を付けていることについて ● 今後目指していることについて
第3講座 (ゲスト講座)	2店舗体制時のWEB成果を上げる方法を紹介 ● 自己紹介 ● 会社紹介 ● WEBで取り組んだことについて ● ブログ作成で気を付けていることについて ● 今後目指していることについて
第4講座	まとめ講座 ● 本日のポイントについて解説

受講料 (1名様)

一般

税込**13,750**円

会員

税込**11,000**円

専門の
コンサルタント
による

セミナー受講
いただいた方には

無料WEB相談付き!



貴社のWEB集客に関する課題を
専門のコンサルタントがその場で30分解決!

デジタル人財育成革命セミナーのご案内

拝啓 貴社益々ご隆盛のこととお慶び申し上げます。

突然のお手紙で失礼いたします。株式会社 船井総合研究所の田坂 嘉之と申します。

いま、のご案内をお読みの皆様。

この度は、塗装事業において WEB 集客で成功されている会社様の事例のご紹介と、そのポイントをお伝えさせていただきたく、ご案内をお送りさせていただきました。

新型コロナウイルスが猛威を振るった 2021 年。業績への影響はいかがだったでしょうか？おそらく、思い描いていた業績の伸び幅を達成できなかった会社様もいらっしゃるかと思います。一方で、激動の年となった 2021 年に集客で成功している会社様も全国には多数いらっしゃいます。そして 2022 年、さらなる飛躍を遂げようとされています。

ある会社様は、2021 年に自社 HP からの問い合わせが 236 件発生しました。つまり、毎月約 20 件前後の集客が自社 HP から発生していることになります。コロナ禍で集客に苦戦した会社様はこの業績アップの伸び幅に驚かれるかもしれませんが、特別なことをその会社様が行ったわけではありません。何をやるのか、何をやらないのかを決めて行動した結果です。

つまり、「選択」と「集中」を徹底したということです。

では、何を「選択」し、どのように「集中」したのか？

それは、WEB 専任者による自社 HP 集客(SEO)への集中投資です。

要するに、「外壁塗装 地域名」で自社サイトが一番上に表示されるように WEB の専任者を育成したということです。

「WEB の話はわからない、、、」

「SEO って聞いたことあるけど難しそう、、、」

「これまでいろいろ試したけど、WEB 集客にはつながらなかった、、、」

そんな声も聞こえてきそうですが、それは大きな勘違いです。

なぜなら、WEB 集客で成功されている会社様の多くは事務員さんや元営業マンさんを WEB 専任者に育成して、圧倒的成果を出されているからです。

つまり、「やり方さえわかれば WEB 集客は誰でもできる」ということです。

WEB 集客を成功させたい。そして、コロナ禍でも業績アップを達成したい。そんな経営者の方は、ぜひこのセミナーにご参加ください。この 1 日が大きな変化の日となります。

コロナウイルスが猛威を振るう大変な時期だからこそ、全国で成果の出ている WEB 専任者育成による集客数アップ手法をこのセミナーで学んで業績アップの確率を高めていきましょう。

皆さまのご参加をお待ちしております。

株式会社 船井総合研究所

リフォーム支援部 外装ビジネスグループ マネージャー 田坂 嘉之

ご入金確認後、マイページの案内をもってセミナー受付とさせていただきます。

デジタル人財育成革命セミナー

お問い合わせNo. S084815

開催要項

オンラインにてご参加

※全日程すべて同じ内容となります。ご都合のよい日程をお選びください。

2022年 **4月26日(火)**

開始 13:00 ▶ 終了 17:00 (ログイン開始 12:30より)

お申込期限:4月22日(金)

2022年 **4月29日(金・祝)**

開始 13:00 ▶ 終了 17:00 (ログイン開始 12:30より)

お申込期限:4月25日(月)

2022年 **5月12日(木)**

開始 13:00 ▶ 終了 17:00 (ログイン開始 12:30より)

お申込期限:5月8日(日)

2022年 **5月17日(火)**

開始 13:00 ▶ 終了 17:00 (ログイン開始 12:30より)

お申込期限:5月13日(金)

本講座はオンライン受講となっております。諸事情により受講いただけない場合がございます。ご了承ください。

●オンラインミーティングツール「Zoom」を使用いたします。Zoomご参加方法の詳細は「船井総研 web参加」で検索

日時・会場

受講料

一般価格 税抜 12,500 (税込 **13,750**) / 一名様 **会員価格** 税抜 10,000 (税込 **11,000**) / 一名様

●お支払いが、クレジットの場合はお申込み手続き完了後の案内(メール)をもって、セミナー受付とさせていただきます。銀行振込の場合はご入金確認後、お送りする案内(メール)をもってセミナー受付とさせていただきます。●銀行振込の方は、税込金額でのお振込みをお願いいたします。お振込みいただいたにも関わらずメールがお手元に届かない場合や、セミナー開催4日前までにお振込みできない場合は、事前にご連絡ください。なお、ご入金を確認できない場合は、お申込みを取消させていただきます場合がございます。●ご参加を取り消される場合は、開催3日前まではマイページよりキャンセルをお願い致します。それ以降は下記船井総研セミナー事務局宛にメールにてご連絡ください。尚、ご参加料金の50%を、当日の欠席は100%をキャンセル料として申し受けますのでご注意ください。

●会員価格は、各種経営研究会・経営フォーラム、および社長onlineプレミアムプラン(旧:FUNAIメンバーズPlus)へご入会中のお客様のお申込に適用となります。

お申込方法

下記QRコードよりお申込みください。クレジット決済が可能です。受講票はWEB上でご確認ください。

または、船井総研ホームページ(www.funaisoken.co.jp)、右上検索窓にお問い合わせNo.084815を入力、検索ください。

お問合せ



明日のグレートカンパニーを創る

株式会社 船井総合研究所

船井総研セミナー事務局 **E-mail : seminar271@funaisoken.co.jp**

TEL:0120-964-000(平日9:30~17:30) ●お申込に関するお問い合わせ : 横田 ●内容に関するお問い合わせ : 田坂

※お申込みに関してのよくあるご質問は「船井総研 FAQ」と検索しご確認ください。

お申込みはこちらからお願いいたします

オンライン受講

4月26日(火)

お申込期限:4月22日(金)

4月29日(金・祝)

お申込期限:4月25日(月)

5月12日(木)

お申込期限:5月8日(日)

5月17日(火)

お申込期限:5月13日(金)

