障がい福祉事業に取り組む経営者様へ

現地療育動画あり

3年4カ月で6店舗展開！
地域の一般就職をサポート

中学生・高校生を支援する！

# 就労準備型放課後デイ成功事例セミナー

多店舗展開

新業態

3分で読める成功事例レポートを中面で詳しく大公開!!

## ＼成功事例のポイント／

- ☑契約者総数200名超え
- ☑地域にないモデルで差別化
- ☑イベント施策で早期に集客
- ☑ニーズに対応するため小学生モデルも構築
- ☑的確な出店立地選定で効果的にマーケティング

ゲスト講師

株式会社 マザーライク
代表取締役
三田 達也氏

ゲスト講師

株式会社 マザーライク
事業部長
星 健一氏

こんな方におすすめ!

- ■放課後等デイサービスを経営・運営されている方
- ■既存の利用者が高学年になってきており、ニーズが多様化してきている方
- ■出店・事業展開を検討されている方
- ■利用者集客の方法を知りたい方
- ■障がい福祉業界に新規参入を検討されている方

**開催日時** 2022年4/19(火)・27(水)・5/11(水)・20(金) 13:00～15:00（ログイン開始:12:30～）

新型コロナウィルス感染症に罹患された皆さま、および関係者の皆さまに心よりお見舞い申し上げます。

主催 Funai Soken 明日のグレートカンパニーを創る

株式会社 船井総合研究所　〒541-0041 大阪市中央区北浜 4-4-10　船井総研大阪本社ビル

船井総研セミナー事務局
E-mail seminar271@funaisoken.co.jp

※お問合せの際は「セミナータイトル・お問合せ NO・お客様氏名」を明記のうえ、ご連絡ください

就労準備型放課後デイ成功事例セミナー　お問合せNo：S083825

WEBからお申込みいただけます。　船井総研ホームページ　www.funaisoken.co.jp（右上検索窓に右記の「お問合せ No」をご入力ください）　083825

## 就労準備型放課後デイ成功事例セミナーについて

こんな方におすすめ!

- ■放課後等デイサービスを経営・運営されている方
- ■既存の利用者が高学年になってきており、ニーズが多様化してきている方
- ■出店・事業展開を検討されている方
- ■利用者集客の方法を知りたい方
- ■障がい福祉業界に新規参入を検討されている方

■ セミナー講演内容

**第1講座**

### 放課後等デイサービスの業界動向

講座内容　事業所数が増加中の放課後等デイサービス。お子様のニーズに対応するため、様々な療育・支援内容が展開されています。そんな中、今必要とされている「放課後等デイサービスとは」何か。業界の動向からお伝えいたします。

株式会社 船井総合研究所　保育教育福祉支援部　福祉グループ　チーフコンサルタント 溝部 昌寛

**第2講座 ゲスト講座**

成功事例講座

### 就労準備型放課後等デイサービス成功事例

講座内容　就労準備型放課後等デイサービスを３年４か月で６店舗！事業展開のポイントと「就労準備型」モデルの内容、利用者集客の方法についてなど、これまで取り組まれてきたことをお伝えします。

株式会社 マザーライク
代表取締役
三田 達也氏

株式会社 マザーライク
事業部長
星 健一氏

**第3講座**

### 就労準備型放課後等デイサービス立ち上げのポイント

講座内容　職員の採用、利用者集客事例を中心に就労準備型放課後等デイサービス立ち上げのために必要なポイントを解説します。

株式会社 船井総合研究所　保育教育福祉支援部　福祉グループ　チーフコンサルタント 溝部 昌寛

**第4講座**

### 明日から取り組んでいただくために

講座内容　本セミナーのまとめをお伝えし、明日から取り組んでいただくことをお伝えします。

株式会社 船井総合研究所　保育教育福祉支援部　福祉グループ　マネージャー 山本 貴大

**セミナー参加者限定特典**
**個別経営相談開催します！**

セミナー終了後、チャットだけでは質問できなかった、質問や疑問点などに対して個別にお時間を設定させていただきます。今後の採用戦略や事業展開に向けた具体的な内容もその場でお答えさせていただきます!

※個別経営相談もWEBの対面形式で実施いたします。　※全日程とも内容は同じです。ご都合の良い日程をお選びください。

**開催日時** 2022年4/19(火)・27(水)・5/11(水)・20(金) 13:00～15:00（ログイン開始12:30～）

【申込期限:4/15(金)】【申込期限:4/23(土)】【申込期限:5/7(土)】【申込期限:5/16(月)】

新型コロナウィルス感染症に罹患された皆さま、および関係者の皆さまに心よりお見舞い申し上げます。

**金額** 一般価格(1名様・税抜) 20,000円（税込22,000円）　会員価格(1名様・税抜) 16,000円（税込17,600円）

**WEBのお申込みはQRコード読み込みが簡単です!!**

スマホ・タブレットの方は右記のQRコードを読み込んでいただきWEBページにある申し込みフォームよりお申し込みいただけます。
セミナー情報をWEBからもご確認いただけます。

お申込み HP URL　https://www.funaisoken.co.jp/seminar/083825

※お申込みに関してのよくあるご質問は「船井総研　FAQ」と検索しご確認ください。
※オンラインミーティングツール「Zoom」を使用いたします。Zoomご参加方法の詳細は「船井総研 web 参加」で検索
TEL：0120-964-000（平日 9:30～17：30）

お問合せNo S083825

# 契約者総数200名越え！
# 小・中・高校生と長期リレーション・安定モデルを構築と成功の秘訣

株式会社 マザーライク
代表取締役 三田 達也氏

## 障がい福祉事業参入の経緯

### 01 介護・保育事業に続く柱となる事業を求めて

介護・保育事業を展開していく中で、3つ目の柱となる事業を探していて障がい福祉事業に注目していました。

しかしながら、地域の中で障がい福祉事業者はすでにたくさんあり、どのようなモデルを立ち上げるべきか考えていたところ、就労準備型放課後等デイサービスのモデルを知りました。

将来的に障がい者の就労支援を展開していきたいこと、地域にない差別化ができるモデルであること、ニーズが非常に高いことから、就労準備型放課後等デイの開所を進めることに決めたのです。

### 02 4年で6店舗の事業拡大

2018年に1事業所目を開設し、利用者が集まるごとに事業所を展開していきました。

その後は、もともと事業を展開していた松戸市・柏市・流山市の中で展開をエリアを検討し、学校の位置や送迎範囲を想定して、出店地を決めて展開していきました。

また、主に中学生・高校生を対象とした「こすもすカレッジ」、主に小学生を対象とした「こすもすカレッジジュニア」の位置関係も意識しながら展開を進めてきた結果、現在は事業開始から4年で6店舗の体制になっています。

### 03 株式会社マザーライクの目指す社会

私たちの目指すところ、それは困ったことがあれば「マザーライクに相談しよう」と気軽に思えるセーフティネットの役割です。

その為に私たちは様々な社会課題に注目し、福祉の担い手として、誰もが活き活きと暮らせるような街づくりに貢献していきます。

これからも困っている人がいれば寄り添い、サポートしていくことで、地域と共に発展をしていきたいと思っております。

## モデル企業　株式会社マザーライク様　ご紹介

**■モデル企業紹介**

株式会社 マザーライク
事業エリア：千葉県松戸市、柏市、流山市

サービス付き高齢者向け住宅
住宅型有料老人ホーム
訪問介護事業所
定期巡回・随時対応型訪問介護看護
通所介護事業所（デイサービス）
居宅介護支援事業所
小規模保育事業
定期巡回・随時対応型訪問介護看護
障がい者グループホーム
放課後等デイサービス
住宅型有料老人ホーム

グループ法人：社会福祉法人永春会
特別養護老人ホーム・保育園・就労継続支援B型事業所

**■沿革**

| | |
|---|---|
| 2006年6月 | 法人設立 |
| | ⋮ |
| | （放課後等デイサービス事業開始） |
| 2018年9月 | 放課後等デイサービス<br>こすもすカレッジ小金原教室開設 |
| 2019年6月 | 放課後等デイサービス<br>こすもすカレッジ豊四季教室開設 |
| 2019年12月 | 放課後等デイサービス<br>こすもすカレッジジュニア小金原教室開設 |
| 2020年5月 | 放課後等デイサービス<br>こすもすカレッジジュニア豊四季教室開設 |
| 2021年7月 | 放課後等デイサービス<br>こすもすカレッジ矢切教室開設 |
| 2022年1月 | 放課後等デイサービス<br>こすもすカレッジジュニア新松戸教室開設 |

# 対象ごとにターゲットを絞った 放課後等デイサービスを開設

## 「就労準備型」放課後等デイサービス こすもすカレッジ

### 中学生・高校生が利用者の中心 就職や進学に特化したプログラムを提供

株式会社マザーライクで展開している「就労準備型放課後等デイサービス こすもすカレッジ」は、一般の放課後等デイサービスと異なる点がいくつかあります。

まず一つ目が、主な利用者が中学生・高校生であることです。通常、放課後等デイサービスは小学生が利用者の中心ですが、こすもすカレッジでは中学生・高校生が中心となっています。

年齢が上がるにつれて、高校卒業後の一般就職や福祉施設への就職のニーズが高まることに対応したモデルになっています。

もう一つの大きな違いが、支援内容（プログラム）になります。中学生・高校生を主な対象としているため、小学生向けの内容ではなく、「パソコン、SST、実践トレーニング」などを中心とした卒業後の進路のための構成になっています。1日2コマの支援プログラムを行い、学校休業日は他社と連携した課外プログラムを実施することで、就職への実践プログラムを実践しています。

### 就労に役立つ「こすもすカレッジ」の6つのプログラム

電卓の使い方とトレーニングプログラム

お金の使い方とトレーニングプログラム

仕分け作業トレーニングプログラム

組み立てトレーニングプログラム01

組み立てトレーニングプログラム02

清掃実習プログラム

## 卒業後の進路も意識した活動を行う こすもすカレッジジュニア

### ニーズに対応するために開設した こすもすカレッジジュニア

こすもすカレッジを開設して展開をしていく中で、中学生・高校生を主な対象としながらも、小学生以上からの利用希望が多くなってきました。早い段階で就職に向けた準備をしたいという保護者様の希望からです。当初は、こすもすカレッジの中で支援をしてきましたが、年齢に沿った、しっかりとした支援をしていきたいとの考えから「こすもすカレッジジュニア」を開設しました。

こすもすカレッジジュニアは、主に小学生を対象とした支援内容になっています。こすもすカレッジジュニアで就労準備型に入る前の準備を行い、スムーズに就職に向けた準備をできるようにしています。また、小学生については就職の前に進学という壁もあります。学校との連携を進めながら、進路の支援をサポートできるように取り組んでいます。

こすもすカレッジジュニアは就労準備型の支援内容をベースに、小学生が取り組みやすい支援内容を構成しております。「こすもすカレッジジュニア」「こすもすカレッジ」の療育ラインナップを揃えることで、小学生から中高生迄の学童期から青年期をワンストップで長期的な療育ができる体制を整えることができました。

また現在、株式会社マザーライクでは、放課後等デイサービスのほかに、障がい者グループホームを展開しています。今後は、ニーズのある地域に放課後等デイサービスの展開を継続していく予定です。また、高校を卒業した方の中で福祉サービスのニーズがある方に対しての事業所を開設していきたいと考えており、就労継続支援、就労移行支援の開設を進めていきたいと考えています。

障がいをお持ちの方をワンストップで支援し、自立できる支援を今後も継続されていく予定で、今後の展開が楽しみな法人です。

## 就労準備型モデル数値　事例

| | |
|---|---|
| 契約者数 | 35~45 名 |
| 延べ利用回数 | 270~330 回利用 |
| キャンセル率（欠席率） | 10% 以下 |
| 売上 | 260 万円 ~ 350 万円 |
| 営業利益 | 20%~ 30% |
| 単月黒字 | 3か月~半年 |
| 初期投資 | 1,000 万~ 2,000 万 |

## 最後に、コンサルタントから皆様へ。

ここまで成功事例レポートをお読みいただきありがとうございました。
船井総合研究所では、これまで多くの障がい福祉法人様、放課後等デイサービスを運営されている経営者様とお会いしてきました。
その中で、今回取り上げました中学生・高校生世代の支援をしていくことは、自立をするために非常に重要な時期であると実感しております。
取り上げさせていただた法人様以外にも、就労準備型放課後等デイサービスの成功事例は全国でたくさん生まれてきております。
ここまでお読みいただいた皆様にはぜひ、事業に取り組んでいただきたいと考え、セミナーを企画させていただくことにいたしました。
裏表紙に詳細がございますのでご確認ください。
レポートを読むだけにとどまらず、セミナーを受講いただいて、
皆様の地域でこの事業に取り組んでいただければ幸甚です。

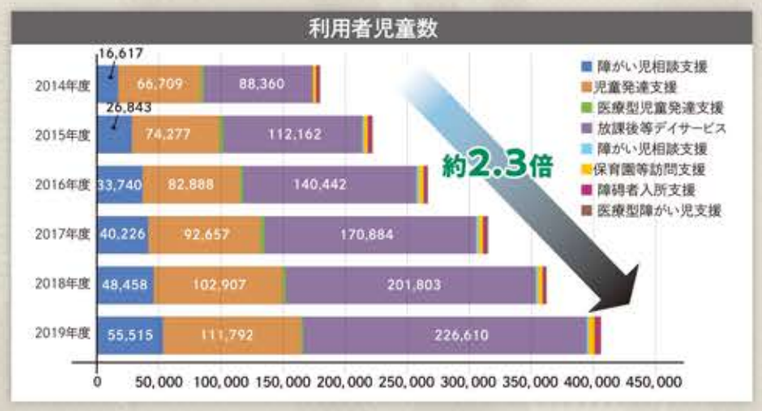
株式会社 船井総合研究所
保育教育福祉支援部
福祉グループ
チーフコンサルタント
**溝部 昌寛**

コンサルタントから皆様へ

# 船井総研 誌上講座

## 御社のブランディングを成功させる秘訣をコンサルタントが解説

株式会社 船井総合研究所
保育教育福祉支援部
福祉グループ
チーフコンサルタント
**溝部 昌寛**




皆様、こんにちは。株式会社 船井総合研究所の溝部昌寛です。現在、放課後等デイサービスは16，000ヶ所開設されており、平成24年と比較して6.5倍の数となっております。
（障害児通所支援の在り方に関する検討会報告書令和3年10月20日障害児通所支援の在り方に関する検討会より）

利用児童数も増加の一途を辿っており、平成26年度より約2.3倍となっています。
この流れは今後も継続していく見通しです。しかしながら利用者数の多くは、今のところ小学生が中心となっています。
放課後等デイサービスは、一度利用契約をするとあまり退所することはない事業になります。
その結果、利用者の年齢も毎年上昇するため、日に日にニーズも多様化してきます。今利用している小学生も高学年、中学生、高校生となり、今後はより高学年の利用ニーズが増大していくことでしょう。

また、厚生労働省の検討会では「支援の目的や支援内容については、小学生（低学年・小学生（高学年）・中学生・高校生の4段階に分けて検討していくことが適当と考えられる。」と指摘されており、高学年以降を支援する「就労準備型放課後等デイサービス」のニーズが必要であることは間違いありません。

| 時期 | 導入期 | 成長期 | 成熟期 | 転換期 | |
|---|---|---|---|---|---|
| 高齢者人口 | 少ない | 大幅増加 | 増加 | 安定 | 安定 |
| 市場規模 | 小さい | 拡大 | ピーク | 縮小 | 縮小 |
| 展開規模 | 小型 | 複数化 | 複合化・専門化 | 大型化・専門化 | 適正化 |
| 競合企業 | ほとんどなし | 増加 | 多い | 減少 | 減少 |
| マーケティング目標 | 市場拡大 | 市場浸透 | シェア拡大 | 生産性の確立 | 新しい切り口の発見 |
| 特徴 | 市場未成熟 | 市場の急拡大 | 市場の成長鈍化 | 生き残り競争 | 市場安定 |
| お客様視点 | 目新しい | 私も欲しい | 良質の良いものが欲しい | 他人とは違うものが欲しい | 価値観の合うもの 自分だけのもの |

# 最旬の事例が満載！
# 障がい福祉業界専門メールマガジン

# 無料メールマガジン
# 購読者募集！

## ▼下記QRコードよりご登録ください！▼

## 「今日から出来る」事例満載で業績アップを実現！
## 障がい福祉経営の“成功事例”をレポートするメルマガ

船井総研の福祉グループが、日々のコンサルティング現場における成功事例や、業界情報を配信致します。直近で取り組むべき情報や最新ビジネスモデル、成功事例を多数配信中です。最短・最速・最ローコストで業績アップを目指す
障がい福祉事業をご検討されている経営者様は、必読のメールマガジンです。

### このような方にオススメです！

☑障がい福祉サービスの時流を知りたい。
☑新しいビジネスモデルを知りたい。
☑これから障がい福祉サービスに参入したいと考えている。

ぜひご登録ください。登録・購読は **“無料”** です。

障がい福祉サービス経営研究会の
Facebookも要チェック！

明日のグレートカンパニーを創る
Funai Soken

お問合せ ： 保育教育福祉支援部 福祉グループ　TEL080-6203-5570 溝部
（受付：平日 9:45-17:30）