

全国**63**社の  
最新  
コロナ  
対策  
最新  
ショールーム  
イベント  
最新  
デジタル  
集客  
(2022年1月時点)

参加無料

2022年

4/20

Wed  
水

10:30~17:30  
(ログイン開始10:00~)

オンライン開催

# 地方の中小電器チェーン店は 機器交換 リフォームビジネスモデル で勝ち残れ!!

営業利益  
**10%**

既存人員  
スタート

集客  
波なし

詳しくは  
中面で!!

## 地方の中小電器チェーン店が“超”急成長



有限会社飛田電機設備様

人口5万人の小さな田舎で!

1年で年商 **+1億円** 成長率 **200%**

新型コロナウイルス感染症に罹患された皆さま、および関係者の皆さまに心よりお見舞い申し上げます。

PC・スマホで簡単  
説明会参加!

開催日時

2022年

4月20日水

オンライン開催

10:30~16:30  
(ログイン開始10:00~)

経営者様  
経営幹部様 **限定**

主催



明日のグレートカンパニーを創る

Funai Soken

1Day Reform 研究会説明会

お問い合わせNo.K003197/S083738

E-mail: [1dr@funaisoken.co.jp](mailto:1dr@funaisoken.co.jp)

株式会社 船井総合研究所 〒100-0005東京都千代田区丸の内1-6-6日本生命丸の内ビル21階  
申込みに関するお問い合わせ: 毛利優美(モウリユミ) 内容に関するお問い合わせ: 稲川茂樹(イナガワシゲキ)

WEBからお申し込みいただけます。(船井総研ホームページ[[www.funaisoken.co.jp](http://www.funaisoken.co.jp)]右上検索窓に「お問い合わせNo.」を入力ください。)→ **083738**

# リフォームビジネス参入で 全国の新規参入企業が戦略を学び合う

## 家電小売

有限会社飛田電機設備



家電小売依存からの脱却！  
ショールームオープン半年で  
**年商+1億円**

## 電気工事

株式会社畑山電気工業所



リフォームで年商急拡大！  
取り組み2年で2店舗出店  
**年商+8,000万円**

## 畳製造・小売

株式会社やなぎさ



既存顧客1,000件を有効活用  
取り組み3年で  
**年商+1.2億円**

## 畳製造・小売

株式会社H・T・F



女性営業マン3名が活躍！  
起ち上げ2年で  
**年商+1億円**

# 成功事例が続出！ 「1 Day Reform 研究会」

## プロパンガス販売

有限会社岡庭設備燃料(岐阜県)



町のガス屋の後継者の挑戦

取り組みから1年半で

年商+1億円

## プロパンガス販売

関西プロパン瓦斯株式会社(三重県)



人口6万人の小商圏で起ち上げ

取り組みから2年で

年商+1億円

## 設備工事

株式会社イナセ(埼玉県)



参入後1年で、地域1番店クラスに。

売上3倍

年商+2.5億円

## 設備工事

株式会社くさか(京都府)



人口7万人の小さな町で

取り組み2年で

年商+1.7億円

# ピックアップ事例

## 01 出店後たったの半年で リフォーム売上1億円ペースに！



有限会社飛田電機設備  
店長 飛田 浩平 氏

### ◆会社紹介

本社を福井県丹生郡南越前町に構える家電小売店。家電売上に限界を感じ、より会社を成長させるためにリフォームに参入。2021年に鯖江ショールームを出店し、たったの半年でリフォーム売上に1億円ペースにまで成長させた。

### ◆成功のポイント

既存顧客をメインにお家の修繕を行っていたが、2021年に一念発起して新規顧客開拓に取り組んだ。競合を徹底的に分析し、先発企業との差別化が図れる機器交換リフォーム専門店を出店。出店立地と店舗づくりにこだわり、リフォーム業界の2倍の反響を実現し、高度な成長を実現した。



# ピックアップ事例

## 取り組みわずか2年で2店舗出店 年商8,000万円に事業拡大



株式会社畑山電気工業所  
代表取締役 畑山 敏 氏

### ◆会社紹介

宮城県柴田郡柴田町に本社を構え、電気工事業を営む。常にお客様に寄り添ったサービスを提供し、地域で支持される電気工事会社。より会社を拡大させていきたいと考える中で、住宅リフォーム事業に参入。取り組み2年で2店舗を出店し、新規参入したリフォーム事業を年商8,000万円事業に拡大させた。

### ◆成功のポイント

成功のポイントは2つ。先発企業と差別化を図れる機器交換リフォームに取り組んだことと、2店舗出店による認知度の向上。さらなる成長も見込まれており、まずは1億円事業を目指し、日々邁進している。



先着10社  
無料招待  
受付中

燃料収益依存から脱却！ガス会社の勝ち残り戦略

# 1Day Reform 研究会 説明会のご案内



## 【当日のスケジュール】

10:30～12:00 1Day Reform研究会説明会  
事業モデルガイダンス（ご参加必須）

13:00～16:30 ①OB顧客を活かすリピート戦略  
②粗利率を大幅改善！施工体制の作り方  
③情報交換会（ぜひご見学ください！）

16:30～17:30 事後ガイダンス（ご参加必須）

※講座内容は変更となる場合がございます。ご了承ください。

1 Day Reform  
研究会の詳しい  
情報をスマホで



## 1 Day Reform研究会説明会 & 例会お試し参加 学べる最新ノウハウとポイント

### 店舗×チラシで月70件集客する成功事例

- ① 新規反響率**1/2000!**高反響チラシの作り方
- ② 15坪の小規模店舗でOK！高反響を生み出す**ショールーム**の作り方

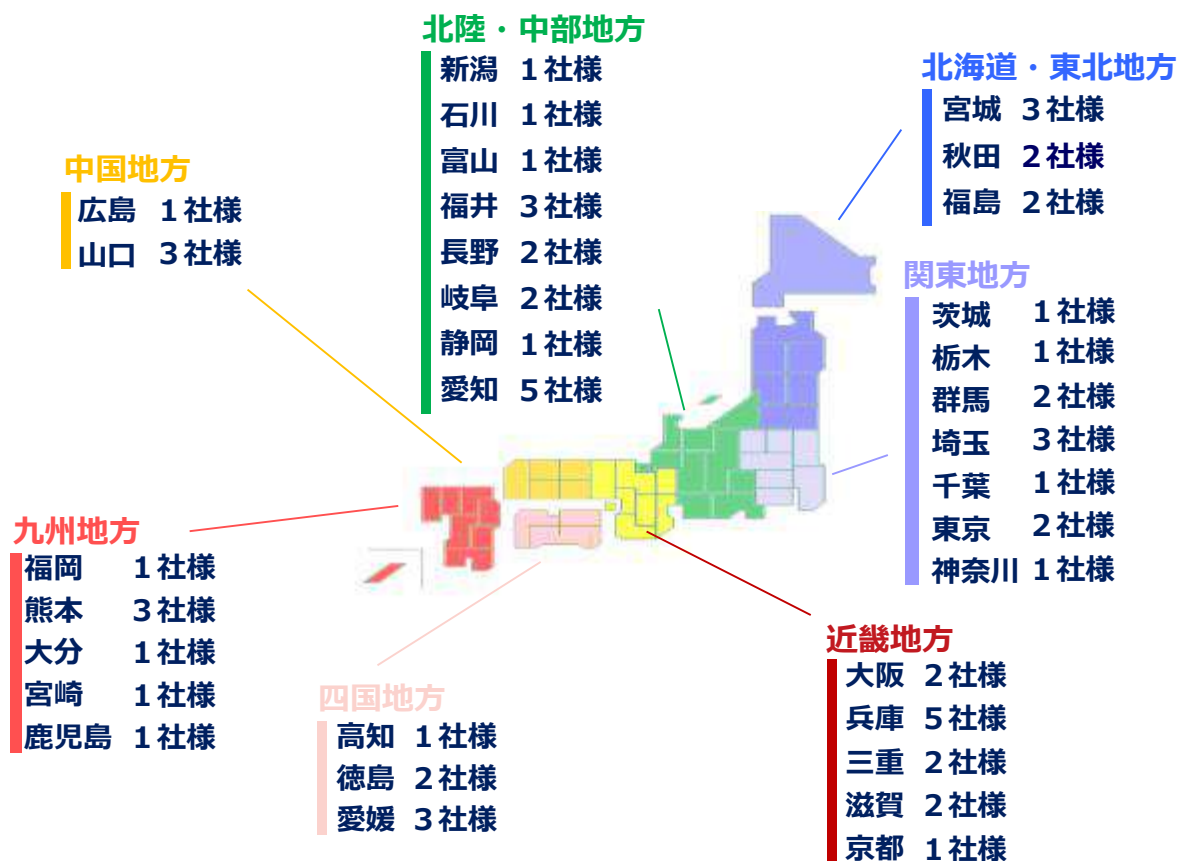
### 粗利率40%を生み出す商品設計と販売手法

- ③ 10・20万円の機器交換に特化！**粗利率40%**の商品設計方法
- ④ ガス顧客に依存しない！成功企業の**オープンマーケット攻略手法**

### 既存人員で開始した成功企業の運営手法

- ⑤ 検針担当でも**無理なく売れた!**成功企業の**営業ツール**大公開！
- ⑥ 工事初心者でも現場対応OK！成功企業の**現調ツール**大公開！

# 1Day Reform 研究会 会員様MAP



地域で選ばれる会社を目指す研究会

WEB申し込みはコチラ！

会員数

63 社

※2022年1月末時点



# 1Day Reform 研究会説明会

## 2022年4月度 お申込用紙【ご参加無料】

### 日時・参加方法のご案内

日時：2022年4月20日（水）10:30～17:30（ログイン開始 10:00～）

方法：オンライン開催につき、当日はご自身の端末からアクセスして参加いただけます。  
（弊社からZoomのURLをお送りいたします。）

### お申込の流れ

①FAXからお申込またはQRコードからお申込み



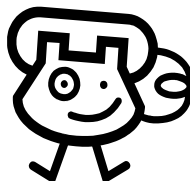
下記お申込用紙に  
ご記入いただき、FAXを  
送信してください。

お申込締切：2022年4月14日(木)



QRコードを読み取り、  
Webフォームから  
お申込みください。

②弊社からご連絡



事務局または担当者  
よりお電話かメールに  
てご連絡いたします。

③当日ご参加ください！



当日、端末からアクセスし、  
ご参加ください！

FAXお申込用紙【1Day Reform 研究会説明会】お問い合わせNo. **K003197/S083738**

TEL:03-6212-2931（平日9:30～17:30）  
担当／毛利優美(モウリユミ)

|      |    |       |   |     |
|------|----|-------|---|-----|
| フリガナ |    | フリガナ  |   | 役職名 |
| 貴社名  |    | 代表者名  |   |     |
|      |    | フリガナ  |   | 役職名 |
|      |    | ご参加者名 |   |     |
| ご住所  | 〒  |       |   |     |
| メール  |    |       |   |     |
| TEL  |    | FAX   |   |     |
| 年商   | 億円 | 社員数   | 人 |     |

- 万一、開催3営業日前までに担当者より連絡がない場合は、上記担当者へご連絡ください。
- ご参加を取り消される場合は、開催日より1営業日（土・日・祝除く）前の17時迄にお電話にて上記担当者までご連絡くださいようお願いいたします。

※ 1社1名様に限り、1回のみ無料でご招待いたします。  
※ 本講座はオンラインでの受講となっております。諸事情により受講いただけない場合がございますので、ご了承ください。  
※ 経営者・事業責任者向けの研究会ですので、経営者・事業責任者様のみのご参加とさせていただきます。  
※ 既存会員様、または先にお試し参加をお申込の企業様と商圏バッティングしている場合、ご参加をお断りすることがございますので、あらかじめご了承くださいませ。

#### 【個人情報に関する取り扱いについて】

1. 本書面・本フォームで記載された個人情報は、個人情報保護方針（<https://www.funaisoken.co.jp/info/pp/>）に則って適切に管理します。  
また、ご提供いただいた個人情報は、お申込サービスのご案内・ご提供並びに当社グループの顧客・営業管理、アンケート・ダイレクトメールの発送その他上記個人情報保護方針に記載された利用目的のためにのみ利用いたします。なお、ご案内は代表者様宛にお送りすることがございます。

2. ご提供いただいた個人情報につき、セミナー・イベント・研究会の場合は共催者・登壇講師に、クリニックの場合は訪問先・旅行会社・宿泊機関・他の参加者に提供する場合がござります。これらの他、ご案内の送付その他

上記利用目的に必要な委託をするため事前に管理体制を調査した委託先に提供し、また、上記個人情報保護方針に記載された範囲で当社グループ会社にご提供することがございます。  
3. サービスご提供に必要な情報(会社名・所在地、申込者氏名、メールアドレス、電話番号)をいただけない場合、ご連絡やサービスのご提供ができないことがございます。  
4. 個人情報に関する開示、訂正、追加又は利用停止につきましては、船井総研コーポレート・リレーションズ・顧客データ管理チーム(TEL06-6204-4666)までご連絡ください。

ダイレクトメールの発送を希望しません ☐

※ ご提供いただいた住所宛のダイレクトメールの発送を希望されないときは、☒を入れて当社宛にご連絡ください。

**ご記入後、このままFAX送信してください**

お申込いただきました後、担当者から連絡させていただきます。

**FAX: 03-6212-2203 (24時間対応) / 毛利優美(モウリユミ)宛**