

投資0で売上5億円を実現!ストック型送迎請負事業参入セミナー

PC・スマホで
セミナー参加!

選べる曜日!スマホからもOK!
ご都合の良い日程で以下よりお選びください。

一般価格 /一名様 **11,000円** (税込)
会員価格 /一名様 **8,800円** (税込)

オンライン開催 2022年 2/18 [金] 3/2 [水]
申込締切日 2月14日 [月] 2月26日 [土]
※オンラインミーティングツール「Zoom」を使用いたします。Zoomご参加方法の詳細は「船井総研 web参加」で検索
開催時間 13:00・15:00
ログイン開始 12:30~

日程がどうしても合わない企業様へ。個別経営相談承ります まずは、お問合せ下さい TEL.0120-958-270 [平日9:45~17:30] 担当:小泉

講座	セミナー内容
第1講座	<p>不景気でも衰退しない市場!送迎請負事業の魅力とは!</p> <p>セミナー内容抜粋① ドライバー業界の現状と今後 セミナー内容抜粋② コロナ禍でも拡大市場で業績を伸ばし続けている企業の特徴 セミナー内容抜粋③ 今後ドライバー業界に携わる企業が取り組むべき「送迎請負事業」とは</p> <p>株式会社 船井総合研究所 人材ビジネス支援部 人材ビジネスグループ 交通警備チーム リーダー 小泉 勇貴</p> <p>前職は国内タイヤメーカーに勤務。船井総研入社後、介護、障がい、交通業界を中心に業績アップコンサルティングを提供。事業計画をもとに採用計画を構築することで、新卒・中途採用だけでなく、定着・育成も一貫してサポートすることを得意とする。また、近年の人手不足を受け、自社採用のみならず、人材紹介事業の立ち上げ・サポートも行っている。</p>
第2講座	<p>「送迎請負事業」を始めるメリットと最速で軌道に乗せる方法</p> <p>セミナー内容抜粋① 事業成功のカギとなる新規顧客開拓のポイントとその手法を大公開 セミナー内容抜粋② 事業参入時に要注意!派遣法に抵触しない進め方 セミナー内容抜粋③ 人材不足を解消するドライバー確保に向けた最新テクニック</p> <p>株式会社 船井総合研究所 人材ビジネス支援部 人材ビジネスグループ 交通警備チーム 根本 光</p> <p>主にタクシー・バス業界における新卒・中途採用コンサルティング、中長期的な事業計画など現場密着型へのコンサルティングに従事。特にWebマーケティングを活用した採用コンサルティングを得意とし、その後の定着・育成までをサポートしている。また、タクシーやバス、トラックなどのドライバー人材紹介事業の立ち上げ支援も行っている。</p>
第3講座 特別 ゲスト 講師	<p>高収益の送迎事業を第二本業へと育てた成長の軌跡大公開!</p> <p>セミナー内容抜粋① ドライバー業界に携わる企業が送迎事業を始めるべきメリット セミナー内容抜粋② 送迎請負事業が売上高5億円の事業に成長した理由 セミナー内容抜粋③ 受注を狙うべき業界とその手法について</p> <p>株式会社キャビック 常務取締役 兼元 敬洋 氏</p> <p>京都府京都市に本社を置くタクシー事業者「株式会社キャビック」の常務取締役。介護と移動を掛け合わせた独自の戦略で京都においても唯一無二のポジションを確立している。そんなキャビックにおいてタクシーと介護に次ぐ第三の柱として「運行管理請負事業」の展開を推進している。</p>
第4講座	<p>経営者に“今”考えてほしい送迎請負事業を始めるべき理由</p> <p>株式会社 船井総合研究所 人材ビジネス支援部 人材ビジネスグループ マネージャー 濱崎 亮輔</p> <p>新卒で船井総研に入社後、一貫して人材ビジネスのコンサルティングに従事。現在は、人材業界に特化したマーケティング調査の設計、戦略策定を担当している。医療・介護職・製造業を始め、様々な業種の人材紹介・派遣事業のクライアントを中心に全国で実績を上げている。</p>

お申し込み方法 — WEB からの申し込み —



右記のQRコードを読み取りいただきWEBページのお申し込みフォームよりお申し込みくださいませ。

※お申込みに関してのよくあるご質問は「船井総研 FAQ」と検索しご確認ください。TEL:0120-964-000 (平日9:30~17:30)

セミナー情報をWEBページからもご覧いただけます!

<https://www.funaisoken.co.jp/seminar/081955>



ドライバー業界に携わる物流会社の経営者様向け!

アフターコロナを見据えて今取り組むべきことは **初期投資0で営業利益30%以上**が可能なビジネス

ドライバー業界に精通している“物流会社”だからこそ立ち上げられる

本業以外で
年間売上5億、営業利益30%を目指す

送迎請負事業 新規参入セミナー

当該ビジネスモデルのオススメポイント!

- 超低投資** 新たな車両・設備投資は一切不要です
- 参入障壁低** 専門スキルを持った人材を採用する必要はありません
- ローリスク** 在庫を抱える必要はありません
- 最短1か月** 地方こそ新規顧客への受注難易度が下がります
- 市場拡大** 競合が少なく、市場での優位性を確保出来ます



特別ゲスト講師
株式会社キャビック
常務取締役 **兼元 敬洋 氏**

詳細は中面でご確認ください

PC・スマホで
セミナー参加!

2022年 2/18 [金] 3/2 [水]

【開催時間】
13:00~15:00
(ログイン開始 12:30~)

一般価格 /一名様 **11,000円** (税込)
会員価格 /一名様 **8,800円** (税込)

新型コロナウイルス感染症に罹患された皆さま、および関係者の皆さまに心よりお見舞い申し上げます。

主催 **Funai Soken**
明日のグレートカンパニーを創る

投資0で売上5億円を実現!ストック型送迎請負事業参入セミナー お問い合わせNo. S081955

船井総研セミナー事務局 E-mail: seminar271@funaisoken.co.jp

※お問い合わせの際は「セミナータイトル・お問い合わせNO・お客様氏名」を明記のうえ、ご連絡ください。
株式会社 船井総合研究所 〒541-0041 大阪市中央区北浜 4-4-10 船井総研大阪本社ビル

WEBからお申し込みいただけます。(船井総研ホームページ[www.funaisoken.co.jp]右上検索窓に「お問い合わせNo.」を入力ください。) → **081955**

不景気でも市場拡大! 超高収益ビジネス! ストック型 送迎請負事業 の全容



- 利益率 30%~
- 在庫 なし
- 設備投資 なし
- 高スキル 人材不要

- 送迎業務や車両の管理に悩む企業とタクシー事業者で
- 1 請負契約を結び
 - 2 自社雇用のドライバーに運行指示を行うドライバーが企業の
 - 3 運行にかかる業務全般を請負うことで
 - 4 運行管理料をいただくビジネス

※派遣とは異なり、送迎業務請負の場合は指揮命令権(運行指示)に関しては請負元が管理しなければいけません。

送迎請負事業 が物流会社にオススメな理由!

	物流会社	その他の企業
営業力	◎ 本業で培ったドライバー教育体制をアピール	△ 営業時にアピールできる専門性や武器が少ない...
採用力	◎ 既存ドライバーの活用だけでなく、採用ノウハウもあり	× ドライバー採用のノウハウがない...
顧客フォロー	◎ 事故等の緊急対応の専門性あり	× 事故等の緊急時にどう対応してよいかわからない...

今まで培ってきた本業の実績・ノウハウが最大限に活かせるビジネス!



既に成功を収めている企業から学ぶ超実践ノウハウ 年間5億をつくるビジネスモデル 送迎請負事業で営業利益30%以上を実現する手法をセミナーで徹底解説!

ポイント① 営業未経験者でも請負案件を大量獲得!?

- 介護施設
- 病院
- 旅館ホテル
- 各種学校
- 幼稚園
- 工場

送迎全般に関わる業務内容	共通する悩み事項
<ul style="list-style-type: none"> ▶ 車両の調達 ▶ ドライバーの調達 ▶ 採用後の教育・労務管理 ▶ 運行プログラムの作成、毎日の伝達 ▶ 車両のメンテナンス、車検 ▶ 交通事故の処理 	<ul style="list-style-type: none"> ✓ ドライバーが集まらない... ✓ 人材を確保しても教育ノウハウがない ✓ 高い給料をドライバーには払えない ✓ 事故が起こったらどうしよう... ✓ ただでさえ人手不足なのに余計な業務は増やしたくない ✓ ドライバーの急な欠勤・退職。代わりのドライバーが見つからない...

止まらない人手不足・高齢化が進む今、地方のほとんどの企業が送迎業務を委託・外注したいのが本音

1 飛び込み営業は時代遅れ! WEBを駆使した新規顧客獲得
専用HPを構築すれば、営業マンがいなくても、見込み客に常時サービス特徴を発信。実際のキャビック様の専用HPを用いて、問い合わせを増加させるポイントについても解説!

2 問い合わせが止まらないダイレクトメールの活用
ダイレクトメールの平均反響率が0.1~0.3%とされている中、常に1%以上の反響を叩き出すダイレクトメールを公開。需要の高いターゲットに絞り込んで効率よく実施!

3 たった3ヶ月で新規顧客を大量獲得! 公共入札の必勝法
最も参入障壁が低く、効果が望める公共の入札案件! 今や競争入札が当たり前になった時代で、資格審査を受けるエリア選定基準から、落札までの各フェーズにおけるポイントを解説!

4 超極秘! 年間500万円の獲得難易度 “激ムズ” 国交省案件を入札以外で獲得する方法
セミナーに参加された企業様のみ公開させていただきます

ポイント② 唯一の参入障壁派遣法との違い! だから競合が少なかった...

送迎ルートが当日に変更になった場合でも、「お客様⇒請負会社(物流会社)⇒送迎ドライバー」と指揮命令を出さなければ、派遣法に違反してしまう!

ドライバーへの運行指示に要注意!
システムを用いた対策方法についても解説!

ポイント③ 普通免許でも対応可能なため、ドライバー確保は超簡単!

当該事業に携わるドライバーは**第二種免許が不要**。そのため、採用のハードルも実は高くなく**低単価でのドライバー確保**が実現できる。また、近年注目されている求人自動出稿システム(Recruiting Cloud)も紹介。あらゆる求人サイトへ自動掲載&自動運用により、採用担当者のほとんどの**業務を削減**します。

送迎ドライバーとして確保しやすいターゲットや 求人原稿に盛り込むキーワードも解説!

これまで物流業界に携わる皆様が培ってきた延長線上のビジネスモデル! 短期かつ低投資で超高収益な事業のスタートが可能!