

機械工具・機械商社向け 地域1社限定 セミナー

【 講座内容 】

第1講座 13:00 ～ 13:25	2022年の機械工具商社の時流 ・2022年現在の市況とその対策 ・伸びている機械工具商社の特徴と取組	株式会社 船井総合研究所 DX支援本部 ものづくり支援室 ディレクター 片山 和也
第2講座 13:30 ～ 14:35	1エリア1社限定!1ヵ月で立上げ可能な 営業販促DXシステム ・機械工具商社の成果を出している営業販促DXシステムとは ・機械工具商社の1エリア1社限定の1ヵ月で立上げ可能な営業販促DXシステムとは	株式会社 船井総合研究所 DX支援本部 ものづくり支援室 マネージングディレクター 藤原 聖悟
第3講座 14:40 ～ 15:00	機械工具商社の経営者にお伝えしたいこと ・経営者にこれから実施いただきたいこと	株式会社 船井総合研究所 DX支援本部 ものづくり支援室 ディレクター 片山 和也

【 開催日時・開催形態 】

全日程オンラインセミナー

開催日時① 2022年 **2月 24日 (木)** **13:00～15:00** 申込締切日: 2022年2月20日 (日)
ログイン開始 12:30～

開催日時② 2022年 **3月 2日 (水)** **13:00～15:00** 申込締切日: 2022年2月26日 (土)
ログイン開始 12:30～

※参加・受講は、法人企業の経営者様・経営幹部様に限ります。個人での参加・コンサルタントの受講できませんので予めご了承ください。

受講方法 : インターネット接続したパソコン・タブレット・スマートフォンあれば、どこからでも受講可能です。
受講方法については、お申し込み後、当社より詳細な内容を別途お送りいたします。

【 講師紹介 】

株式会社 船井総合研究所

DX支援本部 ものづくり支援室
マネージングディレクター

藤原 聖悟

大手製造業を経て、船井総合研究所へ入社。メーカー・受託加工業の新規顧客開拓や営業力強化による即時業績アップを得意としており、様々な規模のクライアントを全国に抱えている。クライアントに対して、製造業に特化したデジタルマーケティングの仕組みを導入。1部上場の大手企業からの新規取引に問合せを獲得を実現。クライアントの特徴を的確に把握し、非価格競争による即時業績アップと、永続的な新規取引の獲得 の仕組みを構築するコンサルティングは船井総研内でトップクラスの実績を誇っている。

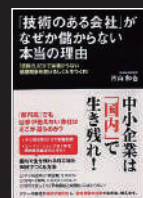
株式会社 船井総合研究所

DX支援本部 ものづくり支援室
ディレクター

片山 和也

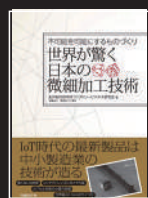
マーケティングオートメーション及びセールスツック導入の専門家。上場企業から中堅・中小企業まで幅広く導入支援の実績を持つ。また日経クロステックでの連載を手掛けるなど、テクノロジー面とマーケティング面の両面に精通していることが大きな強み。主な著書に「技術のある会社がなぜか儲からない本当の理由」(KADOKAWA)、「なぜこの会社には1ヶ月で700件の引き合いがあったのか?」(KADOKAWA)、他、著作は優に10冊を超える。経済産業省登録 中小企業診断士。

【 講師書籍 】



「技術のある会社」がなぜか儲からない本当の理由

KADOKAWA



世界が驚く日本の微細加工技術

日経BP



上手な「商談」のつくり方・すめ方

同文館出版



必ず売れる! 生産財営業の法則100

同文館出版



はじめて部下を持ったら読む! 営業マネジャーの教科書

ダイヤモンド社



図解 よくわかる これからのデジタルマーケティング

同文館出版



なぜこの会社には1ヶ月で700件の引き合いがあったのか?

中経出版

Web開催 経営セミナー

2022. **2.24 (木)** 13:00～15:00

2022. **3. 2 (水)** 13:00～15:00

機械工具商社 経営セミナー

——時代は競争から共生へ! 広告を共有して、高粗利商材・サービスを獲得——

自社商圏外の同業社と協力し

エンジニアリングの売上比率20%以上を実現する方法!

年々減少する物販の売上額を埋める

業界の新たなビジネスモデル!

実施すべき たった2つ の取組とは

1 地域 1 社 限定

機械・設備工事・営繕工事の問合せ獲得する

機械工具商社 業界専門のポータルサイトの実態とは

新型コロナウイルス感染症に罹患された皆さま、および関係者の皆さまに心よりお見舞い申し上げます。

以下の地域は、既に企業様がサービスを展開しており、本セミナーでご紹介する内容の取組を実施できません。

埼玉県・群馬県・愛知県・岐阜県・三重県・滋賀県・京都府・大阪府・兵庫県・徳島県・福岡県・大分県・佐賀県

主催

明日のグレートカンパニーを創る
Funai Soken

株式会社 船井総合研究所 〒541-0041 大阪市中央区北浜4-4-10 船井総研 大阪本社ビル

機械商社向け 地域1社限定 工事・メンテ営業DXセミナー

お問い合わせNo. **S081779**

船井総研セミナー事務局 **E-mail: seminar271@funaisoken.co.jp**

※お問合せの際は「セミナータイトル・お問い合わせNO・お客様氏名」を明記のうえ、ご連絡ください。

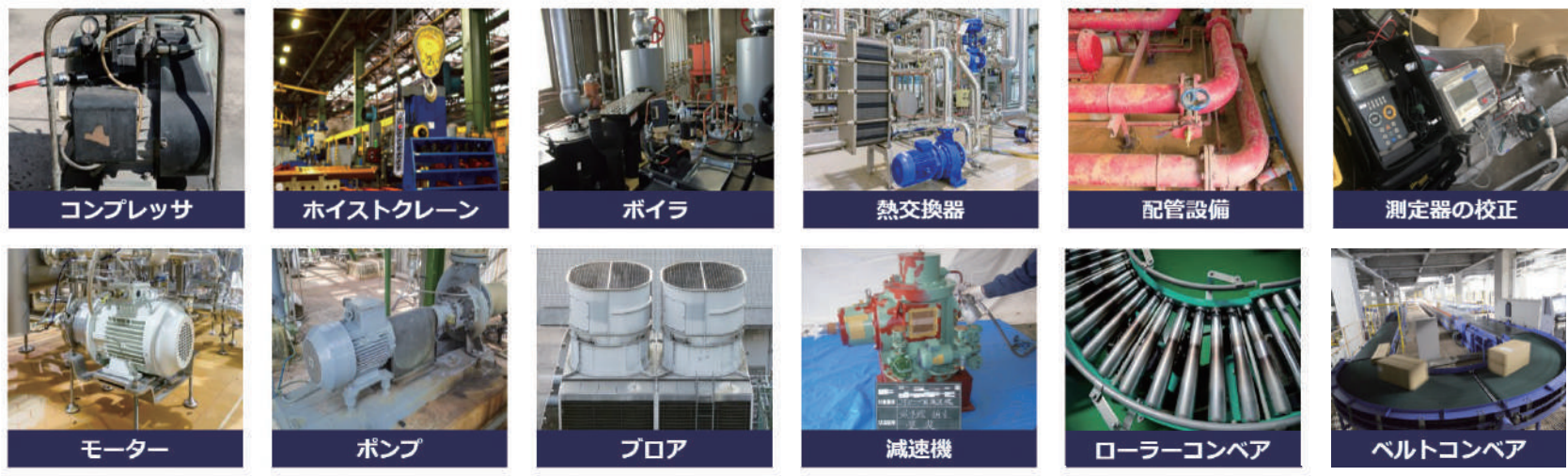
WEBからお申し込みいただけます。(船井総研ホームページ[www.funaisoken.co.jp] 右上検索窓に『お問い合わせNo.』を入力ください。) → **081779**

機械工具・機械商社の機械・設備の工事案件を受注する基幹広告！ 成果の差が出るサイトとは！

専門サイト 新規顧客への広告媒体



サービス一覧



エリア内で毎月発生する 工場稼働に必要な機械・設備のメンテナンス サービスを一覧化

施工実績



実際にサービスページを基に受注した実績ページ 実績ページから更なる新規引合を獲得する

出典 Webページ名:九州工場修理・メンテナンス.com
ページURL: <https://japan-factory-repair-and-maintenance.com/kyusyu/>

上記の機械・設備の工事案件を、全営業が受注できる機械工具・機械商社が、業績を上げる！



- ✓ 専門サイトは、商圈内の新規顧客から新規引合を獲得できる看板・広告！
- ✓ サイト内に掲載する商品・サービス内容によって費用対効果が決定！

機械工具・機械商社の従来の営業styleを劇的に進化させる最新ビジネスモデル！

Step⑤ 見込み顧客へ営業訪問



Step④ 顧客担当者が専門Webを回遊 特定サービス・実績ページを複数ページ見ているケースは、見込み度（商談化率）大！



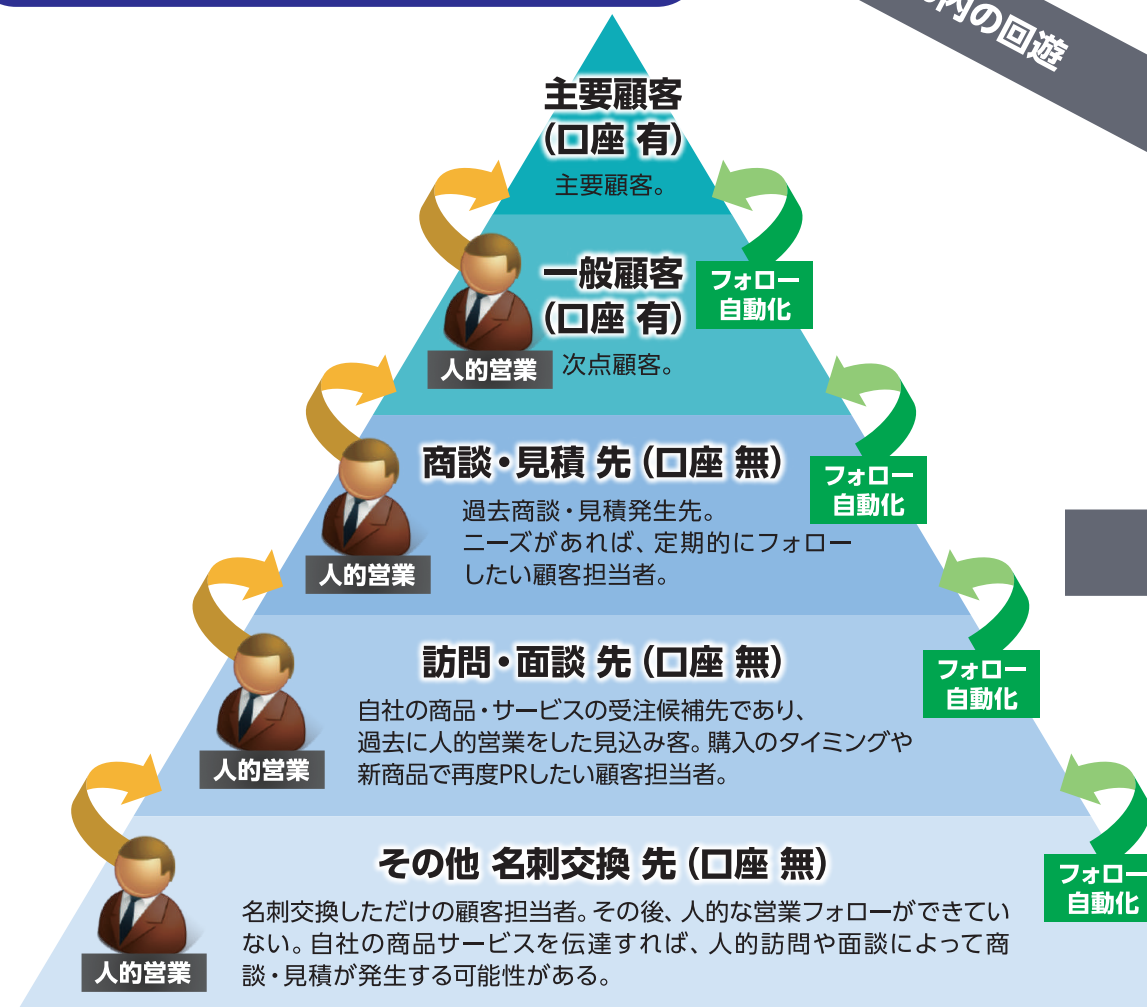
ホイストクレーンの複数ページを開覧し、会社概要や取引の流れを見てる顧客は、修理やメンテを検討している可能性が高い

Step① 自社名簿 紙名刺等をデータ化

Step③ 専門Webへ誘導



Step② MAメルマガ配信



メルマガ内のリンクをクリック

一般的なリンクのクリック率は1.2%

自社の名簿へメルマガを配信

一般的なメルマガの開封率は15%~20%



システム

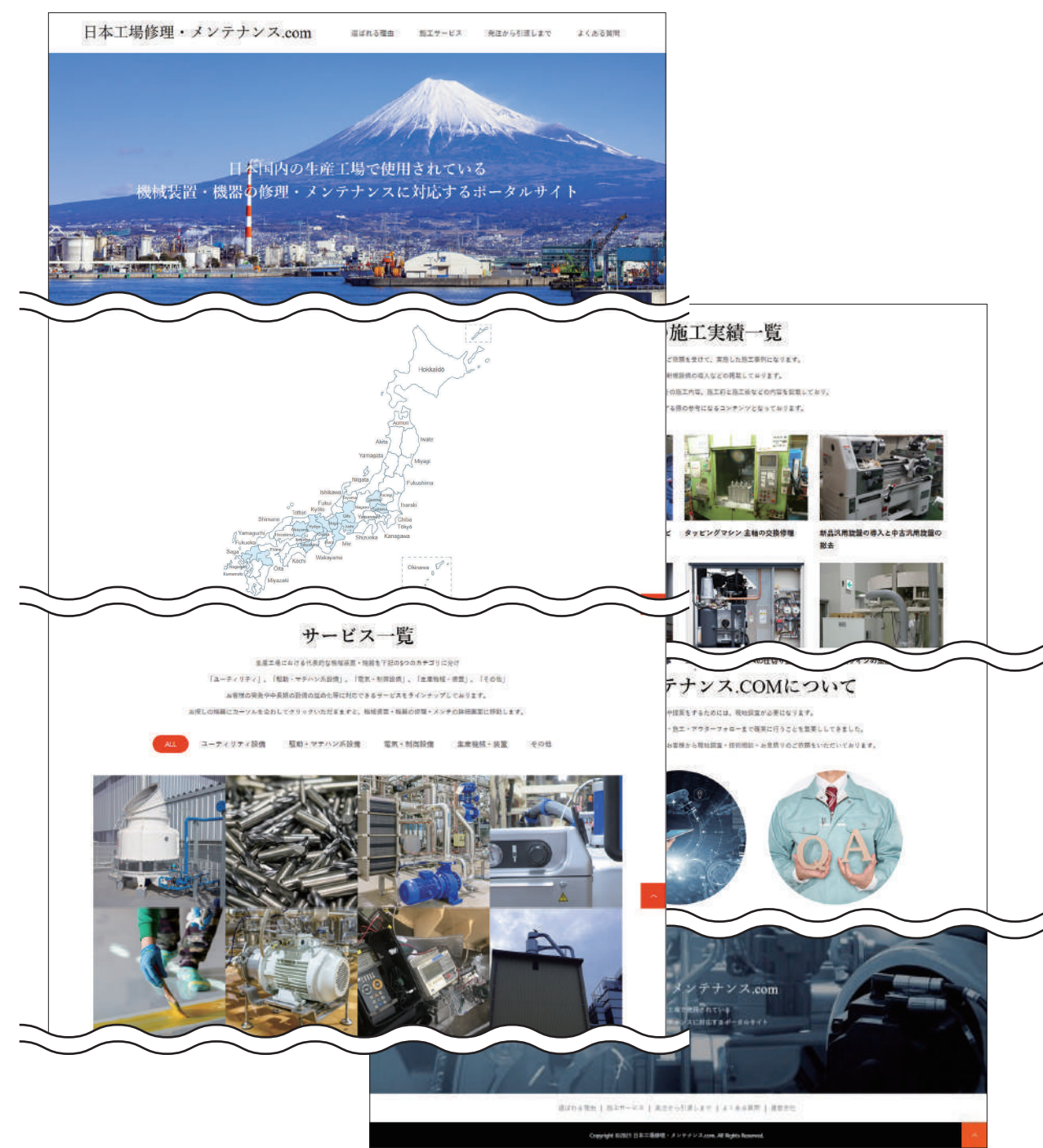
ここがポイント！

- MAは専門サイトの有無・内容により、見込み度の判別確度が大きく変わる
- 見込み度の高い顧客を判別できることで、営業効率が劇的に変わる

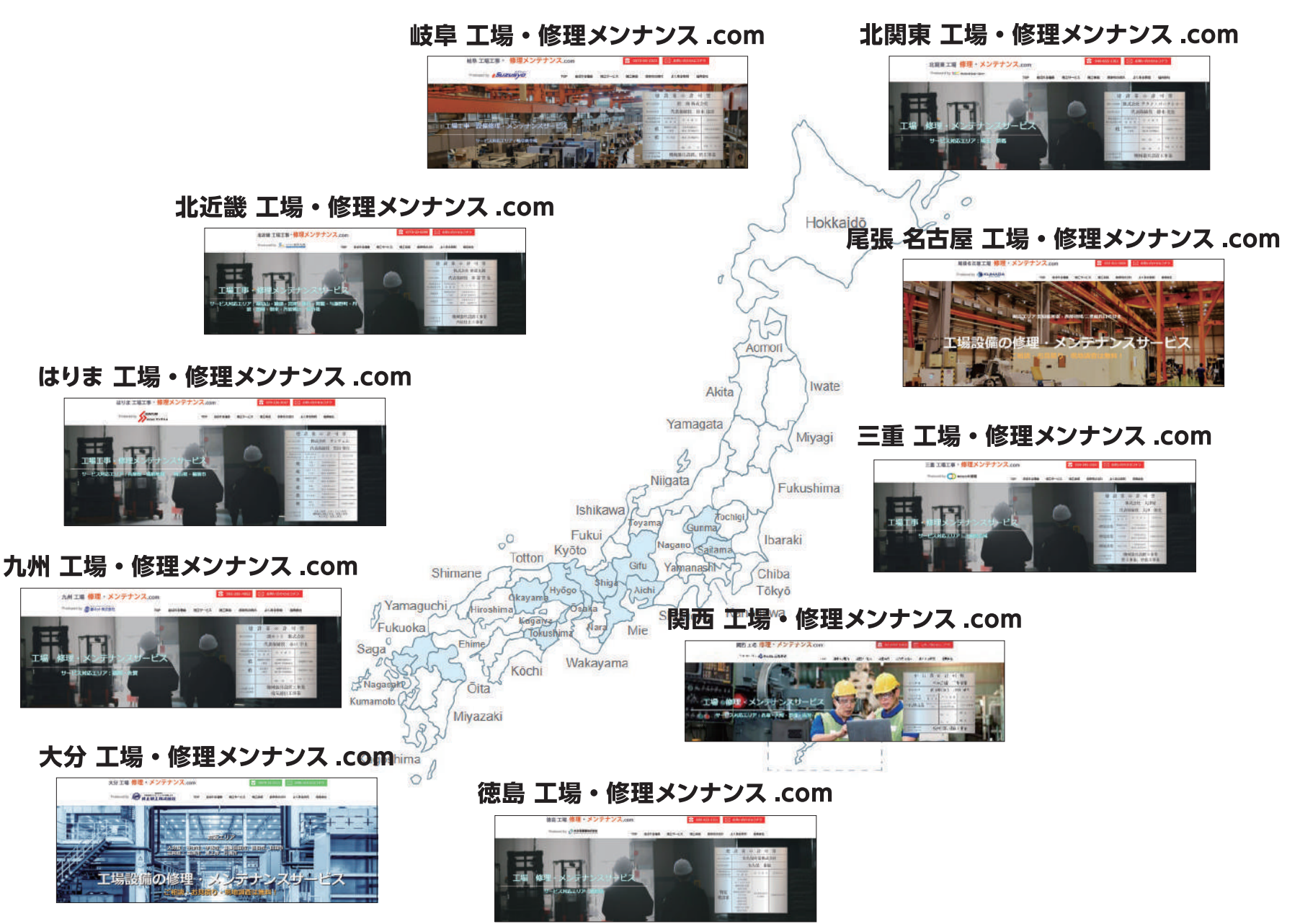
機械工具・機械商社 専門のコンサルティング会社ならではのビジネスモデルの地域展開！

最新ビジネスモデルを展開する同業者の専門サイト

既に同一のビジネスモデルを展開している専門サイト覧



出典 Webページ名: 日本 工場 修理・メンテナンス.com
ページURL: <https://japan-factory-repair-and-maintenance.com/>



以下の地域は、既に企業様がサービスを展開しており、本セミナーでご紹介する内容の取組を実施できません。
埼玉県・群馬県・愛知県・岐阜県・三重県・滋賀県・京都府・大阪府・兵庫県・徳島県・福岡県・大分県・佐賀県

ここがポイント

- ☒ 同業の成功しているビジネスモデルを移植可能！
☒ 仕組みのコピー導入だからすぐに立上げ可能！

取組の詳細は、下記で検索下さい！

日本 工場 修理・メンテナンス

検索

ご入金確認後、マイページの案内をもってセミナー受付とさせていただきます。

機械商社向け 地域1社限定 工事・メンテ営業DXセミナー

お問合せNo. S081779

開催要項

※各回同じ内容です。ご都合のよい日程をお選びください。

オンラインにてご参加

2022年 **2月24日(木)** 開始 **13:00** ▶ 終了 **15:00** (ログイン開始 12:30より)

お申込期限:2022年 2月20日(日)

本講座はオンライン受講となっております。

諸事情により受講いただけない場合がございます。ご了承ください。

オンラインミーティングツール「Zoom」を使用いたします。Zoomご参加方法の詳細は「船井総研 web参加」で検索

オンラインにてご参加

2022年 **3月 2日(水)** 開始 **13:00** ▶ 終了 **15:00** (ログイン開始 12:30より)

お申込期限:2022年 2月26日(土)

本講座はオンライン受講となっております。

諸事情により受講いただけない場合がございます。ご了承ください。

オンラインミーティングツール「Zoom」を使用いたします。Zoomご参加方法の詳細は「船井総研 web参加」で検索

日時・会場

受講料

一般価格 税抜 10,000円 (税込 **11,000円**) / 一名様

会員価格 税抜 8,000円 (税込 **8,800円**) / 一名様

●お支払いが、クレジットの場合はお申込み手続き完了後の案内(メール)をもって、セミナー受付とさせていただきます。銀行振込の場合はご入金確認後、お送りする案内(メール)をもってセミナー受付とさせていただきます。●銀行振込の方は、税込金額でのお振込みをお願いいたします。お振込みいただいたにも関わらずメールがお手元に届かない場合や、セミナー開催4日前までにお振込みできない場合は、事前にご連絡ください。なお、ご入金を確認できない場合は、お申込みを取消させていただく場合がございます。●会員価格は、各種経営研究会・経営フォーラム、および社長onlineプレミアムプラン(旧:FUNAIメンバーズPlus)へご入会中のお客様のお申込に適用となります。●ご参加を取り消される場合は、開催3日前まではマイページよりキャンセルをお願い致します。それ以降は下記船井総研セミナー事務局宛にメールにてご連絡ください。尚、ご参加料金の50%を、当日の欠席は100%をキャンセル料として申し受けましますのでご注意ください。

お申込方法

下記QRコードよりお申込みください。クレジット決済が可能です。受講票はWEB上でご確認いただけます。

または、船井総研ホームページ(www.funaisoken.co.jp)、右上検索窓にお問い合わせNo.081779を入力、検索ください。

お問合せ

 明日のグレートカンパニーを創る **株式会社 船井総合研究所**

船井総研セミナー事務局 E-mail : seminar271@funaisoken.co.jp

TEL:0120-964-000 (平日9:30~17:30) ●申込に関するお問い合わせ:時田 ●内容に関するお問い合わせ:藤原

※お申込みに関してのよくあるご質問は「船井総研 FAQ」と検索しご確認ください。

お申込みはこちらからお願いいたします



2022年2月24日(木)オンライン受講

申込締切日 2022年2月20日(日)

2022年3月2日(水)オンライン受講

申込締切日 2022年2月26日(土)