

参加無料

整形外科経営研究会説明会

2022年1月23日(日) 10:00~11:30 (ログイン開始9:30~)

本講座はオンラインでの受講となっております。諸事情により受講いただけない場合がございます。ご了承ください。

第一講座

整形外科経営研究会の主旨と業界動向&シェアタイム

- 全国の整形外科の経営者が集まる経営研究会の概要
- 会員様数値分析を用いた整形外科業界の時流

株式会社船井総合研究所
地域包括ケア支援部 コンサルタント



先森 仁

第二講座

会員事例から学ぶ、整形外科クリニックの成功事例

- 会員事例から学ぶ、整形外科クリニックの方向性の提示
- これから求められるクリニック運営・経営戦略

株式会社船井総合研究所
地域包括ケア支援部 チーフコンサルタント



中右 有美

情報交換会まとめ講座

情報交換会

- リアルタイムでの情報交換・質問

株式会社船井総合研究所
地域包括ケア支援部 マネージャー



浜崎 允彦

経営のプロフェッショナルである株式会社船井総合研究所の経営ノウハウと、臨床現場を熟知する国家資格者も集う7名の整形外科専門のメンバーがご案内します。



マネージャー 浜崎 允彦 | チーフコンサルタント 中右 有美 | コンサルタント/PT 先森 仁 | アソシエイト/PT 小栗 陵太 | アソシエイト/OT 今 勝彦 | アソシエイト/PT 伊佐 常紀 | アソシエイト 名雪 希望

研究会説明会の注意点

- ①事前の準備として、お申込み頂いた先生につきましては、弊社のコンサルタントより、メールにてごあいさつ、およびお電話にて事前に先生方についてお話を伺います。
- ②当日は情報交換会がございますので、必ずZoomのビデオON・マイクONにてご参加をお願いいたします。当日は移動中などは避けて頂き、説明会に集中できる環境でのご参加をお願いいたします。
- ③研究会説明会後に、弊社コンサルタントより、研究会のご感想およびご入会についての意思確認をさせていただきます。

新型コロナウイルス感染症に罹患された皆さま、および関係者の皆さまに心よりお見舞い申し上げます。

お申込み方法

右記のQRコードより
お申込みください。

お申込み期限

2022年1月19日(水)
23:59まで

お問合せNo.

S081529/K057374

内容に関するお問合せ

申込みにに関するお問合せ

サキモリ ヒトシ
先森 仁 [E-mail] h-sakimori@funaisoken.co.jp

フルヤマ アズサ
古山 梓 [TEL] 03-6212-2931 (平日9:30~17:30)
[E-mail] seikeigeka-keiei@funaisoken.co.jp

明日のグレートカンパニーを創る
Funai Soken

※お申込みいただいたにも関わらずメールがお手元に届かない場合は、申込み担当者へご連絡ください。
※ご参加を取り消される場合は、開催3営業日(土・日・祝日除く)前までにマイページよりキャンセルをお願い致します。それ以降は事務局宛にメールまたはお電話にてご連絡ください。

整形外科経営研究会 説明会のご招待

INVITATION

経営者・スタッフ・患者
関わるすべての人をより良くする
医院経営を“学び・語ろう”場が
ここにあります。



明日のグレートカンパニーを創る
Funai Soken

医院の規模・目指すもの・課題を問わず 明日の医院経営を変える“学びと仲間”が 整形外科経営研究会にはあります

整形外科業界において、有床・無床診療所における運動器リハビリ I の施設基準を有する診療所数は、この 5 年間で1,053 件→1,886 件と約 1.8 倍と急増しております。運動器リハビリをやっていれば差別化できた状況は終焉を迎えつつあります。整形外科クリニックのステージは次の段階へ進みつつあります。

また、診療報酬改定、働き方改革・賃金アップに伴う労務環境の課題、理学療法士のマネジメントなど対応すべき課題も変化しています。

こうした時流の大きな変化の中でも、医院の規模・目指すもの・課題を問わず明日の医院経営を変える“学びと仲間”を整形外科経営研究会は提供しております。



マネージャー
 浜崎 允彦

本研究会の理念

整形外科経営研究会では、「永く続く、地域最高の医療機関創り」をステートメントとして掲げております。そのためには、経営者、従業員、患者“三方良し”の経営の実現が不可欠であると考えています。

株式会社船井総合研究所として、時流適応・力相応一番・長所伸展を前提とする船井流経営法を活かし、貴院の経営・マーケティング・マネジメントを会員の先生方、弊社と共に学び、語らいながら進めていきます。

本研究会の使命

株式会社船井総合研究所では、貴院の夢やビジョンの実現をお手伝いします。研究会では、クリニックの発展に必要な知識・事例・ノウハウをお伝えし、WANT・CAN・MUST を整理し、経営者の幸せを第一に考えています。

そのうえで、「より売上を上げたい」、「より効果のある治療を提供したい」、「スタッフが働きやすい組織・環境にしたい」、いろんな想いや悩みを抱く先生方が明日から医院経営を変えられる情報を提供し、より多くの地域住民の医療・健康を支えられる地域一番レベルのクリニックを創出することが本研究会の使命です。



整形外科経営研究会で得られること

他の整形外科医院の経営成功事例

全国トップクラスに業績を上げている整形外科医院の成功ノウハウを入手できます。即実践することで業績アップに繋がります。

業績アップKPIの確認と実行アクションの決定

業績アップの為に必要な指標を知り、全国の整形外科の各数値と比較することで、自院の課題を明確にできます。

船井総研作成提案&販促ツールデータ

船井総研のクライアント限定で提供してきた提案&販促ツールデータ（約 45 種類）を会員様にご提供します。

整形外科経営研究会の1日の流れ

モデル法人の取り組み講座

毎回、モデル法人様や船井総研の役員講和など、時流に合わせた情報発信をさせていただきます。船井総研ならではのゲスト講座をお楽しみいただけます。

弊社コンサルタントによる講演

船井総研のコンサルタントが、日々のコンサルティングの中で作りあげた成功事例や翌月、翌々月に経営者が実際に何をすればよいか、取り組むべきかをお伝えします。

会員様同士の情報交換会

情報交換会では、集患・採用・教育・診療効率化などを参加者様同士で相互に情報交換していただけます。弊社コンサルタントが進行役を務め、様々な事例とノウハウを交換する場をつくります。

※今回の研究会説明会とはコンテンツ・タイムスケジュールは異なります。

整形外科経営研究会の6大特典

01 船井総研主催セミナーの参加料金が割引

年間通して開催している整形外科向けのセミナーに会員価格で参加することが出来ます！診療効率化、スタッフ採用、デジタル化など幅広いセミナーを開催しております。

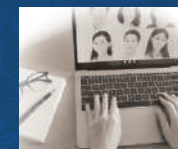
※会員価格適用外のセミナーもございます。



02 月に1回の電話コンサルティングを実施

会員様には、月に1回個別相談を実施しております。現状のお悩みや経営全般などについての相談が可能です。

※1回あたり30分程度になります。



03 研究会データベースの活用

過去の整形外科経営研究会で使用されたテキストや講座動画を視聴することができます。それだけでなく、集患のためのPOPやチラシなどのツールもご準備しております。会員様の様々な取り組みや実績を知ってすぐに業績アップに役立てていただけます。



04 NewsPicksとコラボしたメディア「社長online」

株式会社船井総合研究所の経営者向けビジネス情報メディアが経営者向けに業績アップのきっかけになる気づきが得られる情報をお届けします。

※社長online プレミアムプラン（税込3,300円/月・税込39,600円/年）相当を追加料金なしでご利用いただけます。



05 経営戦略セミナーへ無料ご招待

経営戦略セミナーは、船井総研の看板セミナーとして、会員企業・ご支援先企業に対して「経営の原理原則」、「最新の時流」をお伝えするだけでなく、日本トップクラスの有名経営者にもご講演していただきます。研究会会員様は無料でご招待いたします。



06 研究会入会3ヶ月以内のお申込みで無料実施

CEO SANBÔでは、業績アップを加速させる組織にするために必要な3つの項目を経営者と従業員の両方から診断します。

- ①CASHFLOW SANBÔ（財務診断）
- ②組織 SANBÔ（組織力診断）
- ③ビジネスモデル SANBÔ（ビジネスモデル診断）

研究会入会日より3ヶ月以内のお申込みで1年目無料でご利用いただけます。

※入会日より4ヶ月以降のお申込みの場合、150,000円（165,000円）となります。

▼詳細はコチラ

