

心療内科・精神科クリニックの院長先生必見!

いまメルマガ登録をするだけで...

リワークの立ち上げ 簡易マニュアルを 無料プレゼント!!

心療内科・精神科クリニック小冊子

①集患編

毎年売り上げアップを行っている
クリニックの集患のポイント

新規の患者が明らかに減ってきてしまっている先生に、是非対策の一助にしていきたい内容です。

新患数を安定・維持している医院がしていること

- 現状を把握するために確認したい数値
- WEBマーケティングでの考え方や進め方
- クリニックの全体を変えると集患が変わる?

②診療効率編

治療効果・満足度を落とさずに
新規の受け入れも行っている
クリニックの診療効率化のポイント

保険診療の効率化でお悩みの先生に、ぜひスタッフの皆さんと話し合っていきたい内容です。

診療効率化が進んでいる医院がしていること

- 6~8割の人に適応する診察の時間配分の目安
- 効率化を進めていく上で必要な数値の把握

③口コミ編

なぜか良い口コミだけあつまる
クリニックの口コミ対策のポイント

クリニックの適正な評価を取り戻すために行っていたきたい3つのステップです。

4つの当たり前を乗り越えた医院がしていること

- クリニックと患者とで、どこに認識のずれがあるのか
- 構造的に、悪い口コミが集まりやすい理由
- 適正な評価をいただくために出来る3つのステップ

④採用編

優秀な人材を必要なタイミングで雇用している
クリニックの採用のポイント

- 退職者の流れの全体像の把握が最も重要
- 退職者に届かなければどれだけ良くても応募は来ない
- どうしても必要な場合には広告の活用も大切

④採用編

自律的にPDCAを回すことが出来る会議の方法

- 結果の出る会議と出ない会議の違い
- 会議にも複数の種類があり使い分けが大切
- 目的意識と時間の配分・役割の明確化で決まる

今すぐ、メールマガジンを登録して
小冊子一括ダウンロードを!



心療内科・精神科医院

経営レポート2022

都心ではなく、郊外でもリワークを実現!

医療の質を向上し、復職率の向上をはかるための

郊外型リワーク

新規立ち上げ&活性化セミナー

復職率 **90%**

稼働率 **70%**

満足度 **95%**

郊外型リワークで黒字での運営!

特別ゲスト

成功までのストーリー

響ストレスケア~こことからだの診療所

院長 大橋 昌資氏



響ストレスケア
~こことからだの診療所

院長 大橋 昌資氏

ポイント
解説

- ①復職率を上げるためのプログラム作成方法
- ②外来とリワークの連携方法
- ③集患や稼働率高く、利益の出る施設運営

新型コロナウイルス感染症に罹患された皆さま、および関係者の皆さまに心よりお見舞い申し上げます。

主催

明日のグレートカンパニーを創る
Funai Soken

詳細・お申込みは
右記のQRコードから!

お問い合わせNo.S084171

WEBページからも
セミナー情報をご覧いただけます。

郊外型 リワーク強化クリニックの創り方セミナー

オンライン
開催

2022年
4月 3日・10日・17日・24日 13:00~16:30
(ログイン開始 12:30より)



船井総研セミナー事務局 E-mail : seminar271@funaisoken.co.jp

※お問い合わせの際は「セミナータイトル・お問い合わせNo.・お客様氏名」を明記の上、ご連絡ください。

株式会社 船井総合研究所 〒541-0041 大阪市中央区北浜4-4-10 船井総研大阪本社ビル

WEBからお申し込みいただけます。(船井総研ホームページ[www.funaisoken.co.jp]右上検索窓に「お問い合わせNo.」を入力ください。) → 084171

主催

明日のグレートカンパニーを創る
Funai Soken
株式会社 船井総合研究所

TEL.070-2321-5715 平日9:45~17:30
内容に関するお問合せ:野中達裕

【大阪】〒541-0041 大阪市中央区北浜4-4-10 船井総研大阪本社ビル
【東京】〒100-0005 東京都千代田区丸の内1-6-6 日本生命丸の内ビル21F

このようなお悩みはありませんか？

- ✓ 外来でお薬を飲んでいると落ち着くが薬をなくすと再発する患者様が多い
- ✓ 一度復職をしたかと思うと、再度また休職をしてしまう方が増えてきた
- ✓ 個別の外来だけでは限界があり集団の治療を行いたいが出来ていない
- ✓ リワークプログラムを行いたい患者はいるが外来の合間にリワークを開始出来るか不安がある
- ✓ リワークプログラムを行っているが、上手く軌道に乗らない。



このレポートをお読みの先生方のクリニックの中で、このような状態に陥っているケースも少なくないかもしれません。

気分障害の患者数が増えてきている中で、メンタルヘルス不調による求職者も増加傾向にあります。そうした中で、リワークプログラムを自院に取り入れる（活性化する）ニーズも大きくなる傾向にあります。事業として上手く展開できない医院様も多いのではないのでしょうか。

郊外型リワークで圧倒的成功事例が誕生！

- ✓ 復職率 **90%**
- ✓ 稼働率 **70%**
- ✓ 満足度 **95%**



心療内科業界でリワークプログラムの展開が期待・難航する中で、上記の驚異的な成功事例を収められたクリニック様が誕生しました。山梨県の響ストレスケア～こころとからだの診療所様です。院長の大橋先生は現在のリワークのプログラムのように医療の質の向上に寄与し、復職率の向上を図ることを実現するまでに、都心で行われているリワークプログラムをどのようにしたら地域のニーズに合わせることが出来るのかという葛藤があったとのことですが、多くの経験と失敗を重ねて現在では上記の数値に至るまでの運営をしています。また、高い復職率や稼働率だけではなく、リワーク事業のみで黒字運営をしています。

そこで本冊子では、そのような成功事例を輩出された大橋先生からお伺いしたリワークプログラムの新規参入から今の体制に至ったポイントを解説いたします。

響ストレスケア ～こころとからだの診療所のご紹介

山梨県甲斐市に2008年に開業した、地元に着した精神科・心療内科クリニック。
小規模ショートケアにて医療リワークを開始し、現在では復職率90%以上を誇る。



集団認知行動療法やPC作業も行うが、利用者全員でタコ焼きを作成したり、楽器を叩くなど、集団的なコミュニケーションを活性化させるコンテンツも多く盛り込んでいる。

大橋 昌資氏

山梨県甲斐市にてストレスケア～こころとからだの診療所開院の院長を務め、リワークにて復職率95%を誇る。郊外においてもリワークプログラムの必要なエッセンスを残しつつ成果をあげている成功モデル。日本うつ病リワーク協会の理事も務め、著書も多数。

【略歴】

神奈川県横浜市出身、
県立横浜緑ヶ丘高校卒業
1997年 秋田大学医学部卒業
1997年 横浜市立市民病院
2000年 山梨医大附属病院
2001年 市立甲府病院精神科兼務
2003年 山角病院
2008年
響ストレスケア～こころとからだの診療所開院

【所属学会・資格・役職など】

日本精神神経学会
精神科専門医・精神科専門医制度指導医
日本うつ病リワーク協会 理事・評議員
集団認知行動療法研究会 世話人
日本うつ病学会
日本社会精神医学会
日本精神神経科診療所協会
山梨県支部事務局長

【著書】

「地域との連携・地方でプログラムを成功させるコツ」、
うつ病リワークプログラムの続け方、182-188、南山堂、2011
「うつのリワークをめぐって」、ケアとしての就労、
(メンタル系サイババルシリーズ、こころの科学増刊)、日本批評社、2018



響ストレスケア
～こころとからだの診療所
院長 大橋 昌資氏



株式会社船井総合研究所
地域包括ケア支援部
野中達裕

心療内科特化のコンサルタントが 郊外型リワークの 新規立ち上げ&活性化をする ポイントを徹底解説!!

ポイント① リワークプログラムの作り方

リワークプログラムの作成のポイントは、院内での復職や各人のゴールまでの道筋を作り上げることにあります。リワークの基本プログラムは、生活リズムや体調の回復→病床理解・発生要因の分析→自己課題への取り組み→職場復帰のリハビリ→復職（復職後もサポート）という流れを経ます。その中で、ご利用者の層に合わせて認知行動療法やSST・音楽療法など様々なコンテンツを盛り込んでいきます。



ポイント② 外来・リワークの連携方法



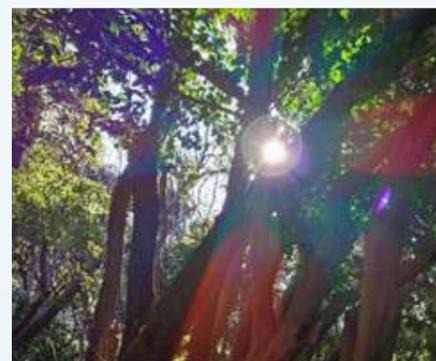
外来とリワークでの連携のポイントは、カンファレンスを確実に行うことにあります。ご利用者様がどのような状態であるのか、何が課題となっているのかなどを医師が把握し、それを踏まえて医師が病理の理解の精度があがり、診断や処方精度を上げていくことで治療効果をさらに上げていくことができます。

ポイント③ 集患

リワークにて卒業を前提として組み立てるため、新規の希望者を増やすことを辞めてしまうとご利用者の数は減少していきます。そのため、ご利用者数を維持するために継続的にご利用者が集まる仕組みを作る必要があります。そのためのポイントは3つあります。一つ目は、外来の新規の患者数を増やし、二つ目は、ウェイティングリストを作成し、常に始められる人がいる状態を目指すこと。三つ目は地域のネットワークを作成し、企業や公的期間から直接ご利用者が申し込める体制を作ることです。



ポイント④ 郊外型リワークの収益性



ショートケアでは、ご利用者の単価は4000円超になります。また、経費は常勤スタッフ2名分、家賃、備品等が考えられますが、一番大きいものは家賃と人件費です。郊外では家賃が安いこともあり、そのため稼働率が60%~70%ほどで黒字化すると考えられております。稼働率が70%を超えることで、利益率30%を目指すことができます。

ポイント⑤ これからの郊外型リワークのポイント

現在は、公務員や教員も割合として多くなっております。そうした中で、郊外型のリワークでは、今後はターゲットを付加していくが必要になっていきます。具体的には女性をターゲットにしたり、復職を目指したい方だけではない方も増やしていく必要があります。そういった方も踏まえて、プログラムも作成して行くことが必要になります。



<本セミナーでお伝えする内容を一部ご紹介!!>

～セミナーを通して取得できるノウハウ～

- 郊外型リワークの成功モデル
- リワークの実際のプログラム
- 郊外型リワークの収支モデル
- リワークを活用したい方へのアプローチ方法
- リワークと外来と相乗効果を出すための方法
- リワークスタッフの活用方法
- 都市型リワークと郊外型リワークの違い
- 心療内科や精神科の業界動向
- 心療内科の成長ステップ
- 地域密着型心療内科の集患方法

上記はあくまでも本セミナーの一部となります。

さらに詳しく知りたい方はお気軽にお申込みください!

【主催者からの一言】

このレポートを最後までお目通しいただき誠にありがとうございます。外来以外の方法で治療効果を上げることができるのか、郊外でもリワークは経営することが可能なのか、ドクターだけが頑張る体制以外でクリニックを経営することが出来ないのか。以上のような様々なご質問をいただく中で、今回ご提案させていただく郊外にてリワークを行うということが上記を解決する手段であると思い、この度、セミナーを開催いたします。「治療効果を上げたい!」「外来以外の収益の柱を作りたい!」とお考えの先生は、是非セミナーにご参加いただければと思います。皆様のご参加を心よりお待ちしております。



株式会社 船井総合研究所 地域包括ケア支援部 野中達裕

郊外型 リワーク強化クリニックの創り方セミナー

講座内容 & スケジュール

オンライン開催 2022年 4月 3日・10日・17日・24日
開催時間 13:00～16:30 (ログイン開始 12:30より)

講座	内容
第1講座	心療内科の業界動向 コロナ禍において様々な方のライフスタイルが一変し、今まで以上に需要が増えてきている現状や、心療内科業界の状況に関して解説いたします。正しく業界動向を知りたい先生は必見です。
第2講座	郊外型リワークの実践ストーリー 郊外にてリワークを実践し、高い復職率を維持している大橋先生に、郊外型リワークでの成功の秘訣をお話いただきます。
第3講座	リワーク強化型クリニックの創り方 心療内科クリニックが、実際にリワークを始めるにあたって必要なステップを徹底解説いたします。
第4講座	まとめ講座 本セミナーでお伝えしたかった内容を改めてまとめてお伝えいたします。

セミナー
参加特典

1 コンサルタントによる
無料経営相談
(※1クリニック1回限り1時間まで)

2 内科経営研究会
無料お試し参加
(※1クリニック1回限り2名様まで)

WEBから
お申込み
いただけます!

右記のQRコードを読み取り
いただきWEBページの
お申込みフォームより
お申込みくださいませ。



セミナー情報をWEBページからもご覧いただけます!
<https://www.funaisoken.co.jp/seminar/084171>

ご入金確認後、マイページの案内をもってセミナー受付とさせていただきます。

郊外型 リワーク強化クリニックの創り方セミナー

お問い合わせNo. S084171

開催要項

オンラインにてご参加

※全日程とも内容は同じです。ご都合の良い日程をお選びください。

日時・会場

2022年4月3日(日) 13:00 ▶ 16:30
(ログイン開始12:30より)
2022年4月10日(日) 13:00 ▶ 16:30
(ログイン開始12:30より)
2022年4月17日(日) 13:00 ▶ 16:30
(ログイン開始12:30より)
2022年4月24日(日) 13:00 ▶ 16:30
(ログイン開始12:30より)

お申込み期限

4月3日開催→3月30日(水)
4月10日開催→4月6日(水)
4月17日開催→4月13日(水)
4月24日開催→4月20日(水)

本講座はオンライン受講となっております。諸事情により受講いただけない場合がございます。ご了承ください。
オンラインミーティングツール「Zoom」を使用いたします。Zoomご参加方法の詳細は「船井総研 web参加」で検索

受講料

一般価格 税抜 10,000円(税込 11,000円) / 一名様
会員価格 税抜 8,000円(税込 8,800円) / 一名様

●お支払いが、クレジットの場合はお申込み手続き完了後の案内(メール)をもって、セミナー受付とさせていただきます。銀行振込の場合はご入金確認後、お送りする案内(メール)をもってセミナー受付とさせていただきます。●銀行振込の方は、税込金額でのお振込みをお願いいたします。お振込みいただいたにも関わらずメールがお手元に届かない場合や、セミナー開催4日前までにお振込みできない場合は、事前にご連絡ください。なお、ご入金を確認できない場合は、お申込みを取消させていただきます場合がございます。●ご参加を取り消される場合は、開催3日前まではマイページよりキャンセルをお願い致します。それ以降は下記船井総研セミナー事務局宛にメールにてご連絡ください。尚、ご参加料金の50%を、当日の欠席は100%をキャンセル料として申し受けますのでご注意ください。
●会員価格は、各種経営研究会・経営フォーラム、および社長onlineプレミアムプラン(旧:FUNAIメンバーズPlus)へご入会中のお客様のお申込みに適用となります。

お申込方法

下記QRコードよりお申込みください。クレジット決済が可能です。受講票はWEB上でご確認いただけます。
または、船井総研ホームページ(www.funaisoken.co.jp)、右上検索窓にお問い合わせNo. 084171を入力、検索ください。

お問合せ



明日のグレートカンパニーを創る

Funai Soken 株式会社 船井総合研究所

船井総研セミナー事務局 E-mail: seminar271@funaisoken.co.jp

TEL: 0120-964-000 (平日9:30~17:30) ●申込みに関するお問合せ: 時田 ●内容に関するお問合せ: 野中

※お申込みに関してのよくあるご質問は「船井総研 FAQ」と検索しご確認ください

お申込みはこちらからお願いいたします

4月3日(日)オンライン
申込締切日 3月30日(水)

4月10日(日)オンライン
申込締切日 4月6日(水)

4月17日(日)オンライン
申込締切日 4月13日(水)

4月24日(日)オンライン
申込締切日 4月20日(水)

