

整骨院・整体院 施術産業の経営者様向け

既存店舗の【空きスペース活用】で高収益化

たった
5坪あれば**立ち上げられる**
パーソナルトレーニングで
年商2,500万円

高収益ビジネスモデル公開セミナー

ゲスト
講師

- ✓ **2台のベッドスペース活用**
- ✓ **初期投資200万円**
- ✓ **トレーナー2名**
- ✓ **コロナ禍でも業績が上がる**
- ✓ **治療～予防までの具現化**

詳細は中面をご確認ください

オンライン
開催
PC・スマホがあれば
どこでも受講可能!

2022年4月**20**^水日・**23**^土日・**24**^日・**27**^水日

開催時間 13:00～16:00 (ログイン開始 12:30～) 全日程、同内容で開催いたします。ご都合の良い日程をお選びください。

新型コロナウイルス感染症に罹患された皆さま、および関係者の皆さまに心よりお見舞い申し上げます。

主催

明日のグレートカンパニーを創る
Funai Soken

パーソナルトレーニング5坪で年商2500万円達成セミナー お問い合わせNo.S084659

船井総研セミナー事務局 E-mail: seminar271@funaisoken.co.jp

株式会社 船井総合研究所 〒541-0041 大阪市中央区北浜4-4-10 船井総研 大阪本社ビル ※お問い合わせの際は「セミナータイトル・お問い合わせNo.・お客様氏名」を明記の上、ご連絡ください。

WEBからお申し込みいただけます。(船井総研ホームページ[www.funaisoken.co.jp]右上検索窓に「お問い合わせNo.」を入力ください。)→ **084659**

パーソナルトレーニング5坪で年商2500万円達成セミナー

オンラインにて開催

※全日程、同内容での開催です。都合の良い日程をお選びください。

2022年4月**20**^水日・**23**^土日・**24**^日・**27**^水日 13:00～16:00
(ログイン開始 12:30～)

※オンラインミーティングツール「Zoom」を使用いたします。Zoomご参加方法の詳細は「船井総研 web参加」で検索

講座内容&スケジュール

講座	セミナー内容
第1講座	フィットネス業界の時流と今、取り組むべき対策 人生100年時代と言われる中、「予防」「運動」産業のニーズは加速する一方、コロナ禍において、影響を大きく受けたフィットネス事業。フィットネス事業を“再構築”させるべく今押さえておくべき【フィットネス業界の時流】と【業績をV字回復させるパーソナルトレーニングジムモデル】をご紹介します。 株式会社 船井総合研究所 ヘルスケア支援部 トレーニングジム・治療院チーム リーダー 竹留 将聖
第2講座	年商2500万円を作るパーソナルトレーニングジム誕生までの軌跡 たった5坪で年商2,500万円を作り上げたパーソナルトレーニングジム事業がどのように誕生したのか?開業後わずか3年でビジネスモデルを構築した変遷を一挙公開いたします。立ち上げ時に苦労したこと、パーソナルトレーニングを開始する際に抑えておきたい大切なポイントを実体験を元にお伝えいたします。 株式会社 SAMONA 代表取締役 鮫島 洋一氏
第3講座	パーソナルトレーニングジム立ち上げに必要な具体的準備について 患者様、お客様に求められ、持続的に売り上げを作られるパーソナルトレーニングジムには抑えるべき多数のポイントがあります。業界・顧客ニーズ把握、商品設計、価格決め、接客ポイント、販促ポイントなど事業立ち上げ、業態転換時に知っておくべきポイントをお伝えいたします。 株式会社 船井総合研究所 ヘルスケア支援部 トレーニングジム・治療院チーム 藤田 真輝
第4講座	今から行うべき、フィットネス業界再構築のために取り組むこと 本セミナーご受講後に、すぐに実行に移せるようセミナーのポイントをまとめます。共にフィットネス業界を盛り上げましょう。 株式会社 船井総合研究所 ヘルスケア支援部 トレーニングジム・治療院チーム リーダー 竹留 将聖

WEBからお申し込みいただけます!



右記のQRコードを読み取りいただきWEBページのお申込みフォームよりお申込みくださいませ。

セミナー情報をWEBページからもご覧いただけます!

<https://www.funaisoken.co.jp/seminar/084659>

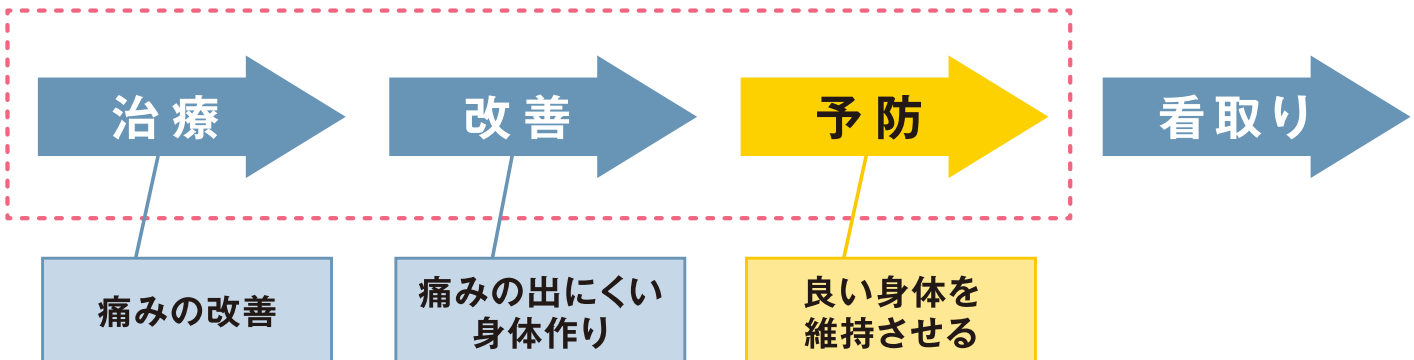
※お申込みに関してのよくあるご質問は「船井総研 FAQ」と検索しご確認ください。
TEL:0120-964-000(平日9:30～17:30)



たった、5坪（ベッド2台のスペース）で 治療後の「予防」サービスが実現!! トレーニング事業で年商2,500万 円達成させるビジネスモデルとは？

治療～予防まで提供できる トレーニングジム誘導ストーリー

健康・多角化経営で提供できるサービスは“**治療～予防**”である。
今後の整骨院では、**予防まで**提供する必要がある！

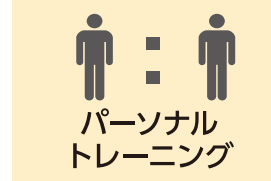


生涯健康を果たすためには、患者様に継続的に来院いただくために**トレーニングまで**提供し受けていただく必要がある。

治療～予防まで提供できる トレーニングジム誘導ストーリー



楽しく運動ができ、運動習慣をつけることが可能
→トレーニングスペースで**20～30坪**必要



個別対応可能で、ダイエット、ボディメイクが可能
→トレーニングスペースで**5坪**から可能



いつでも通うことができる運動するスペースの提供可能
→**60坪**以上の大規模なスペースが必要

患者様に**提供したいサービス、価値**からどのようなトレーニングメニューを提供するか検討する。

5坪で年商2,500万円のパーソナルトレーニングスペースのために必要な準備とは…？

①初期投資200万円

項目	費用(万円)
賃貸保証料	72
トレーニングマシン	130
トレーナー採用	10
内装工事費	30
合計	242

※家賃12万円×6か月の保証料の場合
※トレーナー2名採用時の広告運用額
※内装工事：床面・壁紙施工のみの場合

②トレーナー育成1名～2名

パーソナルトレーニングジム運営のために
必要なノウハウ・スキル

- ①トレーニング指導
- ②ダイエット知識
- ③栄養学知識
- ④カウンセリング・クロージングスキル

これらの“ノウハウ”を取得できる**研修**の場を提供いたします。

③集客：患者様の教育、トレーニングへの誘導システム構築

パーソナルトレーニングジム サモナー

こんな時だからこそ運動して
免疫力・体力UP!!

痩せるのは“当たり前”
リバウンドしつらい!

平均 **-6kg / 2ヶ月**
食べてOK!!

パーソナルトレーニング
PERSONAL TRAINING

分割2回目以降
月額たったの **10,000円**～

- ①WEB集客ができる**HP設計**
- ②リスティング**広告**
- ③**チラシ**配布による認知度向上
- ④**既存事業からの送客**
- ⑤視認性が高い立地での**外観集客**

講座にて事例を
ご紹介いたします!!

先着“**100**”名様限定のセミナーのため、お早目にお申込みください!!

開業時のSAMONAとは？

開業までは整骨院の立ち上げ経験があります。鍼灸師専門学生時代には、アルバイトで15坪ほどの鍼灸接骨院の2階で運動施設の運営をしていました。25歳で鍼灸学校を卒業後は、整骨院に勤務し、27歳で柔整師の資格を取るために再び学校に通いました。柔道整復師専門学生時代には、関東一高で野球のトレーナーを5年経験しました。

開業前はアルバイト時代を含めて6年間、8院グループ展開の整骨院で働いた経験があります。在籍中は、技術担当として整骨院に業態付加トレーニングジムの店舗を2店舗、整骨院とジムの合わせた店舗を2店舗立ち上げました。

その際はマーケティング、クロージングは別のマネージャーが担っていたため、マネジメント業務を担っていました。

そして、2018年に開業しました。開業を目的としていたのもありますが、運動を広めたいという想いを実現するために開業すべきであると考えていました。

仲間がいてくれたこともあり、2018年1月に会社を立ち上げ、4月に整骨院をオープンしました。

ちなみにサモナーの由来は、社員の名前、鮫島のサ、門馬のモ、中澤のナの頭文字です。



施設内の様子

5坪で年商2,500万円のパーソナルトレーニングジムが生まれた軌跡とは？

—治療～予防までの具現化—

株式会社 SAMONA

代表取締役

鮫島 洋一氏



順風満帆な開業後2年目まで

1年目 2018年…2500万円（9か月稼働）

4月に整骨院をオープンしたのですが、ありがたいことに売上は順調に伸びました。プレッシャーが大きかったので、売上が伸びたことには満足していたのですが、やっていくうちに課題となったのは「生産性」です。生産性をどのように上げていくのか？時間売りをしてしまっているのではないかと？といった悩みが開始しました。生産性の上限が分かったり、患者様が予約が取りにくい状況となり**売上が見えなくなってきたためです。**

この時、今後の展開を考えて船井総研のM&Aセミナーに参加しました。今後の展望について経営相談を受け、生産性向上のために「目標300万円を達成できる仕組みづくり」をしていきました。

開業1年目のジムはスタッフが1名で60分個室にて運営しており、予約がいっぱいになっていました。

2年目 2019年…5000万円

開業2年目は、再現性の高い施術を取り入れました。楽トレ（EMS）、ハイボルト（電気治療）の導入をすることで、月商570万円まで達成しましたが、売上の変動が課題でした。300万円台→500万円台と売上が変動することがあり、集患の安定性と回数券成約率に売上が大きく影響されました。パーソナルトレーニングについても予約が取れない状況でした。整骨院と同じく生産性向上のためプログラム変更をし、枠を空けるように努めました。

ジムでは10月に1名スタッフを採用しました。個室は生産性が高く、ベッド2台分あるため稼働させたかったことからパーソナルトレーニングについて「40分個室→20分芝トレ」の2か月で14.4万円のメニューに切り替えて運動しました。

起業時の思いと経営理念について

2018年1月会社を設立し、同年4月に東京都江東区大島に整骨院をオープンしました。

「**人々のQOL向上に貢献し続ける企業**」を経営理念にかかげております。

開業したきっかけは、運動を広めたいという想いからです。症状には、治療で治るものと運動でしか治らないものがあります。

そのため整骨院を開業し、「治療」を入口として運動を広めていきたいと考えていました。

当社の一番の強みは、スタッフが国家資格を持っていることであると考えております。

「変えよう、意識と身体」をコンセプトとし、身体を変えただけでなく、意識も変える必要があることを伝えてきました。

そもそもどうして「運動を広めたいか」と言いますと、大学時代の経験があるためです。

学生時代に陸上の短距離をしていましたが肉離れ、筋断裂を起こしてしまいました。治療を受けていたのですが、治療とトレーニングをして肉体的には強くなっても、運動パターンは変わらなかったことからパフォーマンスに改善が見られませんでした。

しかしあるきっかけで理学療法士の方に骨盤の動かし方を教わり、そこからパフォーマンスが飛躍的に上がったのです。この経験から身体の使い方の意識を変えることが必要であると気づかされたのです。

そのため治療だけでなく、運動が必要であると考えており、「整骨院×ジム」という業態に挑戦しました。

SAMONAの経営が加速したターニングポイントとは？

ターニングポイントになった時期はコロナウイルスの蔓延でしょうか。
感染症予防の観点からフィットネスクラブに行きにくくなり、「完全個室」で「生活必需サービス」である整骨院が運営していたことからジムのニーズを多くいただきました。運動不足で体重が増えた方が多数いたことや、テレワークで時間に自由度があり、トレーニングジムに通いやすかったことが理由として挙げられます。
ジムがある大島はベッドタウンのため、テレワークだと仕事の合間に通いやすいんですね。
またWEBサイトをリニューアルしたことから、アクセス数が増加し集客につながりました。

船井総研に依頼して良かった点
船井総研に依頼して良かった点は2点あります。
1点目は、スピード感です。
月次支援では他社の成功事例、失敗事例が得られますし、ビッグデータや成功モデルの情報も共有いただけます。
またデータベースでお話していただけたので、商品設計×マーケティングを同時に進められた点も良かったです。
分単価によってオペレーションを変えていくと料金設定と見せ方がマッチしました。私は、商品設計をしてそのうえでマーケティングをすべきと考えているため、それを実現することができました。
2点目は、WEBマーケティングです。
WEBマーケティングは専門的な領域ですので、お任せして良かったと感じています。
正直高いと感じていましたが、今は必要な「投資」だったと本気で思えます！

開業後3～4年目まで 船井総研との出会い

船井総研に依頼したのは開業して3年目です。
今後の店舗展開のため再び生産性向上が課題となったこと、スタッフの給与や満足度向上をに整備しないといけないと思い、船井総研に依頼しました。
ジムでは、4月に治療スタッフとして1名採用しました。「40分個室」メインで食事指導で結果が出るのではと考え、有酸素運動の「芝トレ」は除いて「短時間×高効果」のダイエットが提供できるようになりました。短い時間のほうが好まれますし、結果ができれば満足していただけます。経緯として、「個室」の卒業生は運動習慣をつける「芝トレ」の流れを構築したが、芝トレの稼働率がいいいなくなったためです。「個室」卒業「個室」に誘導するようになったのです。

船井総研と現状を見直し、対策を進めていくと、ジムでは指導していたスタッフのカウンセリング成約率が100%まで成長しました。
またWEB集客も伸びました。ターゲットینگやコンセプトを再構築することで、HPをリニューアルしたためと考えます。
また近隣に出店している整体からの誘導数が増加しました。オンラインで集客する必要がありますが、同時並行でスタッフ教育、院内での啓蒙を増やしていくことが重要と感じます。
お客様の層としては、整骨院からの場合、「治療→運動、ダイエット」の流れ、整体院からの場合、「リラク、整体→美容、ダイエット」の流れが多い印象です。整骨院、整体院の両方から集客できる仕組みづくりができてきました。



パーソナルトレーニングルーム

船井総研 竹留よりSAMONA様の成功ポイントの解説



株式会社 SAMONA様は、「整骨院×トレーニングジム」の王道スタイルで経営されております。トレーニングジムの軌

- ①スタッフ1名の60分パーソナル→予約が受け入れられなくなる
- ↓
- ②40分：パーソナル、20分：体幹トレーニング→体幹トレーニングの稼働が追い付かなくなる
- ↓
- ③40分のパーソナルトレーニングに特化→LPもリニューアルし、月商220万円を継続的に達成できるようになった。

このように、紆余曲折があり、「今の5坪での40分パーソナルトレーニング」に辿りつきました。
整骨院で治療を受けており、「ダイエットがしたい」「身体を引き締めたい!」という様々な患者様のお声にこたえられるサービスを提供するためには、そして理想の体を維持させる「予防」を提供するためには、また、5坪で年商2,500万円を創れるパーソナルトレーニング事業はとても魅力です。今後のあるべき健康・多角化経営をふんだんにご紹介したいと思っておりますので、奮

経営という今後の健康・多角化経営軌跡として、

くなる

ーニングの稼働が追い付かなくなる

アルし、

りつきました。

々な患者様のお声にこたえられるサービス“運動”は必須ではないでしょうか？

であると言えます。今回のセミナーでセミナーにお申込みくださいませ。

株式会社 船井総合研究所 ヘルスケア支援部 トレーニングジム・治療院チーム リーダー 竹留 将聖

最後に一言

弊社の強みは、ズバリ他社のジムや整骨院との差別化をしている点でしょうか。
整骨院の先生に「トレーニング」を見てもらえるのとても安心してもらえるといったお声を多くいただいております。
またジムでは管理栄養士が監修で入っており、整骨院と提携している旨も強みになっていると感じます。
今後は、治療家目線で質の高いトレーニングをさらに広めていきたいです。
治療院、運動施設の展開と啓蒙活動を通じて、同じ思いをもってやる人を増やしたいと考えております。
ぜひ、今回のセミナーでつながりを持って同士の皆様と業界を更によくしていきたいと思っております！

ご入金確認後、マイページの案内をもってセミナー受付とさせていただきます。

パーソナルトレーニング5坪で年商2500万円達成セミナー

お問合せNo.S084659

開催要項

オンラインにてご参加 ※全日程とも同じ内容となっております。ご都合のよい日程をお選びください。

お申込期限:4月16日(土)

2022年 4月20日(水) 開始 13:00 ▶ 終了 16:00 (ログイン開始 12:30より)

お申込期限:4月19日(火)

2022年 4月23日(土) 開始 13:00 ▶ 終了 16:00 (ログイン開始 12:30より)

お申込期限:4月20日(水)

2022年 4月24日(日) 開始 13:00 ▶ 終了 16:00 (ログイン開始 12:30より)

お申込期限:4月23日(土)

2022年 4月27日(水) 開始 13:00 ▶ 終了 16:00 (ログイン開始 12:30より)

本講座はオンライン受講となっております。諸事情により受講いただけない場合がございます。ご了承ください。
オンラインミーティングツール「Zoom」を使用いたします。Zoomご参加方法の詳細は「船井総研 web参加」で検索

日時・会場

受講料

一般価格 税抜 20,000円 (税込 22,000円) / 一名様

会員価格 税抜 16,000円 (税込 17,600円) / 一名様

●お支払いが、クレジットの場合はお申込み手続き完了後の案内(メール)をもって、セミナー受付とさせていただきます。銀行振込の場合はご入金確認後、お送りする案内(メール)をもってセミナー受付とさせていただきます。●銀行振込の方は、税込金額でのお振込みをお願いいたします。お振込みいただいたにも関わらずメールがお手元に届かない場合や、セミナー開催4日前までにお振込みできない場合は、事前にご連絡ください。なお、ご入金を確認できない場合は、お申込みを取消させていただく場合がございます。●ご参加を取り消される場合は、開催3日前まではマイページよりキャンセルをお願いいたします。それ以降は下記船井総研セミナー事務局宛にメールにてご連絡ください。尚、ご参加料金の50%を、当日の欠席は100%をキャンセル料として申し受けますのでご注意ください。

●会員価格は、各種経営研究会・経営フォーラム、および社長onlineプレミアムプラン(旧:FUNAIメンバーズPlus)へご入会中のお客様のお申込に適用となります。

お申込方法

下記QRコードよりお申込みください。クレジット決済が可能です。受講票はWEB上でご確認ください。

または、船井総研ホームページ(www.funaisoken.co.jp)、右上検索窓にお問い合わせNo.084659を入力、検索ください。

お問合せ

明日のグレートカンパニーを創る
Funai Soken 株式会社 船井総合研究所

船井総研セミナー事務局 E-mail: seminar271@funaisoken.co.jp

TEL:0120-964-000(平日9:30~17:30) ●申込みに関するお問合せ:横田 ●内容に関するお問合せ:藤田 真輝

※お申込みに関してのよくあるご質問は「船井総研 FAQ」と検索しご確認ください。

お申込みはこちらからお願いいたします

<オンライン受講>

4月20日(水)

申込締切日 4月16日(土)

4月23日(土)

申込締切日 4月19日(火)

4月24日(日)

申込締切日 4月20日(水)

4月27日(水)

申込締切日 4月23日(土)



無料メールマガジン 購読者募集！

【船井総研発！治療院経営メールマガジン】

船井総研ならではの
治療院経営の現場最新情報＆ノウハウが満載！

船井総研の専門のコンサルタントが、日々のコンサルティング現場における成功事例に基づき、



- ①自費治療導入のための仕組みづくり
 - ②交通事故地域一番院の作り方
 - ③WEB集客地域一番化ノウハウ
 - ④リピート率ノウハウアップ
- について最新の情報をお届けします。

ぜひご登録ください。登録・購読は**“無料”**です。

【1分で簡単☆登録完了！今すぐご登録ください】

- ①お手持ちのスマートフォンでQRコードを読み取る
- ②HPIにアクセスし、メールアドレスを入力する

船井総研 治療院 メルマガ

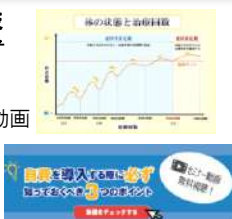
検索



✂さらに今だけ！メールマガジン登録で4つの特典✂

【特典①】自費治療

- ・自費セミナー動画
→自費導入の基礎の基礎！
船井総研龍自費治療セミナー動画
- ・治療曲線ツール
→患者様に見せるだけでリピート
率がアップする！



【特典②】交通事故治療

- ・交通事故セミナー動画
→交通事故集患が難しくなっている
今日、交通事故治療において重要
なのは、患者様、整形外科、損保
会社の3方良しの対応方法と関係性
構築がすぐわかる！
- ・交通事故ポスター3種
→既存患者様からぞくぞく紹介
してもらえる最強ツール！
- ・啓蒙チラシ
→整骨院でむち打ちなどの交通事故による怪我の治療
ができることの認知活動ができるチラシ！



【特典③】WEBマーケティング

- ・WEBセミナー動画
→マーケティングに強いWEB集客の
基本がわかる30分の無料動画



【特典④】採用

- ・採用セミナー動画
→治療家採用の最前線がわかる！
柔整師採用無料動画
- ・採用マニュアル
→採用で知っておくべきことはたった
これだけ！続々とご応募がくるスタッフ
採用完全マニュアル



お問合せ：「治療院メルマガ登録の件」とお伝えください。担当：石野 智輝(イシノトモキ)

TEL:070-2445-0589 (平日9:30~17:30対応)

住宅・パチンコ・医療・介護業界経営者様向け

【小投資】【高収益】の新規事業

たった
5坪あれば**立ち上げられる**
パーソナルトレーニングで
年商2,500万円

高収益ビジネスモデル公開セミナー

ゲスト
講師

- ✓ **5坪**空きスペース活用
- ✓ 初期投資**200万円**
- ✓ トレーナー**2名**
- ✓ **コロナ禍**でも業績が上がる
- ✓ 健康経営の具現化

詳細は中面をご確認ください

株式会社 SAMONA
代表取締役 鮫島 洋一氏

オンライン
開催
PC・スマホがあれば
どこでも受講可能!

2022年4月**20日**・**23日**・**24日**・**27日**

開催時間 13:00~16:00 (ログイン開始 12:30~) 全日程、同内容で開催いたします。ご都合の良い日程をお選びください。

新型コロナウイルス感染症に罹患された皆さま、および関係者の皆さまに心よりお見舞い申し上げます。

主催

明日のグレートカンパニーを創る
Funai Soken

パーソナルトレーニング5坪で年商2500万円達成セミナー お問い合わせNo.S084659

船井総研セミナー事務局 E-mail: seminar271@funaisoken.co.jp

株式会社 船井総合研究所 〒541-0041 大阪市中央区北浜4-4-10 船井総研 大阪本社ビル ※お問い合わせの際は「セミナータイトル・お問い合わせNo.・お客様氏名」を明記の上、ご連絡ください。

WEBからお申し込みいただけます。(船井総研ホームページ[www.funaisoken.co.jp]右上検索窓に「お問い合わせNo.」を入力ください。)→ **084659**

パーソナルトレーニング5坪で年商2500万円達成セミナー

オンラインにて開催

※全日程、同内容での開催です。都合の良い日程をお選びください。

2022年4月**20日**・**23日**・**24日**・**27日** 13:00~16:00
(ログイン開始 12:30~)

※オンラインミーティングツール「Zoom」を使用いたします。Zoomご参加方法の詳細は「船井総研 web参加」で検索

講座内容&スケジュール

講座	セミナー内容
第1講座	フィットネス業界の時流と今、取り組むべき対策 人生100年時代と言われる中、「予防」「運動」産業のニーズは加速する一方、コロナ禍において、影響を大きく受けたフィットネス事業。フィットネス事業を“再構築”させるべく今押さえておくべき【フィットネス業界の時流】と【業績をV字回復させるパーソナルトレーニングジムモデル】をご紹介します。 株式会社 船井総合研究所 ヘルスケア支援部 トレーニングジム・治療院チーム リーダー 竹留 将聖
第2講座	年商2500万円を作るパーソナルトレーニングジム誕生までの軌跡 たった5坪で年商2,500万円を作り上げたパーソナルトレーニングジム事業がどのように誕生したのか?開業後わずか3年でビジネスモデルを構築した変遷を一挙公開いたします。立ち上げ時に苦労したこと、パーソナルトレーニングを開始する際に抑えておきたい大切なポイントを実体験を元にお伝えいたします。 株式会社 SAMONA 代表取締役 鮫島 洋一氏
第3講座	パーソナルトレーニングジム立ち上げに必要な具体的準備について 患者様、お客様に求められ、持続的に売り上げを作られるパーソナルトレーニングジムには抑えるべき多数のポイントがあります。業界・顧客ニーズ把握、商品設計、価格決め、接客ポイント、販促ポイントなど事業立ち上げ、業態転換時に知っておくべきポイントをお伝えいたします。 株式会社 船井総合研究所 ヘルスケア支援部 トレーニングジム・治療院チーム 藤田 真輝
第4講座	今から行うべき、フィットネス業界再構築のために取り組むこと 本セミナーご受講後に、すぐに実行に移せるようセミナーのポイントをまとめます。共にフィットネス業界を盛り上げましょう。 株式会社 船井総合研究所 ヘルスケア支援部 トレーニングジム・治療院チーム リーダー 竹留 将聖

WEBからお申し込みいただけます!

右記のQRコードを読み取りいただきWEBページのお申込みフォームよりお申込みくださいませ。

セミナー情報をWEBページからもご覧いただけます!

<https://www.funaisoken.co.jp/seminar/084659>

※お申込みに関してのよくあるご質問は「船井総研 FAQ」と検索しご確認ください。
TEL:0120-964-000(平日9:30~17:30)



たった、5坪の【空きスペース活用】と【初期投資200万円】で始められる高収益経営!! パーソナルトレーニングで年商2,500万円達成させるビジネスモデルとは？

ヘルスケア・予防産業は 今後急激成長する？

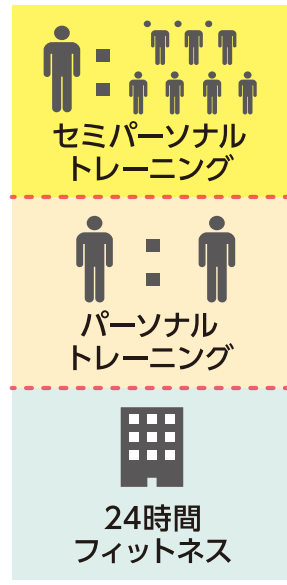


政治的要因	経済的要因
健康寿命の延伸	健康増進施設利用による税控除
社会的要因	技術的要因
働き方改革	個人の健康管理の簡素化

4つの観点から運動産業が伸びる
アフターコロナにおいて経営を安定させるために、拡大する市場に参入し“勝ちパターン”の鍵を握る!!

顧客は“運動”“健康”を求めている

新規事業立ち上げができる トレーニングジム事業の種類とは？



楽しく運動ができ、運動習慣をつけることが可能
→トレーニングスペースで**20~30坪**必要

個別対応可能で、ダイエット、ボディメイクが可能
→トレーニングスペースで**5坪**から可能

いつでも通うことができる運動するスペースの提供可能
→**60坪**以上の大規模なスペースが必要

患者様に**提供したいサービス、価値**からどのようなトレーニングメニューを提供するか検討する。

5坪で年商2,500万円のパーソナルトレーニングスペースのために必要な準備とは…？

①初期投資200万円

項目	費用(万円)
賃貸保証料	72
トレーニングマシン	130
トレーナー採用	10
内装工事費	30
合計	242

※家賃12万円×6か月の保証料の場合
※トレーナー2名採用時の広告運用額
※内装工事：床面・壁紙施工のみの場合

②トレーナー育成1名~2名

パーソナルトレーニングジム運営のために
必要なノウハウ・スキル

- ①トレーニング指導
- ②ダイエット知識
- ③栄養学知識
- ④カウンセリング・クロージングスキル

これらの“ノウハウ”を取得できる**研修**の場を提供いたします。

③集客：患者様の教育、トレーニングへの誘導システム構築

パーソナルトレーニングジム サモナー

こんな時だからこそ運動して
免疫力・体力UP!!

痩せるのは“当たり前”
リバウンドしつらい!

平均 **-6kg / 2ヶ月**
パーソナルトレーニング
PERSONAL TRAINING

分割2回目以降
月額たったの **10,000円**~

- ①WEB集客ができる**HP設計**
- ②リスティング**広告**
- ③**チラシ**配布による認知度向上
- ④**既存事業からの送客**
- ⑤視認性が高い立地での**外観集客**

**講座にて事例を
ご紹介いたします!!**

先着**“100”**名様限定のセミナーのため、お早目にお申込みください!!

ご入金確認後、マイページの案内をもってセミナー受付とさせていただきます。

パーソナルトレーニング5坪で年商2500万円達成セミナー

お問合せNo.S084659

開催要項

オンラインにてご参加 ※全日程とも同じ内容となっております。ご都合のよい日程をお選びください。

お申込期限:4月16日(土)

2022年 4月20日(水) 開始 13:00 ▶ 終了 16:00 (ログイン開始 12:30より)

お申込期限:4月19日(火)

2022年 4月23日(土) 開始 13:00 ▶ 終了 16:00 (ログイン開始 12:30より)

お申込期限:4月20日(水)

2022年 4月24日(日) 開始 13:00 ▶ 終了 16:00 (ログイン開始 12:30より)

お申込期限:4月23日(土)

2022年 4月27日(水) 開始 13:00 ▶ 終了 16:00 (ログイン開始 12:30より)

本講座はオンライン受講となっております。諸事情により受講いただけない場合がございます。ご了承ください。
オンラインミーティングツール「Zoom」を使用いたします。Zoomご参加方法の詳細は「船井総研 web参加」で検索

日時・会場

受講料

一般価格 税抜 20,000円 (税込 22,000円) / 一名様

会員価格 税抜 16,000円 (税込 17,600円) / 一名様

●お支払いが、クレジットの場合はお申込み手続き完了後の案内(メール)をもって、セミナー受付とさせていただきます。銀行振込の場合はご入金確認後、お送りする案内(メール)をもってセミナー受付とさせていただきます。●銀行振込の方は、税込金額でのお振込みをお願いいたします。お振込みいただいたにも関わらずメールがお手元に届かない場合や、セミナー開催4日前までにお振込みできない場合は、事前にご連絡ください。なお、ご入金を確認できない場合は、お申込みを取消させていただく場合がございます。●ご参加を取り消される場合は、開催3日前まではマイページよりキャンセルをお願いいたします。それ以降は下記船井総研セミナー事務局宛にメールにてご連絡ください。尚、ご参加料金の50%を、当日の欠席は100%をキャンセル料として申し受けますのでご注意ください。

●会員価格は、各種経営研究会・経営フォーラム、および社長onlineプレミアムプラン(旧:FUNAIメンバーズPlus)へご入会中のお客様のお申込に適用となります。

お申込方法

下記QRコードよりお申込みください。クレジット決済が可能です。受講票はWEB上でご確認いただけます。

または、船井総研ホームページ(www.funaisoken.co.jp)、右上検索窓にお問い合わせNo.084659を入力、検索ください。

お問合せ



明日のグレートカンパニーを創る

Funai Soken

株式会社 船井総合研究所

船井総研セミナー事務局 E-mail: seminar271@funaisoken.co.jp

TEL:0120-964-000(平日9:30~17:30) ●申込みに関するお問合せ:横田 ●内容に関するお問合せ:藤田 真輝

※お申込みに関してのよくあるご質問は「船井総研 FAQ」と検索しご確認ください。

お申込みはこちらからお願いいたします

<オンライン受講>

4月20日(水)

申込締切日 4月16日(土)

4月23日(土)

申込締切日 4月19日(火)

4月24日(日)

申込締切日 4月20日(水)

4月27日(水)

申込締切日 4月23日(土)



無料メールマガジン 購読者募集！

【船井総研発！トレーニングジム経営メールマガジン】

**最短・最速・最ローコストで業績アップを実現！
ジム経営の“成功事例”をレポートするメルマガ**

~~~~~

船井総研のコンサルタントが、日々のコンサルティング現場における成功事例や、業界情報を配信いたします。最短・最速・最ローコストで業績アップを目指す  
整骨院経営者様には、必読のメールマガジンです。

ぜひご登録ください。登録・購読は**“無料”**です。

※登録後に『トレーニング業界最新レポート』をプレゼント！！

※メルマガページに直接アドレスを入力していただくと簡単に登録できます。

船井総研 トレーニングジム メルマガ

検索



QRコードを読み取りご登録いただけます。