

## ごあいさつ

ここまでご覧いただきありがとうございます。本セミナーの講師を務めさせていただく越後谷 晃大です。今回、本セミナー開催に至った理由は2つあります。

1つ目は昨年度、歯科処置のセミナーが大変好評だったことです。セミナーの際のノウハウをしっかりと実践に移していただいた病院は、今も着実に歯科処置の件数を増やしておられます。今回のセミナーの内容は、前セミナーよりアップデートしております！2つ目は、特定の診療科目に特化する重要性が以前以上に増しているということです。獣医療の高度化で、皮膚、歯科など専門性に特化した動物病院が増えてまいりました。そういった背景の中で自分の得意な科目でブランディングをしていくことは、安定した収益を確保するためには非常に重要なこととなります。

こういったことに早く気付いた病院さんから変化に対応していきます。ぜひ本セミナーをきっかけにして変化していただけたらと思います。



株式会社 船井総合研究所  
越後谷 晃大

### ■ セミナー講演内容

#### 第1講座

13:30~13:45

#### 動物病院業界の流れ

ペット数減・採用難している動物病院業界において、専門特化または拡大という選択肢も必要となってきます。動物病院を取り巻く環境を解説致します。

#### 第2講座

13:45~14:45

#### 継続的に歯科処置10件/月を達成するための施策

歯科処置件数をどのように増加させていくかを解説します。自院に落とし込めるよう事例をご紹介します。

#### 第3講座

14:45~15:00

#### まとめ講座

これからの経営に大事なポイントを説明致します。

ここまでお読みいただいた方へ朗報です!!

無料

自分のデンタルケアレベルはどのくらい？

貴院のレベルと今目指すべき目標数値が一目でわかる  
歯科処置体制構築レポートを無料ダウンロード

無料ダウンロードは  
動物病院経営ドットコムへ  
今すぐアクセスを!

右のQRコードを読み込んで  
無料ダウンロードしてください!



こちらを  
読み込んで  
アクセス!

まだ「動物病院経営ドットコム」を閲覧した  
ことがない方は、ぜひアクセスしてください!

動物病院経営ドットコム

検索

「動物病院経営ドットコム」  
へのアクセスはこちらの  
QRコードから!



# 動物病院経営者の方へ

# 歯科処置 集患UP法

## 月10件の歯科処置を継続的に実施するために

来院に繋がる  
HP構築のコツ



既存の商圈以外の  
飼い主様に来院して  
もらうための集患体制の構築



院内で歯科処置の  
必要性を理解していただく  
オペレーション



専門性の高さを  
ブランディング  
するための方法



## 本セミナーの内容を実践した病院様の成功事例は中面へ!

開催日時

2022年5/16(月)・17(火)・18(水)・19(木)・20(金)

開催時間: 13:30~15:00(ログイン開始13:00~)

新型コロナウイルス感染症に罹患された皆さま、および関係者の皆さまに心よりお見舞い申し上げます。

金額

一般価格(1名様・税抜) **10,000円** (税込11,000円) 会員価格(1名様・税抜) **8,000円** (税込8,800円)

## 継続的に歯科処置月10件以上達成する動物病院づくり

お問合せNo: 5082092

主催

明日のグレートカンパニーを創る  
Funai Soken

船井総研セミナー事務局

E-mail [seminar271@funaisoken.co.jp](mailto:seminar271@funaisoken.co.jp)

株式会社 船井総合研究所 〒541-0041 大阪市中央区北浜 4-4-10 船井総研 大阪本社ビル ※お問合せの際は「セミナータイトル・お問合せNO・お客様氏名」を明記のうえ、ご連絡ください

WEBからお申込みいただけます。

船井総研ホームページ [www.funaisoken.co.jp](http://www.funaisoken.co.jp) (右上検索窓に右記の「お問合せNo」をご入力ください)

082092

# 本セミナーの内容を 実行し歯科処置件数が 約2倍にUP!

実際の  
体験談

歯科処置件数が1年間で件数が120%アップ!  
2年後には200%アップまで!

なにか診療科目に特化したいと考えていた時、自分の得意な歯科処置を伸ばしたいと思いました。やり方がわからない中、船井総研さんに言われたことをやってみるとじわじわと伸びてくる感じが！1年後には170%、さらに1年後には200%まで件数がアップしました。実際にこちら側の手間は少ないですし、特化した診療科目があることで遠方からの来院も増え、より売上が安定したように感じます。

## 今回セミナーで紹介するノウハウの一部をご紹介します!!

point  
01

### 既存の商圈外からの集患を実現するために! Webで集患体制を整えるポイント

Webでの集患対策を行っていますか?より商圈を広げるためにはWebでの適切な対策は欠かせません。HPの作りこみ、口コミサイトの対策、Googleマイビジネス対策、リスティング広告などやるべきことは多岐にわたります。それぞれには実施の上でコツがあり、HPもただ作ればいいというわけではありません。以前と比較し、Webにおける対策の重要性が周知し始めているため、作りこみが何より必要になるのです。

飼い主様が何を求めて、どういった基準で来院まで結びつくのか、「実際に来院してもらうこと」を一番の目的とした適切な対策方法をお伝えいたします。



point  
02

### 歯科処置の重要性を理解してもらうための カウンセリング

実際に歯科処置を受けてもらうためには、来院後に歯科処置の必要性を理解していただく必要があります。そのためには、正しい流れで啓蒙を行っていく必要があるのです。

予約までの流れそれぞれのフェーズで「何を伝えるべきか」が決まっています。それぞれのポイントを確認してお伝えしていくことで、最短で飼い主様に理解してもらうことができます。

歯に対して  
意識を向ける

歯周病の存在・  
怖さを知る

ペットの状態を  
知る

やるべきことを  
知る

予約

point  
03

### 専門性の高さを ブランディングするためのコツ

獣医療の高度化の流れは、皆さん理解されているかと思います。動物病院が乱立している今、飼い主様はより高度な医療を求めているのです。そのような状況の中、飼い主様に選ばれる病院となるためには「専門性に特化している」ことをアピールする必要があります。特に本セミナーのテーマである「歯科処置」については、場合によっては全身麻酔が必要になる手術になります。大切な動物たちを預ける飼い主様としては、歯科治療を得意としている先生に依頼したいと思うでしょう。

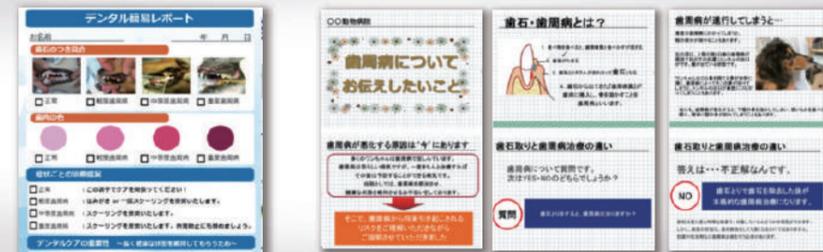
ブランディングを確立していくための正しい方法を解説します。



point  
04

### 効率的に飼い主様に啓蒙するための ツールの活用のコツ

本セミナーでは参加特典として、歯科カウンセリングで使えるツールをプレゼントしています。こちらのツールの使い方を最大限有効活用していただくための方法をお伝えします。



歯科処置体制  
構築レポート

詳しくは  
裏面へ



無料レポート  
ダウンロード  
特典は裏面へ!

ご紹介したノウハウをより詳しく知りたい方は今すぐWebよりお申し込みを!

ご入金確認後、マイページの案内をもってセミナー受付とさせていただきます。

## 継続的に歯科処置月10件以上達成する動物病院づくり

お問い合わせNo. S082092

### 開催要項

オンラインにてご参加

※全日程とも同じ内容です。ご都合のよい日程をお選びください

日時・会場

2022年 **5月16日** (月)

開始

**13:30** ▶

終了

**15:00**

ログイン開始13:00より

開始

2022年 **5月17日** (火)

開始

**13:30** ▶

終了

**15:00**

ログイン開始13:00より

開始

2022年 **5月18日** (水)

開始

**13:30** ▶

終了

**15:00**

ログイン開始13:00より

開始

2022年 **5月19日** (木)

開始

**13:30** ▶

終了

**15:00**

ログイン開始13:00より

開始

2022年 **5月20日** (金)

開始

**13:30** ▶

終了

**15:00**

ログイン開始13:00より

お申込期限: **5月12日** (木)

お申込期限: **5月13日** (金)

お申込期限: **5月14日** (土)

お申込期限: **5月15日** (日)

お申込期限: **5月16日** (月)

本講座はオンライン受講となっております。諸事情により受講いただけない場合がございます。ご了承ください。  
オンラインミーティングツール「Zoom」を使用いたします。Zoomご参加方法の詳細は「船井総研 web参加」で検索

受講料

一般価格 税抜 10,000円 (税込 **11,000円**) / 一名様

会員価格 税抜 8,000円 (税込 **8,800円**) / 一名様

●お支払いが、クレジットの場合はお申込み手続き完了後の案内(メール)をもって、セミナー受付とさせていただきます。銀行振込の場合はご入金確認後、お送りする案内(メール)をもってセミナー受付とさせていただきます。●銀行振込の方は、税込金額でのお振込みをお願いいたします。お振込みいただいたにも関わらずメールがお手元に届かない場合や、セミナー開催4日前までにお振込みできない場合は、事前にご連絡ください。なお、ご入金を確認できない場合は、お申込みを取消させていただく場合がございます。●ご参加を取り消される場合は、開催3日前(土・日・祝除く)まではマイページよりキャンセルをお願い致します。それ以降は下記船井総研セミナー事務局宛にメールにてご連絡ください。尚、ご参加料金の50%を、当日の欠席は100%をキャンセル料として申し受けますのでご注意ください。

●会員価格は、各種経営研究会・経営フォーラム、および社長onlineプレミアムプラン(旧:FUNAIメンバーズPlus)へご入会中のお客様のお申込に適用となります。

お申込方法

下記QRコードよりお申込みください。クレジット決済が可能です。受講料はWEB上でご確認いただけます。  
または、船井総研ホームページ(www.funaisoken.co.jp)、右上検索窓にお問い合わせNo. 082092を入力、検索ください。

お問合せ

明日のグレートカンパニーを創る  
Funai Soken

株式会社 船井総合研究所

船井総研セミナー事務局 E-mail : seminar271@funaisoken.co.jp

TEL: 0120-964-000 (平日9:30~17:30) ●申込に関するお問い合わせ: 藤野 ●内容に関するお問い合わせ: 越後谷

※お申込みに関してのよくあるご質問は「船井総研 FAQ」と検索しご確認ください。

お申込みはこちらからお願いいたします

**5月16日(月)オンライン**

申込締切日5月12日(木)

**5月17日(火)オンライン**

申込締切日5月13日(金)

**5月18日(水)オンライン**

申込締切日5月14日(土)

**5月19日(木)オンライン**

申込締切日5月15日(日)

**5月20日(金)オンライン**

申込締切日5月16日(月)

