

【タクシー会社向け】2022年成功事例大公開セミナー

PC・スマホで
セミナー参加!

選べる曜日!スマホからもOK!
ご都合の良い日程で以下よりお選びください。

一般価格 /一名様 **11,000円**(税込)
会員価格 /一名様 **8,800円**(税込)

オンライン開催 2022年 2/28(月) 3/4(金)
申込締切日 2月24日(木) 申込締切日 2月28日(月)
※オンラインミーティングツール「Zoom」を使用いたします。Zoomご参加方法の詳細は「船井総研 web参加」で検索
開催時間 13:00~15:00
ログイン開始 12:30~
日程がどうしても合わない企業様へ。個別経営相談承ります まずは、お問合せ下さい TEL.0120-958-270【平日9:45~17:30】担当:小泉

講座	セミナー内容
第1講座	<p>▶コロナ禍でも売上を伸ばしたタクシー会社は何をしていたのか?</p> <p>セミナー内容抜粋 1 2021年にタクシー業界に起きたことを振り返る セミナー内容抜粋 2 2022年に売上を伸ばすための2つのポイント</p> <p> 株式会社 船井総合研究所 人材ビジネス支援部 人材ビジネスグループ 交通警備チーム リーダー 小泉 勇貴 前職は国内タイヤメーカーに勤務。船井総研入社後、介護、障がい・交通業界を中心に業績アップコンサルティングを提供。事業計画をもとに採用計画を構築することで、新卒・中途採用だけでなく、定着・育成も一貫してサポートすることを得意とする。また、近年の人手不足を受け、自社採用のみならず、人材紹介事業の立ち上げ・サポートも行っている。</p>
第2講座 特別 ゲスト 講師	<p>▶コロナ禍でも業績を伸ばした成功事例大公開!</p> <p>セミナー内容抜粋 1 最短3ヵ月でM&Aを成功させるテクニックを公開 セミナー内容抜粋 2 3年間で新卒を8名採用し、即戦力化した具体的手法</p> <p> 西日本通商ネクストグループ 西日本通商ネクスト有限会社 代表取締役 木下 和政氏 約4年前に地場大手企業を退職後、福岡県の地方都市である久留米市にて、タクシー会社2社を経営。2018年の秋から大学の新卒採用に挑戦し、費用をかけなくても、アイデアとアクションを駆使し、2021年4月には7名の入社に成功している。今後3年以内に、従業員全体の2割となる20名の新卒採用を目指している。また、「採用がゴールではない」というマクロかつ長期の視点から、応募・採用から入社後の教育までの一貫体制の構築、業務の平準化といった独自の取組みを同時に推進し、時流に合わせたカタチで変化を続けている。</p>
第3講座	<p>▶今すぐ真似できる! 全国のタクシー会社の成功事例徹底解説!</p> <p>セミナー内容抜粋 1 投資0円で売上5億円を実現!ストック型送迎請負事業 セミナー内容抜粋 2 移動制約者×送迎マーケットで年商1億円!デマンド型乗合ビジネス セミナー内容抜粋 3 「交通ビジネス経営研究会」における成功事例10連発!</p> <p> 株式会社 船井総合研究所 人材ビジネス支援部 人材ビジネスグループ 交通警備チーム 根本 光 主にタクシー・バス業界における新卒・中途採用コンサルティング、中長期的な事業計画など現場密着型へのコンサルティングに従事。特にWebマーケティングを活用した採用コンサルティングを得意とし、その後の定着・育成までをサポートしている。また、タクシーやバス、トラックなどのドライバー人材紹介事業の立ち上げ支援も行っている。</p>
第4講座	<p>▶これからのタクシー会社が目指すべき姿</p> <p> 株式会社 船井総合研究所 人材ビジネス支援部 人材ビジネスグループ マネージャー 濱崎 亮輔 新卒で船井総研に入社後、一貫して人材ビジネスのコンサルティングに従事。現在は、人材業界に特化したマーケティング調査の設計、戦略策定を担当している。医療・介護職・製造業を始め、様々な業種の人材紹介・派遣事業のクライアントを中心に全国で実績を上げている。</p>

お申し込み方法 — WEB からお申し込み —



右記のQRコードを読み取りいただきWEBページのお申し込みフォームよりお申し込みくださいませ。

※お申込みに関してのよくあるご質問は「船井総研 FAQ」と検索しご確認ください。TEL:0120-964-000 (平日9:30~17:30)

セミナー情報をWEBページからもご覧いただけます!

<https://www.funaisoken.co.jp/seminar/081956>



景気に左右されず安定的にタクシーの売上を上げたい経営者様へ

全国の**タクシー経営者**が集う勉強会で生まれた

売上アップ 成功事例二十連発 大公開セミナー

事例① 福岡県 西日本通商ネクストグループ

M&Aと新卒採用で企業規模拡大

コロナ禍でも売上 **2倍** を実現

AIを駆使して 事例② 山口県 タクシー会社A
移動制約者×送迎のブルーオーシャンを攻略!

年間売上 **1億円** を突破

事例③ 京都府 タクシー会社B

タクシー会社だからこそできる第二本業で

年間売上 **5億円** 営業利益率 **30%** を達成!

本日の
ゲスト
西日本通商ネクストグループ
西日本通商ネクスト有限会社
代表取締役
木下和政氏

裏面にも成功事例が目白押し!

セミナー参加者
無料特典!
タクシー会社の経営者に向けた船井総研が誇る業績アップ勉強会
「交通ビジネス経営研究会」ご招待

PC・スマホで
セミナー参加!

2022年 2/28(月) 3/4(金)

【開催時間】
13:00~15:00
(ログイン開始 12:30~)

一般価格 /一名様 **11,000円**(税込)
会員価格 /一名様 **8,800円**(税込)

新型コロナウイルス感染症に罹患された皆さま、および関係者の皆さまに心よりお見舞い申し上げます。

主催 明日のグレートカンパニーを創る
Funai Soken

【タクシー会社向け】2022年成功事例大公開セミナー お問い合わせNo. S081956

船井総研セミナー事務局 E-mail: seminar271@funaisoken.co.jp

※お問い合わせの際は「セミナータイトル・お問い合わせNO・お客様氏名」を明記のうえ、ご連絡ください。

株式会社 船井総合研究所 〒541-0041 大阪市中央区北浜 4-4-10 船井総研大阪本社ビル

WEBからお申し込みいただけます。(船井総研ホームページ[www.funaisoken.co.jp]右上検索窓に「お問い合わせNo.」を入力ください。) → **081956**

全国のタクシー会社から集まった明日から真似できる成功事例を一挙大公開

西日本通商ネクストグループ様による 特別ゲスト講座

船井総合研究所による 交通ビジネス経営研究会の成功事例解説

POINT 1 コロナ禍にもかかわらず、1年で売上を2倍にした軌跡を大公開!

わずか半年で2社のM&Aを実施! 売上拡大に直結するM&Aの見極めとは?

縮小するタクシー業界で売上拡大するには、**エリア選定が超重要**



M&A先2社は**全て県外**。そこに売上アップの秘訣あり。

最短3ヵ月! 独自のメソッドによるM&Aの仕組みを大公開



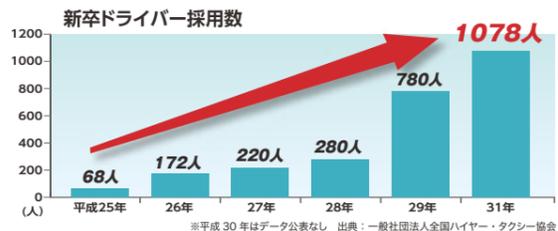
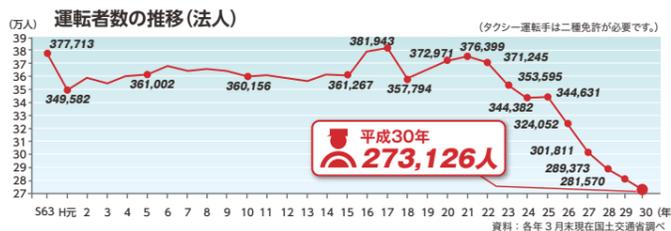
重要なポイントを0から解説いただきます。

POINT 2 1年で新卒乗務員を採用し、即戦力化できる! 最新採用手法

なぜ、タクシー会社に新卒採用が必要なのか

減少するドライバーと増加する新卒採用

今後もドライバー減少は加速し、地方では「ドライバーが採用出来ないから業績が上がらない」企業が散見される。そんな中、新卒者は増加傾向。二種免許取得の緩和が予定される中、大手タクシー会社を中心にしている新卒採用が今後の企業成長のカギを握る。



新卒を採用しないと人材不足に陥る日は近い...

今すぐ新卒採用を始めることで人材不足の改善はもちろん、こんなメリットが!

- メリット1** タクシー事業者が新卒採用に取り組むことで、企業ブランドが大幅に向上。国公立大学生の内定者を獲得しただけでなく、**即戦力人材の採用**に繋がっている。
- メリット2** 新卒採用の実績をHPで打ち出し、若年層からの応募が増加。たった**3年で平均年齢が60歳→45歳**となり、平均勤続年数が**アップ!**
- メリット3** 新卒育成のために作成した業務マニュアルで既存社員の業務も標準化。接客力が全体的に向上し、**クレームが大幅に減少した!**



西日本通商ネクストグループ
西日本通商ネクスト有限会社
代表取締役
木下 和政 氏

- ▶ **クレーム75%減**
- ▶ **新規事業の立ち上げ担当**
- ▶ **SNS広報部の立ち上げ**
- ▶ **人材の採用3倍増**
- ▶ **離職率10%減**
- ▶ **営業利益率6%改善**

講座内では、どのようにしたら、タクシー会社が新卒を採用できるのかについて詳しくお話いただきます。

全国30社以上のタクシー会社が集まる 交通ビジネス経営研究会の成功事例を余すことなく公開!

採用 【北海道・東北・中部】

応募単価3万円!
ビッグデータを活用した乗務員採用システム
5,000社の求人運用データを参照し、indeedやGoogleを含む、150以上の求人媒体へ求人が自動出稿できるシステム。

接遇 【福岡県】 株式会社姪浜タクシー

クレーム激減!
驚きの配車オペレーター研修とは?
定期的に“ある研修”をすることでクレームを「**感じが良い**」という声に変える!

採用 【岐阜県】 株式会社日本タクシー

女性乗務員採用に力を入れ、**1か月半で6名の応募、3名を採用!**
使用した広告費はたったの**4万円!**?

採用 【大阪府】

1か月で3名の乗務員を採用!
乗務員の退職を防ぎつつ採用できる、いま流行りの“**リファラル採用**”とは?

売上アップ 【長崎県】

事業再構築補助金で**3,000万円補助!**
タクシー会社初! 0から始めるレンタカー・カーリース事業

売上アップ 【愛媛県】 ときわタクシー株式会社

運行管理だけで**月商200万円達成!**

売上アップ 【鳥取県】 皆生タクシー株式会社

1日貸切10万円のアルファードに予約殺到! 安売りしない貸切送迎

売上アップ 【福岡県】 株式会社姪浜タクシー

流しルートを策定し、営業効率を最大化! 未経験者でも稼げる体制構築

売上アップ 【新潟県】 富士タクシー株式会社

平均単価**1万円**の送迎を**300名以上受注!**
GOTOキャンペーンを活用したホテル送迎サービス

採用 【愛媛県】

SNSを活用し、乗務員4名の採用に成功! ソーシャルネットワーク採用

本セミナーにご参加の方には、全国のタクシー会社の成功実績が生で聞ける交通ビジネス経営研究会へ
ご招待いたします。

セミナーに申込みいただいた方から順に担当者から詳細をご案内いたしますので、

右記よりセミナーにお申込みください。

