ご入金確認後、マイページの案内をもってセミナー受付とさせていただきます。

老後の住まい選び事業新規参入セミナー

	講師	セミナー内容
第１講座	株式会社船井総合研究所 地域包括ケア支援部 ソーシャルビジネスチーム 三浦 潤生	老後の住まい選び事業の 現状と収益性
第２講座	株式会社クレイプラス 代表取締役社長 野田 秀樹 氏	スペシャルゲスト対談
第３講座	株式会社船井総合研究所 地域包括ケア支援部 ソーシャルビジネスチーム 三浦 潤生	たった90日間で立ち上げる 老後の住まい選び事業ノウハウ公開
まとめ講座	株式会社船井総合研究所 地域包括ケア支援部 ソーシャルビジネスチーム リーダー 久積 史弥	本日のまとめ

開催概要

日時・会場

WEB会場にてご参加

【日程】
２０２２年６月２０日（月）
お申込期限：２０２２年６月１６日（木）

【時間】
１３：００～１６：００
（ログイン開始１２：３０～）

【日程】
２０２２年６月２１日（火）
お申込期限：２０２２年６月１７日（金）

【時間】
１３：００～１６：００
（ログイン開始１２：３０～）

本講座はオンライン受講となっております。諸事情により受講いただけない場合がございます。ご了承ください。
オンラインミーティングツール「Zoom」を使用いたします。Zoomご参加方法の詳細は「船井総研 web参加」で検索
※全日程とも内容は同じです。ご都合のよい日程をお選びください。

受講料

一般価格　税抜 30,000円(税込33,000円)／1名様　　会員価格　税抜 24,000円(税込26,400円)／1名様

●お支払いが、クレジットの場合はお申込み手続き完了後の案内（メール）をもって、セミナー受付とさせていただきます。銀行振込の場合はご入金確認後、お送りする案内（メール）をもってセミナー受付とさせていただきます。●銀行振込の方は、税込金額でのお振込みをお願いいたします。お振込みいただいたにも関わらずメールがお手元に届かない場合や、セミナー開催４日前までにお振込みできない場合は、事前にご連絡ください。なお、ご入金が確認できない場合は、お申込みを取消させていただく場合がございます。●ご参加を取り消される場合は、開催3日前まではマイページよりキャンセルをお願いいたします。下記船井総研セミナー事務局宛にメールにてご連絡ください。尚、ご参加料金の50%を、当日の欠席は100%をキャンセル料として申し受けますのでご注意ください。
●会員価格は、各種経営研究会・経営フォーラム、および社長onlineプレミアムプラン（旧：FUNAIメンバーズPlus）へご入会中のお客様のお申込に適用となります。

お申込方法

右記QRコードよりお申込みください。
クレジット決済が可能です。 受講票は
ＷＥＢ上でご確認いただけます。
または、船井総研ホームページ（www.funaisoken.co.jp）
右上検索窓にお問い合わせNo. 081262を入力、検索ください。

↓お申込みはこちらからお願いいたします

お問合せ

明日のグレートカンパニーを創る
Funai Soken
株式会社船井総合研究所

船井総研セミナー事務局
E-mail：seminar271@funaisoken.co.jp
TEL：0120-964-000（平日9:30～17:30）
●申込に関するお問い合わせ：時田　●内容に関するお問い合わせ：三浦
※お申込みに関してのよくあるご質問は「船井総研　FAQ」と検索しご確認ください

お問い合わせNO：S081262

アフターコロナを見据えて新たな収益の柱を作りたいとお考えの経営者様へ

少子高齢化の時代だからこそ
急成長しているビジネス

新規参入３年で
営業利益 **1.5億円**をめざす

全業種で立ち上げ可能！

高齢者に老人ホームを紹介して紹介手数料をもらう

老後の住まい選び事業
新規参入セミナー

粗利生産性	2000万円/人	超低投資　初期投資	200万円
超短期間　立ち上げ期間	3ヵ月	超低リスク　投資回収	1年
超小労力　必要人員	1人	店舗・資格	一切不要

新型コロナウイルス感染症に罹患された皆さま、および関係者の皆さまに心よりお見舞い申し上げます。

主催　明日のグレートカンパニーを創る Funai Soken

老後の住まい選び事業新規参入セミナー　　お問い合わせNo. S081262

船井総研セミナー事務局
E-mail：seminar271@funaisoken.co.jp
株式会社船井総合研究所　〒541-0041 大阪市中央区北浜4-4-10 船井総研大阪本社ビル

※お問合せの際は
「セミナータイトル・お問い合わせNO・お客様氏名」を
明記のうえ、ご連絡ください。

WEBからお申込みいただけます。（船井総研ホームページ[www.funaisoken.co.jp]右上検索窓に[お問い合わせNo.]をご入力ください）→ 081262

営業利益率60%の高収益ビジネスを超短期間/超低投資/専任1名で立ち上げるノウハウの全容を大公開!!

経営者様からよく聞くお悩み

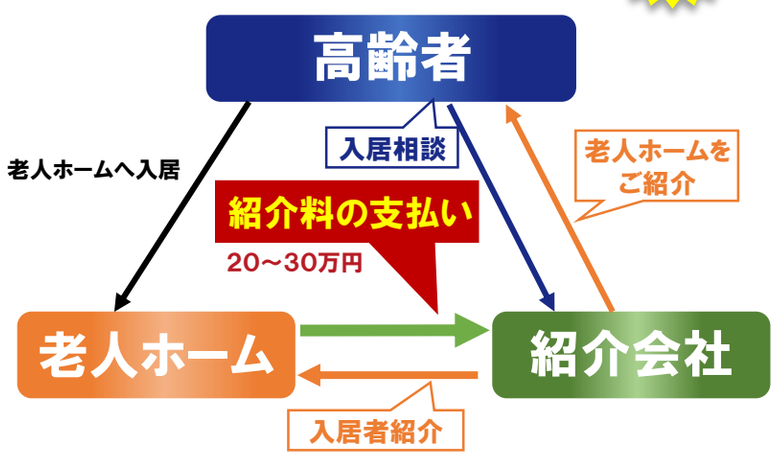
- 今の事業領域で **今後もやっていけるか不安**
- **本業の収益増加** が見込める事業を探している
- **初期投資が低く利益率が高い** 事業を探している
- **市場が大きくなるシニアビジネス** 業界に参入したい
- 今業績は良いが、2022年以降も **このままやっていけるか不安**

なぜ今 老後の住まい選び事業 なのか？

“絶対に立ち上げる“べき3つの理由

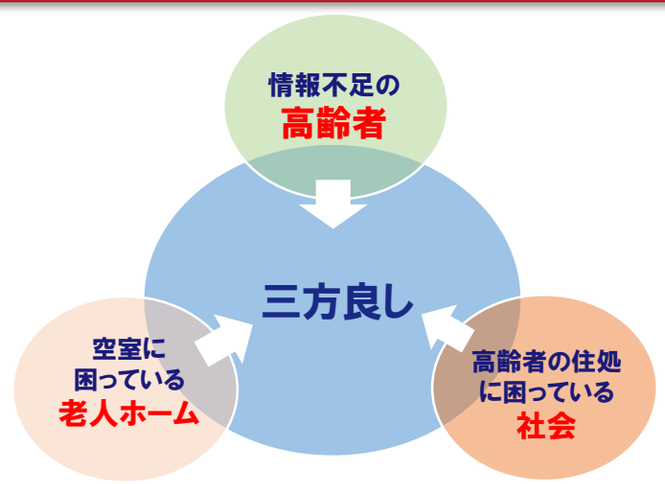
理由1 手数料ビジネスなので利益率がめちゃくちゃ高い

利益率 60%



“老人ホームを探している人”と“入居者を探している老人ホーム”のマッチングを行い、入居が決定した際に、**成功報酬として20～30万円の紹介手数料をもらう**ビジネスモデル！

理由2 高齢者、介護施設、社会の三方良し！市場が伸び続けるシニアビジネス！



“老人ホームの選び方がわからない高齢者“ “入居者の確保に困っている老人ホーム“ ”介護虐待・孤独死といった問題を抱える社会”この**3方にとってメリットのある事業**が「老人ホーム紹介事業」であり、**会社の社会的認知度向上にもつながります。**

理由3 紹介事業を活用することで利益を出しながらあらゆる事業に進出できる！

老人ホームを探す高齢者、及びご家族から最初に相談を受けるため、それに伴った多くの付随した相談を受けるようになります。これによって、ゆくゆくは上の表にもあるように**シニアマーケット全般の悩み事を仲介、収益化**していくことが、可能になります。

200社を超える企業の老後の住まい選び事業立ち上げを手がけた船井総合研究所の成功事例を大公開

社員1名と新規参入して
4年で営業利益1.5億円

ケアシステム株式会社
代表取締役　加藤一朗 氏

人口たった15万人商圏で新規参入して
営業利益3000万円！

株式会社クレイプラス
代表取締役社長　野田 秀樹 氏

女性スタッフのみを起用し、参入して4年目で
年粗利1億円！

ピー・アンド・アイ株式会社
代表取締役　宮田 直樹 氏

嘘みたいなびっくり事例連発中!! この流れに乗り遅れるな!!