

超実践型!すぐに業績アップにつながる成功事例が分かる!

モビリティビジネス経営研究会 軽月々払い専門店会説明会

講座内容&スケジュール

開催
要項

2022年
4月12日

お申込締切日:4月8日(金)

オンライン開催
PC・スマホがあればどこでも受講可能

開始:10:30~終了:17:00
[ログイン開始10:00~]

参加料金:無料

本講座はオンラインでの受講となっております。諸事情により受講いただけない場合がございます。ご了承ください。

講座	内容
第1講座	<p>コロナ過でも販売台数アップを実現させるポイント</p> <p>コロナ過でも販売台数を伸ばしている会社様・業績を伸ばしている会社様に共通している成功要因をお伝えさせていただきます。</p> <p>株式会社船井総合研究所 モビリティ支援部 リーダー</p> <p>加藤 智</p>
第2講座	<p>明日から実践できる最新成功事例</p> <p>来店数アップ・成約率アップ・台あたり粗利アップなどの明日から実践できる最新の成功事例をお伝えさせていただきます。</p> <p>株式会社船井総合研究所 モビリティ支援部 リーダー</p> <p>新村 雅也</p>
第3講座	<p>新車リース専門店の業績アップ講座</p> <p>1月から3月までの繁忙期を終えて、好調店の取り組みをご紹介させていただきます。それらの内容をもとに、4月からの業績アップに役立つ内容をお伝えさせていただきます。</p> <p>株式会社船井総合研究所 モビリティ支援部 リーダー</p> <p>加藤 智</p>

お申し込みはこちらから (WEBでのお申込み)

右記のQRコードを読み取りいただきWEBページのお申込みフォームよりお申込みくださいませ。

研究会説明会情報をWEBページからもご覧いただけます!
<https://www.funaisoken.co.jp/seminar/084447>

※当研究会説明会は経営者向け研究会説明会となりますので経営者の方が必ずご参加ください。



フラット7 参加無料 2022年 4月12日 10:30~17:00
加盟店様向け (ログイン開始10:00~) オンライン開催

コロナ禍でも販売台数増加の会社様が続出中



加盟店様限定

成功事例発表 【参加無料】

デジタル集客
年間100台販売

成約率
70%

台あたり粗利
25万円

保険獲得率
60%

地方の三等立地でも
単店380台達成
株式会社ジョイドライブ 代表取締役 中村 守氏

店舗移転でV字回復
8万人商圏で**230台達成**
株式会社トピック 代表取締役社長 下畑 旬平氏

8万人商圏の閉鎖商圏で
単店100台達成
株式会社オートセレクション福知山 代表取締役 塩見 政人氏

専用サイト×デジタル広告
デジタル集客で**100台達成**
株式会社轟自動車 取締役専務 津田 豊氏

地方の三等立地でも
単店100台達成
株式会社ユーネット 代表取締役 武村 俊樹氏

全国トップクラス 成約率70%
1人で年間販売**210台達成**
株式会社ネオ 店長 辻 晃平氏

新型コロナウイルス感染症に罹患された皆さま、および関係者の皆さまに心よりお見舞い申し上げます。

主催 明日のグレートカンパニーを創る Funai Soken TEL.03-6212-2931 平日 9:30~17:30
株式会社 船井総合研究所 東京本社 〒100-0005 東京都千代田区丸の内1-6-6 日本生命丸の内ビル21階
お申し込みに関するお問い合わせ:山本朝子(ヤマモトアキコ) 内容に関するお問い合わせ:新村雅也(ニイムラサヤ)

WEBからお申し込みいただけます。(船井総研ホームページ[www.funaisoken.co.jp]右上検索窓に「お問い合わせNo.」を入力ください。)→ 084447

軽月々払い専門店会のココが凄い！見どころを徹底解説！

当日の講座内容を参考公開！

1. WEB集客・チラシ集客の前に店舗作りが最重要！
看板・展示車・のぼりで通りがかりから月10組の来店獲得！
2. 新聞折込やポスティング・情報誌など、紙媒体で月10組以上の来店を獲得するための実施方法やデザインのポイントを大公開！
3. 失敗しないWEB集客のやり方を大公開！
年間100台販売するポイントとは!?
4. Google広告・Yahoo!広告・YouTube広告、LINE広告などのWEB広告攻略法大公開！
5. Googleマイビジネス・SNSを活用した無料で来店数アップの秘訣とは!?

【チラシ】



【DM】



【ウェブサイト】



6. 整備既存客から毎月5台の代替を獲得するための、入庫時アプローチ・DM・TEL掛けのポイントは!?
7. 毎月5台の紹介を増やすためのDM・SMS活用の秘訣は!?
8. 未経験者でも成約率60%以上を実現するためのアプローチブック活用術・クロージング手法とは!?
モデル営業マンのすぐ使える超実践型事例大公開！
9. 台粗利25万円獲得するための付帯品獲得術！
10. リース保険の獲得率70%を実現する商談方法・トークスクリプト・クロージング手法を大公開！
11. 安定した整備収益で収益性アップ！メンテナンスパック獲得率70%以上の獲得手法を大公開！
12. 契約後5年目で中途解約し、乗り換えプランで月5台の成約獲得による販売台数アップ方法とは!?

【商談ツール】



軽月々払い専門店のご紹介

1. フラット7販売店様だけの**専門の勉強会**！
2. 同じフラット7店同士の**情報交換会**ができる！
3. 最新の**自動車業界の動向**がわかる！
4. フラット7店の最新の**成功事例**がわかる！
5. ゲスト講座で**繁盛店の取り組み**がわかる！
6. **即時で業績アップ**につながる集客手法や営業手法、収益力アップ施策がわかる！
7. 好調店舗のチラシなどの**販促物**や商談POPなどの**営業ツール**が共有できる！



軽月々払い専門店のメリット

- ① 過去5年分のノウハウが詰まった新車リース店専用の**業績アップマニュアル**をプレゼント！
- ② **過去の勉強会テキスト**が全て確認し放題！
- ③ 新車リース専門の**業績アップコンサルタント**が**電話やオンラインビデオ**で徹底サポート！

【業績アップマニュアル】



【過去テキスト】



セミナーにてこれらの内容を詳しく解説いたします！表面QRコードからお申し込みください！