

こ あ い さ つ

不動産・建築会社の経営者向けに「データ経営」をテーマとする視察ツアー

を開催するのは、弊社不動産支援部としては、初めてのことで

企業は成長するにつれ、経営上の課題が、集客や営業などの「マーケティング

活動」から、組織や人事などの「マネジメント」に移行していきます。

これまで弊社では、業績を向上させるためのビジネスモデルや、デジタル

を活用した業績アップや工務の生産性向上セミナーなどを開催いたしました。

しかし、事業立ち上げや既存事業の業績アップ以外の、「その」

先について、あまり情報発信ができていないという点、株式会社

さくらホーム様に「ゲスト登壇」という形でお力添えいただき、このような視察ツアー

をお届けする次第です。

年商150億円、社員1人当たり1億円以上を稼ぐ企業といえば、地域を代表

する企業といっているように、その生産性が高い基盤となっているのが「データ

経営」です。いかにして生産性が高い経営が実現できたのか、この視察ツアー

が少しでも参考になれば幸いです。

本視察ツアーは、株式会社さくらホーム様の本社にお伺いする「現地視察ツアー」

とPCとネット環境があればどこでも受講できる「オンライン視察ツアー」(オンライン

配信の2タイプの開催方法をご用意しておりますので、ご参加しやすいかと

存じます。奮ってのご参加を、心よりお待ちしております。

株式会社 船井総合研究所

不動産支援部 マネージング・ディレクター

砂川 正樹

1 リモート参加OK

インターネット環境が整ったPC・スマートフォン・タブレット
があれば、どこからでも参加可能です。新規参加者
は必ず事前登録(COVID-19)の手配が必要となります。



2 移動時間ゼロ
交通宿泊費ゼロ



今までのように往復時間を考慮すると都内でも
半日は事です。ましてや出張の場合は交通宿泊費
ゼロのメリットは大変です。

株式会社船井総合研究所



視察ツアーを主催する

株式会社船井総合研究所はこんな会社です！

中小・中堅企業を対象に専門コンサルタントを擁する日本最大

級の経営コンサルティング会社。

業種・テーマ別に「月次支援」「経営研究会」を両輪で実施す

る独自の支援スタイルをとり、「成長実行支援」「人材開発支

援」「企業価値向上支援」「DX(デジタルトランスフォーメーショ

ン)支援」を通じて、社会的価値の高い「スタートアップ」を

多く創出することをミッションとする。その現場に密着し、経営者

に寄り添った実践的コンサルティング活動は様々な業種・業界

に寄り添った実践的コンサルティング活動は様々な業種・業界

本視察ツアーは「現地視察・オンライン視察」として開催します。

オンライン視察には2つの大きなメリットがあります。

オンラインサイト <https://www.funaisoken.co.jp>

不動産・建築会社 経営者向けDX推進視察ツアー

不動産・建築会社が実践したDX事例
年商150億円、社員1人当たり1億円稼ぐ秘密

さくらホーム式「データ経営」 現地視察・オンライン視察ツアー特別ご案内



ゲスト
講演

業務標準化・分業体制・データドリブンで
安定成長する「データ経営」

グループウェア

RPA活用

工程管理アプリ

電子受発注

自動プレゼン作成

BIツール

平均残業時間5時間でも

15期連続最高増益の理由を現地で体感

お問い合わせNo

現地視察:S083254 / オンライン視察:S083867

不動産・建築DX経営
視察ツアー2022

2022年3月9日(水) 現地視察
13:00~16:30 (現地受付開始12:30~)

・3月24日(木) オンライン視察
13:00~16:30 (ログイン開始12:30~)

※オンライン視察の講座はすべて事前収録です。

新型コロナウイルス感染症に罹患された皆さま、および関係者の皆さまに心よりお見舞い申し上げます。
新型コロナウイルスの感染拡大の状況によっては、録画等によるウェブ開催へ移行させていただく可能性がありますので、何卒ご理解をいただきますよう
よろしくお願い申し上げます。また、会場にてご参加される際は、ご案内時に注意点がございしますので必ずご確認ください。

不動産・建築会社DX

年商150億円、社員一人当たり1億円稼ぐ
さくらホーム式「データ経営」

不動産・建築DX経営視察ツアー2022

2022年3月9日(水) 現地視察
13:00~16:30 (現地受付開始12:30~)

・3月24日(木) オンライン視察
13:00~16:30 (ログイン開始12:30~)
※オンライン視察の講座はすべて事前収録です。

第一講座 不動産・建築会社のDX導入のポイント

- ◆ 新人社員を早期戦略化させるDX施策
- ◆ プレイングマネージャーの負担を減らすDX施策
- ◆ 経営者・幹部・社員の意思決定スピードが上がるBIツール活用

株式会社船井総合研究所
不動産支援部
近藤 力



第二講座 不動産・建築会社が今すぐ導入するDX戦略

- ◆ 企業規模に関係なく、DX化が社長の最重要課題
- ◆ 社員一人当たり1億円の生産性を実現するDXストーリー
- ◆ マーケティング・マネジメントの課題を解決するDXを今すぐ始めよう

株式会社船井総合研究所
不動産支援部
マネージングディレクター
砂川 正樹



特別ゲスト講座 年商150億円の不動産・建築会社を創り上げた社長が描く「データ経営」

- ◆ 経営スピードが上がる「データ経営」の描き方
- ◆ 分業化・標準化・システム化で全社員がつながり自律自走する仕組み
- ◆ 業務効率化を実現したRPAを活用した「デジタル管理」

さくらホームグループ
株式会社 AXSデザイン
代表取締役社長
株式会社 さくらホーム
専務取締役
多江 義教氏



さくらホームグループ
株式会社 さくらホーム
ゼネラルマネージャー
上妻 克甫氏



まとめ 本日のまとめ

株式会社船井総合研究所
不動産支援部 マネージングディレクター 砂川 正樹



本視察ツアーで学べる5つのポイント

Point 1

『属人化』『ブラックボックス化』から、データ中心の『組織モデル』へ

少数精鋭で経営している間は問題になりませんが、組織が拡大する中で「営業・設計施工の標準化」「管理職の育成」「新人社員の早期戦力化」「管理スキルの標準化」などの課題を放置すると、組織の属人化・ブラックボックス化につながり、事業拡大のボトルネックに。この課題を解決する『データ経営』による組織化です。その成功事例をお伝えします。

Point 2

スピード経営を実現する不動産・建築モデルの『データの可視化』

業務や経営情報のデータ化、見える化によってリスクを最適化するだけでなく、社員が社内のあらゆるデータに直接アプローチできる事で、現場への大胆な権限移譲が可能となりました。事業や職種や店舗間の情報を全て網羅。数値データを誰でも見やすく可視化し、一人一人が自律自走できる組織のカタチをお伝えします。

Point 3

『若手の早期育成』と『管理職スキルの平準化』を実現するデータマネジメント

営業・設計施工社員の能力の標準化や早期育成、管理職の能力のバラつきや育成が課題となっている会社が多い中、業務プロセスの棚卸し・標準化と分業体制をデータで管理することで課題解決が可能です。教育コンテンツの動画化、スキルチェックによるスキルの可視化、顧客案件のデータ管理によるヒアリング・提案の抜け漏れ防止などのデータマネジメント事例をご紹介します。

Point 4

『テクノロジー化』で、どんな規模の組織でも実現する現場の生産性UP

現場システムや営業管理システムなどのテクノロジーを活用することで、設計・施工工程や営業プロセスの効率化が実現できます。その結果、一人当たりの生産性が上がり、品質も落とすことなくサービス提供が実現できます。システムの活用により、現場や営業案件のデータ化、ノウハウの蓄積・共有、業務の標準化、各店舗や現場への展開が可能になります。

Point 5

RPAを活用した『マネジメントの自動化』で、管理業務の負担を減らす

事務作業をRPAを活用したロボットシステムで自動化するのは良く聞く話ですが、営業や工務や設計などの管理業務をロボットで自動化する事例が増えてきました。プレイングマネージャーの負担が増加している昨今、マネージャーのスキルは高まっています。その課題を解決する方法である、マネジメント業務をシステムにサポートしてもらう事例をお伝えします。

現地視察

オンライン視察



お申込み方法 右記のQRコードよりお申込みください。(オンライン視察についてはクレジット決済が可能です)

■お申込みに関するお問い合わせ: 浅井 美帆 (アサイ ミホ) TEL.03-6212-2931 (平日9:30~17:30)

■お問い合わせNo. 現地視察: S083254 / オンライン視察: S083867

ご入金確認後、マイページの案内をもってセミナー受付とさせていただきます。

不動産・建築DX経営視察ツアー2022

お問い合わせNo. S083867

開催要項

オンライン視察にてご参加

お申込み期限:3月20日(日)

日時・会場

2022年 **3月24日(木)**

開始

終了

13:00 ▶ 16:30 (ログイン開始12:30~)

オンライン視察の講座はすべて事前収録です。

本講座はオンライン受講となっております。諸事情により受講いただけない場合がございます。ご了承ください。

オンラインミーティングツール「Zoom」を使用いたします。Zoomご参加方法の詳細は「船井総研 web参加」で検索

受講料

一般価格 税抜 **15,000円** (税込**16,500円**) / 一名様

会員価格 税抜 **12,000円** (税込**13,200円**) / 一名様

●お支払いが、クレジットの場合はお申込み手続き完了後の案内(メール)をもって、セミナー受付とさせていただきます。銀行振込の場合はご入金確認後、お送りする案内(メール)をもってセミナー受付とさせていただきます。●銀行振込の方は、税込金額でのお振込みをお願いいたします。お振込みいただいたにも関わらずメールがお手元に届かない場合や、セミナー開催4日前までにお振込みできない場合は、事前にご連絡ください。なお、ご入金が確認できない場合は、お申込みを取消させていただく場合がございます。●ご参加を取り消される場合は、開催3日前まではマイページよりキャンセルをお願い致します。それ以降は下記船井総研セミナー事務局宛にメールにてご連絡ください。尚、ご参加料金の50%を、当日の欠席は100%をキャンセル料として申し受けますのでご注意ください。

●会員価格は、各種経営研究会・経営フォーラム、および社長onlineプレミアムプラン(旧:FUNAIメンバーズPlus)へ ご入会中のお客様のお申込に適用となります。

お申込み方法

下記QRコードよりお申込みください。クレジット決済が可能です。受講票はWEB上でご確認いただけます。

または、船井総研ホームページ(www.funaisoken.co.jp)、右上検索窓にお問い合わせNo.083867を入力、検索ください。

お問い合わせ



明日のグレートカンパニーを創る

株式会社 船井総合研究所

船井総研セミナー事務局 **E-mail : seminar271@funaisoken.co.jp**

※お問い合わせの際は「セミナータイトル・お問い合わせNO・お客様氏名」を明記のうえ、ご連絡ください

TEL:0120-964-000(平日9:30~17:30)

●お申込みに関するお問い合わせ:浅井 美帆(アサイ ミホ) ●内容に関するお問い合わせ:近藤 力(コンドウ リキ)

※お申込みに関してのよくあるご質問は「船井総研 FAQ」と検索してご確認ください。

お申込みはこちらからお願いいたします

オンライン受講

3月24日(木)

お申込み締切日 3月20日(日)

