

障がい福祉事業活性化のためのグループホームセミナー

オンライン開催 全日程とも内容は同じです。ご都合のよい日程をお選びください。

日程 2022年 2月 9日(水) 16日(水) 28日(月) 3月 4日(金) 11日(金) 14日(月) 17日(木)

開催時間 13:00~16:00(ログイン開始12:30~)

受講料 一般価格 税込27,500円/1名様 会員価格 税込22,000円/1名様

船井総研オンラインwebセミナー受講3つのメリット

1 事前サポート

初めての方でも安心！セミナー受講のための設定や、内容に関するご要望について事前にお伺いいたします！

2 わかりやすく解説

ゲスト講師による成功事例に加え、船井総研からも事業展開のポイントを解説！わずか3時間で事業展開のポイントがわかります。

3 個別経営相談

セミナー終了後、ご質問・疑問点を個別にご相談いただけます。今後の事業展開に向けた具体的な内容もその場でお答えします。

第1講座 障がい福祉業界の動向

- ・グループホームをめぐる昨今の障がい福祉業界の動向について
- ・今後地域で求められる法人と、収益性&社会性の両立に向けて取り組むべきこと

株式会社 船井総合研究所 福祉グループ 福祉チーム リーダー 藤光 孝法



第2講座 ワンストップサービス構築のためのグループホーム活用事例

- ・物件の選定について
- ・人員配置について
- ・成功するための集客ターゲット選定
- ・日々の運営を成功させるためのコツ
- ・人財育成（管理者育成）の方法
- ・グループホーム多店舗展開のコツ
- ・グループホームと親和性の高い事業
- ・収益性と社会性を両立させる方法

合同会社ラボリ 代表社員 太田 よし美氏



第3講座 グループホーム新規参入の進め方

- ・具体的な立ち上げ方法
- ・効果的な人材採用・育成&集客手法について

株式会社 船井総合研究所 福祉グループ 福祉チーム 鈴木 郁玲



第4講座 まとめ

- ・本日のまとめ&今日から皆さまに取り組んでいただきたいこと

株式会社 船井総合研究所 福祉グループ マネージャー 山本 貴大



WEBからお申し込みいただけます！

右記のQRコードを読み取りいただきWEBページのお申し込みフォームよりお申し込み下さいませ。

セミナー情報をWEBページからもご覧いただけます！

<https://www.funaisoken.co.jp/seminar/081798>



放課後等デイサービス、就労支援事業、高齢者介護事業を運営されている経営者様へ

オンライン開催

スマホからも参加OK！

収益性◎

社会性◎

再現性◎

障がい福祉事業活性化のための

障がい者グループホーム

新規参入セミナー

収益性

GH単体売上370万円/月
生活介護 初月稼働率90%

社会性

全国各地で供給不足！
地域に求められる事業

再現性

増加する空家を活用！
チラシ&WEBで
スピード集客

特別
ゲスト
講師

合同会社ラボリ
代表社員

太田よし美氏



【講師プロフィール】異業種の本業無し、グループ会社無しの独立系法人がわずか5年で15事業！5期連続売上1.5倍！埼玉県坂戸市人口10万人の地方都市で子どもから大人までの自立を支援するワンストップサービスを実現。船井総合研究所主催 障がい福祉サービス経営研究会MVP賞を2回受賞。

オンライン開催 全日程とも内容は同じです。ご都合のよい日程をお選びください。

2022年 2月 9日(水) 16日(水) 28日(月) 2022年 3月 4日(金) 11日(金) 14日(月) 17日(木)

開催時間 13:00~16:00(ログイン開始12:30~)

新型コロナウイルス感染症に罹患された皆さま、および関係者の皆さまに心よりお見舞い申し上げます

主催



障がい福祉事業活性化のためのグループホームセミナー

お問合せNo: S081798

船井総研セミナー事務局 E-mail: semiar271@funaisoken.co.jp

株式会社 船井総合研究所 〒541-0041 大阪市中央区北浜4-4-10 ※お問合せの際は「セミナータイトル・お問い合わせNo・お名前氏名」を明記のうえ、ご連絡ください。

ひとつでも該当する方は、是非セミナーにご参加ください

- ✓ 競合他社が少ない市場環境で、新規事業にチャレンジしてみたい
- ✓ 「子ども～大人までのワンストップサービス」を構築し、地域社会に貢献したい
- ✓ どのようにグループホーム事業やその他障がい事業を起ち上げたらよいか分からない
- ✓ 障がい福祉事業全般で使える「効果的な採用&集客手法」について知りたい

障がい者グループホーム
参入のメリット

- ✓ 集客ターゲットを明確化することで高収益性を実現！
- ✓ 障がい者用住宅の供給率はわずか3%！地域から求められる社会性あふれる事業
- ✓ 地域に増加する「空き家」を活用可能。
- ✓ コンセプトを明確に打ち出すことで、他社との圧倒的差別化が可能！
- ✓ 資格要件がないため、職員採用が行いやすい
- ✓ 事業構造がシンプルであるため、後発でも新規参入しやすい
- ✓ 障がい福祉の他業態へも展開が行いやすい！

障がい福祉業界の動向 ～今後求められる役割～

現在、日本の障がい福祉業界では通所・入所、児童発達支援から就労支援まで、年齢・重症度に応じた内容が制度上整備されています。しかし、実際には各サービスが独立して存在し、対象としている利用者の幅も非常に限定的です。

「子どもから大人まで切れ目ない（ワンストップ）サービスを提供できる法人」が少ないため、ある時点でサービスの利用が途絶えるケースも少なくありません。

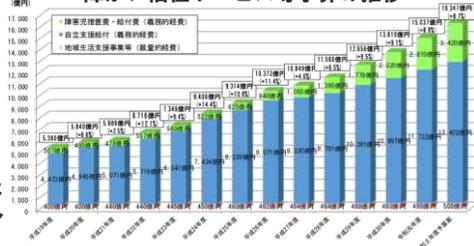
特にグループホームは全国的に供給不足の状態であることから、今後全国各地で求められるのは「グループホームまでを含めたワンストップサービス」を実現できる法人であるといえるでしょう。

総務省の調べでは平成30年時点での空き家数は848万9000戸に及ぶことから、空き家を活用した事業の1つとしても注目されています。

介護・福祉業界におけるライフサイクル



障がい福祉サービス等予算の推移



グループホームの成功ポイント

- ✓ **明確なターゲット選定で高単価×利用者のニーズを充足！**
近年の報酬改定で、重度な方への支援で多く報酬単価が得られる傾向が見えてきました。ターゲットを明確にしたうえで、チラシ×WEBを主体とした効果的な販促を行うことがポイントです。
- ✓ **外部サービスとの併用で他社と明確な差別化**
生活介護や就労継続支援など、グループホームの利用者様に自社が運営する他業態のサービスを併用していただくことで、他業態・グループホームともに高稼働率を実現できます。
- ✓ **効果的な採用 & 育成手法の実践で高いサービス品質を維持**
高いサービス品質を維持するためには、社員・パートを問わず優秀なスタッフの採用と育成が必要不可欠です。採用イベントの開催で大きな母集団を形成し、厳選することがポイントです。

セミナー当日にお伝えする内容の一部をご紹介します！

立ち上げ

- ・グループホームの**起ち上げ前**にやるべきこと
- ・指定申請に必要な書類と手続きの方法
- ・事例による売上シミュレーションと**理想的な事業モデル**
- ・初めてでも安心！チラシとWEBの両軸を活用する効果的な**人材採用手法**

集客

- ・最大のポイントとなる**地域関係機関との上手な連携方法**
- ・再現性抜群！多くの地域で**効果的な販促ツールとその運用方法**
- ・自社の**他業態でも使える！**グループホームとのシナジー効果

運営

- ・サービス品質を向上させるための**運営スタッフ育成方法**
- ・自社の外部サービスの併用をスムーズに進めるための**方法とは？**
- ・日中&夜間の**サービスを充実させるための理想的な人員配置**

わずか5年で15事業を展開！主婦業から独立後、異業種参入で5年連続黒字！成功の秘訣とは？

10万人規模の地方都市 埼玉県坂戸市で、事業参入から5年で福祉事業を15拠点に拡大し、現在も成長を続ける合同会社ラポリ。代表社員の太田よし美氏は、公務員や社会福祉法人での勤務を経て2014年に就労支援事業をスタート。それを皮切りに、さまざまな年代・重症度の方に向けて事業を起ち上げられました。少子高齢化が進む中で「親亡き後の将来」を心配する保護者が多いことを知り、「住まい」を提供することが障がい者ご本人や関係者の安心とニーズ充足につながることを事業運営の中で実感されています。今回は、合同会社ラポリ様の成功事例をもとに、障がい福祉事業活性化するためのグループホームの活用方法についてお伝えいたします。



合同会社 ラポリ
代表社員 太田よし美氏

セミナー開催にあたって

本セミナーでは、グループホームを軸として、障がい福祉事業の安定化・活性化を図るための方法を成功事例とともにお伝えします。グループホームを基盤に据えたワンストップサービス構築は、障がい児・者の保護者および関係者の望みであり、障がい者の生活をサポートするために必要不可欠なモデルです。今回のセミナーではワンストップサービス構築を実現するためのグループホーム活性化の方法をお伝えします。皆様より少し先に事業展開のし、順調に業績アップしているゲスト講師をお招きし、たった約3時間で事業展開のポイントが分かるようにセミナープログラムを構成しております。是非ご参加ください。



株式会社 船井総合研究所
福祉グループ 福祉チーム
鈴木 郁玲

2022年 障がい福祉サービス 上半期開催セミナー一覧

障がい児事業

申込は各開催日の4日前まで
・銀行振込み : 開催日6日前まで
・クレジットカード : 開催日4日前まで
※お支払い方法によって異なりますのでご注意ください
※祝日や連休により変動する場合がございます
※満席などで期限前にお申し込みを締め切る場合がございます

児童発達支援・放課後等デイサービス事業付加事例公開セミナー

日程 : 2月1日(火), 2月8日(火), 2月15日(火), 2月22日(火)

時間 : 13:00~16:00 開催方法 : オンライン

ログイン時間 : 12:30~

お問合せNo : S081890

一般 : 16,500円 (税込み) / 1名様

会員 : 13,200円 (税込み) / 1名様

お申込みはコチラ



児童発達支援・放課後等デイサービスオンライン視察セミナー

日程 : 3月8日(火), 3月23日(水), 4月12日(火), 4月18日(月)

時間 : 13:00~16:00 開催方法 : オンライン

ログイン時間 : 12:30~

お問合せNo : S081801

一般 : 27,500円 (税込み) / 1名様

会員 : 22,000円 (税込み) / 1名様

お申込みはコチラ



障がい者事業

障がい福祉事業活性化のためのグループホームセミナー

日程 : 2月9日(水), 2月16日(水), 2月28日(月), 3月4日(金),
3月11日(金), 3月14日(月), 3月17日(木)

時間 : 13:00~16:00 開催方法 : オンライン

ログイン時間 : 12:30~

お問合せNo : S081798

一般 : 27,500円 (税込み) / 1名様

会員 : 22,000円 (税込み) / 1名様

お申込みはコチラ



スイーツ専門店×障がい者雇用 成功事例セミナー

日程 : 2月14日(月), 2月24日(木), 3月2日(水), 3月9日(水),
3月18日(金), 3月25日(金)

時間 : 13:00~16:00 開催方法 : オンライン

ログイン時間 : 12:30~

お問合せNo : S081264

一般 : 22,000円 (税込み) / 1名様

会員 : 17,600円 (税込み) / 1名様

お申込みはコチラ



採用・定着

障がい福祉で売上3億を目指す 採用・定着力UPセミナー

日程 : 2月10日(木), 2月18日(金), 2月21日(月), 2月25日(金),
3月3日(木), 3月10日(木), 3月16日(水)

時間 : 13:00~15:30 開催方法 : オンライン

ログイン時間 : 12:30~

お問合せNo : S081220

一般 : 22,000円 (税込み) / 1名様

会員 : 17,600円 (税込み) / 1名様

お申込みはコチラ



最旬の事例が満載！

障がい福祉業界専門メールマガジン

無料メールマガジン

購読者募集！

▼下記QRコードよりご登録ください！▼

「今日から出来る」事例満載で業績アップを実現！

障がい福祉経営の“成功事例”をレポートするメルマガ

船井総研の福祉グループが、日々のコンサルティング現場における成功事例や、業界情報を配信致します。直近で取り組むべき情報や最新ビジネスモデル、成功事例を多数配信中です。最短・最速・最ローコストで業績アップを目指す障がい福祉事業をご検討されている経営者様は、必読のメールマガジンです。

このような方にオススメです！

- 障がい福祉サービスの時流を知りたい。
- 新しいビジネスモデルを知りたい。
- これから障がい福祉サービスに参入したいと考えている。

ぜひご登録ください。登録・購読は**“無料”**です。



障がい福祉サービス経営研究会の
Facebookも要チェック！



明日のグレートカンパニーを創る
Funai Soken

お問合せ： 保育教育福祉支援部 福祉グループ TEL070-2278-6573 藤光

ご入金確認後、マイページの案内をもってセミナー受付とさせていただきます。

障がい福祉事業活性化のためのグループホームセミナー

お問い合わせNo.S081798

開催要項

オンラインにてご参加

日時・会場

2022年 2月 9日(水)	2022年 2月 16日(水)	2022年 2月 28日(月)
お申込期限: 2月5日(土)	お申込期限: 2月12日(土)	お申込期限: 2月24日(木)
2022年 3月 4日(金)	2022年 3月 11日(金)	2022年 3月 14日(月)
お申込期限: 2月28日(月)	お申込期限: 3月7日(月)	お申込期限: 3月10日(木)
2022年 3月 17日(木)	各回 開始	終了
お申込期限: 3月13日(日)	13:00 ▶ 16:00 (ログイン開始12:30より)	

※全日程、同内容セミナーです。ご都合のよい日程をお選びください。
本講座はオンライン受講となっております。
諸事情により受講いただけない場合がございます。ご了承ください。

オンラインミーティングツール「Zoom」を使用いたします。Zoomご参加方法の詳細は「船井総研 web参加」で検索

受講料

一般価格	税抜 25,000円(税込27,500円) / 一名様
会員価格	税抜 20,000円(税込22,000円) / 一名様

●お支払いが、クレジットの場合はお申込み手続き完了後の案内(メール)をもって、セミナー受付とさせていただきます。銀行振込の場合はご入金確認後、お送りする案内(メール)をもってセミナー受付とさせていただきます。●銀行振込の方は、税込金額でのお振込みをお願いいたします。お振込みいただいたにも関わらずメールがお手元に届かない場合や、セミナー開催4営業日前までにお振込みできない場合は、事前にご連絡ください。なお、ご入金を確認できない場合は、お申込みを取消させていただきます場合がございます。●ご参加を取り消される場合は、開催3営業日(土・日・祝除く)前まではマイページよりキャンセルをお願い致します。それ以降は下記船井総研セミナー事務局宛にメールにてご連絡ください。尚、ご参加料金の50%を、当日の欠席は100%をキャンセル料として申し受けますのでご注意ください。
●会員価格は、各種経営研究会・経営フォーラム、および社長onlineプレミアムプラン(旧:FUNAIメンバーズPlus)へご入会中のお客様のお申込に適用となります。

お申込方法

下記QRコードよりお申込みください。クレジット決済が可能です。受講票はWEB上でご確認いただけます。
または、船井総研ホームページ(www.funaisoken.co.jp)、右上検索窓にお問い合わせNo. 081798を入力、検索ください。

お問合せ

船井総研セミナー事務局 E-mail : seminar271@funaisoken.co.jp

TEL:0120-964-000(平日9:30~17:30) ●申込みに関するお問合せ:横田 ●内容に関するお問合せ:鈴木

※お申込みに関してのよくあるご質問は「船井総研 FAQ」と検索しご確認ください。

【年末年始休業のお知らせ】2021年12月28日(火)正午~2022年1月5日(水)まで

※休業期間中は電話が繋がらなくなっております。

※Webからのお問い合わせには1月6日以降順次ご回答させていただきます。

※なお、受講申込はWebより24時間受け付けております。

ご不便をお掛け致しますが、何卒ご了承くださいませようお願い申し上げます。

お申込みはこちらからお願いいたします

2月9日(水)オンライン

申込締切日2月5日(土)

2月16日(水)オンライン

申込締切日2月12日(土)

2月28日(月)オンライン

申込締切日2月24日(木)

3月4日(金)オンライン

申込締切日2月28日(月)

3月11日(金)オンライン

申込締切日3月7日(月)

3月14日(月)オンライン

申込締切日3月10日(木)

3月17日(木)オンライン

申込締切日3月13日(日)

