

以下の項目に1つでも当てはまる法律事務所の経営者の方はご参加ください!

- ☑ Webサイトの記事の戦略や広告戦略について知りたい方
- ☑ ポータルサイトの掲載戦略について知りたい方
- ☑ 不安定な経営環境の中で、新たな取扱商品の軸を検討している方
- ☑ 離婚、交通事故・労災、相続、借金、私選刑事、不動産、風評被害対策など、事務所の取り扱いに取り入れる事を検討されており、集客の手法を知りたい方

詳しくは
中面を
ご覧ください!

新テーマ参入!法律事務所WEBマーケティングセミナー

講座	セミナー内容
第1講座	法律事務所業界における新しいWEBマーケティング戦略 セミナー内容抜粋 1 コロナ禍に法律事務所業界はどう変化したか セミナー内容抜粋 2 法律事務所の経営戦略におけるWebマーケティングの最新動向 中央大学法学部法律学科を卒業後、船井総合研究所に入社し、法律事務所向けの業績アップコンサルティングに従事。離婚や人身傷害分野(交通事故労災)、私選刑事、借金、企業法務に関してのWebマーケティングに従事している。 株式会社船井総合研究所 土業支援部 企業法務グループ 企業法務チーム チーフコンサルタント 谷口 大介
第2講座	成果の出るWEBマーケティング手法大公開 セミナー内容抜粋 1 コロナ禍に取り組むべきWebマーケティングとは セミナー内容抜粋 2 実践した背景と成果 司法試験合格後は検事任官(東京地方検察庁、奈良地方検察庁など) 第二東京弁護士会所属 2019年上原総合法律事務所開設 2021年弁護士法人化 弁護士法人 上原総合法律事務所 代表弁護士 上原 幹男 氏
第3講座	法律事務所WEBマーケティング成功事例 セミナー内容抜粋 1 全国法律事務所におけるWebマーケティング成功事例 離婚、相続、人身傷害(交通事故・労災)、私選刑事、債務整理・破産におけるマーケティングの最新の成功事例をご共有させていただきます。 セミナー内容抜粋 2 皆さんが実践するための事業成長ステップ 株式会社船井総合研究所 土業支援部 企業法務グループ 企業法務チーム チーフコンサルタント 谷口 大介
第4講座	本日のまとめと明日から実践していただきたいこと セミナー内容抜粋 1 本日のポイント セミナー内容抜粋 2 参加者特典 大学卒業後、新卒で行政書士・土地家屋調査士事務所にて有資格者(行政書士・特定土地家屋調査士として従事。不動産登記法、物件法、農地法に精通し、年間200件以上の案件を扱う。その後、船井総合研究所に中途入社。土業事務所での実務経験を活かし、土業向け国際業務経営研究会を立ち上げ、現在に至るまで主宰を務めている。 株式会社船井総合研究所 土業支援部 企業法務グループ 企業法務チーム リーダー 植木 諒

PC スマホで セミナー 参加! 選べる曜日!スマホからもOK! 都合の良い日程で以下よりお選びください。

一般 価格 11,000円(税込) / 1名様
会員 価格 8,800円(税込) / 1名様

お申し込みはこちらから

右記のQRコードを読み取りいただきwebページの
お申し込みフォームよりお申込みくださいませ。

083502

検索

WEBページにはもっと詳しい内容と
特典がついておりますので、ぜひご覧ください。

新テーマ参入!法律事務所WEBマーケティングセミナー

全日程 WEB開催 2022年

3月5日 13:00~15:00
ログイン開始12時30分より

3月8日 16:00~18:00
ログイン開始15時30分より

3月10日 16:00~18:00
ログイン開始15時30分より

3月12日 10:00~12:00
ログイン開始9時30分より



競争激化時代で勝ち抜くために
Web経由で安定収益を確保したい
法律事務所経営者の方向け

一般 価格 11,000円(税込) / 1名様
会員 価格 8,800円(税込) / 1名様

2022年度最新版 Webサイト/Web広告/SNSを活用した業績アップ事例を大公開

離婚

相続

交通事故
労災

債務整理
破産

私選刑事

不動産

風評被害
対策

新テーマ参入!法律事務所のための

Webマーケティング 成功事例公開セミナー

Webサイト経由の集客
月間問い合わせ数
50件

事務所規模拡大を実現
開業からたった3年で
弁護士7名 2拠点体制

生産性向上を実現
商品の見直し・価格体系変更で
生産性 20%増!



良質なWeb経由の問い合わせを獲得
上原総合のサクセスストーリー
Web戦略とSNS戦略(YouTube、LINE)について

特別講演

弁護士法人 上原総合法律事務所
代表弁護士

上原 幹男 氏

【経歴】司法試験合格後は検事任官(東京地方検察庁、奈良地方検察庁など)
第二東京弁護士会所属
2019年上原総合法律事務所開設 2021年弁護士法人化



明日のグレートカンパニーを創る
Funai Soken

詳細・お申し込みは右記のQRコードから!

お問合せNo.S083502

新テーマ参入!法律事務所WEBマーケティングセミナー

オンライン
開催

2022年

3月5日 13:00~15:00
ログイン開始12時30分より

3月10日 16:00~18:00
ログイン開始15時30分より

3月8日 16:00~18:00
ログイン開始15時30分より

3月12日 10:00~12:00
ログイン開始9時30分より

船井総研セミナー事務局

E-mail:seminar271@funaisoken.co.jp

※お問合せの際は「セミナータイトル・お問い合わせNo.
・お客様氏名」を明記のうえ、ご連絡ください

主催 株式会社 船井総合研究所 〒541-0041 大阪市中央区北浜4-4-10 船井総研大阪本社ビル

WEBページからも
セミナー情報を
ご覧いただけます。



WEBからお申し込みいただけます。(船井総研ホームページ[www.funaisoken.co.jp]右上検索窓に「お問い合わせNo.」を入力ください。) → 083502



弁護士4万人時代を勝ち抜くWebマーケティング戦略をお伝えします

このような方に
オススメです!

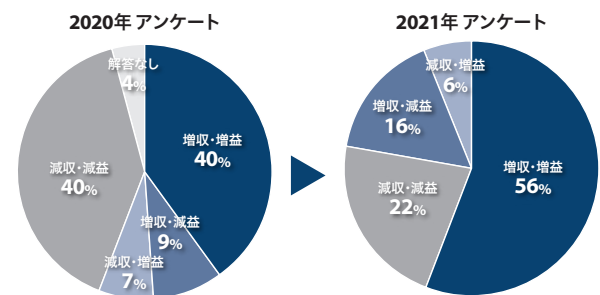
- ✓ 売上に繋げるために必須の、Webマーケティングの知識を得たい方
- ✓ 特定の商品に注力し、質の良い案件を集めることで、生産性を向上させたい方
- ✓ 事務所の新しい収益の柱を検討しており、そのヒントを得たい方
- ✓ 大手事務所や他土業との競合と差別化をしたい方
- ✓ 費用体系について、他事務所の例をキャッチアップし、適切な報酬設定をされたい方

Webマーケティングで業績アップを成功させる3大ポイント

「最新のWebマーケティング」が 求められている理由とは?

1. コロナ禍でも業績アップした事務所の 特徴は“Webマーケのアップデート”

新型コロナウイルスの影響で2020年度の業績が低迷した事務所様は多かったです。一方で、2021年度の業績は復調傾向にあります。その業績アップ事務所の特徴はWebマーケティングを最新版にアップデートしていることです。本セミナーでお伝えさせていただきます。



減収・減益事務所が減少し、復調の兆しがある

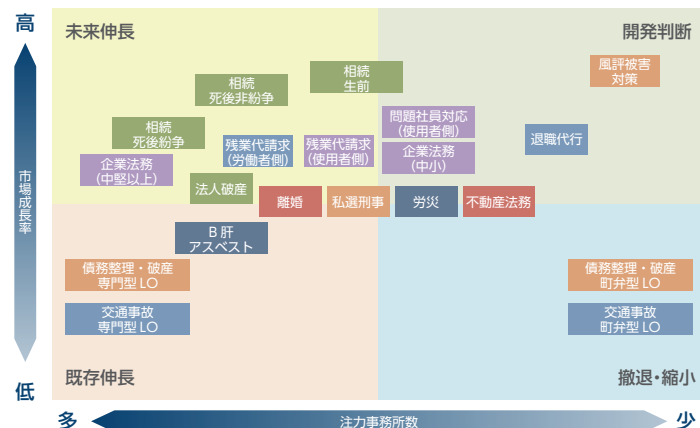
2. Webマーケティング競争の激化

成功事務所がWebマーケティングをやっているからといって、むやみやたらと開始するべきではありません。必ず、あなたの事務所に最適なWebマーケティングを推進しなければなりません。なぜなら、Webマーケティングの競争状況が激化しているからです。特に、大商圏～中商圏において、問い合わせの獲得の難易度が上がってきております。大規模事務所進出による広告環境の競合化や、他土業の競合も激化してきています。そのため、Webの戦略は最新のものを取り入れる必要があります。

Point 1 勝てる商品を選定すること

1. 分野別のポテンシャルを知る

あなたの事務所で現在の商品と取扱予定商品の市場成長性・注力事務所数を把握しましょう。そこで参入すべき分野なのかどうかしっかり見極めましょう。



2. 商圏内の競合状況を知る

セミナーで紹介する商圏規模別に離婚分野におけるWeb広告上位サイトを一部だけお伝えすると、下記のような状況です。大規模事務所とバッティングしている、と思うような成果を得られない要因となります。

100万人以上	1位	50～100万人	1位
離婚 弁護士 札幌	〇〇ドットコム	離婚 弁護士 川口	弁護士法人A
離婚 弁護士 東京	H法律事務所	離婚 弁護士 八王子	弁護士法人S
離婚 弁護士 名古屋	弁護士法人N法律事務所	離婚 弁護士 新潟	NPO法人Y
離婚 弁護士 京都	H法律事務所	離婚 弁護士 松山	O法律事務所
離婚 弁護士 広島	H法律事務所	離婚 弁護士 北九州	〇〇ドットコム

Point 2 Webサイトの 流入数を最大化すること

1. 最適な広告費を投下する

例えば、Web広告は商圏・商品によってクリック単価も問合せ単価も大きく異なります。下記に一部のみ記載しますが、業界全体のWeb数値を把握したうえで最適な広告費を設定しなければなりません。

エリア×分野	クリック単価	問合せ単価
都心・交通事故	3,000円	75,000円
地方・交通事故	1,500円	45,000円
都心・離婚	500円	20,000円
都心・離婚	500円	20,000円
都心・債務整理	500円	45,000円
都心・私選刑事	600円	15,000円

2. 商品別にWeb戦略を変更すること

法律事務所業界におけるWeb戦略には、主に「Web広告・SEO対策・メルマガ・SNS」があり、それぞれに得意な商品があります。例えば、Web広告は緊急性の高い案件に対して効果的な戦略です。一部だけお伝えすると……

- ✓ 刑事事件における身柄拘束を伴うもの
- ✓ 交通事故における事故直後
- ✓ 債務整理における金融機関からの通知が来たとき
- ✓ 風評被害対策では、あらぬ書き込みを見つけたとき

3. SNSを活用すること

流入数最大化にあたって最新のSNSを活用することが必須です。



その他の最新事例はセミナー内で公開いたします。

Point 3 Webサイトの 問合せ率を最大化すること

1. 分野別に当たるコピーライティングの作成

流入数あたりの問合せ率を最大化させるには、分野別に見込み客に刺さるコピーライティングを作成する必要があります。

離婚分野の場合

- ✓ 「男性・女性・熟年離婚・キャリアウーマン・モラハラ」でお困りの方のようにターゲットを限定的に打ち出す
- ✓ 「女性弁護士が対応します・離婚弁護士/離婚特化チームが対応します」と専門性を打ち出す

借金分野の場合

- ✓ 「小規模破産・個人事業主」でお困りの方とターゲットを限定的に打ち出す
 - ✓ 「税務面・会社の売却方法」などの専門知識の打ち出し
- 上記はほんの一部ですが、分野別に刺さるコピーライティングは必須の施策といえます。

2. 問合せよりもハードルの低いゴールを用意

HPを閲覧してくださっている方への一般的なゴール設定は、問合せフォームへの入力または電話誘導です。ただし、いずれもハードルを高く感じられる見込み客の方が多く、一般的な流入数あたりの問合せ獲得率は1%以下です。この流入数あたりの問合せ率を向上させるには

- ✓ チャットボット・LINE公式アカウントの導入



- ✓ 資料請求ダウンロードの導入などが効果的です。

その他の最新事例はセミナー内で公開いたします。

成功事例 大公開

- ✓ 交通事故: サイト開設から1年間で反響120件、売上見込3,000万円(栃木県)
- ✓ 労働災害: サイト開設から半年間で受任12件、売上見込1,500万円(北海道)
- ✓ 離婚: サイト経由の年間反響1,000件、受任200件(九州某県)
- ✓ 刑事: サイト開設から1年間で反響200件、売上2,500万円(東京都)

セミナー 参加特典

- ✓ 土業専門のコンサルタントによる無料経営相談(60分程度)
 - ✓ 船井総研主催の経営者勉強会への無料お試し参加
 - ✓ 商圏規模別/時間帯別の「Web競合調査レポート」の当日限定公開
- 調査対象分野: 交通事故・労災分野・離婚・相続・遺産分割・企業法務・法人破産・自己破産・刑事

ご入金確認後、マイページの案内をもってセミナー受付とさせていただきます。

新テーマ参入！法律事務所WEBマーケティングセミナー

お問い合わせNo. S083502

開催要項

オンラインにてご参加 ※全日程とも内容は同じです。ご都合のよい日時をお選びください。

日時・会場

						開始	終了	
①	2022年3月5日(土)	お申込期限:3月1日(火)				13:00	15:00	(ログイン開始12:30より)
②	2022年3月8日(火)	お申込期限:3月4日(金)				16:00	18:00	(ログイン開始15:30より)
③	2022年3月10日(木)	お申込期限:3月6日(日)				16:00	18:00	(ログイン開始15:30より)
④	2022年3月12日(土)	お申込期限:3月8日(火)				10:00	12:00	(ログイン開始9:30より)

本講座はオンライン受講となっております。諸事情により受講いただけない場合がございます。ご了承ください。
オンラインミーティングツール「Zoom」を使用いたします。Zoomご参加方法の詳細は「船井総研 web参加」で検索

受講料

一般価格 税抜 10,000円(税込 11,000円)／一名様

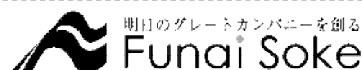
会員価格 税抜 8,000円(税込 8,800円)／一名様

●お支払いが、クレジットの場合はお申込み手続き完了後の案内(メール)をもって、セミナー受付とさせていただきます。銀行振込の場合はご入金確認後、お送りする案内(メール)をもってセミナー受付とさせていただきます。●銀行振込の方は、税込金額でのお振込みをお願いいたします。お振込みいただいたにも関わらずメールがお手元に届かない場合や、セミナー開催4日前までにお振込みできない場合は、事前にご連絡ください。なお、ご入金を確認できない場合は、お申込みを取消させていただきます場合がございます。●ご参加を取り消される場合は、開催3日前まではマイページよりキャンセルをお願い致します。それ以降は下記船井総研セミナー事務局宛にメールにてご連絡ください。尚、ご参加料金の50%を、当日の欠席は100%をキャンセル料として申し受けますのでご注意ください。
●会員価格は、各種経営研究会・経営フォーラム、および社長onlineプレミアムプラン(旧:FUNAIメンバーズPlus)へご入会中のお客様のお申込に適用となります。

お申込方法

下記QRコードよりお申込みください。クレジット決済が可能です。受講票はWEB上でご確認ください。
または、船井総研ホームページ(www.funaisoken.co.jp)、右上検索窓にお問い合わせNo. 083502を入力、検索ください。

お問合せ



明日のグレートカンパニーを創る
株式会社 船井総合研究所

船井総研セミナー事務局 E-mail: seminar271@funaisoken.co.jp

TEL:0120-964-000(平日9:30~17:30)

●申込みに関するお問合せ:天野(アマノ) ●内容に関するお問合せ:植木(ウエキ)

※お申込みに関してのよくあるご質問は「船井総研FAQ」を検索しご確認ください

お申込みはこちらからお願いいたします

セミナーの詳細

お申込みはこちらから

3月5日(土)オンライン

申込締切日:3月1日(火)

3月8日(火)オンライン

申込締切日:3月4日(金)

3月10日(木)オンライン

申込締切日:3月6日(日)

3月12日(土)オンライン

申込締切日:3月8日(火)

