

参加無料

クリニック経営研究会説明会内容

2022年2月6日(日) 10:00~12:00 (ログイン開始9:30~)

本講座はオンラインでの受講となっております。諸事情により受講いただけない場合がございます。ご了承ください。

第一講座

クリニック経営研究会の主旨と業界動向

- 全国の皮膚科の経営者が集まる経営研究会の概要
- 会員様数値分析を用いた皮膚科・美容皮膚科業界の時流



株式会社 船井総合研究所
チーフコンサルタント | 白須 在

第二講座

会員事例から学ぶ、 皮膚科・美容皮膚科経営の成功事例

- 会員事例から学ぶ、皮膚科・美容皮膚科クリニックの方向性の提示
- これから求められるクリニック運営・経営戦略



株式会社 船井総合研究所
アソシエイト | 朝日 伶

情報交換会まとめ講座

情報交換会

- リアルタイムでの情報交換・質問



株式会社 船井総合研究所
チーフコンサルタント | 白須 在

研究会説明会の注意点

- ① 事前の準備として、お申込み頂いた先生につきましては、弊社のコンサルタントより、メールにてごあいさつ、およびお電話にて事前に先生方についてお話を伺います。
- ② 当日は情報交換会がございますので、必ずZoomのビデオON・マイクONにてご参加をお願いいたします。当日は移動中などは避けて頂き、説明会に集中できる環境でのご参加をお願いいたします。
- ③ 研究会説明会后に、弊社コンサルタントより、研究会のご感想およびご入会についての意思確認をさせていただきます。

新型コロナウイルス感染症に罹患された皆さま、
および関係者の皆さまに心よりお見舞い申し上げます。

クリニック経営研究会説明会

お申込み方法 右記のQRコードより
お申込みください。

お申込み期限 2022年2月2日(水)
23:59まで

明日のグレートカンパニーを創る
Funai Soken



お問合せNo.

内容に関するお問合せ

アサヒ リョウ
朝日 伶 [E-mail] r-asahi@funaisoken.co.jp

S082752/K187624

申込みに関するお問合せ

フルヤマ アズサ
古山 梓 [TEL] 03-6212-2931 (平日9:30~17:30)
[E-mail] clinic-keiei@funaisoken.co.jp

※お申込みいただいたにも関わらずメールがお手元に届かない場合は、申込み担当者へご連絡ください。
※ご参加を取り消される場合は、開催3営業日(土・日・祝日除く)前までにマイページよりキャンセルをお願い致します。それ以降は事務局宛にメールまたはお電話にてご連絡ください。

クリニック経営研究会 皮膚科分科会 説明会のご招待

INVITATION

経営者・スタッフ・患者様
関わるすべての人をより良くする
医院経営を“学び・語ろう”場が
ここにあります。

明日のグレートカンパニーを創る
Funai Soken

医院の規模・目指すもの・課題を問わず 明日の医院経営を変える“学びと仲間”が クリニック経営研究会皮膚科分科会にはあります



株式会社 船井総合研究所
 リーダー
 寺嶋 孔希



株式会社 船井総合研究所
 チーフコンサルタント
 白須 在



株式会社 船井総合研究所
 アソシエイト
 朝日 伶

本研究会の理念

クリニック経営研究会皮膚科分科会では、「永く続く、地域最高の医療機関創り」をステートメントとして掲げております。そのためには、経営者、従業員、患者“三方良し”の経営の実現が不可欠であると考えています。

株式会社船井総合研究所として、時流適応・力相応一番・長所伸展を前提とする船井流経営法を活かし、貴院の経営・マーケティング・マネジメントを会員の先生方、弊社と共に学び、語らいながら進めていきます。

本研究会の使命

株式会社船井総合研究所では、貴院の夢やビジョンの実現をお手伝いします。研究会では、クリニックの発展に必要な知識・事例・ノウハウをお伝えし、Want・Can・Mustを整理し、経営者の幸せを第一に考えています。

そのうえで、「より売上を上げたい」、「より効果のある治療を提供したい」、「スタッフが働きやすい組織・環境にしたい」、いろんな想いや悩みを抱く先生方が明日から医院経営を変えられる情報を提供し、より多くの地域住民の医療・健康を支えられる地域一番レベルのクリニックを創出することが本研究会の使命です。



クリニック経営研究会皮膚科分科会で得られること

他の皮膚科・美容皮膚科 医院の経営成功事例

全国トップクラスに業績を上げている皮膚科・美容皮膚科医院の成功ノウハウを入手できます。即実践することで業績アップに繋がります。

業績アップKPIの確認と 実行アクションの決定

業績アップの為に必要な指標を知り、全国の皮膚科・美容皮膚科の各数値と比較することで、自院の課題を明確にできます。

船井総研作成提案& 販促ツールデータ

船井総研のクライアント限定で提供してきた提案&販促ツールデータ（約45種類）を会員様にご提供します。

クリニック経営研究会皮膚科分科会の1日の流れ

- 90min. モデル法人の取り組み講座
 毎回、モデル法人様や船井総研の役員講和など、時流に合わせた情報発信をさせていただきます。船井総研ならではのゲスト講座をお楽しみいただけます。
- 30min. 弊社コンサルタントによる講演
 船井総研のコンサルタントが、日々のコンサルティングの中でつくりあげた成功事例や翌月、翌々月に経営者が実際に何をすればよいか、取り組むべきかをお伝えします。
- 90min. 会員様同士の情報交換会
 情報交換会では、集患・採用・教育・診療効率化などを参加者様同士で相互に情報交換していただきます。弊社コンサルタントが進行役を務め、様々な事例とノウハウを交換する場をつくります。

※今回の研究会説明会とはコンテンツ・タイムスケジュールは異なります。

クリニック経営研究会皮膚科分科会の6大特典

- 01** 船井総研主催セミナーの参加料金が割引
 年間通して開催している皮膚科向けのセミナーに会員価格で参加することが出来ます！診療効率化、スタッフ採用、デジタル化など幅広いセミナーを開催しております。
 ※会員価格適用外のセミナーもございます。
- 02** 月に1回の電話コンサルティングを実施
 会員様には、月に1回個別相談を実施しております。現状のお悩みや経営全般などについての相談が可能です。
 ※1回あたり30分程度になります。
- 03** 研究会データベースの活用
 過去のクリニック経営研究会皮膚科分科会で使用されたテキストや講座動画を視聴することができます。それだけでなく、集患のためのPOPやチラシなどのツールもご準備しております。会員様の様々な取り組みや実績を知ってすぐに業績アップに役立てていただけます。
- 04** NewsPicksとコラボしたメディア「社長online」
 株式会社船井総合研究所の経営者向けビジネス情報メディアが経営者向けに業績アップのきっかけになる気づきが得られる情報をお届けします。
 ※社長online プレミアムプラン（税込3,300円/月・税込39,600円/年）相当を追加料金なしでご利用いただけます。
- 05** 経営戦略セミナーへ無料ご招待
 経営戦略セミナーは、船井総研の看板セミナーとして、会員企業・ご支援先企業に対して「経営の原理原則」、「最新の時流」をお伝えするだけではなく、日本トップクラスの有名経営者にもご講演していただきます。研究会会員様は無料でご招待いたします。
- 06** 研究会入会3ヶ月以内のお申込みで無料実施
 CEO SANBÔでは、業績アップを加速させる組織にするために必要な3つの項目を経営者と従業員の両方から診断します。
 ①CASHFLOW SANBÔ（財務診断）
 ②組織 SANBÔ（組織力診断）
 ③ビジネスモデル SANBÔ（ビジネスモデル診断）
 研究会入会日より3ヶ月以内のお申込みで1年間無料でご利用いただけます。
 ※入会日より4ヶ月以降のお申込みの場合、150,000円（税抜）/165,000円（税込）となります。

