

船井総合研究所動物病院グループが考える動物病院業界の「採用の法則」

採用において大事なものは、【幸せ】の観点です。この人を採用して組織として、会社として幸せになるかという点です。人不足だからといって、病院とマッチしない方を採用してもうまくいかないのが事実で、お互いが不幸になってしまいます。

採用にとって重要なのは、如何に母集団形成できるか、そして採用基準をどう設定するかです。それを強化していくことがマッチする採用の一番の近道です。

そして採用の形が決まったら、それを上手く運用していくことが大事になってきます。

株式会社船井総合研究所 ヘルスケア支援部
野口 海渡



こんな方にオススメのセミナーです！

- お金だけがかかって、採用に繋がらない、募集が来ない。
- 自身の動物病院の規模に合った採用活動が出来ていないかわからない。
- 自分だけが採用活動を頑張っている。本当は従業員に採用活動を委譲していきたい。
- 学生が集まる合同説明会の資料作成のポイントを知りたい。

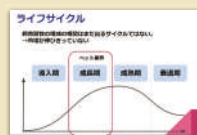


講座の流れ

第1講座 13:30～13:50(20分)	動物病院業界の採用事情
第2講座 13:50～14:40(50分)	成功事例をもとにした採用の法則
第3講座 14:40～15:00(20分)	まとめ講座

詳細の講座内容

- 規模別採用戦略
- 合同説明会はどうする！
- 採用ツールの見せ方と展開方法
- 動物病院業界における採用サイト
- 見学・実習からのアプローチ方法
- 入社から教育体制までの一貫したシステム作り
- ミスマッチが起きない採用基準

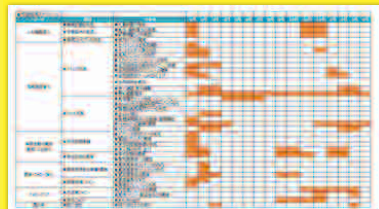


セミナー参加者特典!!

セミナーにご参加いただいた全員に

- ・採用オリジナル小冊子
- ・採用の準備スケジュール表プレゼント!!

お申し込みはこちらから!!



セミナーのお申込みはWEBからのお手続きが便利です!

右記のQRコードを読み取りいただき WEB ページののお申込フォームよりお申込みください。

セミナー情報を下記の WEB ページからもご覧いただけます!

セミナー WEB ページ : <https://www.funaisoken.co.jp/seminar/081510>



- なかなか応募がこない...
 - 見学・実習から就職に繋がらない...
 - 採用出来たのにすぐ辞めた...
- そんな悩みをお持ちの方へ!



動物病院業界の採用に精通した
経営コンサルタントが教える

獣医師 動物病院業界 採用の法則

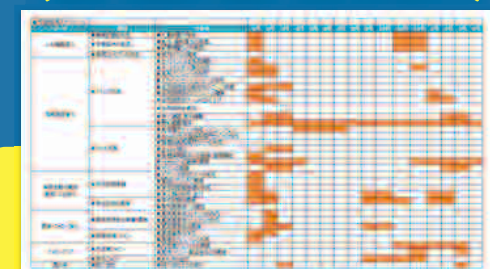
開催日時 2022年3/8(火)・9(水)・10(木)・4/4(月)・7(木) 13:30～15:00 (ログイン開始13:00～)

貴院の人財獲得のヒントを
コンサルタントが大公開します!!

- ✓ 常時獣医師・動物看護師が採用できる仕組み
- ✓ 見学会・実習からの就職率向上のための仕組みづくり
- ✓ 優秀人財採用とミスマッチの回避方法



参加者特典!!



動物病院における
採用活動TODOが
分かる資料プレゼント!

採用の法則がわかる!詳しくは中面へ!!

動物病院業界の採用の法則

※新型コロナウイルス感染症に罹患された皆さま、および関係者の皆さまに心よりお見舞い申し上げます。



明日のグレートカンパニーを創る
Funai Soken

船井総研セミナー事務局

E-mail seminar271@funaisoken.co.jp

株式会社 船井総合研究所 〒541-0041 大阪市中央区北浜 4-4-10 船井総研大阪本社ビル ※お問合せの際は「セミナータイトル・お問合せ NO・お客様氏名」を明記のうえ、ご連絡ください

WEBからお申込みいただけます。

船井総研ホームページ www.funaisoken.co.jp (右上検索窓に右記の「お問合せ No」をご入力ください) 081510

お問合せNo : S081510

動物病院経営に特化したコンサルタントが語る採用の法則

獣医師採用（新卒・中途）を成功させるための施策と考え方を成功事例とともに徹底解説いたします。



なぜ採用がうまくいっていないかが分かるQ&A

Q なかなか応募が来ません…。なぜですか？

A 応募が来ない理由は様々ありますが、見せ方・出し方が大きな要因の一つです。つまり、出会うか出会わないか、印象が良いかが重要なのです。何かしら自院に魅力はお持ちだと思います。それをどう見せるか、応募者と出会えるかが大事です。お金をかければいいと言うのではなく、適材適所、適した効果ある媒体を活用することが重要です。

Q 具体的に何から手を付けていけばいいですか？

A 採用と一言に言っても、やるべきことは多岐にわたります。しかし、日々の忙しい診療の中、採用に割ける時間が限られてしまうことが現状です。病院の規模に応じて、最も効果の高いものから集中して実践していくことが重要となります。

名称	規模	診療台	スタッフ数 合計数	マネジメント				
				採用	教育	評価	定着	組織化
トップシェア	5億円以上	8～	40～	■ 応募数10名以上 ・採用ポータルサイト ・採用専門サイト ・合同説明会	・人材紹介 ・採用パンフレット ・採用動画	・OJT ・カリキュラム ・マニュアル(動画) ・教育チーム	・評価制度	・幹部1on1 ・メンター制度
トップシェアグループ	3億円～5億円	5～8	18～40	■ 応募数8名以上 ・採用ポータルサイト ・採用専門サイト ・合同説明会	・人材紹介 ・採用パンフレット	・OJT ・カリキュラム ・マニュアル(紙) ・教育チーム	・評価制度(賞与)	・幹部1on1 ・メンター制度
影響シェア	1.5億円～3億円	3～5	7～20	■ 応募数5名以上 ・採用ポータルサイト ・採用専門サイト ・合同説明会	・人材紹介 ・求人票	・OJT ・カリキュラム ・教育チーム	・固定賞与	・幹部1on1 ・メンター制度
存在シェア	7,000万円～1億円	2～3	5～10	■ 応募数3名以上 ・採用ポータルサイト ・合同説明会	・人材紹介 ・求人票	・OJT	・固定賞与	・院長1on1 ・メンター制度
拠点目標値	～7,000万円	1	4～6	■ 応募数1名以上 ・採用ポータルサイト ・合同説明会	・求人票	・OJT	・固定賞与	・院長1on1 ・メンター制度

Q 見学・実習は来るのですが、就職までに至りません。なぜでしょう？

A 実習の受け入れ態勢に課題があることが考えられます。スタッフ全員で協力し、実習生を受け入れる体制構築が必要です。また、教育の体制の充実や評価制度の有無なども比較の要素となります。最も重要なポイントは、病院の雰囲気です。いかに「一緒に働きたい」と思ってもらうかに力を注ぐ必要があります。



Q 入社が繁忙期のため、教育に時間をさけません。どうすればいいですか？

A 内定者アルバイトを活用するといでしょう。内定とともにアルバイトとして入っていただくことで、余裕をもった教育ができます。スタッフとのコミュニケーションもとることができ、早期に病院になじむことができます。



この病院はこうやってうまくいった!! 採用のサイクル

事例01 A病院 | 診療室5台 獣医師6名 動物看護師11名 受付3名

採用活動の前準備

- ①・主導になる採用チームの構築
- ②院内ミーティングでの病院の魅力の洗い出し
- ③スタッフインタビューの実施

採用ポータルサイトへの
採用情報の掲載

採用専門サイトの
構築

合同説明会参加

オリジナル求人票・
採用パンフレットを各大学に送付

現場対応

- ①学生が魅力を感じるための実習プログラム構築
 - ②スタッフ評価のための面談シート作成
 - ③アフターフォロー、寄せ書きのプレゼント
- 従業員で採用チームを構築し、採用活動を始める前段階から採用に至るまでをフォロー。
従業員主導型の採用サイクルを構築し、毎年アレンジしながら採用活動を実施している。

2020年の実績!! 獣医師1名・動物看護師2名、受付1名 採用

事例02 B病院 | 診療室1台 獣医師1名 動物看護師5名

採用活動の前準備

- ①主導になる担当の決定
- ②院内ミーティングでの病院の魅力の洗い出し

採用ページの構築

合同説明会参加

オリジナル求人票・
採用パンフレットを各大学に送付

現場対応

- ①体験型実習プログラムの構築
- ②院長ランチの実施
- ③アフターフォロー・面談の実施

小規模施設での採用活動は、施策を絞ることが重要である。
できる範囲で最大限の準備を行い、少ない応募者を内定までつなげるフォローをしている。

2020年の実績!! 獣医師1名・動物看護師1名 採用



動物病院業界の採用の法則

お問い合わせNO.S081510

開催概要

オンラインにてご参加 ※全日程とも内容は同じです。ご都合のよい日程をお選びください。

日時・会場

	開始	終了	
2022年3月8日(火)	13:30 ▶ 15:00 (ログイン開始13:00より)	申込締切日 3月4日(金)	
2022年3月9日(水)	13:30 ▶ 15:00 (ログイン開始13:00より)	申込締切日 3月5日(土)	
2022年3月10日(木)	13:30 ▶ 15:00 (ログイン開始13:00より)	申込締切日 3月6日(日)	
2022年4月4日(月)	13:30 ▶ 15:00 (ログイン開始13:00より)	申込締切日 3月31日(木)	
2022年4月7日(木)	13:30 ▶ 15:00 (ログイン開始13:00より)	申込締切日 4月3日(日)	

本講座はオンライン受講となっています。諸事情により受講いただけない場合がございます。ご了承ください。
オンラインミーティングツール「Zoom」を使用いたします。Zoomご使用方法の詳細は「船井総研 web参加」で検索

受講料

一般価格 税抜10,000円(税込11,000円) / 一名様

会員価格 税抜8,000円(税込8,800円) / 一名様

●お支払いが、クレジットの場合はお申込み手続き完了後の案内(メール)をもって、セミナー受付とさせていただきます。銀行振込の場合はご入金確認後、お送りする案内(メール)をもってセミナー受付とさせていただきます。●銀行振込の方は、税込金額でのお振込みをお願いいたします。お振込みいただいたにも関わらずメールがお手元に届かない場合や、セミナー開催4営業日前までにお振込みできない場合は、事前にご連絡ください。なお、ご入金を確認できない場合は、お申込みを取消させていただきます場合がございます。●ご参加を取り消される場合は、開催3営業日(土・日・祝除く)前まではマイページよりキャンセルをお願い致します。それ以降は下記船井総研セミナー事務局宛にメールにてご連絡ください。尚、ご参加料金の50%を、当日の欠席は100%をキャンセル料として申し受けますのでご注意ください。
●会員価格は、各種経営研究会・経営フォーラム、および社長onlineプレミアムプラン(旧:FUNAIメンバーズPlus)へご入会中のお客様のお申込に適用となります。

お申込み方法

下記QRコードよりお申込みください。クレジット決済が可能です。 受講票はWEB上でご確認いただけます。
または、船井総研ホームページ(www.funaisoken.co.jp)、右上検索窓に
お問い合わせNo.081510を入力、検索ください。

お問い合わせ



株式会社 船井総合研究所

船井総研セミナー事務局E-mail: seminar271@funaisoken.co.jp
TEL:0120-964-000(平日9:30~17:30) ●申込に関するお問い合わせ: 藤野 ●内容に関するお問い合わせ: 野口
※お申込みに関してのよくあるご質問は「船井総研 FAQ」と検索しご確認ください。

【年末年始休業のお知らせ】2021年12月28日(火)正午~2022年1月5日(水)まで
※休業期間中は電話が繋がらなくなっております。※Webからのお問い合わせには1月6日以降順次ご回答させていただきます。※なお、受講申込はWebより24時間受け付けております。
ご不便をお掛け致しますが、何卒ご了承くださいませようお願い申し上げます。

お申込みはこちらからお願いいたします

3月8日(火) 13:30~15:00

申込締切日 3月4日(金)

4月4日(月) 13:30~15:00

申込締切日 3月31日(木)

3月9日(水) 13:30~15:00

申込締切日 3月5日(土)

4月7日(木) 13:30~15:00

3月10日(木) 13:30~15:00

申込締切日 3月6日(日)

申込締切日 4月3日(日)



無料 メールマガジン&公式LINE

動物病院経営の“成功事例”をレポートするメールマガジン&LINE！
日々、動物病院のコンサルティングを行っているコンサルタントが
最新の集患・業績アップ・採用などの成功事例や、業界情報を配信いたします。

メールマガジン&公式LINEご愛読者の声

- ☑ 普段、診療・経営をしていると「本当にこれでいいのか」「実際何をすべきなのか」
など悩むことが多くあります。そんなことを定期的に配信してくれ、とても参考にさせて
いただいております。 A動物病院様
- ☑ 悩んでいることはどの先生も同じようなことなので、タイミングよく解決につな
がることが良くあります。とても有効だと思っています。 B動物病院様

メールマガジン&公式LINEご登録はこちらから

下記のQRコードより、ご登録ください。

公式LINE登録



メールマガジン
登録



お問い合わせ先
齋藤（サイトウ）：070-2321-5697

明日のグレートカンパニーを創る
Funai Soken