Information of Management Reform Forum

INFORMATION

みんなが
共感し、自走し、
幸せになる

第7回 社員100名超えたら必須になる ビジョナリーな成長企業づくり

社員100名超えたら必須になるビジョナリーな成長企業づくり　　お問い合せNo.S081257

明日のグレートカンパニーを創る
Funai Soken

ドスト講師
企業様

物語コーポレーション
Story telling tells the Story

株式会社 物語コーポレーション

物語コーポレーションは「Smile&Sexy」を経営理念に掲げ、飲食のプロ、そして人生のプロでもある"物語人リーダー"を1人でも多く輩出し、世の中をイキイキとさせることを使命としている企業です。

焼肉きんぐ、丸源ラーメン、ゆず庵といった外食事業の直営による経営とフランチャイズチェーン展開を行っており、国内に582店舗（直営349店舗／FC233店舗）、海外に17店舗を展開しています。（2021年11月30日時点）

売上高640億円※グループ売上高約959億円

社員:単体1,244名/連結1,429名※国内時間従業員:19,856名

（いずれも2021年6月30日時点）

Funai Soken
明日のグレートカンパニーを創る

株式会社 船井総合研究所

セミナーを主催する株式会社船井総合研究所はこんな会社です!

中小・中堅企業を対象に専門コサルタントを擁する日本最大級の経営コンサルティング会社。

業種・ターゲット別に「月次支援」「経営研究会」を両輪で実施する独自の支援スタイルをとり、「成長実行支援」「人材開発支援」「企業価値向上支援」「DX（デジタルトランスフォーメーション）支援」を通じて、社会的価値の高い「グレートカンパニー」を多く創造することをミッションとする。その現場に密着し、経営者に寄り添った実践的コンサルティングは様々な業種・業界経営者から高い評価を得ている。

従業員数800名（2020年12月末時点）※グループ全体1303名（2020年12月末時点）

Information

右記のQRコードを読み取りいただきWEBページのお申込みフォームよりお申込みください。

セミナー情報をWEBページからご覧いただけます。

https://www.funaisoken.co.jp/seminar/081257

INFORMATION

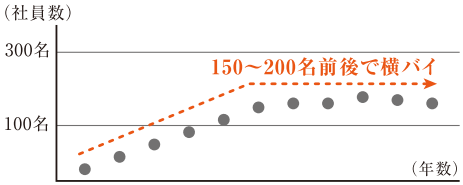
第7回 社員100名超えたら必須になる ビジョナリーな成長企業づくり

【Web開催】いずれか1日をお選びください。※全日程とも同じ内容となっております。

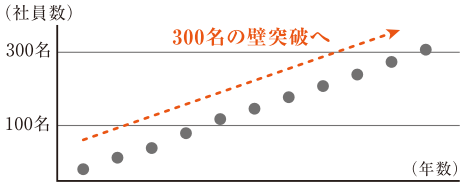
開催日　2月24日(木)・3月2日(水)・3月8日(火)

A社とB社 この違いは、どこにあるのか?

A社　社員100名を超えてから伸び悩む



B社　社員100名超でも伸び続ける



国内企業 約400万社中

社員300名を超える企業比率 0.3%

社員100名を超える企業比率 1.0%

	伸び悩む A社	人が集まり伸びる B社
組織で1番偉いのは?	社長	社長ではなく ? (注)社員、お客様ではありません
組織マネジメントの視点	評価制度が重要	評価制度よりも ?
事業成長の視点	どんな事業をやるか	? でやるか

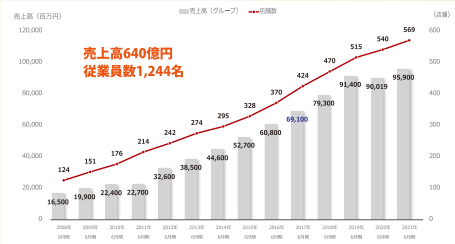
成長を阻む「組織(社員数)の壁」

その"壁"を破るところは何が違うのか?
"壁"を破る企業と破れない企業の差異は何か、
を明らかにするセミナーです。

ゲスト講師企業様　**株式会社 物語コーポレーション**　Storyteller tells the Story 物語コーポレーション

飲食業界で13年間で売上約6倍、社員数約1000名超え。コロナ禍でも業績を上げ、人財が育つ持続的成長企業に

Smile&Sexyを掲げ、社員1人ひとりが自立した「個」を確立し、自己開示と意思決定を行うための施策を数多く行うことにより、全社員が会社に意見する「開発型人財」中心の組織づくりに成功しています。焼肉きんぐ、丸源ラーメン、ゆず庵といった外食事業の直営による経営とフランチャイズチェーン展開を行っており、国内に582店舗(直営349店舗／FC233店舗)、海外に17店舗を展開しています。
(2021年11月30日時点)
売上高640億円※グループ売上高約959億円
社員:単体1,244名/連結1,429名※国内時間制従業員:19,856名
(いずれも2021年6月30日時点)



特別ゲスト

株式会社 物語コーポレーション　代表取締役社長　**加藤 央之 氏**

社員全員が議論しあうエンゲージメント型組織への大変革

1986年、愛知県豊橋市生まれ。2009年4月新卒入社。2020年9月24日に代表取締役社長に就任する。
Smile&Sexyを掲げ、それを浸透させるための施策を数多く行い、社員一人ひとりが自分らしくいきいき働きながら会社にも意見し貢献する、個人と組織が一体となったエンゲージメント型組織の確立に成功している。
近年では『焼きたてのかるび』といった新ブランドの開発や、配膳ロボットの導入など新たな取り組みも率先して取り組んでいる。

お申し込み方法　右記のQRコードよりお申し込みください。(クレジット決済が可能です)。

船井総研セミナー事務局　E-mail : seminar271@funaisoken.co.jp
※お問合せの際は「セミナータイトル・お問い合わせNo・お客様氏名」を明記のうえ、ご連絡ください。
【TEL】0120-964-000(平日9:30～17:30) 申込みに関するお問合せ:指田　内容に関するお問合せ:南原　お問い合わせNo.S081257

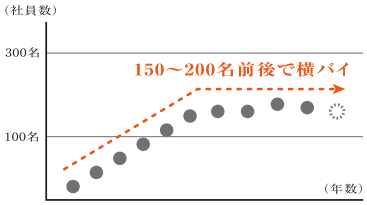
第7回 社員100名超えたら必須になる ビジョナリーな成長企業づくり

テーマ 「組織の壁」を破れ!

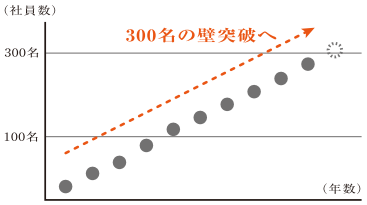
～良い会社であれば伸び続ける～

A社とB社 この違いは、どこにあるのか?

A社 社員100名を超えてから伸び悩む



B社 社員100名超でも伸び続ける



国内企業 約400万社中

社員300名を超える企業比率 0.3%

社員100名を超える企業比率 1.0%

成長を阻む「組織(社員数)の壁」

その“壁”を破るところは何が違うのか?
“壁”を破る企業と破れない企業の差異は何か、
を明らかにするセミナーです。

このような思いの方にオススメです

- □ 社員300名超えの成長企業を目指したい方
- □ 社員に夢を与える成長ビジョン策定をしたい方
- □ 社員数100名前後から停滞感を感じている方
- □ 自走する、自律型の社員をもっと増やしたい方
- □ 経営幹部が育たない課題をお持ちの方

セミナーでお伝えしたいこと

- □ 社員300名超えの経営者のスタンス
- □ 「理念、ミッション、ビジョン」の正しい整理と浸透
- □ 成果を出す「経営ビジョン」策定と浸透
- □ 優秀な経営幹部が育つポイント
- □ 「会社好き」社員が増える自律型組織づくり

当日(13:00～16:30)講座内容

第1講座 社員100名超えてからも成長が加速する要因

13:00 ▼ 13:40

- □100名を超える企業ヒアリング、調査から分かった成長中堅企業の共通要素
- □低成長時代に表面化し始めた中期経営計画の弊害
- □社員100名超えてから成長加速のためについつい忘れがちな取組み

株式会社 船井総合研究所
価値向上支援本部
アカウントパートナー室 ディレクター
南原 繁

ゲスト講座 第2講座 新規事業もどんどん創出!持続的成長を実現する人財開発力

13:50 ▼ 14:50

- □持続的成長のための他社が真似できない差別化要素
- □社員一人ひとりがイキイキする人財開発のための重要ポイント
- □当社が取り組んでいる人財開発の主な具体的施策

株式会社 物語コーポレーション
代表取締役社長
加藤 央之 氏

第3講座 持続的成長のための成長ビジョン策定と浸透の方法

15:00 ▼ 15:40

- □低成長時代でも成長を続ける企業の事業計画は違う
- □「中期経営計画」と「ビジョン策定」が違う、その違いは?
- □正しいWay(PMVV)の策定のポイント

株式会社 船井総合研究所
価値向上支援本部
アカウントパートナー室
今 亮太郎

第4講座 中堅企業が持続的成長を加速するためのトップマネジメント

15:50 ▼ 16:30

- □低成長時代でも持続的成長を実現する中堅企業トップの視座
- □社員100名超えても持続的成長を実現する企業の高性能なエンジン
- □“社員満足の追求”では企業は伸びない。企業と社員の新しい関係性が必要

株式会社 船井総合研究所
価値向上支援本部
アカウントパートナー室 ディレクター
南原 繁

※講座時間、内容は多少修正が入ることがございます。ご了承くださいませ。

ご入金確認後、マイページの案内をもってセミナー受付とさせていただきます。

社員100名超えたら必須になるビジョナリーな成長企業づくり

お問合せNo. S081257

開催要項

日時・会場

オンラインにてご参加

2022年 2月24日(木) 開始 **13:00** ▶ 終了 **16:30** (ログイン開始12:30より)　**お申込期限:2月20日(日)**

本講座はオンライン受講が可能となっております。
諸事情により受講いただけない場合がございます。ご了承ください。

2022年 3月 2日(水) 開始 **13:00** ▶ 終了 **16:30** (ログイン開始12:30より)　**お申込期限:2月26日(土)**

本講座はオンライン受講が可能となっております。
諸事情により受講いただけない場合がございます。ご了承ください。

2022年 3月 8日(火) 開始 **13:00** ▶ 終了 **16:30** (ログイン開始12:30より)　**お申込期限:3月4日(金)**

本講座はオンライン受講が可能となっております。
諸事情により受講いただけない場合がございます。ご了承ください。

※オンラインミーティングツール『Zoom』を使用いたします。Zoomご参加方法の詳細は「船井総研web参加」で検索

受講料

一般価格 税抜 **50,000円** (税込**55,000円**)／一名様

会員価格 税抜 **40,000円** (税込**44,000円**)／一名様

●お支払いが、クレジットの場合はお申込み手続き完了後の案内(メール)をもって、セミナー受付とさせていただきます。銀行振込の場合はご入金確認後、お送りする案内(メール)をもってセミナー受付とさせていただきます。●銀行振込の方は、税込金額でのお振込みをお願いいたします。お振込みいただいたにも関わらずメールがお手元に届かない場合や、セミナー開催4営業日前までにお振込みできない場合は、事前にご連絡ください。なお、ご入金が確認できない場合は、お申込みを取消させていただく場合がございます。●ご参加を取り消される場合は、開催3営業日(土・日・祝除く)前まではマイページよりキャンセルをお願い致します。それ以降は下記船井総研セミナー事務局宛にメールにてご連絡ください。尚、ご参加料金の50%を、当日の欠席は100%をキャンセル料として申し受けますのでご注意ください。

●会員価格は、各種経営研究会・経営フォーラム、および社長onlineプレミアムプラン(旧:FUNAIメンバーズPlus)へご入会中のお客様のお申込に適用となります。

お申込方法

下記QRコードよりお申込みください。クレジット決済が可能です。 受講票はWEB上でご確認いただけます。
または、船井総研ホームページ(www.funaisoken.co.jp)、右上検索窓にお問い合わせNo.081257を入力、検索ください。

お問合せ

船井総研セミナー事務局 E-mail : seminar271@funaisoken.co.jp
※お申込みに関してのよくあるご質問は「船井総研　FAQ」と検索しご確認ください
【TEL】0120-964-000(平日9:30〜17:30) 申込みに関するお問合せ:指田　内容に関するお問合せ:南原

【年末年始休業のお知らせ】2021年12月28日(火)正午〜2022年1月5日(水)まで
※休業期間中は電話がつながらなくなっております。※Webからのお問い合わせには1月6日以降順次ご回答させていただきます。
※なお、受講申込はWebより24時間受け付けております。ご不便をお掛け致しますが、何卒ご了承くださいますようお願い申し上げます。

お申込みはこちらからお願いいたします

2月24日(木)オンライン
申込締切日 2月20日(日)

3月2日(水)オンライン
申込締切日 2月26日(土)

3月8日(火)オンライン
申込締切日 3月4日(金)