



こっそり教えます！

たった**120分**と**2万円**の投資のみで
(税込22,000円)

本当に知るべき成功事例だけがノミネート

成果の出た**集客事例ベスト10**が 一気に聞ける！

第1講座 & ゲスト講座

「2022年失敗しない集客のために必要なこと」&
「コロナ禍でも業績アップを実現した集客戦略大公開」

～コロナ禍でも過去最高**700名(+200名)**を達成した成功事例徹底解剖～

- ・コロナ禍でも+200名の増客した「体験予約」集客施策
- ・明日からすぐできる「Web」と「チラシ」を使った集客のコツ
- ・コロナ禍でも成功する集客施策を完全公開！

有限会社 ダイゴー 代表取締役 **上原 大吾氏**

株式会社 船井総合研究所 ライフイベント&エンターテインメント支援部 **福岡 豪**



第3講座

2021年最も体験予約が取れた集客施策10選

- ・Web集客だけでない最新の集客成功事例大公開
- ・2022年度はこれだけ取り組めばOK！今日から使える販促手法

株式会社 船井総合研究所 ライフイベント&エンターテインメント支援部 **福岡 豪**

第4講座

本日のまとめ

- ・たった**3%**の施設しか知らない**2022年集客成功のため3法則**
- ・経営者が押さえるべき**たった1つ**のこと

株式会社 船井総合研究所 ライフイベント&エンターテインメント支援部 マネージングディレクター **成田 優紀**

セミナーお申し込み方法 —WEBからお申込みいただけます！—



右記のQRコードを読み取りいただきWEBページのお申込みフォームよりお申込みくださいませ。

セミナー情報をWEBページからもご覧いただけます！
<https://www.funaisoken.co.jp/seminar/083744>



**2022年集客で失敗したくない
年商20億円以下のスイミング・
テニス・体操スクール・
フィットネス経営者様**

本当に知るべき成功事例だけがノミネート

2021年度最も成果が出た

集客ベスト事例10

明日からすぐ使える事例満載！

わずか
2年で

会員数がコロナ禍でも**130%**

会員数500名から700名へ

チラシ・Web広告両方から専用ページ誘導で月体験者数**15→50人**

競合が未掲載の市のパンフレット掲載で月体験者数**20→40人**

Instagram開設2カ月で**1,000**フォロワー達成 体験予約が月**15件**



特別ゲスト講演

郊外のテニススクールがなぜコロナ禍でも200名もの会員が増えたのか!?

都内練馬区にてテニスコート8面(アウト6面、インドア2面)を有したテニスクラブを運営。スクール運営・クラブ会員・大会イベント開催・テニスショップを営んでいる。第二次テニスブームと呼ばれる1974年に会員制テニスクラブを4面でオープン。1993年に父の後継者として入社し、クラブ会員制を継続しつつ、レディーストーナメントやテニスショップ、スクール運営をスタートさせる。特にスクール運営においては、委託スクールから自社運営でのスクールに転換し、試行錯誤を繰り返しながら節目節目で多くの方に出会い助けられて現在に至る。「地域の多くの方を健康に!」の想いで、生涯スポーツ「テニス」を楽しんでもらう人々を増やしていきたい。

有限会社 ダイゴー 代表取締役 **上原 大吾氏**

WEB開催 **2022年3月29日(火)・4月14日(木)** **各日程** ●10:00～12:00 (ログイン開始 9:30より) ●13:00～15:00 (ログイン開始 12:30より)

新型コロナウイルス感染症に罹患された皆さま、および関係者の皆さまに心よりお見舞い申し上げます。

主催



明日のグレートカンパニーを創る

Funai Soken

フィットネス・スクール集客事例大公開セミナー

船井総研セミナー事務局

お問い合わせNo. S083744

株式会社 船井総合研究所 〒541-0041 大阪市中央区北浜4-4-10 船井総研大阪本社ビル ※お問い合わせの際は「セミナータイトル・お問い合わせNo.・お客様氏名」を明記の上、ご連絡ください。

WEBからお申し込みいただけます。(船井総研ホームページ[www.funaisoken.co.jp]右上検索窓に「お問い合わせNo.」を入力ください。) → **083744**

ここだけでしか聞けない!明日からすぐ使える**集客ベスト事例10**を大公開

こんな方はぜひご参加ください!

- ✓ 赤字から脱却ができず、**売上アップ**が急務
- ✓ 次の**繁忙期集客**は失敗したくない
- ✓ Web集客がうまくいかず、ポスティングなど**紙媒体に依存**している
- ✓ 集客手法を増やして、**コロナ以前の会員数**まで戻したい
- ✓ **新規出店予定**があり、オープン時集客を成功させたい

上記に当てはまる**経営者様のお悩みを**
解決する**“実証済み”の集客戦略**を大公開

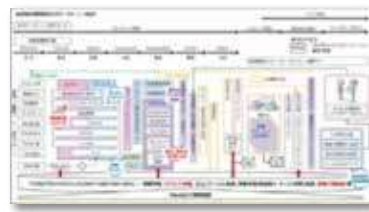
1. チラシ・ポスティング?それとも、Web集客か?正解は...

Webかチラシか?という発想は危険!チラシもWebもそれぞれの媒体毎の特徴を理解し、**強みを最大限に活かした両方からのアプローチで相乗効果を狙った集客を仕掛ける**ことが重要!講座内では、知識ゼロでも集客できる「チラシの作り方」と「Web集客のポイント」をお話します!



2. 見込み顧客を集めれば“繁忙期”の集客は間違いなく成功

繁忙期集客の成功は、それまでに**どれだけの見込み顧客を作れているか?**で決まる!地域内で自店に興味がある人が自然と増えていく、アプローチ手法を複数もつことがポイント。効果的なアプローチ方法については徹底的に解説し、今後の繁忙期に向けた集客成功確率を上げる!



3. 1人あたり入会コスト1万円以下!秘訣は投資計画策定方法にあり!

集客好調企業の特徴はいかに安く集めるか?ではなく**適正額投資し、いかに数を集めるか?**の視点で集客に着手。そのために必要なのがお客様が入会してから自社で使う金額を基に使う金額(LTV)を基に投資計画を策定すること。



当日お伝えする集客ベスト事例(一部)

Web集客ノウハウ 費用1/2で体験数2倍のWeb広告運用手法

Web集客ノウハウ Web・SNSを活用して体験数を1.7倍へ

Web集客ノウハウ Instagram開設2ヵ月で1,000フォロワー達成

Web集客ノウハウ LINE公式から月10名集客する運用手法

販促ノウハウ 販促効果1.3倍のキャッチコピーの作り方

販促ノウハウ HPからの見込み客を2倍にするチラシの作り方

販促ノウハウ 月20名見込み客を増やした店頭看板事例

顧客管理ノウハウ 辞めない会員を獲得するアプローチ手法

顧客管理ノウハウ 退会した会員を復会させるDM集客施策

※セミナーでお伝えする内容は変更する場合がございます。

参加者限定セミナー付帯特典(無料)

**2022年の集客成功のための
御社専用経営相談(60分)が付帯!**

御社の現状を踏まえ、具体的に何から始めると一番成果がでるか?を弊社コンサルタントからご提案させていただきます。

【例えばこんな悩みが解決します】

やり方は分かったが、自社の人材だけで実現できるのか?

すぐにでも実践したいが、郊外の人口が少ない自社のエリアでも効果あるのか?

セミナーを聞いて取り組むと決めた自社がやろうとしていることは合っているのか?



ご入金確認後、マイページの案内をもってセミナー受付とさせていただきます。

フィットネス・スクール集客事例大公開セミナー

お問い合わせNo.S083744

開催要項

オンラインにてご参加

※全日程とも同じ内容となっております。ご都合のよい日時をお選びください。

日時・会場

2022年 3月29日(火)

お申込み期限:3月25日(金)

開始 終了

10:00~12:00 (ログイン開始9:30より)

もしくは

2022年 4月14日(木)

お申込み期限: 4月10日(日)

13:00~15:00 (ログイン開始12:30より)

・本講座はオンライン受講となっております。
諸事情により受講いただけない場合はございます。ご了承ください。

・オンラインミーティングツール「Zoom」を使用いたします。
Zoomご参加方法の詳細は「船井総研 Web参加」で検索

受講料

一般
価格

税抜20,000円(税込22,000円)/一名様

会員
価格

税抜16,000円(税込17,600円)/一名様

●お支払いが、クレジットの場合はお申込み手続き完了後の案内(メール)をもって、セミナー受付とさせていただきます。銀行振込の場合はご入金確認後、お送りする案内(メール)をもってセミナー受付とさせていただきます。●銀行振込の方は、税込金額でのお振込みをお願いいたします。お振込みいただいたにもかかわらずメールがお手元に届かない場合や、セミナー開催4日前までにお申し込みできない場合は、事前にご連絡ください。なお、ご入金が確認できない場合は、お申し込みを取消させていただきます場合がございます。●ご参加を取り消される場合は、開催3日前まではマイページよりキャンセルをお願い致します。それ以降は下記船井総研セミナー事務局宛にメールにてご連絡ください。尚、ご参加料金の50%を、当日の欠席は100%をキャンセル料として申し受けますのでご注意ください。

●会員価格は各種経営研究会・経営フォーラム、および社長onlineプレミアムプラン(旧:FUNAIメンバーズPlus)へご入会のお客様のお申込に適応となります。

お申込み
方法

下記QRコードよりお申込みください。クレジット決済が可能です。受講票はWEB上でご確認いただけます。

または、船井総研ホームページ(www.funaisoken.co.jp)、右上検索窓にお問い合わせNo.083744を入力、検索ください。

お問合せ

船井総研セミナー事務局

<E-mail: seminar271@funaisoken.co.jp>

TEL:0120-964-000 (平日9:30~17:30)

●申込みに関するお問合せ: 櫻田 ●内容に関するお問合せ: 福岡

※お申込みに関してのよくあるご質問は「船井総研 FAQ」と検索しご確認ください

お申込みはこちらからお願いいたします

オンライン受講

2022年 3月29日(火)

お申込み期限:3月25日(金)

2022年 4月14日(木)

お申込み期限: 4月10日(日)

