

脱炭素時代に事業拡大したいなら、利益率を上げたいなら、持続的・安定成長を目指すなら

今すぐ脱炭素提案を始めなさい!

このような思いをおもちの“経営者”におすすめします!

- これから燃料販売の売上が下がることを見越して、今のうちに新たな事業を作りたい!
- 今の燃料販売事業だけでは先が見えない。既存事業とも相乗効果がある事業に取り組みたい!
- 新たな脱炭素市場でビジネスチャンスを掴みたい!脱炭素提案の他社成功事例を聞きたい!
- 単なる新電力や省エネ提案も当たり前すぎて差別化できない。新たな提案材料がほしい!
- 地元の優良な大手顧客、工場と新規取引できる事業を作りたい!将来の見通しを明るくしたい!

ガソリンスタンド向け新規事業戦略経営者セミナー

オンライン開催 2022年4月8日(金)13:00~15:30 2022年4月13日(水)13:00~15:30
2022年4月19日(火)13:00~15:30 ※3会場すべてオンライン開催 ログイン開始12:30より

時 間	講 座 内 容
第1講座	燃料販売会社の脱炭素時代に向けた事業再構築 ●燃料販売に頼らない新たな事業づくり!脱炭素を逆手に売上利益拡大! ●新規工場向け脱炭素提案で燃料販売会社が業績を上げる方法とは? ●ゼロから立ち上げる脱炭素提案ビジネスを徹底解説! 株式会社船井総合研究所 エネルギー支援部 脱炭素ビジネスグループ リーダー 藤堂 大吉
第2講座	特別ゲスト講演! 省エネ・再エネ提案で年間売上20億円達成スキーム大公開! ●脱炭素化を絡めた省エネ・再エネ提案で、受注率向上! ●年間20億円を受注する、営業フローについて解説! ●地方自治体からも脱炭素化の案件を獲得する手法を公開! 株式会社小林 代表取締役 小林 仁一氏
第3講座	脱炭素提案で成功するための具体的なポイントを徹底解説! ●ゼロから取り組み脱炭素提案ビジネスで成功するためのポイントを成功事例を基に徹底解説! ●単なる「省エネ」だけでは弱い!脱炭素のためには、「再エネ」「再エネ100%電力」「環境価値」の品ぞろえを強化! ●脱炭素提案で大事なことは、「脱炭素までのストーリー提案」!顧客の脱炭素を導いてあげる提案を! ●デジタルマーケティング、仕組みを活用した営業手法で地元の優良な製造業をドンドン新規開拓! ●金融機関も脱炭素市場を狙っている!早期に金融機関とアライアンスを組み、優良顧客の紹介を狙う! 株式会社船井総合研究所 エネルギー支援部 脱炭素ビジネスグループ マネージャー 青柳 圭祐
第4講座	5年~10年先を見据えて、明日から取り組むべきこと 株式会社船井総合研究所 エネルギー支援部 マネージング・ディレクター 穂垣 勇介

新型コロナウイルス感染症に罹患された皆さま、および関係者の皆さまに心よりお見舞い申し上げます。

昨年大変ご好評いただき
追加開催決定!

燃料販売経営者向け

EV・FCVの普及

CO2排出規制

SDGs・ESG経営

脱炭素時代に向けた 事業再構築

“脱炭素を逆手に”売上利益拡大!
新規工場への脱炭素提案で
業績を上げた驚きの手法初公開

オンライン開催 2022年4月8日(金)13:00~15:30 2022年4月13日(水)13:00~15:30
2022年4月19日(火)13:00~15:30 ※3会場すべてオンライン開催 ログイン開始12:30より

〈主催〉

明日のグレートカンパニーを創る
Funai Soken
株式会社 船井総合研究所
〒541-0041 大阪市中央区北浜4-4-10 船井総研 大阪本社ビル

燃料販売会社向け新規事業戦略経営者セミナー お問い合わせNo.S084066

船井総研セミナー事務局 E-mail:seminar271@funaisoken.co.jp

※お問合せの際は「セミナータイトル・お問い合わせNO・お客様氏名」を明記のうえ、ご連絡ください

WEBからお申し込みいただけます。(船井総研ホームページ[www.funaisoken.co.jp]右上検索窓に「お問合せNO」を入力ください。→ 084066Q

脱炭素時代に事業拡大したいなら、利益率を上げたいなら、持続的・安定成長を目指すなら

今すぐ
新規工場に

脱炭素提案を始めなさい!

2050年カーボンニュートラルに
向けて**市場は急成長!**

2030年に電源構成の
太陽光比率が2倍

SDGs・ESG経営など
環境配慮型経営が急増!

“利益率が高くて儲かる” 脱炭素提案・脱炭素営業を徹底解説!

脱炭素提案のスタートは **CO2排出量の可視化**



- 顧客の電力、ガス、油など(Scope1~3)から温室効果ガス(CO2など)の**排出量を可視化**、現状把握!
- 可視化することで、その後の脱炭素達成のためのストーリーや提案が可能に!
- 温室効果ガス排出量の可視化は、協業先のサービスを活用して簡単に算出!
- CO2排出量の可視化をフックに見込み客を開拓!**

現状のCO2排出量の算定という“入口をおさえ”脱炭素提案を可能に!

ゼロから**脱炭素商品**の品ぞろえ&確立



- 中小企業には**SDGs推進・ESG経営**訴求を! 大企業には**SBT・TCFD・CDP・RE100**訴求!
- 自家消費型太陽光(**補助金・税制優遇・PPA・自己託送**)の提案商品の確立!
- 再エネ100%電力の提案で電力部門の“**即時脱炭素**”“**即時コストダウン**”を目指す!
- 脱炭素の**最後の手段は、環境価値**(Jクレジットなど)の提案!
- 一般的な省エネ手法(LED、空調の更新)ではなく、**競合と差別化したニッチな省エネ商材!**

デジタル活用の新規開拓&受注につながる**提案書・ツール**



- 優良企業を52社開拓した**WEBセミナー**
- 自動的に見込み客が増える**MA&CRM活用**

- 初見ですぐに引き合いを作る**当たるチラシ**
- 受注率を格段に引き上げる**脱炭素提案書

特別
ゲスト

省エネ・再エネで年間売上**20億円**

■特別ゲスト: 株式会社 小林 代表取締役 小林仁一氏 ■創業: 1928年
■本社: 福島県伊達郡 ■年商: 40億円(グループ年商約100億円) ■業種: ガソリンスタンド

ガソリンスタンド、LPガス等の販売を本業にしながらも、法人需要家に対して省エネ・再エネ設備の販売を実施し、年間で約20億円程度の新規売り上げを達成。脱炭素の潮流に乗り、脱炭素化を絡めた提案を実施することで継続的な販売を可能としている。

- ① 脱炭素化提案で**省エネ・再エネの案件を受注!**
- ② 補助金を絡めて受注率アップ! **年間 20億円以上の売上達成!**
- ③ 脱炭素化提案で**地方自治体からも案件を獲得!**



株式会社 小林
代表取締役
小林 仁一氏

無料メールマガジン

すぐ実践できるお役立ち情報や企業の成功事例を
毎週1回メールマガジンにてお届けいたします。

太陽光・蓄電池・省エネ業界に精通したコンサルタントが、
業界の最新情報をどこよりも早く配信いたします！

メールマガジン愛読者の声

- ☒ 経営する中で事業の方向性について悩むことが多々あります。それらを解決するための糸口となる内容をタイムリーに配信してくれるため、とても参考になります。
- ☒ メールマガジンに記載されている内容を素直に実践することで、チラシ反響率の向上・営業の受注率アップにつながりました。即実践につながる内容で非常に有意義なメルマガだと思います。

メールマガジンのお申込みはこちら

下記の QR コードより、お申込みください。



太陽光・蓄電池事業に関する
メルマガはコチラ！



建設・電気設備工事における
ノウハウメルマガはコチラ！



最新情報を
発信中！

船井総研エネルギービジネス YouTube

YouTube 限定の動画を配信しています。
こちらの QR コードより、ぜひ、お気軽にご覧ください！
チャンネル登録で最新動画を見逃さずに、ご確認くださいませ。



【メールマガジンに関するお問い合わせは下記担当者までお願いいたします。】
エネルギー支援部 藤堂 大吉 TEL：080-4807-3642（平日 9:45～17:30）

ご入金確認後、マイページの案内をもってセミナー受付とさせていただきます。

燃料販売会社向け新規事業戦略経営者セミナー

お問い合わせ No. S084066

開催要項

オンラインにてご参加 ※全日程とも内容は同じです。ご都合のよい日程をお選びください

2022年4月 8 日(金)

お申込期限 4月 4 日(月)

開始13:00 ▶ 終了15:30 (ログイン開始 12:30 より)

2022年4月13日(水)

お申込期限 4月 9 日(土)

開始13:00 ▶ 終了15:30 (ログイン開始 12:30 より)

2022年4月19日(火)

お申込期限 4月15日(金)

開始13:00 ▶ 終了15:30 (ログイン開始 12:30 より)

本講座はオンライン受講となっております。諸事情により受講いただけない場合がございます。ご了承ください。
オンラインミーティングツール「Zoom」を使用いたします。Zoom ご参加方法の詳細は「船井総研 web 参加」で検索。

受講料

一般価格 税抜20,000円 (税込 **22,000円**) /1名様

会員価格 税抜16,000円 (税込 **17,600円**) /1名様

●お支払いが、クレジットの場合はお申込み手続き完了後の案内(メール)をもって、セミナー受付とさせていただきます。銀行振込の場合はご入金確認後、お送りする案内(メール)をもって、セミナー受付とさせていただきます。●銀行振込の方は、税込金額でのお振込をお願いいたします。お振込みいただいたにもかかわらずメールがお手元に届かない場合や、セミナー開催4日前までにお振込できない場合は、事前にご連絡ください。なお、ご入金確認できない場合は、お申込みを取消させていただきます。●会員価格は、各種経営研究会・経営フォーラム、および社長 online プレミアムプラン (旧: FUNAI メンバース Plus) へご入会中のお客様のお申込に適用となります。●ご参加を取り消される場合は、開催 3 日前まではマイページよりキャンセルをお願い致します。それ以降は下記船井総研セミナー事務局宛にメールにてご連絡ください。尚、ご参加料金の 50%を、当日の欠席は 100%をキャンセル料として申し受けますのでご注意ください。

お申込方法

下記 QR コードよりお申込みください。クレジット決済が可能です。受講票は WEB 上でご確認ください。

または、船井総研ホームページ(www.funaisoken.co.jp)、右上検索窓にお問い合わせNo.**084066**を入力、検索ください。

お問合せ



明日のグレートカンパニーを創る

株式会社 船井総合研究所

船井総研セミナー事務局 **E-mail: seminar271@funaisoken.co.jp**

TEL:0120-964-000 (平日9:30~17:30) ●申込に関するお問い合わせ:星野 ●内容に関するお問い合わせ:藤堂

※お申込みに関してのよくあるご質問は「船井総研 FAQ」と検索しご確認ください

お申し込みはこちらからお願いいたします。

4月8日(金)

オンライン受講

お申込期限 4月 4 日(月)

4月13日(水)

オンライン受講

お申込期限 4月 9 日(土)

4月19日(火)

オンライン受講

お申込期限 4月15日(金)

