

地域金融機関の転換点 信用金庫が果たすべき役割と 経営幹部の行動変革 2022

しんきん経営研究会

無料オンライン説明会のご案内

日時

2022年 3月 26日 13:00 ~ 16:00

ログイン開始
12:30~

形式

オンライン(Zoom)

しんきん経営講座

新時代の経営戦略を探る
～SDGsを考える～

長谷川 勉 氏 (学校法人日本大学 商学部 教授)



現役理事長講話

玉島信金の挑戦と
経営幹部に求めていること!

宅和 博彦 氏 (玉島信用金庫 理事長)



参加者同士の情報交換会

信金業界と自金庫の経営のための雑談Time

主催 しんきん経営研究会説明会



明日のグレートカンパニーを創る

Funai Soken

株式会社船井総合研究所

☎ 03-6212-2931 (平日 9:30 ~ 17:30) FAX. 03-6212-2201 ^{24時間}対応
お問い合わせNo. K008733/S084390

〒100-0005 東京都千代田区丸の内1-6-6 日本生命丸の内ビル21階
JR東京駅 丸の内北口より 徒歩 1分

申込みに関する
お問い合わせ

フルヤマ アズサ
古山 梓

内容に関する
お問い合わせ

シンタニ マサシ
新谷 正志

新型コロナウイルス感染症に罹患された皆さま、および関係者の皆さまに心よりお見舞い申し上げます。
しんきん経営研究会の通常例会は原則として集合型(リアル)で開催しますが、説明会はオンライン開催を原則としています。
本説明会は2022年2月例会(2022年2月26日開催)の内容を基に構成しており、研究会を体感して頂くことを目的としています。

時間	講座内容	講師
12:30 ~	ログイン開始	
13:00 ~ 13:15	研究会ガイダンス ～今日一日を最大限有効活用していただくために～	株式会社船井総合研究所 新谷 正志
13:15 ~ 14:00	しんきん経営講座 新時代の経営戦略を探る ～SDGsを考える～	長谷川 勉 氏 学校法人日本大学 商学部 教授
14:15 ~ 15:00	現役理事長講話 玉島信金の挑戦と経営幹部に求めていること!	宅和 博彦 氏 玉島信用金庫 理事長
15:00 ~ 15:45	情報交換会	
15:45 ~ 16:00	研究会についてのガイダンス ～明日からの経営活動に生かしていただく方法～	株式会社船井総合研究所 新谷 正志

別添の説明会申込書に必要事項をご記入の上
FAXで送信いただくか、QRコードからWebでお申込みください

明日のグレートカンパニーを創る 株式会社船井総合研究所

グレートカンパニー化こそが最高の業績アップの手法であるとらえ
「明日のグレートカンパニーを創る」ことを目指します



事業分野 ● 月次支援型コンサルティング 業界・テーマに特化した実行支援コンサルティング
● プロジェクト型コンサルティング ● 経営研究会・経営セミナーの開催

代表取締役社長 社長執行役員 真貝 大介

創 業 1970年3月6日 (現、株式会社船井総研ホールディングス)

設 立 2013年11月28日

資 本 金 3,000百万円

大阪本社 〒541-0041 大阪府中央区北浜4-4-10

東京本社 〒100-0005 東京都千代田区丸の内1-6-6 日本生命丸の内ビル 21階

五反田オフィス

東京都品川区西五反田6-12-1

芝セミナープレイス

東京都港区芝3-4-11 芝シティビル

入会資格

- 1 信用金庫の経営幹部(理事)もしくは経営に直接関与する立場の方
- 2 本会員組織の主旨に賛同し、年間を通じて活動できる方

※定例会の参加はご本人とし、やむなく欠席の場合は代理出席も可
※定例会については会員専用のDBで講座動画、テキストの閲覧可

入会方法

- 1 本会員組織が主催する定例会へお試し参加(お一人様1回に限り無料)していただいたのち、入会申込書に必要事項を記入しご提出
(Webでの申し込みも可能です)
- 2 本会員組織が主宰する「しんきん経営研究会説明会」への参加(お一人様1回に限り無料)していただいたのち、入会申込書に必要事項を記入しご提出(Webでの申し込みも可能です)
- 3 個別説明会(1時間)へご参加いただいたのち、入会申込書に必要事項を記入しご提出(Webでの申し込みも可能です)

※個別相談は随時開催(貴金庫、Web面談、船井総研オフィスでの実施を想定)

入会金・年会費

- 1 入会金

50,000円(税込55,000円)

入会時のみ

- 2 年会費

360,000円(税込396,000円)

一年間

地域を支える金融機関の未来を創る!

株式会社 船井総合研究所

しんきん経営研究会

これからの
信用金庫経営を担う
経営幹部が
“集い”“考え”“実践”
することができる



お問い合わせ

株式会社 船井総合研究所
価値向上支援本部 財務・IPO支援部 金融チーム

お問い合わせ シンタニ マサシ 新谷 正志 TEL. 080-4807-3384 ✉ shinkin@funaisoken.co.jp

主催

明日のグレートカンパニーを創る
Funai Soken

<https://www.funaisoken.co.jp/>

株式会社 船井総合研究所

〒100-0005 東京都千代田区丸の内1-6-6 日本生命丸の内ビル21階

☎ 03-6212-2931 (平日 9:30~17:30) FAX. 03-6212-2201 24時間対応

お問い合わせ シンタニ マサシ 新谷 正志 TEL. 080-4807-3384 ✉ shinkin@funaisoken.co.jp

しんきん経営研究会とは？

全国の信用金庫の経営幹部(理事)が、自金庫の経営、地域における役割、信用金庫の存在意義など、未来を考え・実践していくための会員(メンバー)組織です。

どんな会員組織??

1 会員(メンバー)の特性

- 自分が所属する金庫を、とにかく良くしていきたい!と考えている方
- それらを徹底的に考え、自らの意思をもって実践しようとしている方
- 成功の三条件(勉強好き・素直・プラス発想)を知り、実践している方
- 学び得た知識を、すみやかに現場で実践しようとしている方
- 持続可能な信用金庫のビジネスモデルを構築したい方
- 信用金庫の存在意義・価値を、もっと明確にしたいと考えている方
- 経営幹部としての役割を再認識し、自信をつけたいと考えている方
- 組織としても個人としても、上のステージを目指している方

2 会員組織の特徴

- 会員(メンバー)同士が、自らの経営に関して意見をぶつけ合い、切磋琢磨しながら、師と友づくりを実践する。
- 信用金庫経営に必要な「知識」、経営幹部としての「覚悟」を身に着けることを目的とし、経営手法、世の中の流れ(時流)を学ぶことができる。
- 単なる勉強会(座学)ではなく、現場視察や、様々な経営者の思想、考えに直接触れることで、自らの経営スキルを身に着けることが可能。

しんきん経営研究会が目指しているもの

- 地域貢献、地域創生の役割を果たすために、自金庫が永続的に良い経営体となること。
- 良い経営を行うために、「持続可能なビジネスモデル」「収益性の向上」「職員の成長」「組合員の発展」などに、経営幹部として寄与するための戦略と方法を身に着け、信用金庫経営の中核となる人財づくりを行うこと。
- 同じような立場である経営幹部が集まり、コミュニケーションを行うことで、幅広く、深いネットワークの構築を行うこと。
- 様々な経営課題を解決する手段を検討・実践していくために必要な阻害要因を取り除くことができる場となること。
- 自金庫への経営を通じて、地域貢献、地方創生に関与し、信用金庫業界の発展を担う人財を輩出すること。

活動内容

定例会の開催 2ヶ月に一度(株式会社船井総合研究所 東京本社)の開催

本講座は船井総合研究所 東京本社にて開催を予定しておりますが、新型コロナウイルスの感染状況によりオンライン開催へと切り替える場合がございます。

1 定例会カリキュラム(一日の流れ)

- | | |
|-------------------|-------------|
| (1) 信用金庫経営テーマ講座 | 11:30~12:30 |
| (2) ランチミーティング | 12:30~13:15 |
| (3) 現役理事長インタビュー | 13:15~14:00 |
| (4) 最新、信金経営実践事例講座 | 14:15~14:45 |
| (5) 情報交換会 | 15:00~16:15 |
| (6) アクションプランの整理 | 16:15~16:30 |

※定例会のカリキュラムは変更になる場合がございます。

2 テーマ講座について(2022年の予定)

- 経営方針の現場への落とし込み方
- 人事戦略、組織戦略、採用戦略
- 本業支援強化・コンサルティング機能強化
- コロナ禍にある取引先への支援強化
- 組合員サポート、交流促進
- 店舗戦略、バーチャル店舗展開
- 融資増強のための営業戦略
- 信用金庫におけるSDGsとESG経営 など

経営戦略セミナー

年に1回、全国の中小・中堅企業の経営者が一堂に会し、中長期的な経営のあり方を考えるイベント(2022年は6月にリモート開催の予定)

信金経営プラットフォームの活用

1 船井総研コンサルタントとの個別相談(隔月、定例会のない月に実施)

- 経営幹部としての取組全般、PDCA、取組の進捗管理などの確認
- 組合員、顧客の事業承継・M&A案件の相談、推進
- 組合員、顧客の業績アップ・経営改善の相談

2 組織SANBOの活用 ※入会月より4ヶ月以降のお申込みの場合、150,000円(165,000円(税込))となります。

- 職員の満足度把握、組織力の診断を通して、課題を明確にし対策を検討。
- 経営トップ(理事長および幹部)と現場職員の意識ギャップを明確にし、幹部として実践すべき組織力向上のアクションを明確にする。
- 定期的に開催することにより、経営幹部の取組の評価を行うことが可能。

3 社長onlineの活用(経営者向けビジネス情報メディア)

- 研究会会員の方は「社長online」プレミアムプラン[一般年会費39,600円(税込)]が無料でご利用いただけます。

4 船井総研主催セミナーの会員価格での参加 ※会員価格適用外のセミナーもございます。

5 しんきん経営研究会データベース(DB)の活用

- 過去開催分のテキストのダウンロード、講演動画の視聴がいつでも可能です。
- 営業ツールとして使える「財務診断ツール(FiBIs)」(Excel)の利用が可能です。



信用金庫経営に携わる経営幹部の皆様

このたびは突然のご連絡にも関わらず、本案内をご開封いただき、まことにありがとうございます。この二年間、新型コロナウイルス感染症により、世の中が大きく変化し、地方創生の中核的存在である信用金庫経営に携わる皆様にとって大変な時期であったと推察しております。

申し遅れました、株式会社船井総合研究所 財務・IPO 支援部で全国の信用金庫のコンサルティングを行っております竹内実門(たけうち みかど)と申します。平素は船井総合研究所および船井総研グループに格別のご高配を賜り、まことにありがとうございます。

早速ですが、今回このレターを送らせていただいた理由を記させていただきます。

金融業界においては、少子高齢化や事業所の減少、低金利等厳しい経営環境が続いております。それに加え「新型コロナによる社会情勢の変化」「組合員企業をはじめとする中小零細企業の経営環境の悪化」など毎日の経営活動において、様々な決断を求められる状況が続いております。

特に、経営幹部の皆様においては、**業務純益の向上、役務収益の拡大**をはじめとする業績向上に関する課題、**OHR 改善**や**店舗の統廃合**を含む**戦略の見直し**などの**コストコントロール**、**職員の退職増加**、**若手人財の育成**、**部長・支店長の能力アップ**などの人や組織に関わる課題に加えて、**顧客と自金庫の DX 戦略**の立案と実行、**SDGs**や**ESG 経営**への取組み、さらには根本的な課題としての「**真の地域貢献における信用金庫のあり方**」など様々な経営課題が目まぐるしく皆様の目の前に降りかかっていると想像しております。

なによりも一番大変なのは、皆様が信用金庫の経営幹部として、「何をなすべきか」だけでなく「**最大限の効果を得るために、どのような優先順位をつけて、具体的なアクションを踏み出すのか?**」という、皆様ご自身へのプレッシャーと闘い続けていらっしゃることであり、さらに、その出口の見通しがいま一つ分からない…ということではないでしょうか? もしくは、「**自分の取組みが、金庫(組織)の成長に、本当につながるのだろうか…?**」という、漠然とした不安も抱えていらっしゃるのかもしれない。

株式会社船井総合研究所においては金融行政の変革期を迎えるにあたり、2016 年より「しんきん経営研究会」という会員組織を立上げ、地方創生のキーマンである信用金庫の皆様に向けて勉強会を中心とした活動を行ってきました。特に金融検査マニュアル廃止前後において信用金庫経営の進むべき方向性、コロナ禍においては組合員の皆様に向けての出口戦略のあり方などを提案させていただき、一定の役割を果たしてきたと考えております(添付資料をご参照ください)。

しかし、これからの信用金庫の役割を考えたとき、経営そのものが複雑化していくことはご周知のとおりです。その状況下において、**信金経営に携わる方々の行動・思考・メンタル面での成長が不可欠である**と確信しております。もちろん組織トップである理事長が最も重要な役割を担っており、船井総研の創業者である故船井幸雄も「組織はトップで 99% 決まる」と常々申しておりました。しかし、今の時代の信用金庫経営においては「**経営幹部(理事)の皆様が、トップ(理事長)と同じレベルの責任感と経営者発想**することができれば、一人の力ではなく複数の人財によって、よりよい組織を創ることができる!」と、私共は考えております。

この「しんきん経営研究会」に経営幹部(理事)の立場でご入会いただき、経営トップにステップアップしていただいた方も4名いらっしゃいます。この方々からは、「業界だけでなく、世の中の時流を知り、自金庫の経営を自分事として、真剣に考える、時間と空間と仲間・師匠との出会いの場があったことが幸運だった」と仰っていただいております。

ぜひこの機会に、「しんきん経営研究会」を知っていただき、皆様の成長と金庫の成長のベクトルを合わせていただくことをお勧めいたします。

この「しんきん経営研究会」は年間を通じてご参加いただくものであり、経営幹部の皆様の時間とコストをかけていただくのであります。そのため、この会員組織についてより深く知っていただくために、あらためて**2022年3月26日(土)の研究會説明会に無料でご参加いただける機会**を作りました(お一人様1回限り有効)。ただし、この説明会は、単に経営研究会の内容をご案内するのではなく、ゲスト講師、外部アドバイザー、船井総研のコンサルタントがこの**機会のため**だけに企画・収録したコンテンツとなっております。そのため、数多くの方にご参加いただくのではなく、この会員組織のことを深く知っていただくために個別にコミュニケーションを取ることができる人数に限定させていただきます。したがって、**今回ご参加いただけるのは15名まで**とさせていただきます(先着順)。日本全国の信用金庫の経営幹部(理事)の皆様が約1,600人いらっしゃいますので、そのうち1%の方々のみのご招待とさせていただきます。

このレターと同封のご案内をご確認いただき、少しでも「興味がある」「自分にとってよい機会かもしれない」と感じてくださった方は、ただちに同封の申込用紙に必要事項をご記入の上、記載のFAX番号にご送信いただくか、申込用紙にあるQRコードからお申込みWEBページにアクセスいただいて、お申込みいただけますと幸いです。

「自分に必要か分からない」「もう少し詳しく内容を聞きたい」という方は、担当の新谷正志(しんたに まさし)までお電話もしくはメールにて、ご連絡いただきますようお願いいたします。

お問い合わせ担当:

株式会社 船井総合研究所 財務・IPO 支援部 金融・財務グループ 金融チーム

チーフコンサルタント 新谷 正志(しんたに まさし)

電話番号:080-4807-3384 メール:shinkin@funaisoken.co.jp

最後になりますが、皆様のご健勝と貴金庫の益々の発展を祈念しております。

お付き合いいただき、誠にありがとうございました。

2022年2月吉日

株式会社 船井総合研究所 財務・IPO 支援部

マネージング・ディレクター

竹内 実門

FAX 03-6212-2201 24時間対応

担当：古山 梓（フルヤマ アズサ）

しんきん経営研究会説明会

お問い合わせNo.K008733/S084390

日時・会場

WEB
開催

2022年 3月26日（土）
@オンライン開催（Zoom）

申込み切 2022年3月17日（木）17:00 まで

開催開始 13:00 ▶ 終了 16:00

（ログイン開始12:30～）

受講料

無料でご参加いただけます（2名様迄） ※1金庫1回限り

- 万一、開催一週間前までに担当者より連絡がない場合は下記へご連絡下さい。
- 本講座はオンラインでの受講となっております。諸事情により受講いただけない場合がございます。ご了承ください。

お申込み方法

以下の2つからお好き方法でお申し込みください

① 下記のFAX送信用お申込用紙をご利用下さい。

お申込頂きました後、担当者から連絡をさせていただきます。

② WEBからもお申込みできます。

右記のQRコードまたは <https://www.funaisoken.co.jp/seminar/084390> からお申し込みください。



お問い合わせ



明日のグレートカンパニーを創る

Funai Soken 株式会社 船井総合研究所

お申込み専用

TEL 03-6212-2931 (平日) 9:30~17:30 FAX 03-6212-2201 24時間対応

- 申込みに関するお問い合わせ：古山 梓（フルヤマ アズサ）
- 内容に関するお問い合わせ：新谷 正志（シンタニ マサシ） お問い合わせNo.K008733/S084390

			フリガナ	
			貴庫名	
フリガナ		役職	フリガナ	役職
代表者名			ご連絡 担当者	
ご連絡担当者 メールアドレス				
住所	〒	-		
TEL	-	-	FAX	-
ご参加者名		役職	ご参加者名	
1	フリガナ		2	フリガナ
	メールアドレス			メールアドレス

ご入会中の弊社研究会があればをお付け下さい。

各種研究会（ ）研究会

【個人情報に関する取扱いについて】

1.本書面・本フォームで記載された個人情報は、個人情報保護方針（<https://www.funaisoken.co.jp/info/pp>）に則って適切に管理します。また、ご提供いただいた個人情報は、お申込サービスのご案内・ご提供並びに当社グループの顧客・営業管理、アンケート・ダイレクトメールの発送その他上記個人情報保護方針に記載された利用目的のためにのみ利用いたします。なお、ご案内は代表者様宛にお送りさせていただきます。

2.ご提供いただいた個人情報につき、セミナー・イベント・研究会の場合は共催者・登壇講師に、クリニックの場合は訪問先・旅行会社・宿泊機関・他の参加者に提供する場合がございます。これらの他、ご案内の送付その他上記利用目的に必要な委託をするため事前に管理体制を調査した委託先に提供し、また、上記個人情報保護方針に記載された範囲で当社グループ会社に提供させていただきます。

3.サービスご提供に必要な情報(会社名・所在地、申込者氏名、メールアドレス、電話番号)をいただけない場合、ご連絡やサービスのご提供ができない場合がございます。

4.個人情報に関する開示、訂正、追加又は利用停止につきましては、船井総研コーポレートリレーションズ・顧客データ管理チーム(TEL06-6204-4666)までご連絡ください。

ダイレクトメールの発送を希望しません

※ご提供いただいた住所宛のダイレクトメールの発送を希望されないときは、を入れて当社宛にご連絡ください。