

【webセミナー】人材紹介新規参入セミナー

PC・スマホで
セミナー参加!

選べる曜日!スマホからもOK!
ご都合の良い日程で以下よりお選びください。

一般価格 /一名様 **11,000円** (税込)
会員価格 /一名様 **8,800円** (税込)

2022年 1/31 [月] 2/1 [火] 2/17 [木] 2/18 [金]
申込締切日 1月27日 [木] 1月28日 [金] 2月13日 [日] 2月14日 [月]
開催時間 13:00~15:00 (ログイン開始 12:30~)

※オンラインミーティングツール「Zoom」を使用いたします。Zoomご参加方法の詳細は「船井総研 web参加」で検索

新型コロナウイルス感染症に罹患された皆さま、および関係者の皆さまに心よりお見舞い申し上げますとともに、1日も早い収束を心よりお祈り申し上げます。

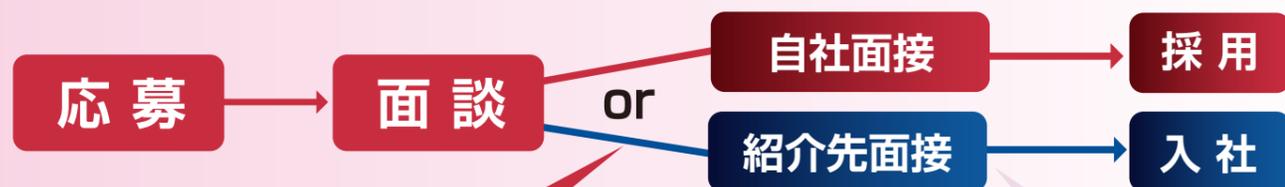
日程がどうしても合わない企業様へ。個別経営相談承ります。TEL.0120-958-270 [平日9:45~17:30] 担当:田原

採用仲介ビジネスってなんだ?

この事業は ①「採用難企業」との決別 ②高収益企業へとジャンプアップ
あなたの会社に片方もしくは両方の効果をもたらします。

採用仲介(人材紹介:有料職業紹介)ビジネスとは…
仕事を探している人に仕事(企業)を紹介して、手数料報酬をもらう仲介ビジネスです。

人材紹介ビジネス 概要



人材会社として、より多くの人材を募り
①欲しい人材なら、自社で採用する(リクルーティングルート) または
②自社の条件に合わなそうな人なら他社に紹介して、手数料収入を得る(ビジネスルート)
※1: 紹介手数料=採用者の想定年収×手数料率20~35% (例) 年収400万円の方を手数料25%紹介できた場合、100万円
※2: この事業を行う場合、「有料職業紹介」の事業許可が必要です。
※3: 人材派遣(「労働者派遣事業」)と人材紹介は異なるものです。
→ リクルーティングルート → ビジネスルート

つまり、「採用活動そのものを事業にできる」ということです。

120分で全てわかる!人材紹介ビジネス完全攻略!

右記のQRコードを読み取りいただきWEBページのお申し込みフォームよりお申し込みくださいませ。

※お申込みに関してのよくあるご質問は「船井総研 FAQ」と検索しご確認ください。TEL:0120-964-000 (平日9:30~17:30)



お申し込み方法
WEBからのお申し込み

セミナー情報をWEBページからもご覧いただけます!
<https://www.funaisoken.co.jp/seminar/081258>

【年末年始休業のお知らせ】2021年12月28日(火)正午~2022年1月5日(水)まで

※休業期間中は電話が繋がらなくなっております。 ※Webからのお問い合わせには1月6日以降順次ご回答させていただきます。
※なお、受講申込はWebより24時間受け付けております。ご不便をお掛け致しますが、何卒ご了承くださいようお願い申し上げます。

全国で成功事例が続出

- 事例.1 介護職 例年より応募が倍増し、年間**188名**もの採用に成功
- 事例.2 看護職 人材会社への手数料を**6割**減らし、自社努力だけで全体**7割以上**の看護師を採用
- 事例.3 ドライバー職 従来コスト**1/4**で採用数が**2倍**に

粗利**100%**の手数料ビジネス

営業利益率 **35%超**

採用活動の救世主でもあり、**超高収益**な一挙両得事業

採用仲介ビジネス



超採用難の介護業界で

年間採用数

100名以上

採用コスト

60%減

特別ゲスト講座



コロナ禍で **120%** 成長

営業2人で

1億円

多数の自社に“マッチした”人材を採用し
安定的な新規開設を実現!

粗利

アフターコロナ 再燃する「人手不足問題」と経済復興期に備えるベストアンサー

- ✓ かねてから**採用に苦戦**していて、抜本的な改善をしたい
- ✓ これから**伸びるマーケット**に進出したい
- ✓ 不況期の備えとして、**キャッシュが残りやすい**新事業を検討している
- ✓ 多角化を見据え、**既存ビジネスと相性のいい事業**を探している

開かず
まずは裏面を御覧ください

医療従事者 介護職員 DX人材 エンジニア ..
これからの人材難は、この“カンフル剤”で解決する!

PC・スマホで
セミナー参加!

2022年 1/31 [月] 2/1 [火] 2/17 [木] 2/18 [金]
開催時間 | 13:00~15:00 (ログイン開始 12:30~)

一般価格 /一名様 **11,000円** (税込)
会員価格 /一名様 **8,800円** (税込)

主催 明日のグレートカンパニーを創る Funai Soken
【webセミナー】人材紹介新規参入セミナー お問い合わせNo. S081258
船井総研セミナー事務局 E-mail: seminar271@funaisoken.co.jp
※お問い合わせの際は「セミナータイトル・お問い合わせNO・お客様氏名」を明記のうえ、ご連絡ください。
株式会社 船井総合研究所 〒541-0041 大阪市中央区北浜 4-4-10 船井総研大阪本社ビル

WEBからお申し込みいただけます。(船井総研ホームページ[www.funaisoken.co.jp]右上検索窓に「お問い合わせNo.」を入力ください。) → **081258**

これからますます必要になる 介護 医療福祉 DX人材 エンジニア…を確保するための“採用仲介ビジネス”の全貌

Seminar TOPIC 1 『先駆者に学ぶ』

経営者本人が語る、
一気に事業を急拡大させた
経営ストーリー

地域No.1の人材ビジネス会社になるべく、
静岡県に特化した介護人材紹介事業を起ち上げ、
たった2年で驚異的な成長を遂げた。
現在は、人材紹介だけでなく「介護職専門の求人メディア」
「介護職員向けの教育研修」など多角的に事業を展開している。



DANDL社 売上で振り返る事業成長の軌跡

完全0から粗利1億円



医療法人理事が語る、
経営の死活問題だった採用を、
チャンスに変えた経営ストーリー

医療法人・社会福祉法人・学校法人・株式会社を
擁するグループ法人として奈良県を中心とし、
医療とリハビリを軸に介護保険事業を幅広く展開。
グループ法人の従業員数、
約650名まで急速に拡大を遂げた。

年間300名もの就職希望者殺到、採用コスト60%減

見どころ 1 採用の裏ワザ!? 採用スキームの抜本的改革

採用難の業界であれば、どの会社も状況は同じ。
そんな中、職種×地域に特化した求人サイトを作ることで、
人材紹介会社に頼りっぱなしの立場が一変。
介護業界で、年間300名の転職希望者の募集に成功。
利益を上げながら、さらに**自社採用の好循環**を可能に。

今までのやり方だと出会う人に限りがある…
人材会社として同業界の転職希望者を囲い込む!

①母集団形成 職種×地域の求職者を包括的に集める

②自社採用と他社への紹介 求職者に寄り添いキャリア面談を実施する

③他社への紹介 手数料で利益を上げる

④広告宣伝費の投下 さらに募集を強化する

自社の人材確保が達成でき採用種が充足しても…



Seminar TOPIC 2 『就職希望者を集める』

「人材募集DX」最前線

採用業務**7割カット**、コスト**半分以下**で採用数**2倍に!**?

全自動で求人収集 地域最大級メディア
作った時点で

アドテク®の力でコスパ最高の求人出稿

クロージングサイト

自動出稿システム《Recruiting Cloud》

クロージングシステムとは…

自社のコンテンツ制作・収集には限界があるため、他Webサイトに掲載されている情報を全自動で収集・制作するシステム



この仕組みにより、**SEO対策**と**サイトブランディング**を実現。
圧倒的なアクセス数を募ることができる。

アドテク(Adtech)とは…

「アド」とは「advertisement」、広告の意味
つまり、Web上に散らばった広告の情報を
集約・比較するシステム

もう、採用担当者が頭を使うことはありません。最も効率の良い求人方法は、テクノロジーが全て導き出してくれます



自動運用により採用担当の業務を大幅に削減。
150以上の連携媒体から、**6000社の事例**から導く、
応募獲得の最適解を自動で選り出稿できる。

求人版“GAF”!? 『求人アプリケーションメディア』もあわせて完全解説
「試してみたけど、あまりよくなかった」は、“正しい方法”を知らないからです。 **indeed 求人ボックス careerJET スタンバイ**

「採用仲介ビジネス」に限らず、採用活動一般に活用できる**人材募集メソッド**を余すことなくお伝えします。

Seminar TOPIC 3 『人と企業のマッチメイキング』

業界平均**2倍以上**の採用率をたたき出す
緻密な確率論的マッチング手法



全ての答えは数字にあり。
生データをお見せします!

世に存在する「マッチング」は、運ではなく確率に
基づいたマネジメントが成否の全てを握ります。
それは、採用のシーンであっても例外ではありません。

人材紹介ビジネスの立ち上げ実績 **200社以上!**
人材業界を知り尽くした
豪華講師陣が**徹底解説**

株式会社 船井総合研究所
人材ビジネス支援部
人材ビジネスグループ
マネージャー
安本 哲弥

株式会社 船井総合研究所
人材ビジネス支援部
人材ビジネスグループ
人材派遣紹介チーム
チームコンサルタント
田原 康博

株式会社 船井総合研究所
人材ビジネス支援部
人材ビジネスグループ
人材ビジネスDMチーム
藤 祐輔