

10店舗企業経営戦略セミナー

講座内容&
スケジュール

東京
会場

2022年

3月14日(月)・3月24日(木) 13:00~16:00
[受付開始12:30~]

(株)船井総合研究所 東京本社 (丸の内)

第1講座 企業を成長させるために投資すべきポイントとは？

1. 旧基準機撤去以降の2022年時流予測
2. 成長を目指す企業の3つの投資ポイント
3. 2021年~2022年の新規出店事例解説

株式会社船井総合研究所
ぱちんこグループ マネージャー

渡邊 龍信



第2講座 業績が上がるホールの特徴ととるべき営業戦略

1. 既存店業績アップ機械戦略のルール化
2. 4円パチンコと20円スロット集客戦術
3. 市場縮小禍で新規出店成功事例解説

株式会社船井総合研究所
ぱちんこグループ ぱちんこチーム リーダー

瀧華 啓貴



第3講座 人時生産性を上げる最新システム導入活用方法

1. 売上粗利下落時代への対応策
2. 人時生産性を上げている最新システムとは？
3. パチンコホールにおけるDX化のポイント

株式会社船井総合研究所
ぱちんこグループ ぱちんこチーム

岩佐 直文



第4講座 ~ まとめ講座・本日の振り返り ~

WEBからお申込みいただけます！



右記のQRコードを読み取りいただきWEBページのお申込みフォームよりお申込みくださいませ。



セミナー情報をWEBページからもご覧いただけます！

<https://www.funaisoken.co.jp/seminar/084534>

※お申込みに関してのよくあるご質問は「船井総研 FAQ」と検索しご確認ください。

さらなる成長を考えている
10店舗ぱちんこ企業オーナー様必見！

会場
東京本社
丸の内

2022年は「コスト削減」から
「ピンポイント集中投資」へ

業績1.3倍↑を目指す

成長戦略セミナー

3つの成功ポイント

その① 新店投資は郊外駅前立地に集中投資を！

その② 既存店営業戦略は競合店撤退、寡占化を狙え！

その③ 営業効率アップは省人化自動化システムを導入！

来場開催

2022年

3月14日・24日

開催時間
13:00~16:00
(受付開始 12:30~)

株式会社 船井総合研究所
東京本社 (丸の内)

新型コロナウイルス感染症に罹患された皆さま、および関係者の皆さまに心よりお見舞い申し上げます。
新型コロナウイルスの感染拡大の状況によっては、録画等によるウェブ開催へ移行させていただく可能性がありますので、何卒ご理解をいただきますようお願い申し上げます。また、来場にてご参加される際は、ご案内時に注意点がございますので必ずご確認ください。

受講料

一般価格 税抜 30,000円 (税込33,000円) / 一名様 会員価格 税抜 24,000円 (税込26,400円) / 一名様

主催

明日のグレートカンパニーを創る
Funai Soken
株式会社 船井総合研究所

10店舗企業経営戦略セミナー

お問い合わせNo. S084534

船井総研セミナー事務局 E-mail : seminar271@funaisoken.co.jp

〒541-0041 大阪市中央区北浜4-4-10 船井総研大阪本社ビル ※お問い合わせの際は「セミナータイトル・お問い合わせNo.・お客様氏名」を明記の上、ご連絡ください。

WEBからお申し込みいただけます。(船井総研ホームページ[www.funaisoken.co.jp]右上検索窓に「お問い合わせNo.」を入力ください。) → 084534

成熟業種が成長し続けるために投資すべき営業&DX革命

1.3倍成長し続ける経営者・企業の行動の違い

- ✓ 失敗要因よりも成功要因をひたすら質問し続けている
- ✓ すぐ提案内容を実践し、成功ポイントを探し出している
- ✓ 変化を恐れずに、チャレンジをし続けている



今までと同じことをしても
未来が見えない

このような中で企業がとるべき戦略は、

- ① “売上を上げる”営業改革
- ② 生産性を上げるDX活用

売上アップ事例

店舗数 10店舗

売上
昨対比 **10%アップ**

粗利
昨対比 **20%アップ**

生産性アップ事例

従業員数 5名

労働時間
昨対比 **20%カット**

人件費
昨対比 **10%カット**

セミナーでは実際の詳細事例をお話しします。

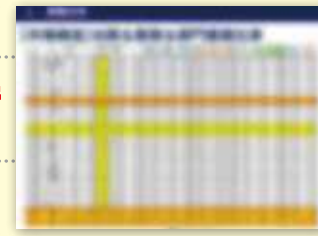
実際にお話しする2023年に向けて 全国各社で生まれている成功事例

その① 業績を上げる投資の絞り込み

- Point① **営業** 既存店はシェア〇%を狙える店舗選定と集中投資
- Point② **営業** 新規出店はローリスクハイリターン駅前立地の〇〇
- Point③ **組織** 組織のDXを進め、脱属人的に生産性を上げる

その② 今とるべき営業戦略への改革

- Point① 地域1〜2番店は4円パチンコ〇〇への積極投資
- Point② 地域3番店未満は20円スロット市場回復に向けた準備
- Point③ 今集客できているWEB集客×企画立案のポイント



その③ 人時生産性を上げるDX活用

- Point① 大手ホールが進めているパチンコホールのDX
- Point② 業績アップと省人化が実現できるシステムとは？
- Point③ 従業員の労働時間の見える化と削減可能業務選定



セミナー参加者限定特典



**即時業績アップ!!
無料経営相談&DX作戦会議**

ご入金確認後、マイページの案内をもってセミナー受付とさせていただきます。

10店舗企業経営戦略セミナー

お問合せNo. S084534

開催要項

東京会場にてご参加

日時・会場

2022年 **3月14日(月)**

2022年 **3月24日(木)**

お申込期限: **3月10日(木)**

開始 終了
13:00 ▶ 16:00
(受付開始12:30より)

お申込期限: **3月20日(日)**

開始 終了
13:00 ▶ 16:00
(受付開始12:30より)

株船井総合研究所 東京本社

〒100-0005 東京都千代田区丸の内1-6-6 日本生命丸の内ビル21階

JR「東京駅」丸の内北口より徒歩1分

諸事情により、やむを得ず会場を変更する場合がございますので、会場は受講票にてご確認ください。また最少催行人数に満たない場合、中止させていただく場合がございます。尚、中止の際、交通費の払戻し手数料等のお支払いはいたしかねますので、ご了承ください。

受講料

一般価格 税抜 **30,000円** (税込**33,000円**) / 一名様

会員価格 税抜 **24,000円** (税込**26,400円**) / 一名様

●お支払いが、クレジットの場合はお申込み手続き完了後の案内(メール)をもって、セミナー受付とさせていただきます。銀行振込の場合はご入金確認後、お送りする案内(メール)をもってセミナー受付とさせていただきます。●銀行振込の方は、税込金額でのお振込みをお願いいたします。お振込みいただいたにも関わらずメールがお手元に届かない場合や、セミナー開催4日前までにお振込みできない場合は、事前にご連絡ください。なお、ご入金を確認できない場合は、お申込みを取消させていただきます場合がございます。●ご参加を取り消される場合は、開催3日前まではマイページよりキャンセルをお願い致します。それ以降は下記 船井総研セミナー事務局宛にメールにてご連絡ください。尚、ご参加料金の50%を、当日の欠席は100%をキャンセル料として申し受けますのでご注意ください。

●会員価格は、各種経営研究会・経営フォーラム、および社長onlineプレミアムプラン(旧:FUNAIメンバーズPlus)へご入会中のお客様のお申込に適用となります。

お申込方法

下記QRコードよりお申込みください。クレジット決済が可能です。受講票はWEB上でご確認ください。

または、船井総研ホームページ(www.funaisoken.co.jp)、右上検索窓にお問い合わせNo.084534を入力、検索ください。

お問合せ



明日のグレートカンパニーを創る

株式会社 船井総合研究所

船井総研セミナー事務局 **E-mail : seminar271@funaisoken.co.jp**

TEL : 0120-964-000 (平日9:30~17:30) ●申込に関するお問い合わせ: 櫻田 ●内容に関するお問い合わせ: 岩佐

※お申込みに関してのよくあるご質問は「船井総研 FAQ」と検索しご確認ください。

新型コロナウイルスの感染拡大に伴い、感染状況が収束するまでの期間は、録画等によるウェブ開催へ移行させていただく可能性がありますので、何卒ご理解をいただきますようお願い申し上げます。

お申込みはこちらからお願いいたします

3月14日(月)

申込締切日3月10日(金)

3月24日(木)

申込締切日3月20日(日)

