

元請工事を取りたいなら、**利益率**を上げたいなら、**持続的・安定成長**を目指すなら

今すぐ**脱炭素提案**を始めなさい！

このような思いをおもちの“経営者”におすすめします！

- これから急速に拡大する脱炭素市場でビジネスを拡大していきたい経営者
- 目先は仕事がたくさんあって心配ないけど、5年先を見据えて新たな取り組みをしたい経営者
- 元請工事の受注を拡大させて、利益率上げていきたい経営者
- ゼネコン・サブコンに使われて社員が疲弊するのではなく、直に喜んでいただける元請を増やしたい経営者
- 次世代のためにも、脱炭素提案で年間3億円、5億円と新たな事業を作っていきたい経営者

電気・設備工事業 経営者向け脱炭素ビジネスセミナー

オンライン開催 2022年 3月29日(火)13:00～15:30 2022年 4月 5日(火)13:00～15:30

東京会場 2022年 3月29日(火)13:00～15:30 大阪会場 2022年 4月 5日(火)13:00～15:30
株式会社 船井総合研究所 東京本社 株式会社 船井総合研究所 大阪本社

時 間	講 座 内 容
第1講座	今すぐ、脱炭素提案を始めなさい！脱炭素の動向を徹底解説！ ●脱炭素は、単なる「省エネ」「再エネ」の普及ではない！電気・設備工事業が取り組むべき脱炭素提案徹底解説！ ●カーボンプライシング(排出量取引・炭素税など)制度の本格導入で脱炭素市場は急速に拡大する！ ●SDGs・ESG経営・RE100・SBT・TCFD・CDPなど、環境配慮型経営が取引先や銀行から評価される時代に突入！ 株式会社船井総合研究所 エネルギー支援部 リーダー 藤堂 大吉
特別ゲスト講演！ 第2講座	脱炭素提案で年間新規売上2.5億円を作りました！ ●ゼネコン・サブコンさんの下請工事に頼るのではなく、元請工事の受注拡大のためにゼロから始めた脱炭素提案 ●取り組み1年目から新規顧客100社を開拓！3年目で年間売上2億円達成！現在は年間2.5億円の新たな事業に！ ●脱炭素のために取り組んだ「脱炭素商品の品ぞろえ」と「反響型・仕組み型営業のデジタルマーケティング」！ 昭和電機株式会社 取締役 営業開発部部長 五十部 芳宏氏
第3講座	脱炭素提案で成功するための具体的なポイントを徹底解説！ ●単なる「省エネ」だけでは弱い！脱炭素のためには、「再エネ」「再エネ100%電力」「環境価値」の品ぞろえを強化！ ●自家消費型太陽光が業績を上げる一つのカギ！徹底的な仕入れ先の選別と原価低減で勝てる提案を！ ●脱炭素提案で大事なことは、「脱炭素までのストーリー提案」！顧客の脱炭素を導いてあげる提案を！ ●デジタルマーケティング、仕組みを活用した営業手法で地元の優良な製造業をドンドン新規開拓！ ●金融機関も脱炭素市場を狙っている！早期に金融機関とアライアンスを組み、優良顧客の紹介を狙う！ 株式会社船井総合研究所 エネルギー支援部 リーダー 藤堂 大吉 株式会社船井総合研究所 エネルギー支援部 香田 澄恵
第4講座	5年～10年先を見据えて、明日から取り組むべきこと 株式会社船井総合研究所 エネルギー支援部 リーダー 藤堂 大吉

電気・設備工事業 経営者向け脱炭素ビジネスセミナー

対象
業種 電気工事/電気制御計装/設備工事/プラント工事/
機械設備工事/熱絶縁工事/ガス工事/空調工事/
給排水衛生工事/機械器具設置工事/製缶板金/
機械修理業/電気通信工事

経営者・経営幹部向け

昨年大変ご好評いただき
追加開催決定！

電気・設備工事業だからこそできる

脱炭素 提案・商品づくり 1日集中研修

新型コロナウイルス感染症に罹患された皆さま、および関係者の皆さまに心よりお見舞い申し上げます。
新型コロナウイルスの感染拡大の状況によっては、録画等によるウェブ開催へ移行させていただく可能性がありますので、何卒ご理解をいただきますようお願い申し上げます。また、来場にてご参加される際は、ご案内時に注意点がございますので必ずご確認ください。

オンライン開催 2022年 3月29日(火)13:00～15:30 2022年 4月 5日(火)13:00～15:30

東京会場 2022年 3月29日(火)13:00～15:30 大阪会場 2022年 4月 5日(火)13:00～15:30
株式会社 船井総合研究所 東京本社 株式会社 船井総合研究所 大阪本社

〈主催〉

明日のグレートカンパニーを創る
Funai Soken
株式会社 船井総合研究所
〒541-0041 大阪市中央区北浜4-4-10 船井総研 大阪本社ビル

電気・設備工事業経営者向け脱炭素ビジネスセミナー お問い合わせNo.S083736

船井総研セミナー事務局 E-mail:seminar271@funaisoken.co.jp

※お問合せの際は「セミナータイトル・お問い合わせNO・お客様氏名」を明記のうえ、ご連絡ください

WEBからお申し込みいただけます。(船井総研ホームページ[www.funaisoken.co.jp]右上検索窓に「お問合せNO.」を入力ください。→ 083736Q

元請工事を取りたいなら、利益率を上げたいなら、持続的・安定成長を目指すなら

今すぐ

脱炭素提案を始めなさい!

2050年カーボンニュートラルに
向けて**市場は急成長!**

2030年に電源構成の
太陽光比率が2倍

SDGs・ESG経営など
環境配慮型経営が急増!

“儲かる”脱炭素提案・脱炭素営業を徹底解説!

脱炭素提案のスタートはCO2排出量の可視化



- 顧客の電力、ガス、油など(Scope1~3)から温室効果ガス(CO2など)の**排出量を可視化**、現状把握!
- 可視化することで、その後の脱炭素達成のためのストーリーや提案が可能に!
- 温室効果ガス排出量の可視化は、協業先のサービスを活用して簡単に算出!
- CO2排出量の可視化をフックに見込み客を開拓!**

現状のCO2排出量の算定という“入口をおさえ”脱炭素提案を可能に!

脱炭素商品の品ぞろえ&確立



- 中小企業には**SDGs推進・ESG経営**訴求を!大企業には**SBT・TCFD・CDP・RE100**訴求!
- 自家消費型太陽光(**補助金・税制優遇・PPA・自己託送**)の提案商品の確立!
- 再エネ100%電力の提案で電力部門の“**即時脱炭素**”“**即時コストダウン**”を目指す!
- 脱炭素の**最後の手段は、環境価値**(Jクレジットなど)の提案!
- 一般的な省エネ手法(LED、空調の更新)ではなく、**競合と差別化したニッチな商材!**

デジタル活用の新規開拓&受注につながる提案書・ツール



- 優良企業を52社開拓した**WEBセミナー**
- 自動的に見込み客が増える**MA&CRM活用**

- 初見ですぐに引き合いを作る**当たるチラシ**
- 受注率を格段に引き上げる脱炭素提案書**

特別
ゲスト

脱炭素提案で年間新規売上2.5億円

■特別ゲスト: 昭和電機株式会社 取締役 営業開発部部长 五十部 芳宏氏 ■創業: 1928年
■本社: 栃木県佐野市 ■年商: 20億円 ■業種: 電気工事業、機械設備工事業

元々、ゼネコン・サブコンさんの仕事が大半で、仕事には全く困っていませんでした。しかし、将来のことを考えて、元請工事比率を高めるためにも新しく取り組みを開始。1年目から地元の製造業を100社の新規開拓、3年目で新規年間2億円達成、現在は新規年間売上2.5億円を作っています!

- ① 脱炭素提案への取り組み **1年間で100社の新規開拓!**
- ② **DX(デジタルトランスフォーメーション)**により、毎月自動的に顧客を開拓!
- ③ 脱炭素の提案で、新規**年間売上2.5億円**達成!



昭和電機株式会社
取締役 営業開発部部长
五十部 芳宏氏



無料メールマガジン

すぐに実践できるお役立ち情報や企業の成功事例を
毎週1回メールマガジンにてお届けいたします。

太陽光・蓄電池・省エネ業界に精通したコンサルタントが、
業界の最新情報をどこよりも早く配信いたします！

メールマガジン愛読者の声



経営する中で事業の方向性について悩むことが多々あります。それらを解決するための糸口となる内容をタイムリーに配信してくれるため、とても参考になります。



メールマガジンに記載されている内容を素直に実践することで、チラシ反響率の向上・営業の受注率アップにつながりました。即実践につながる内容で非常に有意義なメルマガだと思います。

メールマガジンのお申込みはこちら

下記の QR コードより、お申込みください。



太陽光・蓄電池事業に関する
メルマガはコチラ！



建設・電気設備工事における
ノウハウメルマガはコチラ！



最新情報を
発信中！

船井総研エネルギービジネス YouTube

YouTube 限定の動画を配信しています。

こちらの QR コードより、ぜひ、お気軽にご覧ください！

チャンネル登録で最新動画を見逃さずに、ご確認くださいませ。



【メールマガジンに関するお問い合わせは下記担当者までお願いいたします。】
エネルギー支援部 藤堂 大吉 TEL：080-4807-3642（平日 9:45～17:30）



Funai Soken

ご入金確認後、マイページの案内をもってセミナー受付とさせていただきます。

電気・設備工事事業経営者向け脱炭素ビジネスセミナー

お問い合わせ No. S083736

開催要項

オンラインにてご参加

2022年 3月29日(火)

お申込期限 3月25日(金)

開始13:00 ▶ 終了15:30
(ログイン開始 12:30 より)

2022年 4月5日(火)

お申込期限 4月1日(金)

開始13:00 ▶ 終了15:30
(ログイン開始 12:30 より)

本講座はオンライン受講となっております。諸事情により受講いただけない場合がございます。ご了承ください。
オンラインミーティングツール「Zoom」を使用いたします。Zoom ご参加方法の詳細は「船井総研 web 参加」で検索。

日時

東京会場 2022年4月6日(水)
にてご参加

お申込期限 4月2日(土)

開始13:00 ▶ 終了15:30
(受付開始 12:30 より)

(株)船井総合研究所 東京本社 〒100-0005 東京都千代田区丸の内1-6-6 日本生命丸の内ビル21階 [JR「東京駅」丸の内北口より徒歩1分]

大阪会場 2022年4月7日(木)
にてご参加

お申込期限 4月3日(日)

開始13:00 ▶ 終了15:30
(受付開始 12:30 より)

(株)船井総合研究所 大阪本社 〒541-0041 大阪市中央区北浜4-4-10 船井総研 大阪本社ビル [地下鉄御堂筋線「淀屋橋駅」⑩番出口より徒歩2分]

諸事情により、やむを得ず会場を変更する場合がございますので、会場は受講票にてご確認ください。また最少催行人数に満たない場合、中止させていただく場合がございます。尚、中止の際、交通費の払戻し手数料等のお支払いはいたしかねますので、ご了承ください。新型コロナウイルスの感染拡大に伴い、感染状況が収束するまでの期間は、録画等によるウェブ開催へ移行させていただく可能性がありますので、何卒ご理解をいただきますようお願い申し上げます。

受講料

一般価格 税抜25,000円(税込 27,500円)/1名様

会員価格 税抜20,000円(税込 22,000円)/1名様

●お支払いが、クレジットの場合はお申込み手続き完了後の案内(メール)をもって、セミナー受付とさせていただきます。銀行振込の場合はご入金確認後、お送りする案内(メール)をもって、セミナー受付とさせていただきます。●銀行振込の方は、税込金額でのお振込をお願いいたします。お振込みいただいたにも関わらずメールがお手元に届かない場合や、セミナー開催4日前までにお振込できない場合は、事前にご連絡ください。なお、ご入金金額が確認できない場合は、お申込みを取消させていただきます場合がございます。●会員価格は、各種経営研究会・経営フォーラム、および社長 online プレミアムプラン(旧:FUNAI メンバーズ Plus)へご入会中のお客様のお申込に適用となります。●ご参加を取り消される場合は、開催3日前まではマイページよりキャンセルをお願い致します。それ以降は下記船井総研セミナー事務局宛にメールにてご連絡ください。尚、ご参加料金の50%を、当日の欠席は100%をキャンセル料として申し受けますのでご注意ください。

お申込方法

下記 QR コードよりお申込みください。クレジット決済が可能です。受講票は WEB 上でご確認いただけます。

または、船井総研ホームページ(www.funaisoken.co.jp)、右上検索窓にお問い合わせNo.083736を入力、検索ください。

お問合せ



明日のグレートカンパニーを創る

株式会社 船井総合研究所

船井総研セミナー事務局 E-mail: seminar271@funaisoken.co.jp

TEL:0120-964-000(平日9:30~17:30) ●申込に関するお問い合わせ:星野 ●内容に関するお問い合わせ:藤堂

※お申込みに関してのよくあるご質問は「船井総研 FAQ」と検索しご確認ください

お申し込みはこちらからお願いいたします。

3月29日(火) オンライン受講

お申込期限 3月25日(金)

4月5日(火) オンライン受講

お申込期限 4月1日(金)

4月6日(水) 東京会場

お申込期限 4月2日(土)

4月7日(木) 大阪会場

お申込期限 4月3日(日)

