

全国
200社以上
が集まる

特別無料招待状

集患 & 採用 & 教育 成功事例講座

※研究会本講座の内容になります



株式会社
船井総合研究所
マネージャー
宮澤 駿

育成・教育講座～研究会本講座～

1. 出店スピード・業績アップを加速させるための
スタッフ・院長育成の仕組み
2. 成功事例からひも解く
単店、多店舗（10店舗以内）、超多店舗（20店舗以上）
ステージ別の組織課題と取り組むべき対策



株式会社
船井総合研究所
コンサルタント
萱間 優斗

採用講座～研究会本講座～

1. 2023年卒の新卒採用に向けて今から始めるべき
母集団形成から内定獲得までの実践の全容と新卒採用のトレンド
2. 学校訪問対策・合同説明会対策・オンライン対策
各種取り組みの母集団形成から内定までの取組を開設
3. 2023年度版新卒採用のトレンド



株式会社
船井総合研究所
コンサルタント
後藤 紘樹

オンライン集患講座～研究会本講座～

1. オンライン集客数10名以下でも始められる研究会会員200社以上
から導き出したHP・ポータルサイトの基本構造とコンテンツ作成
2. SNSを活用した2022年度版の新集患方法！
Instagramで集患につなげるベストな投稿方法と基礎設定
3. 月間集客数40名以上の成功企業が実践する
現場のスタッフでも即実践できるオンライン集患の取組内容

主催



明日のグレートカンパニーを創る

Funai Soken

株式会社船井総合研究所 〒100-0005東京都千代田区丸の内1丁目6番6号 日本生命丸の内ビル21階

申込に関するお問い合わせ：山本朗子（ヤマモト アキコ） 内容に関するお問い合わせ：萱間優斗（カヤマ ユウト）

TEL：03-6212-2931

（平日9:30～17:30）

整骨院経営イノベーション研究会説明会

お問い合わせNo. S084545/K100623

新型コロナウイルス感染症に罹患された皆さま、および関係者の皆さまに心よりお見舞い申し上げます。

『売上を上げる方法が知りたいな・・・』

～会社を安定成長させるための“**経営**”を行う為に～

整骨院の経営者の皆様へ

はじめまして。私、株式会社船井総合研究所 整骨院経営イノベーション研究会の責任者をしております小川裕樹と申します。まずは、本冊子をお手に取って頂いたことを感謝申し上げます。

新型コロナウイルスが猛威を振るった2020年以降、「資金繰りが厳しい」「忙しいばかりで儲かっていない」などのお悩みを抱えている経営者様から多くのご相談が寄せられております。しかし、**安定して毎年130%成長をし続けている会社様があるという事実**があります。そういった会社様は何が違うのか？それは、**時流に適した経営**を行っているからです。

「**業績が下がってきているが、対策がとれていない**」

「**自費治療を行っていきたいが、方法がわからない**」

「**もう少し時間があれば色々なことができるのに・・・**」



整骨院経営イノベーション研究会
主催 リーダー

小川 裕樹

上記のようなお悩みを少しでも抱えていらっしゃる会社様にはぜひ本冊子の読了をお勧めします。

業績を伸ばしている**企業の成功事例**と、どのように業績を伸ばしていくのか**具体的なやり方**を皆さんに共有したいと思っています。ぜひ、皆様の経営にお役立て頂ければと思います。

**整骨院業界に専門特化した
コンサルタントが貴社の発展の一助となります**



Part 1 集患

オンライン集患数20名/1店舗以上を実現！ “オンライン”集患対策

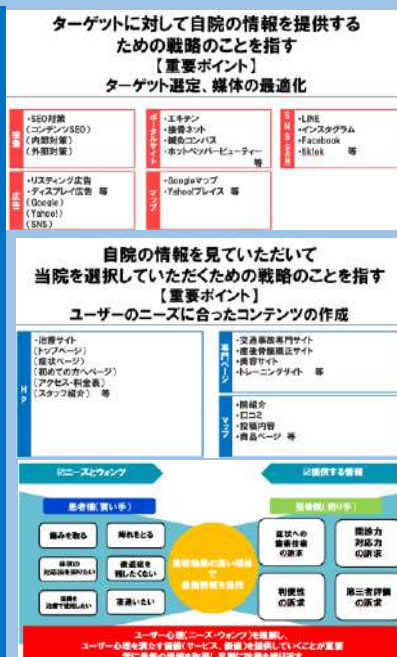
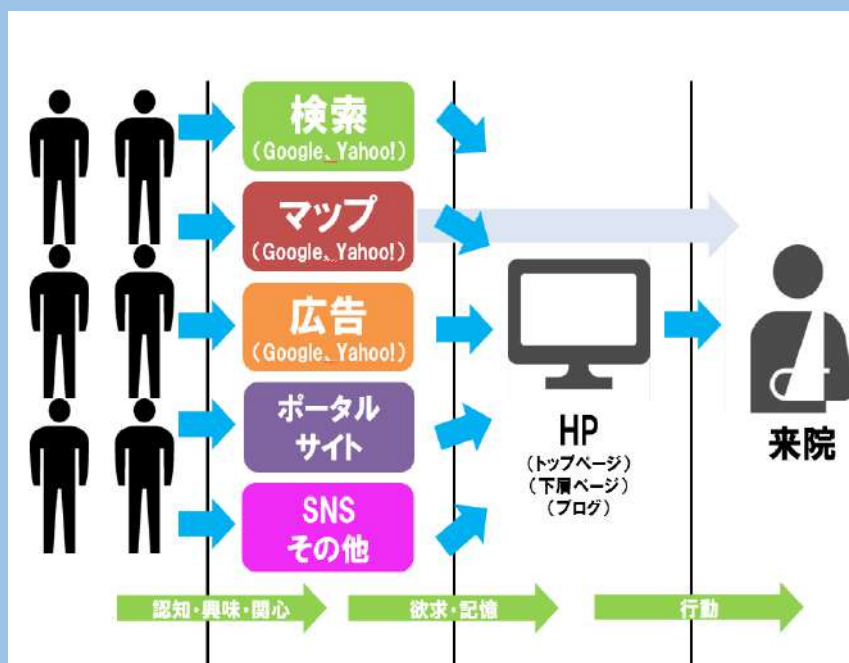
2020年以降新型コロナウイルスの影響により整骨院業界の集患対策も変化をしております。
オンライン集患を中心に、基本となる集患対策からSNSを使った最新対策をお伝えします。

こんなお悩みありませんか？

- ☑ オンラインからの集患数が少ない
- ☑ HPやポータルサイトを作ったが来院しない
- ☑ 費用対効果よく集患したい
- ☑ SNS等を使った最新の集患対策が知りたい
- ☑ 成功している整骨院の取組を知りたい

集患の流れ

各種取り組み



※写真はイメージです。

◆当日の研究会講座内容

- ① **オンライン集客数10名以下でも始められる**
研究会会員**200社以上**から導き出した
HP・ポータルサイトの基本構造とコンテンツ作成
- ② **SNSを活用した2022年度版の新集患方法！**
Instagramで集患につなげるベストな投稿方法と基礎設定
(基本情報、ハイライトの設定、投稿内容とタグの最適化)
- ③ **月間集客数40名以上の成功企業が実践する**
現場のスタッフでも即実践できるオンライン集患の取組内容
(自然検索上位表示のためのコンテンツ作成マップ・ポータルサイトの投稿・口コミアップ施策)

“理念型”採用・教育法

採用・教育

年商規模のステージでの課題は異なり、次のステージに行くためにはそれまでとはやり方を根本的に変える必要が出てきます。採用の取組を中心に今行すべき対策をお伝えいたします。

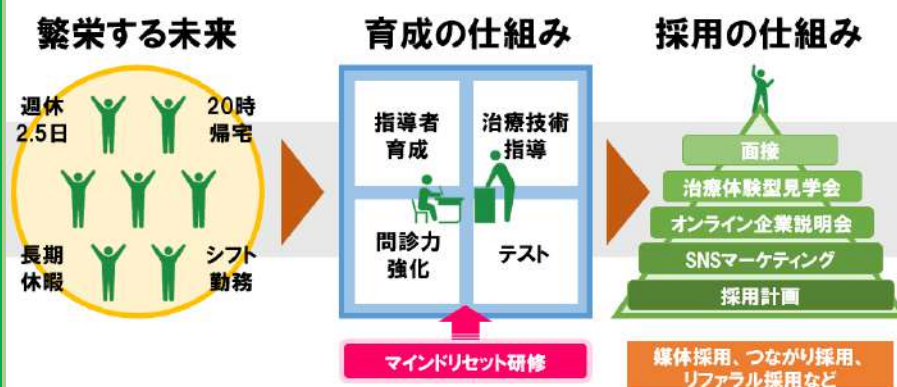
こんなお悩みありませんか？

- ☑ 採用してもすぐに退職をしてしまう
- ☑ 新卒中途ともに、なかなか採用ができない
- ☑ 組織が大きくなってきて課題を感じている
- ☑ 新卒中途入社した社員の育成プログラムがない
- ☑ 自社のビジョンに沿った人材を採用したい

採用と育成は理想のビジョンの為の実現手段

まずは理想のビジョンを描くことから…

採用の流れ



各種取り組み



※写真はイメージです。

◆当日の研究会講座内容

- ① **2023年卒の新卒採用**に向けて
今から始めるべき母集団形成から内定獲得までの実践内容の全容と新卒採用のトレンド
- ② **出店スピード・業績アップを一気に加速させるための**
マネジメント・院長育成の仕組み
- ③ 成功企業からひも解く持続的に成長するための
企業規模別の組織課題と取り組むべき対策

01 会員様事例 完全自費600万円/月達成！

商圈の半分が湖という商圈立地の中、月間新規数90名以上



真聖 株式会社

代表取締役 平川 聖子 氏

◆会社紹介

滋賀県長浜市に位置する鍼灸整骨院。新自費メニューを導入後、1年で月商2.3倍、さらに、コロナ期にもかかわらずオンライン・オフラインの新規集患数が平均で90名/月・完全自費600万円以上の売上を達成！

◆業績・業務内容

- ◆事業：鍼灸整骨院、美容
- ◆店舗数：1店舗
- ◆業績：約1億円（2021年数値）



◆真聖 株式会社様のここがすごい

人口11万人、商圈の半分が琵琶湖という環境の中でも月間集患数90名以上を達成しております。保険中心の整骨院から2021年より完全自費に移行しながら業績を伸ばし続けております。



02 会員様事例

創業16年で28店舗展開！

従業員数300名 施術者一人あたり生産性100万円以上

さくらメディカル 株式会社

代表取締役 鈴木 拓 氏

◆会社紹介

創業から16年たった現在も創業期メンバーが残っており、組織の発展を支え続けています。従業員がやめない理念の構築・出店店舗を瞬く間に地域一番化する戦略など組織拡大成功の秘訣をお持ちです。

◆業績・業務内容

- ◆事業：鍼灸整骨院、介護
- ◆店舗数：28店舗 介護施設4店舗
- ◆生産性：100万円以上（施術者190名）



◆ さくらメディカル 株式会社様のここがすごい

神奈川県横浜市を中心に1都4県で整骨院を28店舗経営。巨大組織ながら施術者1人あたり生産性が100万円超えを実現している。

全国200会員以上が実践している 研究会入会特典テキスト&ツール

初診対応のポイント3選『問診力・自費治療・商品設計』

1 激戦区でも勝てる **リピート率90%超え!**
顧客の夢を叶える問診のコツを大公開

2 **自費誘導率100%・回数券成約率80%を**
実現する押さえるべきポイント!!

3 自院に合った強みを
最大限引き出す商品設計



顧客心理から考える
「稼ぎ=社会貢献」

コロナ禍でもWEB集患数が絶好調な企業の徹底解説!

1 **顧客心理**から考える
行うべき対策の**優先順位**

2 地域で**1番人が集まる**ホームページ設計

3 **SEO対策? PPC広告? 口コミ?**
専門コンサルタントによる勉強会



何から行うべきか
を全解消!

時流大転換!! 採用の新常識をいま大公開!!

1 “**優秀な人財**“を採用するため
必須の項目を**大公開!**

2 採用も**仕組化**へ、学生接触数が
年々増加する!?

3 新卒も**即戦力**になる!!
半年後に**100万円/月**達成! **ポイントは『母集団形成』**



採用の仕組化!
ポイントは『母集団形成』

整骨院経営イノベーション研究会の詳しい情報は
右側のQRコードよりご確認ください



整骨院経営イノベーション研究会説明会 お申込み用紙

(お問い合わせNo. S084545/K100623)

日程
場所

2022年 **4月17日** (日)

オンライン開催：Zoom

日時・会場

開催
時間

開始 **9:30** ▶ 終了 **15:15** (ログイン開始：9:00～)

※お申込み締め切り4月13日(水) 23:59までWEBから申し込み可能です

※時間変更がある場合がございます。

※途中での参加、退席は原則お断りさせていただきます。

※本講座はオンラインでの受講となっております。

諸事情により受講いただけない場合がございます。ご了承ください。

受講料

無料

- お申し込み後メールにてご案内をお送り致します。
- 万一、開催4営業日前までにメールのご案内が届かない場合は、下記へご連絡ください。
- ご参加を取り消される場合は、開催日より3営業日(土・日・祝除く)前の17時迄に
お電話にて下記担当者までご連絡くださいますようお願いいたします。

※初回お試し参加特典で無料の経営相談も承ります。

第1講座
(研究会本講座)

船井流WEBマーケティング3.0 (集患事例ベスト)

第2講座
(研究会本講座)

船井流採用・教育法

第3講座
(研究会本講座)

情報交換会～経営者様同士の交流の場～

まとめ講座

ガイダンス

説明会

整骨院経営イノベーション研究会説明会

※講座の内容を変更する場合がございます。

※情報交換会では、各社様の情報を共有していただきます。

下記QRコードより
お申込みください。



お問
い合
わせ



明日のグレートカンパニーを創る

Funai Soken

株式会社 船井総合研究所

TEL: 03-6212-2931

Mail: seikotsuin-jissenkai@funaisoken.co.jp

(平日9:30～17:30)

●申込に関するお問い合わせ: 山本 朗子(ヤマモト アキコ)

●内容に関するお問い合わせ: 萱間 優斗(カヤマ ユウト)

新型コロナウイルスに罹患された皆さま、
および関係者の皆さまに心よりお見舞い申し上げます。

無料メールマガジン 購読者募集！

【船井総研発！治療院経営メールマガジン】

船井総研ならではの
治療院経営の現場最新情報＆ノウハウが満載！

船井総研の専門のコンサルタントが、日々のコンサルティング現場における成功事例に基づき、



- ①自費治療導入のための仕組みづくり
 - ②交通事故地域一番院の作り方
 - ③WEB集客地域一番化ノウハウ
 - ④リピート率ノウハウアップ
- について最新の情報をお届けします。

ぜひご登録ください。登録・購読は**“無料”**です。

【1分で簡単☆登録完了！今すぐご登録ください】

- ①お手持ちのスマートフォンでQRコードを読み取る
- ②HPIにアクセスし、メールアドレスを入力する

船井総研 治療院 メルマガ

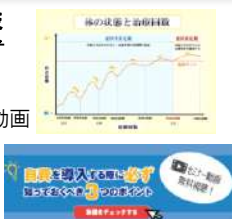
検索



✂さらに今だけ！メールマガジン登録で4つの特典✂

【特典①】自費治療

- ・自費セミナー動画
→自費導入の基礎の基礎！
船井総研龍自費治療セミナー動画
- ・治療曲線ツール
→患者様に見せるだけでリピート
率がアップする！



【特典②】交通事故治療

- ・交通事故セミナー動画
→交通事故集患が難しくなっている
今日、交通事故治療において重要
なのは、患者様、整形外科、損保
会社の3方良しの対応方法と関係性
構築がすぐわかる！
- ・交通事故ポスター3種
→既存患者様からぞくぞく紹介
してもらえる最強ツール！
- ・啓蒙チラシ
→整骨院でむち打ちなどの交通事故による怪我の治療
ができることの認知活動ができるチラシ！



【特典③】WEBマーケティング

- ・WEBセミナー動画
→マーケティングに強いWEB集客の
基本がわかる30分の無料動画



【特典④】採用

- ・採用セミナー動画
→治療家採用の最前線がわかる！
柔整師採用無料動画
- ・採用マニュアル
→採用で知っておくべきことはたった
これだけ！続々とご応募がくるスタッフ
採用完全マニュアル



お問合せ：「治療院メルマガ登録の件」とお伝えください。担当：石野 智輝(イシノトモキ)

TEL:070-2445-0589 (平日9:30~17:30対応)