

経理コンサルの新規案件獲得&生産性向上に、
そのまま使えるツールをすべて公開いたします！

クラウド
導入支援
ツール



現状把握の報告書
(ヒアリング報告書)

経理フロー報告書

月次スケジュール表

実務研修講座

経理コンサル
集客ツール



経理コンサル専門HP

経理コンサルDM

セミナーツール

経理コンサル
営業ツール



クラウド導入支援
アプローチブック

クラウド導入支援提案書

クラウド型経理代行提案書

クラウドツール導入提案
Q&A

クラウド会計提案時図解

経理代行ヒアリングシート

経理コンサルサポート料金表

電話対応マニュアル

既存客提案
見込み先分析シート

全国各地で成功事例が
続々と出てきています！！

詳しくは中身またはHPをご覧ください



お申込みはこちら

コロナ禍で高まった中小企業の間接コスト削減ニーズを取り込み新規顧客を獲得せよ

新型コロナウイルス感染症に罹患された皆様、及び関係者の皆様に心よりお見舞い申し上げます。

大好評につき
追加開催！

Withコロナこそ新規参入すべき！

経理コンサル

1社あたりの平均受注単価 **120万円**

新規参入1年未満で記帳+監査工数 **60%** 削減

経理コンサル単体売上 **7,000万円**

- ✓ 経理高齢化&人材不足・テレワーク導入により
経理コンサルは時流マーケットに
- ✓ Withコロナ2020年に経理コンサル事業新規参入
& 参入1年未満で2万円/時の高生産性事業化に成功
- ✓ パート・未経験者活躍
& 経理コンサル専門HP×オンラインセミナーで安定成長実現

本セミナー限定で
その内容を大公開！

ご好評につき特別価格で開催！

一般価格(税込**11,000円**) / 1名様

会員価格 (税込**8,800円**) / 1名様



キークレア税理士法人

アドミニストレーション部
部長 丸尾 智子

代表社員/税理士
三嶋 泰代 氏

税理士法人葵パートナーズ

代表社員/税理士
花田 一也 氏

2022年

オンライン
開催

2/11(金)・2/14(月)・2/21(月)・2/28(月)
3/17(木)・3/22(火)・3/25(金)・3/29(火)

経理コンサル新規参入セミナー

お問い合わせNo.S083155

明日のグレートカンパニーを創る
Funai Soken

船井総研セミナー事務局

E-mail: seminar271@funaisoken.co.jp

※お問合せの際は「セミナータイトル・お問い合わせNO・お客様氏名」を明記のうえ、ご連絡ください

株式会社船井総合研究所 〒541-0041 大阪市中央区北浜4-4-10 船井総研大阪本社ビル

WEBからお申し込みいただけます。(船井総研ホームページ[www.funaisoken.co.jp]右上検索窓に「お問い合わせNo.」を入力ください。→ 072596 検索

コロナ禍で高まった中小企業の**間接コスト削減ニーズ**を取り込み**新規顧客を獲得**せよ

このような方に
オススメします

- ✓ “経理コンサル、経理代行に関心がある”ものの取り組みが進んでいない経営者の方
- ✓ 成長エンジンとして“経理コンサル単体売上3,000万円以上”をつくりたい経営者の方
- ✓ 過去に経理代行(旧型経理代行)に組み、 “上手くいかなかった”経営者の方
- ✓ “職員中心に収益化が見込める”新たな付加価値ビジネスへ組みたい経営者の方
- ✓ “若手・未経験人材を活かせる”新しい取り組みを模索している経営者の方

高生産性経理コンサルの**ビジネスモデル3大特徴**

経理高齢化&人材不足・テレワーク導入により
**経理コンサルは
時流マーケットに**

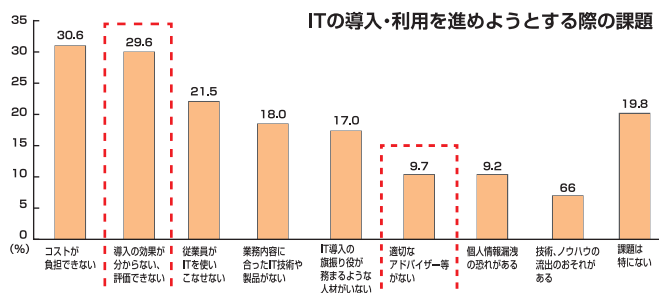
■ 2030年644万人の労働人口不足に

中小企業が抱える「人手不足」問題。日本の労働人口構造上避けることができない課題であり、その解決策として生産性向上が求められています。



■ 不足するクラウド化アドバイザー

中小企業のクラウド導入はまだ進んでいないのが現状です。その一番の理由が「導入効果の無理解・アドバイザーの不在」です。ITに関する相談相手上位は公認会計士・税理士ですが、「顧問先も私も詳しくないのでITの話題にならない」が税理士の49%という調査結果もあり、マーケットはあるものの多くの会計事務所では取り組めていない、というのが現状です。



■ テレワーク導入・本業にリソースを集中させるために経理をお願いしたい

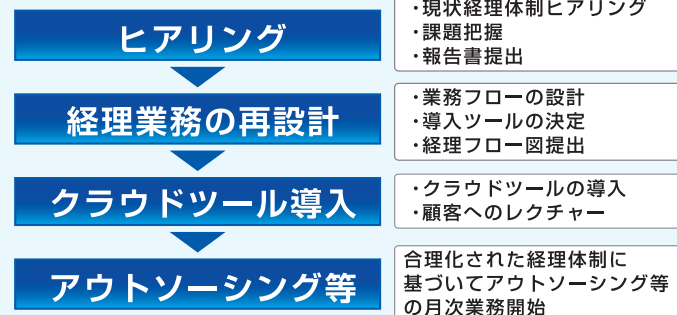
2020年、コロナ禍でも多かった問合せが上記です。経理をクラウド化したい、アウトソーシングしたいという問合せが発生しています。

Withコロナこそ新規参入すべき!!

**業務再設計×経理代行で
120万円/件の高単価&高生産性実現**

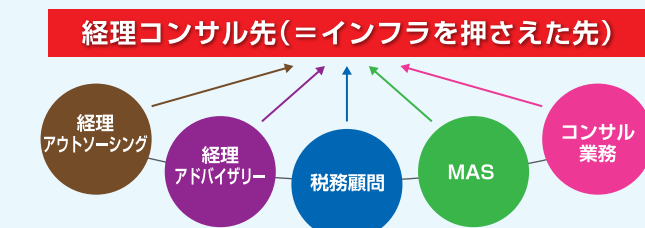
■ 業務再設計 & クラウド導入による 高生産性経理支援

「経理コンサル」事業は単なる経理代行ではなく、**短期集中(1~2か月)で業務の再設計を行い、クラウドツールを導入**することで高生産性に。



■ 税務・MASの追加受注も

経理コンサルは単体でも120万円/件という高単価で受注できます。高単価ではありませんが、企業側からすると経理担当者採用よりもコストを抑えられます。また、経理コンサルで新規獲得した顧客より**税務顧問・MAS等の追加受注**にも繋がります。



**経理コンサル専門HP
×オンラインセミナーで
1,000~1,300万円/年の新規受注獲得**

■ 経理コンサル専門HP×Web広告

税理士法人葵パートナーズでは経理コンサルのターゲットに向けた専門HPを用意し、リスティング広告、ディスプレイ広告を活用し、年間1,000~1,300万円の新規受注を安定的に獲得しています。



■ オンラインセミナー & 協業セミナー

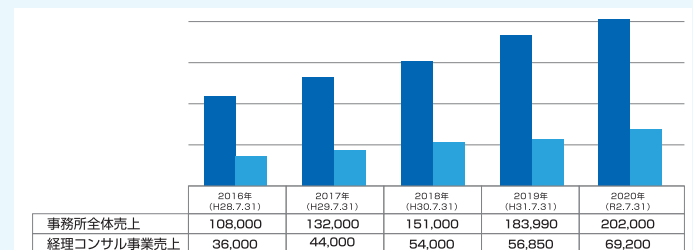
顕在顧客に向けたWebマーケティング以外にも、提携社労士法人との協業セミナーや、クラウド会計ソフトベンダーとの協業セミナーを開催し、潜在顧客に向けて経理コンサルの実践事例情報を発信することで、**自社の認知拡大 & 潜在顧客からの受注獲得**につなげています。**2020年はコロナの影響よりオンラインセミナーも普及し、セミナー開催を実施しやすくなっています。**



**パート・未経験者活用で
年間成長率120%の安定成長 &
時間当たり単価2万円/時実現!!**

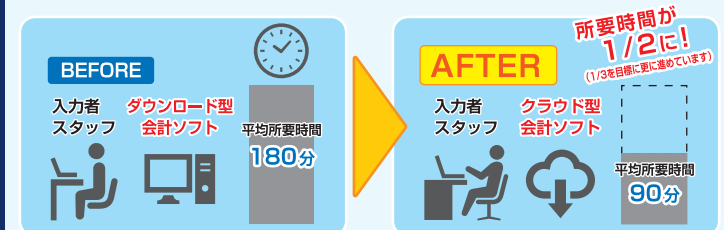
■ 税理士法人葵パートナーズの 事業体制と5ヵ年売上推移

若手正社員・パートが主が入力業務などの補助業務を行い、ある程度の経験値のある正社員がチェック & 顧客とのコミュニケーションを行う分業体制を敷いています。それにより、**未経験社員、若手社員、主婦パートでも売上をつくる**ことができおり、**年間成長率120%の安定成長を実現**しています。



■ 入力・監査工数**60%削減**

キークリア税理士法人は、2020年に経理コンサル事業に新規参入。データ回収の工夫やクラウド活用を実施することで最大**60%の入力・監査工数を削減** & 時間当たり単価2万円/時の実現に成功しています。



▶ 全国で広がりつつある会計事務所の成功事例

経理コンサル
単体売上**1億円**
(東京都・渋谷区)

パート・未経験者活用でも
1人当たり売上**1,500万円/人**
(東京都・品川区)

税務・MASの
追加受注獲得
(愛知県・名古屋市)

豪華2大ゲスト

経理コンサル新規参入セミナー

2022年

オンライン
開催

2/11(金)・2/14(月)・2/21(月)・2/28(月)
3/17(木)・3/22(火)・3/25(金)・3/29(火)

開催時間はいずれも 13:00~16:30 (ログイン開始12:30より)

講座

内容

第1講座 13:00~13:20

会計事務所業界の動向と「経理コンサル」とは!?

株式会社船井総合研究所 土業支援部 シニアコンサルタント 坂田 知加

船井総合研究所入社後、会計事務所向けコンサルティングに従事し、全社において女性最速・最年少で管理職に昇進。経理コンサル事業の発展に向けたR&Dに務め、現在は経理コンサルを中心とした業績アップコンサルティングにおいて定評を得る。近年の実績として「経理コンサル事業単体で売上1億円を実現」「経理コンサル事業において年間新規受注5,000万円を獲得」等がある。



第2講座 13:20~14:50

業界トップランナーである2事務所による経理コンサルのサクセスストーリー ～継続的な収益基盤を作る経理コンサル事業化手法～

税理士法人葵パートナーズ 代表社員/税理士 花田 一也 氏

競争環境が激しい愛知県名古屋市で2003年独立開業。将来の収益事業となる商品・サービス開発として、経理代行・経理コンサル分野へ取り組んだ結果、事務所売上が2.0億を突破し、組織規模も5名から27名へ急成長する。経理代行単体で売上7,000万円を超え、同分野における地域トップクラスの実績を持つ。現在は、クラウド会計を軸に置いたクラウド型経理代行サービス及び経理体制の効率化・仕組みづくりを目的とした経理コンサルへ注力する。



～経理コンサルを安定的に獲得する実践手法～

キークレア税理士法人 代表社員/税理士 三嶋 泰代 氏

福岡の大手税理士事務所2社に勤務後、2012年独立。「企業が成長・継続する上で必要なことは、利益を最大化し、お金の残る経営をする事」と考え、内部の組織化、財務コンサルティング等の仕組みを確立している。2020年に経理コンサル事業に新規参入し、入力+監査の工数60%削減など高生産性の経理コンサル業務の仕組みを確立している。



キークレア税理士法人 アドミニストレーション部 部長 丸尾 智子 氏

顧問先様・会計事務所様のクラウド化・業務改善等のサポートを担当。社内外を問わず、シンプルかつ効率的業務フローの構築を心がける。

一般企業勤務経験から「税理士事務所」という堅いイメージを払拭するサービス提供を行ってまいります。



第3講座 15:00~16:00

90日間で再現!「経理コンサル」の実践手法

株式会社船井総合研究所 土業支援部 山田 颯斗

新卒で株式会社船井総合研究所に入社。入社以来、人材紹介会社向けコンサルティング、会計事務所向けコンサルティングに従事。現在は経理コンサルを切り口に、Webマーケティング等の手法を用いてお客様の業績アップに注力している。特に費用対効果を追求し、経理コンサルマーケティング開始1カ月で約250万円受注、1カ月で892万円受注などの実績がある。



第4講座 16:10~16:30

今、経営者に考えてほしいこと ー 経理コンサルの事業化に向けて ー

株式会社船井総合研究所 土業支援部 マネージング・ディレクター 小高 健詩

2007年に株式会社船井総合研究所に入社。入社以来土業分野を専門にコンサルティングを行い、2017年より国家資格・業種に関係なく相続・信託業務を取り扱う相続グループの責任者を務める。その後、2020年より土業全般の統括責任者として「これからの中小企業を支え、少子高齢化・人口減で発生する社会問題を解決できる」基盤をつくる」というミッションを掲げて活動している。



お申込み方法

WEBからのお申し込み

右記のQRコードを読み取りいただきWebページのお申し込みフォームよりお申し込みくださいませ。

セミナー情報を下記Webページからもご覧いただけます!

<https://www.funaisoken.co.jp/seminar/072596>



ご入金確認後、マイページの案内をもってセミナー受付とさせていただきます。

経理コンサル新規参入セミナー

お問合せNo. S083155

開催要項

オンライン開催にてご参加

開催時間 13:00~16:30 (ログイン開始12:30より)

※全日程とも同じ内容となっております。ご都合のよい日時をお選びください。

2022年 2月11日(金) 【申込締切日 2月7日(月)】	2022年 2月14日(月) 【申込締切日 2月9日(水)】	2022年 2月21日(月) 【申込締切日 2月17日(木)】	2022年 2月28日(月) 【申込締切日 2月24日(木)】
2022年 3月17日(木) 【申込締切日 3月13日(日)】	2022年 3月22日(火) 【申込締切日 3月17日(木)】	2022年 3月25日(金) 【申込締切日 3月21日(月)】	2022年 3月29日(火) 【申込締切日 3月25日(金)】

本講座はオンライン受講となっております

諸事情により受講いただけない場合がございます。ご了承ください。

オンラインミーティングツール「Zoom」を使用いたします。Zoomご参加方法の詳細は「船井総研 web参加」で検索

日時・会場

一般価格

税抜 10,000円 (税込 **11,000円**) /一名様

会員価格

税抜 8,000円 (税込 **8,800円**) /一名様

※ご入金の際は、税込金額でのお振込をお願いいたします。

●お支払いが、クレジットの場合はお申込み手続き完了後の案内(メール)をもって、セミナー受付とさせていただきます。銀行振込の場合はご入金確認後、お送りする案内(メール)をもってセミナー受付とさせていただきます。●銀行振込の方は、税込金額でのお振込みをお願いいたします。お振込みいただいたにも関わらずメールがお手元に届かない場合や、セミナー開催4日前までにお振込みできない場合は、下記お申込み担当者へご連絡ください。なお、ご入金を確認できない場合は、お申込みを取消させていただく場合がございます。●ご参加を取り消される場合は、開催3日前まではマイページよりキャンセルをお願い致します。それ以降は下記事務局宛にメールまたはお電話にてご連絡ください。尚、ご参加料金の50%を、当日の欠席は100%をキャンセル料として申し受けますのでご注意ください。

●会員価格は、各種経営研究会・経営フォーラム、および社長onlineプレミアムプラン(旧:FUNAIメンバーズPlus)へ ご入会中のお客様のお申込に適用となります。

受講料

お申込方法

下記QRコードよりお申込みください。クレジット決済が可能です。受講票はWEB上でご確認いただけます。

または、船井総研ホームページ、右上検索窓にお問い合わせNo.072596を入力、検索ください。
(www.funaisoken.co.jp)

お問合せ



明日のグレートカンパニーを創る

Funai Soken 株式会社 船井総合研究所

船井総研セミナー事務局 **E-mail** seminar271@funaisoken.co.jp

TEL:0120-964-000(平日9:30~17:30) ●申込に関するお問い合わせ:藤野 ●内容に関するお問い合わせ:能登谷

※お申込みに関してのよくあるご質問は「船井総研 FAQ」と検索しご確認ください

お申込みはこちらからお願いいたします

オンライン開催

2021年 2月11日(金) 【申込締切日 2月7日(月)】	2021年 3月17日(木) 【申込締切日 3月13日(日)】
2021年 2月14日(月) 【申込締切日 2月9日(水)】	2021年 3月22日(火) 【申込締切日 3月17日(木)】
2021年 2月21日(月) 【申込締切日 2月17日(木)】	2021年 3月25日(金) 【申込締切日 3月21日(月)】
2021年 2月28日(月) 【申込締切日 2月24日(木)】	2021年 3月29日(火) 【申込締切日 3月25日(金)】

【QRコードから】

下記のQRよりお申し込みください
クレジットカード決済も可能です。
受講票もWEB上でご確認いただけます。

