

95%稼働率が継続する自立型リハビリ整形外科医院セミナー

講座内容 & スケジュール **オンライン開催** ※各回、同じ内容です。ご都合のよい日時をお選びください。

2022年 **1月30日**・2022年 **2月13日**・2022年 **2月19日**・2022年 **2月27日**

10:00～11:30 (ログイン開始 9:30～) 13:00～14:30 (ログイン開始12:30～) 16:00～17:30 (ログイン開始15:30～) 10:00～11:30 (ログイン開始 9:30～) 13:00～14:30 (ログイン開始12:30～)

お申込期限 1月26日(水)

お申込期限 2月9日(水)

お申込期限 2月15日(火)

お申込期限 2月23日(水)

受講料 一般価格 税抜 10,000円 (税込 11,000円) / 一名様 会員価格 税抜 8,000円 (税込 8,800円) / 一名様

船井オンラインwebセミナー受講3つのメリット

merit 1 リモート参加OK



インターネット接続したPCさえあれば、どこからでも受講可能です。新型コロナウイルス感染症(COVID-19)予防にもなります。

merit 2 移動時間ゼロ交通宿泊費ゼロ



今までのように往復時間を考慮すると都内でも半日仕事です。ましてや出張の場合は交通宿泊費ゼロのメリットは大きいです。

merit 3 チャットで個別相談OK



講師以外にコンサルタントも同席いたしますので、セミナー途中でも個別チャットでご相談いただけます。

講座	内容
第1講座	単位取得を担うPTの教育・マネジメントの最新時流 - 整形外科クリニックの最新事情 - 運動器リハビリでチェックすべき数値 - 理学療法士の増加に伴う課題 - うまくいかないリハビリ科マネジメント - 今後起こり得る運動器リハビリの問題 株式会社 船井総合研究所 ヘルスケア支援部 整形外科・リハビリチーム リーダー 先森 仁
第2講座	稼働率95%、取得単位数月400単位を実現する、リハビリ強化型医院にするためのポイント解説 - リハビリ稼働率95%越えのクリニックのポイント解説 - 旧体制から劇的に変わったクリニックの具体的な取り組み事例 - 自律的に動く組織のスタッフマネジメント - リーダーの選出・育成のポイント - 効率的な会議の体制作り 株式会社 船井総合研究所 ヘルスケア支援部 整形外科・リハビリチーム 小栗 陵太
第3講座	整形外科クリニック経営者に考えていただきたいこと - 明日から行っていただきたい事 - 本日のまとめ 株式会社 船井総合研究所 ヘルスケア支援部 マネージングディレクター 浜崎 允彦

WEBからお申込みいただけます！

右記のQRコードを読み取りいただきWEBページのお申込みフォームよりお申込みくださいませ。

セミナー情報をWEBページからもご覧いただけます！
<https://www.funaisoken.co.jp/seminar/081252>



整形外科クリニックの院長先生へ WEB開催 スマホからの参加もOK!

クリニック全体で実現するリハビリ超強化クリニックの組織づくり

『PTにもっと仕事をしてほしい・仕事ができるようになってほしい…』
 『運動器リハビリの空き枠が気になる。もっと埋めてほしい…』
 『PTが5名以上になって、自分の思いが伝わりづらくなってきた…』

稼働率**95%** 取得単位数月**400**単位
 リハビリ強化型医院セミナー

PT**1**人あたり年間**1,200**万円を
 売り上げるクリニック経営

どんなリハビリ科でも高生産性を実現するポイントはズバリ
「PTマネジメント／空き枠を作らない院全体のシステムづくり」

- 事例①** 【PT教育にお困りの先生必見!】
 どんなPTでも、入職1年で稼働率95%・担当人数100名を達成するPT教育
- 事例②** 【空き枠が目立つ医院さん必見!】
 PT10名にも関わらず、空き枠をなくすシステムづくりでフル稼働

オンライン開催 ご都合の良い開催日を選択して、WEB受講が可能です。

2022年 **1月30日**・2022年 **2月13日**・2022年 **2月19日**・2022年 **2月27日**

午前 10:00～11:30 (ログイン開始9:30～) 午後 13:00～14:30 (ログイン開始12:30～) 2/19 16:00～17:30 (ログイン開始15:30～)

新型コロナウイルス感染症に罹患された皆さま、および関係者の皆さまに心よりお見舞い申し上げます。

主催  明日のグレートカンパニーを創る **Funai Soken** 95%稼働率が継続する自立型リハビリ整形外科医院セミナー お問い合わせNo. S081252
 株式会社 船井総合研究所 〒541-0041 大阪市中央区北浜4-4-10 船井総研大阪本社ビル 船井総研セミナー事務局 E-mail : seminar271@funaisoken.co.jp

WEBからお申し込みいただけます。(船井総研ホームページ[www.funaisoken.co.jp]右上検索窓に『お問い合わせNo.』を入力ください。) → **081252**

運動器リハビリの高生産性を実現するノウハウがここに!

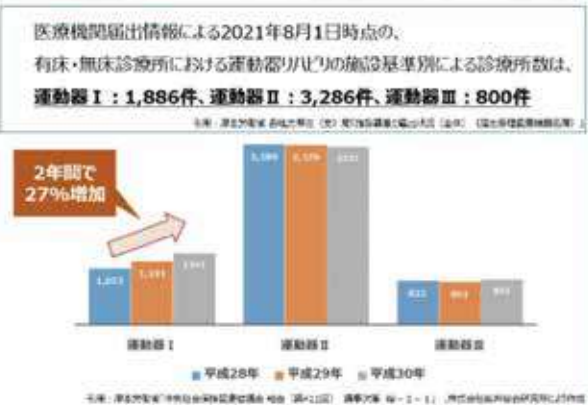


WEB開催

スマホからも参加OK!
ご都合の良い日時をご選択ください

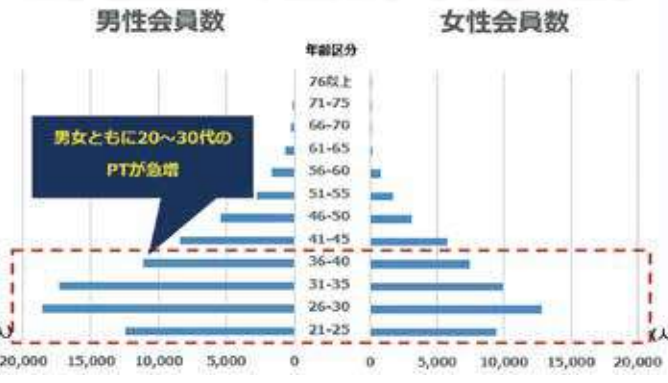
運動器リハビリは当たり前、PTの平均年齢は一気に上がる

運動器リハビリの施設基準の推移



有床・無床診療所における運動器リハビリの施設基準を有する診療所数は、この5年間で1,053件→1,886件と約1.8倍と急増しております。運動器リハビリをやっているならば差別化できていた状況は終焉を迎えつつあり、リハビリでの差別化を図る場合、運動器リハビリは必須になりつつあります。

理学療法士の人数と平均年齢の推移



理学療法士は2013年に、初めて1万人以上の合格者を輩出してから、毎年約1万人の理学療法士が誕生しています。また、理学療法士の合格者の累計人数はこの10年で約2倍となっています。平均年齢も30歳を超え、ライフプラン・キャリアプランを考える世代が増えています。そうした背景で、給与形態・勤務環境・キャリアプラン設定に悩まれる先生方も増えてきていると思われます。

運営・マネジメント課題に携わった船井総研の事例を凝縮!

- 事例①** **【PT教育にお困りの先生必見!】**
どんなPTでも、入職1年で**稼働率95%・担当人数100名**を達成するPT教育
- 事例②** **【空き枠が目立つ医院さん必見!】**
PT10名にも関わらず、**空き枠をなくす**システムづくりでフル稼働

運動器リハビリの成功のために

運動器リハビリ成功のポイント

運動器リハビリの導入が広がる中、リハビリを行っている「だけ」では差別化要素とはなりにくくなってきました。また、せっかく運動器リハビリを導入したにも関わらず、思ったよりも収益が伸びない、人の管理で疲弊してしまった、などのご相談をいただくことも増えてまいりました。

本セミナーでは、運動器リハビリを導入後、そういったブラックボックス化している部分を無くし、「クリニック全体ごととして、運動器リハビリ強化にどう取り組んでいくか」を明確にするための一助となれば幸いです。現状を変えていかなければいけないと少しでも感じている先生は、是非セミナーにご参加ください。これから運動器リハビリの導入を検討されている先生にとっても成功ノウハウとして取り入れていただける内容となっておりますので、是非ご参加いただければと存じます。

当日皆様のご参加を心よりお待ちしております。



株式会社 船井総合研究所
小栗 陵太

セミナー当日お伝えする内容の一部をご紹介します!

- PT増加に伴う
運動器リハビリの動向**
 - 運動器リハビリの施設基準・取得単位の推移
 - PTの人口動態と給与事情
 - PTの入退職の最新事情
- クリニック全体で取り組む!
取得単位を
即時アップさせる方法**
 - 運動器リハビリの仕組みについてスタッフ全員で理解する
 - 目標KPIと各部署の役割分担を明確にする
 - 取り組み事例の解説
- 院長が押さえておくべき!
リハビリの離脱や
キャンセルを減らす方法**
 - キャンセル・離脱をどう考え、把握していくか
 - キャンセル・離脱から現状の課題を考える
 - 具体的な対策と取り組み事例
- 安心して採用できる!
すぐに単位取得できる
PTの教育体制作り**
 - 経営状況に合わせたPT採用の進め方
 - 新卒採用に向けての事前準備とは
 - 数値目標を達成するための教育体制の作り方
- 経営を安定させる!
リハビリ部門のリーダーの
選出・育成のポイント**
 - 今後求めるべきリーダー像とは
 - リーダー育成のポイント解説
 - リーダーを中心に自律した組織への会議体制作り

ひとつでも該当する先生は、是非セミナーにご参加ください

- ✓ PTを採用したが、うまく**意思疎通ができない**
- ✓ 運動器リハビリの**キャンセルや空き枠が気になっている**
- ✓ リハビリを中心にした医院の**戦略が決まらない**
- ✓ PTの人数が増えて、医院が**まとまらなくなってきた**
- ✓ すぐに単位取得できるPTの**教育方法が分からない**



整形外科医院を経営されている方必見

いまメルマガが登録をすると…

整形外科経営ノウハウ小冊子

無料で

プレゼント!!

全国100の
整形外科の業績
UPを実現した

Funai Soken

小冊子の内容一覧

効率化

患者満足度を上げる効率化マニュアル

- 効率化をする意義
- 効率化する必要性
- 医院の成長ステップ
- 効率化のためのチェックリスト
- アクション整理

運動器リハビリ

運動器リハビリ立ち上げマニュアル

- 運動器リハビリ立ち上げの前に
- 運動器リハビリに必要な環境・物品
- 申請・事務的手続き
- 運営に必要なツール
- 運動器リハビリの処方について
- 運動器リハビリの流れについて

時流予測

withコロナで勝ち残る経営者のための
2021年時流予測レポート

- 医療・介護・福祉の違いについて
- コロナ禍での変化
- 今後の展望やトピックスについて

クリニックとしてDXに対応するための
デジタル化戦略レポート

- 「DX」と「IT活用」の違い
- クリニックにおけるDXの現状
- デジタル化に対応するために取り組むべきこと

マネジメント

- 院長が取り組むべき
スタッフ向け20のチェックリスト
- スタッフ向け接遇セルフチェックシート
- 理学療法士採用マニュアル

全200ページ以上!

小冊子一括ダウンロードはこちら!

※メールマガジンに自動登録されます。



新型コロナウイルス感染症に罹患された皆さま、および関係者の皆さまに心よりお見舞い申し上げます。

Funai Soken

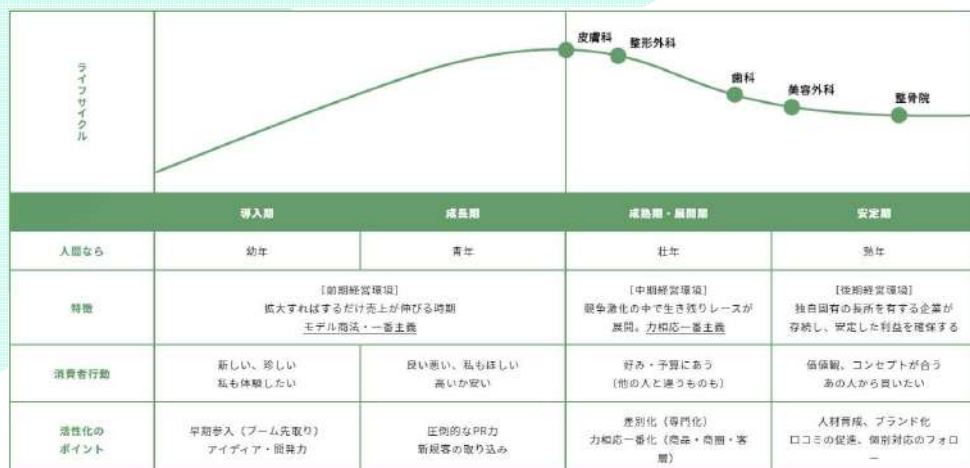
(株)船井総合研究所

お問い合わせ:整形外科・リハビリチーム 小栗宛

r-oguri@funaisoken.co.jp

激動の整形外科業界の今

右記のグラフに表されている通り、整形外科業界は患者さんの数に対して医院の供給が多くなり、競争が激化してきています。皆さんもご存じのとおり、整形外科医院数は6,000件を超えまだまだ増加傾向です。こうした激動の整形外科業界で生き残るためには、「差別化」を行う必要があります。



なぜここまで整形外科医院様の業績アップに成功できたのか？

reason 1

整形外科特化
コンサルティングで
8年の歴史がある

船井総合研究所の整形外科特化コンサルティングには、8年の歴史があります。これまで全国数多くの整形外科医院様のコンサルティングに携わり、成功した事例やうまくいかなかった事例などをすべて蓄積しています。変化の激しい現代において、過去に成功したことが現在通用するとは限りません。整形外科・リハビリチームは、過去にとらわれずに常に最新動向を入手し、時流に沿った成功確率の高いノウハウを提供します。

reason 2

整形外科医院専門の
コンサルタント6名が全国の
整形外科医院様をサポート

整形外科医院経営を専門としてコンサルティングしているメンバーが6名います。それぞれのコンサルタントが、集患、採用、組織作りなどの得意領域を持っており、その長所を生かして日々コンサルティングを行っています。

reason 3

業種・テーマ別専門の
コンサルタントが在籍！

中小・中堅企業を対象に専門コンサルタントを擁する日本最大級の経営コンサルティング会社。業種・テーマ別に「月次支援」「経営研究会」を両輪で実施する独自の支援スタイルをとり、「成長実行支援」「人材開発支援」「企業価値向上支援」「DX（デジタルトランスフォーメーション）支援」を通じて、社会的価値の高い「グレートカンパニー」を多く創造することをミッションとする。その現場に密着し、経営者に寄り添った実践的コンサルティング活動は様々な業種・業界経営者から高い評価を得ている。

経営に関する
無料相談はこちら！



船井総研クリニック経営
専門HPはこちら！



ご入金確認後、マイページの案内をもってセミナー受付とさせていただきます。

95%稼働率が継続する自立型リハビリ整形外科医院セミナー

お問い合わせNo. S081252

開催要項

日時・会場	オンラインにてご参加 ※各回、同じ内容です。ご都合のよい日時をお選びください。		
	2022年 1月30日 (日)	開始 10:00 ▶ 終了 11:30 (ログイン開始9:30より) 開始 13:00 ▶ 終了 14:30 (ログイン開始12:30より)	お申込期限: 1月26日 (水)
	2022年 2月13日 (日)	開始 10:00 ▶ 終了 11:30 (ログイン開始9:30より) 開始 13:00 ▶ 終了 14:30 (ログイン開始12:30より)	お申込期限: 2月9日 (水)
	2022年 2月19日 (土)	開始 16:00 ▶ 終了 17:30 (ログイン開始15:30より)	お申込期限: 2月15日 (火)
	2022年 2月27日 (日)	開始 10:00 ▶ 終了 11:30 (ログイン開始9:30より) 開始 13:00 ▶ 終了 14:30 (ログイン開始12:30より)	お申込期限: 2月23日 (水)
本講座はオンライン受講となっております。諸事情により受講いただけない場合がございます。ご了承ください。 オンラインミーティングツール「Zoom」を使用いたします。Zoomご参加方法の詳細は「船井総研 web参加」で検索			

受講料	一般価格	税抜 10,000円 (税込 11,000円) / 一名様
	会員価格	税抜 8,000円 (税込 8,800円) / 一名様
●お支払いが、クレジットの場合はお申込み手続き完了後の案内(メール)をもって、セミナー受付とさせていただきます。銀行振込の場合はご入金確認後、お送りする案内(メール)をもってセミナー受付とさせていただきます。●銀行振込の方は、税込金額でのお振込みをお願いいたします。お振込みいただいたにも関わらずメールがお手元に届かない場合や、セミナー開催4営業日前までにお振込みできない場合は、事前にご連絡ください。なお、ご入金が確認できない場合は、お申込みを取消させていただきます場合がございます。●ご参加を取り消される場合は、開催3営業日(土・日・祝除く)前まではマイページよりキャンセルをお願い致します。それ以降は下記船井総研セミナー事務局宛にメールにてご連絡ください。尚、ご参加料金の50%を、当日の欠席は100%をキャンセル料として申し受けますのでご注意ください。●会員価格は、各種経営研究会・経営フォーラム、および社長onlineプレミアムプラン(旧: FUNAIメンバーズPlus)へご入会中のお客様のお申込みに適用となります。		

お申込方法	下記QRコードよりお申込みください。クレジット決済が可能です。受講票はWEB上でご確認いただけます。 または、船井総研ホームページ(www.funaisoken.co.jp)、右上検索窓にお問い合わせNo. 081252を入力、検索ください。
-------	--

お問合せ	 明日のグレートカンパニーを創る 株式会社 船井総合研究所 船井総研セミナー事務局 E-mail: seminar271@funaisoken.co.jp TEL: 0120-964-000 (平日9:30~17:00) ●申込みに関するお問合せ: 時田 ●内容に関するお問合せ: 小栗 ※お申込みに関してのよくあるご質問は「船井総研 FAQ」と検索しご確認ください
------	--

お申込みはこちらからお願いいたします

1月30日(日)オンライン 申込締切日 1月26日(水)
2月13日(日)オンライン 申込締切日 2月9日(水)
2月19日(土)オンライン 申込締切日 2月15日(火)
2月27日(日)オンライン 申込締切日 2月23日(水)



※各回、同じ内容です。ご都合のよい日時をお選びください。
また、1月30日(日)、2月13日(日)、2月27日(日)は、午前・午後の2回開催です。
申込時に午前または午後の受講をお選びください。