

自宅で視聴できる“オンライン整骨院視察ツアー”

高収益整骨院経営を目指す整骨院経営者向けセミナー

なぜ当院は
単店年商
1億円を
達成できるのか!?

技術の追求と患者様満足度を
高めながら

キャンペーン月の月商(単月)**1,850万円!**

昨対比からの成長率**138%**

講座内容の一部公開!!

患者様が
継続
したくなる対応

平均月商
800万円の
店舗作りの
本質と秘訣

施術者生産性
120万円
超えの
仕組み化

患者様に
求められる
**骨盤矯正×
筋肉調整**とは?

予算を達成
させる
院長会議の
運営方法

5回目
リピート率
60%超え

ゲスト講師

株式会社ALEXCEL
代表取締役
せいきりき まさのぶ
勢力 匡展氏

全国どこでも
参加可能!
オンライン
セミナー

2022年3月**12日**・**19日**・**20日**・**27日**

開催時間/13:00~16:30 (ログイン開始 12:30~)

新型コロナウイルス感染症に罹患された皆さま、および関係者の皆さまに心よりお見舞い申し上げます。

主催

明日のグレートカンパニーを創る
Funai Soken

株式会社 船井総合研究所 〒541-0041 大阪市中央区北浜4-4-10 船井総研 大阪本社ビル ※お問い合わせの際は「セミナータイトル・お問い合わせ No.・お客様氏名」を明記の上、ご連絡ください。

【整骨院向け】年商1億円企業から学ぶ自費モデル公開セミナー お問い合わせNo.S083248

船井総研セミナー事務局 E-mail: seminar271@funaisoken.co.jp

WEBからお申し込みいただけます。(船井総研ホームページ[www.funaisoken.co.jp]右上検索窓に「お問い合わせNo.」を入力ください。)→ **083248**

講演内容&スケジュール

■ セミナー開催日時

2022年3月**12日**・**19日**・**20日**・**27日**

全国どこからでも参加OK! オンライン開催 13:00~16:30 (ログイン開始 12:30~)

■ セミナー講演内容

第1講座

はじめに

整骨院業界の時流を踏まえ今後整骨院が業績をアップするために必要な情報を提供いたします。

株式会社 船井総合研究所
トレーニングジム・治療院チーム

金田 勇氣



第2講座
ゲスト講座



技術を安売りせずに提供するための秘訣

日本国内に存在する整骨院約5万件の内、単店年商1億円を達成している整骨院はとても少ないです。
整骨院業界の保険縮小という状況で、どのような経営方法で業績UPを達成したのか。実際の失敗しないポイントを成功事例を基に公開いたします。

株式会社 ALEXCEL 代表取締役

せいきりき まさのぶ
勢力 匡展氏

第3講座

高生産性のカギ! 自費メニューの導入の仕方

本セミナーの情報を「知っているだけ」では意味がありません。大切なことは、「いつから自社に落とし込むか」という点です。全国の成功している整骨院ではどのように現場に落とし込んでいるのか具体的施策を交えてお伝えいたします。

株式会社 船井総合研究所
トレーニングジム・治療院チーム

金田 勇氣



第4講座

自律型スタッフの育て方

整骨院で生産性を上げていくためには、現場のスタッフが一人ひとり自律的に行動することが重要です。人口減少・国家試験合格者数により柔整師や鍼灸師などのスタッフの数も減少してくることが考えられます。今いるスタッフを自立できる人材に育て業績アップにつなげるための取組をお伝えします。

株式会社 船井総合研究所
治療院チーム

萱間 優斗



まとめ講座

まとめ講座

本日の講座のまとめ

株式会社 船井総合研究所
トレーニングジム・治療院チーム リーダー

竹留 将聖



オンラインセミナーお申込み方法について

WEBのお申込みはQRコード読み込みが簡単です!!

スマホ・タブレットの方はQRコードを読み込んでいただくとお申込フォームにアクセスできます。

お申込 HP URL

<https://www.funaisoken.co.jp/seminar/083248>



お問合せNo

S083248

どうして
株式会社ALEXCELは
単店年商**1億円**を
達成できるのか!?



株式会社 ALEXCEL
せいらき まさのぶ
代表取締役 勢力 匡展氏

開業時

「患者様の痛みをとる」ということを指針に開業。

開業前、自身の武器としていた技術の鍼灸・筋膜施術に加えて、骨盤矯正の技術を習得することがこれからの整骨院経営に必要なと感じ、いち早く技術を導入する。

代表自身が必要だと感じた技術や機器は積極的に取り入れて、開業3か月後には施術スタッフ2名体制で300万/月を達成する。

また、HPの作成や交通事故施術の啓蒙活動など、集客活動全般のノウハウも取り入れることで継続的に高生産性、高収益の整骨院経営を達成する。



株式会社ALEXCELの歩んだ 1億円達成ストーリーとは？

拡大〜スタッフ採用〜

整骨院経営の体制がうまくいき、スタッフの採用による店舗拡大。

代表と奥様の2名体制の時と違い、スタッフが自分の思い通りに動かないことの苦労や、思ったように売上が上がらない状況に陥る。

あるセミナーに参加した際に聞いた「院内で起こる全てのことは、代表の責任」という言葉で院内環境の整備に力を入れる。

自身の院が、健康管理や労働状況などで最高の環境が提供できているかどうかを突き詰めて考えたことで、内部環境を整備するきっかけとなった。



自費施術の本格導入

新しく入社するスタッフに対して、自信をもって施術に臨んでほしいとの考えから、保険の曖昧な線引きをなくすために自費施術の導入をする。

様々なコンサルティングサービスを受けることで売上も上がってくるが、同時に整骨院経営の仕組み化に目を向けすぎる状況に。

仕組みが完成していないのに人に任せる判断をしてしまい、経営者業務を全うできない状況になる。

このような状況で売上の伸びが停滞してくる時期となった。



船井総研との出会い

船井総研のセミナーに参加。当時は、自身の実施していたことの復習の意味もこめて参加。

しかし、伸びの停滞していた自身の院の課題と船井総研のコンサルティング内容が重なり、依頼を決意。

お付き合い開始後は、自費メニューの細かい設計から集患力の強化、交通事故売上の回復、中長期のビジョン策定など、多岐にわたったサポートで業績がみるみる向上し、月商平均800万を達成。※注1

また、毎月の打合せの中に院長MTGを包括することで、「結果報告」の場だったMTGが「結果からの行動計画を報告」に変わるなど、現場レベルでの変化も実感できるようになった。

※注1 2021年1月〜10月

株式会社 ALEXCEL様のココがすごい！

- 昨対比**138%**の成長！
- キャンペーン月の月商**1,850万円**超え！
- 分院でも再現可能なキャンペーンの実施方法！
- 1人あたりの施術者生産性が**120万円**超え！
- 離反率**17%**！患者様が離れないスタッフの対応力！
- 2回目リピート率**85%**以上の初診対応力！
- 5回目リピート率**60%**超えの院内オペレーション！
- 予算達成のための行動に則した院長会議！
- 交通事故カルテ枚数が常時**20枚**を超える事故啓蒙力！
- 本当に患者様に求められる技術力！
- 社員が「ここで働いてよかった」と思う院内体制！
- 受付業務～患者様対応までの徹底したマニュアル整備！
- スタッフがやめずに活躍するマネジメント力
- 豊橋市口コミ**No.1**の技術力



コンサルタント
から皆様へ

自院の経営における強みは 何ですか？

本レポートをご覧ください誠にありがとうございます。
本セミナーのゲスト講師である株式会社ALEXCEL様では
単店年商1億円を達成する要因がたくさんあります。
皆様の院に置かれましては、どのような強みがございますでしょうか。

こんなお悩みがある方は是非本セミナーにご参加ください



- ✓ 自院の強みが分からず、これから**強みを創りたい**方
- ✓ **地方立地でも高生産性**の整骨院を創っていききたい方
- ✓ 整骨院の**業績が下がり**お悩みの方
- ✓ 今、**患者様から求められている**整骨院を知りたい方
- ✓ **1店舗での売上最大化**を目指している経営者様

セミナーの主な内容の一部をご紹介します

- **単店1億円企業のビジネスモデルとは？**
- **バーチャル視察ツアー！**
院内オペレーションのキーポイントとは？
- **高生産性のカギ！自費メニューの導入の仕方**
- **自律型社員を作るための院内教育は？**
- **単店1億円企業の秘訣を一挙大公開！**

単店で年商1億円の売上なんて本当に達成できるの？

単店で年商1億円（月商800万円）の売上を作ることなんて可能なのか？

そのように思われる経営者様もいらっしゃるのではないのでしょうか。

それでは株式会社 ALEXCEL様はどのようにして単店で年商1億円を達成するほどの業績をあげられたのでしょうか。

2021年、昨対比138%成長・月商平均800万を達成されたALEXCEL様で実際に行った施策をお伝えいたします。

ALEXCEL様を実際にサポートしたコンサルタントが語る、単店1億円企業になる為の秘訣を大公開！



1億円達成企業の秘訣はこの4つだった

ポイント01 施術枠の見直し

それまでのALEXCEL様の施術時間枠は、30分で管理していました。これにより、20分の施術でも30分の枠を確保するため、10分間は何もしない時間（非生産時間）が発生したり、患者様のお断りが出ていました。



ポイント02 新規集患

しかし、船井総研との打ち合わせで、施術時間枠を10分単位で管理することで非生産時間や、予約のお断りを極力出ないようにすることに成功しました。
それにより、スタッフ1人1人の生産性が飛躍的に向上しました。

1億円企業の達成に欠かさないのは、新規患者様を安定的に集めることです。
そして、ALEXCEL様はオンライン集客活動などに力を入れました。
具体的には、オンライン上に適正な広告を投資することを実施しました。
新規の集客が多くなればその分、スタッフの経験も多くなり、成長も早くなるという



利点もあります。

売上を上げるという観点からも、社員の成長という観点からも、新規集客の必要性を理解しており、それに伴う投資を徹底されております。

ポイント03 交通事故集患の強化

交通事故負傷者数は、年々減っていて集客は難しい…。これが世間一般の整骨院が考えることです。

しかし、ALEXCEL様は徹底的に交通事故啓蒙を実施しました。
交通事故配布物・POPの配置、SNSでの発信、交通事故アンケート、交通事故啓蒙ポロシャツ：etc.



他の院が実施しないことだからこそより力を入れて実施して、一時期2枚だった月間カルテ枚数が、現在では常時20枚を超える数字を達成されるようになりました。



ポイント04 スタッフMTGの質向上

皆様の院で、スタッフMTGは実施されていますでしょうか。

また、実施されているスタッフMTGはどのような状態でしょうか。

ALEXCEL様のスタッフMTGは「その月の結果」報告の場ではなく、「その月の



結果振り返り&翌月の行動計画」の報告の場に行っています。
そうすることで、スタッフがより数字進捗に意識を置くようになります。

また、ALEXCEL様の場合は、このスタッフMTGを船井総研の打合せに包括することで、結果の振り返りに対して第三者（船井総研）視点からのフィードバックなどを取り入れて、スタッフ1人1人の意識を高めています。

ご入金確認後、マイページの案内をもってセミナー受付とさせていただきます。

【整骨院向け】年商1億円企業から学ぶ自費モデル公開セミナー

お問合せNo.S083248

開催要項

オンラインにてご参加 ※全日程とも同じ内容となっております。ご都合のよい日時をお選びください。

お申込期限:3月 8日(火)

2022年 3月12日(土) 開始 13:00 ▶ 終了 16:30 (ログイン開始 12:30より)

お申込期限:3月15日(火)

2022年 3月19日(土) 開始 13:00 ▶ 終了 16:30 (ログイン開始 12:30より)

お申込期限:3月16日(水)

2022年 3月20日(日) 開始 13:00 ▶ 終了 16:30 (ログイン開始 12:30より)

お申込期限:3月23日(水)

2022年 3月27日(日) 開始 13:00 ▶ 終了 16:30 (ログイン開始 12:30より)

本講座はオンライン受講となっております。諸事情により受講いただけない場合がございます。ご了承ください。
オンラインミーティングツール「Zoom」を使用いたします。Zoomご参加方法の詳細は「船井総研 web参加」で検索

日時・会場

受講料

一般価格 税抜 10,000円 (税込 11,000円) / 一名様

会員価格 税抜 8,000円 (税込 8,800円) / 一名様

●お支払いが、クレジットの場合はお申込み手続き完了後の案内(メール)をもって、セミナー受付とさせていただきます。銀行振込の場合はご入金確認後、お送りする案内(メール)をもってセミナー受付とさせていただきます。●銀行振込の方は、税込金額でのお振込みをお願いいたします。お振込みいただいたにも関わらずメールがお手元に届かない場合や、セミナー開催4日前までにお振込みできない場合は、事前にご連絡ください。なお、ご入金を確認できない場合は、お申込みを取消させていただく場合がございます。●ご参加を取り消される場合は、開催3日前まではマイページよりキャンセルをお願い致します。それ以降は下記船井総研セミナー事務局宛にメールにてご連絡ください。尚、ご参加料金の50%を、当日の欠席は100%をキャンセル料として申し受けますのでご注意ください。

●会員価格は、各種経営研究会・経営フォーラム、および社長onlineプレミアムプラン(旧:FUNAIメンバーズPlus)へご入会中のお客様のお申込に適用となります。

お申込方法

下記QRコードよりお申込みください。クレジット決済が可能です。受講票はWEB上で確認いただけます。

または、船井総研ホームページ(www.funaisoken.co.jp)、右上検索窓にお問い合わせNo.083248を入力、検索ください。

お問合せ



明日のグレートカンパニーを創る

Funai Soken

株式会社 船井総合研究所

船井総研セミナー事務局 E-mail: seminar271@funaisoken.co.jp

TEL:0120-964-000(平日9:30~17:30) ●申込みに関するお問合せ:横田 ●内容に関するお問合せ:金田 勇気

※お申込みに関してのよくあるご質問は「船井総研 FAQ」と検索しご確認ください。

お申込みはこちらからお願いいたします

<オンライン受講>

3月12日(土)

申込締切日 3月 8日(火)

3月19日(土)

申込締切日 3月15日(火)

3月20日(日)

申込締切日 3月16日(水)

3月27日(日)

申込締切日 3月23日(水)

