

先着10社様限定

特別無料ご招待

実践型

2022年交通事故分野で地域一番の整骨院になるために



弁護士法人 心 所属弁護士が登壇!!

交通事故対応・集患 年間計画・戦略策定

ゲスト講師

弁護士法人 心
東京弁護士会所属

弁護士 宮城 昌弘氏

船井講師

株式会社 船井総合研究所
治療院・トレーニングジムグループ

鈴木 海星

2022年の悩みを解決!!

- ✓ 2021年交通事故売上が減少傾向にある
- ✓ 2022年交通事故売上200万円/月を達成したい
- ✓ 交通事故セミナーを聞いても実行まで移せない
- ✓ 交通事故新規数を毎月安定的に2名以上集患したい
- ✓ 交通事故分野の時流が分からない
- ✓ 院内の交通事故啓蒙活動ができていない
- ✓ 即使える交通事故ツールが欲しい

会員様限定の交通事故分野の
最新交通事故マニュアルも当日大公開!



来場開催

株式会社 船井総合研究所
東京本社

2022年3月13日(日)

開催時間

10:00~17:00
(受付開始 9:30~)

新型コロナウイルス感染症に罹患された皆さま、および関係者の皆さまに心よりお見舞い申し上げます。
新型コロナウイルスの感染拡大の状況によっては、録画等によるウェブ開催へ移行させていただく可能性がありますので、何卒ご理解をいただきますようお願い申し上げます。また、来場にてご参加される際は、ご案内時に注意点がございますので必ずご確認ください。

主催



明日のグレートカンパニーを創る

Funai Soken

株式会社 船井総合研究所 東京本社

整骨院交通事故研究会説明会

TEL.03-6212-2931

平日
9:30~17:30

お問い合わせNo.S083350/K027874

お申込みに関するお問合せ: 山本 朗子(やまもと あきこ)
内容に関するお問合せ: 石野 智輝(いしの ともき)

[JR「東京駅」丸の内北口より徒歩1分]

WEBからもお申し込みいただけます。(船井総研ホームページ[www.funaisoken.co.jp]右上検索窓に「お問い合わせNo.」を入力ください。) → 083350

『2022年業績アップの羅針盤』

～交通事故売上UPで1ランク上の整骨院経営へ～

整骨院・接骨院 経営者の皆様へ

初めまして。私、株式会社船井総合研究所 整骨院 交通事故研究会の責任者をしている小川裕樹と申します。

まず初めに本冊子をお手に取っていただいたこと感謝申し上げます。

皆さんは、「交通事故売上アップ」と聞いてどのようなことを思いますでしょうか？

「交通事故の件数が減っている・・・」

「年々、交通事故患者様が来院される数が減っている・・・」

「過去取り組みをしたけど成果出なかった・・・」

上記のようなことを思われた方には、ぜひ本冊子の読了をオススメ致します。

新型コロナウイルスの影響で2020年以降「業績が下がり困っている」

「売上に波があり資金口が厳しい」などのお悩みを抱えていらっしゃる経営者様から多くのご相談が寄せられます。

しかし、弊社の整骨院 交通事故研究会の会員様の中には、交通事故売上を伸ばし昨年対比130%成長をし続けている経営者様がいらっしゃいます。

そういった会社様はどのような取り組みを行っているのでしょうか？

それは「時流に適応した経営」「交通事故売上を上げるための年間計画構築」を行っているからです。

2022年3月13日（日）の整骨院 交通事故研究会の例会では、上記について解説・年間計画構築（交通事故集患・対応・知識）を行います。

業績を伸ばされる整骨院様の成功事例を知り、2022年の目標・目標達成のための取り組みを全国トップレベルの整骨院経営者と一緒に作りましょう！

最後までお読みいただきありがとうございます。

当日、お会いできるのを楽しみにしております。



整骨院 交通事故研究会

主催 小川 裕樹

ご紹介する会員様の事例はこちら！

交通事故売上5店舗で平均777万円/月達成！
～2021年交通事故分野MVP & 多店舗交通事故救済大賞～



株式会社 船井総合研究所
治療院・トレーニングジムグループ
マネージャー 宮澤 駿

株式会社 ハートメディカル
代表取締役 望月 亘 氏

株式会社 ハートメディカル 代表取締役 望月 亘 氏

会社紹介

静岡県で6店舗展開している整骨院葵堂グループを経営。交通事故売上を事業の柱の1つとして各店舗1人当たり110万円以上の高生産性を維持しております。美容・トレーニング事業にも進出し、多角化経営を行っている。

業績・業務内容

- ◆事業：整骨院・整体院・美容・トレーニング
- ◆店舗数：6店舗
- ◆業績：2.7億円以上（2021年）



株式会社 ハートメディカルはここがすごい!!

2015年は、月商300万円(1店舗)だった交通事故売上を**2021年3月には月商957万円(5店舗)**まで伸ばしている。業績アップの大きな要因は、**各スタッフまで浸透している患者様対応、オンライン・オフライン集患対策、店舗出店**である。

02

単店舗交通事故新規数平均8名/月達成！ ～2021年単店舗交通事故救済大賞受賞～



株式会社 SAM COMPANY
代表取締役 只木 祐太 氏

会社紹介

群馬県で整骨院を経営。110会員以上所属する整骨院 交通事故研究会会員の中でも単店舗で圧倒的な集患数を誇る整骨院である。**1人当たり平均177万円/月**以上の高収益経営を実現している。

業績・業務内容

- ◆事業：整骨院・整体院
- ◆店舗数：1店舗
- ◆業績：6,200万円以上（2021年）



株式会社 SAM COMPANYはここがすごい!!

事故新規数が圧倒的で**平均8名/月を超え、事故売上平均270万円/月以上**を誇る整骨院である。特に**院内オンライン啓蒙**は全国のモデル院である。



03

2店舗交通事故新規数平均14名/月達成！ ～オンライン新規数平均4.1名/月、オフライン新規数平均7.2名/月～



株式会社 AMBER
代表取締役 徳良 裕司 氏

会社紹介

岡山県で2店舗鍼灸整骨院を経営。2店舗施術者5.7名で1人当たり平均147万円/月を超える高収益経営を実現している。その中でも事故新規数が圧倒的であり、2021年2店舗で平均15名/月の交通事故集患数を誇る整骨院である。

業績・業務内容

- ◆事業：鍼灸整骨院・美容
- ◆店舗数：2店舗
- ◆業績：9,800万円以上（2021年）



株式会社 AMBERはここがすごい!!

交通事故売上平均320万/月、新規数15名/月を超える整骨院である。
他業種との連携（車屋、保険代理店、整形外科、弁護士）が強固であり、
交通事故分野で地域一番の整骨院である。

整骨院交通事故研究会～地域一番の整骨院への道～ 実践型：事故対応ケーススタディ&年間アクションプラン策定

第0 講座：整骨院交通事故研究会説明会

第0 講座では、船井総研コンサルタントより整骨院経営において「交通事故分野」で地域一番の整骨院になるための戦略と事例を大公開します。



第1 講座：交通事故売上アップ

第1 講座では、交通事故時流を捉え、交通事故売上を伸ばしていくために弊社DB（データベース）に格納されている約200種類の交通事故関連のツールや動画をどう活用していくのか現場目線でお話いたします。
“集患” “対応” “知識” を網羅できます。



第2 講座：交通事故知識・対応テスト&ケーススタディ

第2 講座では、交通事故知識テストをもとに交通事故分野の知識力を強化します。その後現役の弁護士が、交通事故対応事例をもとにケーススタディを実施し、交通事故対応力を強化します。



第3 講座：年間計画策定&シェアタイム

第3 講座では、2022年交通事故売上目標から逆算して交通事故強化方法の年間計画を策定いただきます。その後シェアタイムにて、参加者様同士で年間計画を発表し合いより精度を高めて頂きます！

先着10社限定無料ご招待

日程：2022年3月13日(日) 10:00～17:00 (受付開始9:30～)

会場：株式会社 船井総合研究所 東京本社

受講料：無料 ※過去ご参加された方は適用されません。

(※1社2名様、1回限り有効)

WEB経由のお申込み

右記のQRコードからもしくは下記のURLから
お申込みページへアクセスできます

船井総研 整骨院交通事故研究会説明会

検索

<https://www.funaisoken.co.jp/seminar/083359>



お申し込みはこちらから

お申込み期日：3月9日（水）23:59

交通事故売上 地域一番化へのロードマップ

交通事故
売上

0～50万円/月

50～
100万円/月

100～
200万円/月

200～
300万円/月

300～
(多店舗)万円/月

集患

治療サイトでの
WEBマーケティング

良い口コミを
増やす

PPC広告での
投資強化

交通事故専門サイトでの
WEBマーケティング

院内掲示・
配布物などの
取り組み徹底・改善

電話対応・
初診対応の適切化

現場に交通事故患者が
大勢おり、
通常患者に啓蒙できる
状態が作られている

地域での
ブランディング

対応

保険や自費の患者様
を含めて、診断書が
必要な患者様を
医者に紹介する

患者を通して、
医者と
コミュニケーション
をとれる

医接連携し、関係性を
強める

連携できる医師が3名以上

治療・補償両面から
の満足度にこだわる

紹介が
生まれるような
施術・対応

カルテ枚数の増加に
関係なく、対応の質を
落とさないこと

各院での患者様の
満足度の均一化

定期的に院から損保
会社へ必要な連絡
を行う
利益のために採める
ことをしない

損保会社と患者様の
採め事を解決する
案件を増やす

被害者請求ができる

損保会社の支社との
関係性強化

社内教育

治療・補償両面から
の満足度にこだわる

紹介が
生まれるような
施術・対応

カルテ枚数の増加に
関係なく、対応の質を
落とさないこと

各院での患者様の
満足度の均一化

上記は弊社株式会社船井総合研究所の過去コンサルティング実績から導き出した、交通事故分野で成功するためのロードマップになります。弊社が提唱する交通事故特化型整骨院は、交通事故売上300万円/月を達成することを目標に掲げています。その先に「交通事故患者様の救済」という“社会性”、「交通事故患者様の集患・対応」による業績アップ”収益性”の実現があります。

◆整骨院 交通事故研究会ツールの紹介

整骨院 交通事故研究会のDB（データベース）には約200種類の交通事故関連のツールや動画が格納されています。研究会
“当日限定”で全てのツールをご覧ください！



研究会の詳しい情報はこちらを参照

整骨院 交通事故研究会説明会

検索



2022年3月13日(日)@株式会社 船井総合研究所 東京本社

日時・会場

開始 10:00 ▶ 終了 17:00

開催
時間

※お申込み締め切り3月9日(水) 23:59までWEBから申し込み可能です
※研究会説明会后、午後から研究会例会にお試し参加していただけます。
※時間変更がある場合がございます。
※途中での参加、退席は原則お断りさせていただきます。
※お申込みは1社2名様となります。
※諸事情により、やむを得ず会場を変更する場合がございますので、会場はメール等にてご確認ください。
また、最少催行人数に満たない場合、中止させていただく場合がございます。
尚、中止の際、交通費の払戻し手数料等のお支払いはいたしかねますので、ご了承ください。

受講料

受講料 無料

- お申し込み後メールにてご案内をお送り致します。
- 万一、開催4営業日前までにメールのご案内が届かない場合は、下記へご連絡ください。
- ご参加を取り消される場合は、開催日より3営業日(土・日・祝除く)前の17時迄に お電話にて下記申し込み担当者までご連絡くださいますようお願いいたします。

お問合せ



明日のダントカンパニーを創る

Funai Soken 株式会社 船井総合研究所

- 申込みに関するお問合せ：山本 朗子(ヤマモト アキコ) Tel : 03-6212-2931 (平日9:30~17:30)
- 内容に関するお問合せ：石野 智輝(イシノ トモキ) Tel : 070-2455-0589 (平日9:30~17:30)

整骨院 交通事故研究会説明会 お問合せNo:S083350/K027874

担当：山本朗子(ヤマモト アキコ)

今回の研究会にご参加される方に限り、後日無料個別経営相談会を行います。ご希望の場合は、右記にチェックをつけてください。

☐ 無料個別経営相談を希望する(1院様1時間半程度)WEBからの
お申込み

下記QRコードよりお申込みください。

Mailからの
お申込み

必要事項をご記入の上、お申込みください。

宛先・・・seikotsuin-jissenkai@funaisoken.co.jp

件名・・・2022年3月整骨院 交通事故研究会説明会参加申し込み

【必要事項】

- ・貴社名
- ・代表者名
- ・貴社住所
- ・ご連絡担当者
- ・ご連絡担当者様(電話番号、メールアドレス)
- ・ご参加様名前
- ・ご参加者様ご連絡先(電話番号、メールアドレス)
- ・ご希望日時