

地域密着でやってきたからこそできる地元貢献型ビジネスのご案内

Webの時代でもまだまだ紙が売れる！
高卒求人の「紙」媒体に **参入** 今すぐ **すべき！**

本セミナーのみで連携を組むモデルを発表しますので必ず今すぐお申し込みください。
このマーケットは大きなチャンスを迎えています。必ず経営者にご参加ください。
大切なのでもう一度書きます。必ず経営者にご参加ください。早期の決断が鍵になるからです。

講座内容&スケジュール	
オンライン開催	2022年 2/4 [金] 2/9 [水] 2/16 [水] ※オンラインミーティングツール[Zoom]を使用いたします。Zoomご参加方法の詳細は「船井総研 web参加」で検索
開催時間	13:00▶15:00 ログイン開始 12:30～
講座／時間	セミナー内容／講師
第1講座 13:00～	アフターコロナで考える中小企業の経営戦略 セミナー内容抜粋① 地域密着型の中小企業がやるべき求人採用商品とは？ セミナー内容抜粋② ～このビジネスが自社にもたらす7つの恩恵～ セミナー内容抜粋③ 参入するなら今でしょ！～営業利益2,000万円を成功する秘訣を伝授～ 株式会社 船井総合研究所 人材ビジネス支援部 マネージング・ディレクター 西山 圭 国内最先端のマーケティングノウハウと船井流経営法を駆使し、地域特化型の自社メディア開発をはじめとする様々な業界において企業の業績アップを実現してきた。実績数は累計100社以上、手がけた地域メディアは100メディア以上に及び、同社における地域メディア開発の草分け的存在である。現在は総勢50名を超えるマーケティングオートメーション及びセールスストック導入に精通したDX専門コンサルタントが所属する部門の責任者を務めている。
第2講座 必見！全国の成功事例企業 動画インタビュー	3か月で売上1,800万円の新規事業を大公開 セミナー内容抜粋① 90日で営業利益を1,000万円以上付加するノウハウ大公開！ セミナー内容抜粋② 新規営業が苦手な営業マン、営業未経験者が活躍できる仕組みとは？ セミナー内容抜粋③ 経営者が語る、このビジネスの魅力とは？成功企業事例動画インタビュー 株式会社 船井総合研究所 人材ビジネス支援部 求人メディアチーム リーダー 保泉 泰宏 船井総研に新卒で入社。入社後は、広告・印刷業界/人材業界に特化をし、新規事業立ち上げ/マーケティング戦略の策定プロジェクトを経験。現在は、求人メディアの新規立上げおよび収益化を強みにしている。特に、マーケティング戦略での再現性が高い提案/実行には定評がある。
第3講座 ～15:00	今、経営者に考えてほしいこと セミナー内容抜粋① 業績を上げ続けている中小企業の7つの共通点とは？ セミナー内容抜粋② 提言！変化できる中小企業が生き残る！ セミナー内容抜粋③ 中小の経営者は、誰でもできて儲かるビジネスモデルを仕入れなさい。 株式会社 船井総合研究所 人材ビジネス支援部 マネージング・ディレクター 西山 圭

日程がどうしても合わない企業様へ。個別経営相談承ります まずは、お問合せ下さい TEL.0120-958-270 [平日9:45～17:30] 担当：櫛谷

お申し込み方法
— WEB からの申し込み —

右記のQRコードを読み取りいただきWEBページのお申し込みフォームよりお申し込みくださいませ。
セミナー情報をWEBページからでもご覧いただけます！
<https://www.funaisoken.co.jp/seminar/081530>

※お申込みに関してのよくあるご質問は「船井総研 FAQ」と検索しご確認ください。



縮小が止まらない出版、新聞、広告、印刷業界で戦い続ける経営者の皆様へ
Web全盛の今、**敢えて紙で勝負して再起する方法**を教えます

営業マン**1名**、**3ヶ月**で
紙 媒体の売上 **4,375万円**
ありそうでなかった
高卒求人媒体
大手も未着手の **ガラ空きマーケット** に参入せよ
WEBよりも **「紙」** が有効な唯一のビジネスモデル

初期投資 **0円** 営業利益率 **35%** 知識・経験・スキル **一切不要**
商談からの受注率 **20%** 1エリア1社制の **無競合市場** 顧客満足度 **90%超**
別紙の成功事例企業の特別インタビュー記事必見！

PC・スマホでセミナー参加！ 2022年 2/4 [金] 2/9 [水] 2/16 [水] 【開催時間】 13:00～15:00 (ログイン開始 12:30～)
新型コロナウイルス感染症に罹患された皆さま、および関係者の皆さまに心よりお見舞い申し上げます。

主催

明日のグレートカンパニーを創る
Funai Soken

【webセミナー】高校生就職応援メディア新規立ち上げセミナー お問い合わせNo. S081530
船井総研セミナー事務局 E-mail: seminar271@funaisoken.co.jp
※お問い合わせの際は「セミナータイトル・お問い合わせNO・お客様氏名」を明記のうえ、ご連絡ください。
株式会社 船井総合研究所 〒541-0041 大阪市中央区北浜 4-4-10 船井総研大阪本社ビル

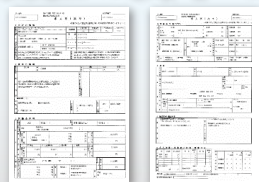
WEBからお申し込みいただけます。(船井総研ホームページ[www.funaisoken.co.jp]右上検索窓に「お問い合わせNo.」を入力ください。) → **081530**

地元の高校生を救う**全く新しいビジネス**に興味のある方を募集します。

我々、船井総合研究所は新規事業として
**地元の高校生の就職活動を手助ける
紙媒体の高卒求人メディア**事業を提案します。

なぜ募集をしているのか…?

現在の高卒で社会に出る若者の就職活動の状態をご存知でしょうか？



※画像はサンプルです

会社のナカミが全く見えない求人票だけの情報を頼りにして
新社会人の第一歩を踏み出す会社を選ばなければいけない状態…
これが昔からの慣習のため誰も手を付けられずにいたのが日本の現状でした…

しかし！この度、この日本の社会課題を解決しつつ
安定した利益を生めるビジネスが誕生しました

それが…

高卒求人メディア「**COURSE**」



※画像はサンプルです

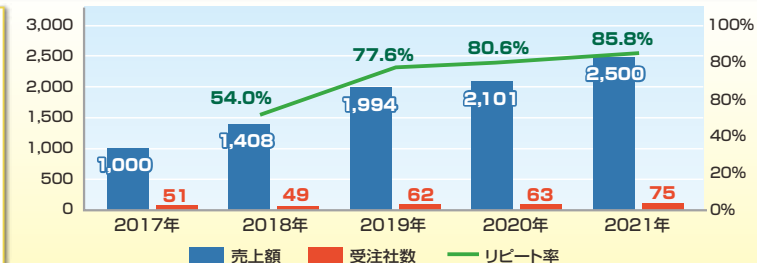
地元の高校生に「COURSE」を
直接学校の先生から手渡しで届けることで、
会社のナカミが分からない**これまでの課題を一掃し**、
詳細な**会社のナカミが分かる情報を提供**します！

※一般的な求人媒体のように掲載企業から掲載料金を頂くモデルです

今、**全国の高中生**はこの「**COURSE**」で**就職活動**をしています！

コロナ化で紙が**需要が減少**する中でもこのような実績がでています。

注目！ 営業**4**か月で、売上**2500万円**
粗利**2350万円**！成長率**250%**！
リピート率**85%**！
全国**40**エリアにおける豊富な事例！



- ▶ 営業期間3ヶ月、営業マン2名で**売上3,116万円**、**営業利益約1,000万円**【茨城県A社】
- ▶ 事業開始2カ月半で受注50社、**売上約1,600万円**、**営業利益約500万円**【兵庫県B社】
- ▶ **教育委員会からお墨付きを頂き**担任の先生から高校生にホームルーム時に直接配布【複数企業】
- ▶ 先生と企業の**高卒採用に関する情報交換会を実施**【複数企業】

**斜陽業界、縮小商圈だからと諦めず
「紙」媒体でもう一度、復活をしてみませんか？**

貴社が長年関わってきた「紙」で、社会課題である高卒新卒の**3年以内の離職率「40%」**を解決することができ、**営業利益率は約35%**と**高収益のビジネス**です。
ぜひ、多くの企業様に参入していただきのですが、**高卒求人メディア「COURSE」**はビジネスの特性上**1エリア1社限定のビジネス**となっております。よって参入いただけますと、ライバル企業が増えることはないので全くの無強豪状態で行える地元密着したビジネスです。

少しでも**興味を持たれた方**はセミナーへお越しください

裏面の**QRコード**から数分でお申込みが完了します！

アツい想いを持った皆様のご参加お待ちしております。

全国各地で**30社以上**の高卒求人媒体事業の立ち上げを手掛けた**船井総研**の成功事例を大公開

事例
1

たった**1年**で売上を**250%**成長

新聞折込会社から高卒求人の「紙」媒体で復活
人口**14万人**の地方都市で誰にも知られず
こっそり始めた**新ビジネスのサクセスストーリー**



nps株式会社 代表取締役 植杉 親優氏

事例
2

たった**半年**で売上**2,715万円**、
新規受注**74社**

「紙」媒体の新規事業で受注件数15倍に！
コロナ下で、**営業未経験2名**で**営業利益率は33%**！
主力事業の**営業利益率を超えた収益源に大成長**



株式会社DANDL 代表取締役 田中 教善氏

高卒求人媒体の生みの親

植杉社長直撃インタビュー



nps 株式会社
代表取締役
植杉 親優氏

商圏人口
14万人の田舎街
で思いをカタチに
した経営者

構想期間1年
プロジェクト
期間半年
伴走し続けた
コンサルタント



株式会社 船井総合研究所
第三経営支援本部
人材ビジネス支援部
マネージング・ディレクター
西山 圭



下がっている市場の広告商品を売ることは難しい、
確実に伸びている市場へ

まずは、求人市場に
参入した経緯を教えてください

皆様が感じていることと
思いますが、下がってい
る市場で商売をすること
は非常に苦しいです。弊
社の場合、折込チラシ、
パンフレットが主力商品
で、年々売上は減少して
いました。何か今までの
経験と知識を活かして新
しいマーケットがないか
を模索している最中に「求
人広告」のマーケットに
注目をしました。大手企
業がいる寡占化状態でし
たが、伸びている巨大な
市場なので切り口を変え
て勝負できるのではない
かと考えました。



大半の企業の声は、〇十万円だして、
大手の求人メディアに広告を出稿し
ても採用できない……。これが生
の声です。そこにはお金を払う習慣
があるのです。そこで私たちは地元
の企業を取材して、その企業の魅力
を学生に直接伝えることができるメ
ディアがつかれないかを考えました。
ありがちな**企業都合の求人**ではなく、
あくまでも**学生の就職を応援する**と
いう**就職応援メディア事業**と名付け
て始動しました。経営者は「取材」と
なると嬉しいもんです笑。中小企業
の経営者は目立ちたがり屋が多いで
すから笑。

セミナー当日に担当コンサルタントの西山が nps社の成功のポイントを徹底解説します!!

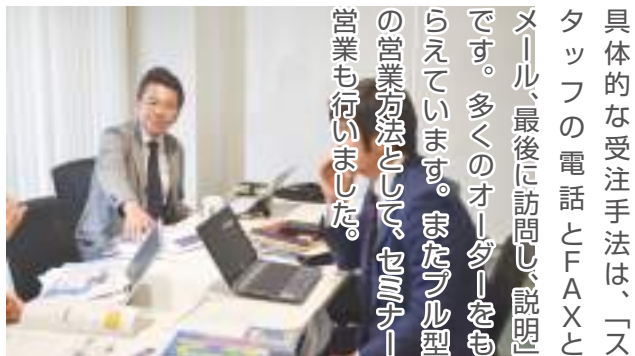
募集要項をいっさい掲載しない! 設置ラックに置かない!
直接高校生の手に配布する!



大きな違いは、**企業側発信ではない**ということです。今の高校生は一般的な募集要項(給与・休日等)から企業を選ぶようしてません。「**その仕事にどんな意義があるのか、どんな経営者のもと働くのか、一緒に働く仲間はどうな人たちなのか**」この3点だけを取材してまとめています。そこを伝えることが重要です。地元の企業一社一社をまわり誌面をまとめました。あくまでも生徒側にたった事業なのです。そして直接高校生の手に届くというのも最大の魅力です。経営者にとっては、**企業理念、事業、社員への思いを発信できる**機会になります。

**大手の求人メディア
との違いを教えてください**

「**営業経験ゼロ**のスタッフだけでやりました。
既存事業の営業と比較すれば、かなり容易です」



広告事業印刷事業においては、営業経験ゼロのスタッフがガンガン販促物を受注してくることは皆無です。ですが、この求人広告というマーケットにおいては可能なのです。どの企業も人材の確保が最重要課題です。今まであるようであった就職応援メディアのニーズはかなり高く、逆に言えば既存の求人媒体で成果がまったくでないのに高額な広告費を払っているのです。

具体的な受注手法は、「スタッフの電話とFAXとメール、最後に訪問し、説明」です。多くのオーダーをもたえています。またフル型の営業方法として、**セミナー営業も行いました。**

**掲載企業の獲得は
難しかったですか?**

企業・学生・保護者・先生、地域から**感謝**をされる!
そして**利益率**が非常に**高い**。

今までの広告事業では、「**値引きしてくれてありがとう**」でしたが、就職応援メディア事業は、「**こういうのを待ってました**」「もう500冊追加で下さい」「うちの会社もぜひ載せてもらいたい」といった賞賛の声を数え切れないほど頂きました。**何より営業マンが自分たちの仕事、商品に誇を持ってくれたことです。**

それから、利益率が高い。誌面売上は単発計上ですが、セットでウェブ商品も販売するので、**毎月コンスタントに粗利が積み上がる**のは経営者として非常に嬉しいです。あこがれの**ストック型**といわれる収益モデルが付加することが可能です。



**就職応援メディアを
立ち上げて良かったことは?**

ご入金確認後、マイページの案内をもってセミナー受付とさせていただきます。

【webセミナー】高校生就職応援メディア新規立ち上げセミナー

お問合せNo. S081530

開催要項

オンラインにてご参加

※全日程とも内容は同じです。ご都合のよい日時をお選びください。

日時・会場

2022年 2月4日(金)

開始

13:00 ▶

終了

15:00

(ログイン開始12:30より)

お申込期限: 1月31日(月)

2022年 2月9日(水)

開始

13:00 ▶

終了

15:00

(ログイン開始12:30より)

お申込期限: 2月5日(土)

2022年 2月16日(水)

開始

13:00 ▶

終了

15:00

(ログイン開始12:30より)

お申込期限: 2月12日(土)

本講座はオンライン受講となっております。諸事情により受講いただけない場合がございます。ご了承ください。

オンラインミーティングツール「Zoom」を使用いたします。Zoomご参加方法の詳細は「船井総研 web参加」で検索

受講料

一般価格 税抜 10,000円 (税込 11,000円) / 一名様

会員価格 税抜 8,000円 (税込 8,800円) / 一名様

●お支払いが、クレジットの場合はお申込み手続き完了後の案内(メール)をもって、セミナー受付とさせていただきます。銀行振込の場合はご入金確認後、お送りする案内(メール)をもってセミナー受付とさせていただきます。●銀行振込の方は、税込金額でのお振込をお願いいたします。お振込みいただいたにも関わらずメールがお手元に届かない場合や、セミナー開催4日前までにお振込みできない場合は、事前にご連絡ください。なお、ご入金は確認できない場合は、お申込みを取消させていただく場合がございます。●会員価格は、各種経営研究会・経営フォーラム、および社長onlineプレミアムプラン(旧:FUNAIメンバーズPlus)へご入会中のお客様のお申込に適用となります。●ご参加を取り消される場合は、開催3日前まではマイページよりキャンセルをお願い致します。それ以降は下記 船井総研セミナー事務局宛にメールにてご連絡ください。尚、ご参加料の50%を、当日の欠席は100%をキャンセル料として申し受けますのでご注意ください。

お申込方法

下記QRコードよりお申込みください。クレジット決済が可能です。受講票はWEB上でご確認いただけます。

または、船井総研ホームページ(www.funaisoken.co.jp)、右上検索窓にお問い合わせNo.081530を入力、検索ください。

お問合せ



明日のグレートカンパニーを創る

Funai Soken

株式会社 船井総合研究所

船井総研セミナー事務局

E-mail

seminar271@funaisoken.co.jp

TEL

0120-964-000 (平日9:30~17:30)

●申込に関するお問い合わせ: 時田 ●内容に関するお問い合わせ: 保泉

お申込みに関してのよくあるご質問は「船井総研 FAQ」と検索しご確認ください

お申込みはこちらからお願いいたします



2月4日(金)オンライン受講

申込締切日1月31日(月)

2月9日(水)オンライン受講

申込締切日2月5日(土)

2月16日(水)オンライン受講

申込締切日2月12日(土)