

児童発達支援・放課後等デイサービス、就労支援、生活介護、グループホームなど障がい福祉事業の経営者様へ

障がい福祉事業で 売上3億円を目指す 採用定着力UPセミナー

みらい福祉会

10万人商圏拠点に**年商3億円・4年連続増収!**
長野県下で**14事業展開**の地域一番法人様!

地方商圏
でも実現
可能!

- 01 | 中途正社員採用数 **10名/年**
- 02 | 新卒採用数 **3名/年**
- 03 | 職員定着率 **95%**
- 04 | 応募単価 **約4,300円**

特別ゲスト講師

放課後等デイサービスをはじめとする障がい福祉事業を長野県飯田市を中心に全14事業を展開している。資格者の配置など採用・定着が難しい障がい福祉業界において、優秀な人財が集まる採用戦略と、職員が安心して働け活躍できる環境作りを推進した結果、4年連続増収の実現と、コロナ禍の2020年度障がい福祉事業売上は3億円以上を達成。地域一番の法人として、多くの方々に支援を届けている。

株式会社 みらい福祉会
代表取締役 中臺 貴博氏

オンラインセミナー
開催日程

2022年2/10(木)・18(金)・21(月)・25(金) 3/3(木)・10(木)・16(水)

新型コロナウイルス感染症に罹患された皆さまおよびその関係者様に心よりお見舞い申し上げます。13:00~15:30 (ログイン開始12:30~)

障がい福祉で売上3億を目指す 採用・定着力UPセミナー

お問い合わせNo:S081220

お申込み

主催

明日のグレートカンパニーを創る
Funai Soken

船井総研セミナー事務局

E-mail

seminar271@funaisoken.co.jp

株式会社 船井総合研究所 〒541-0041 大阪市中央区北浜4-4-10 船井総研大阪本社ビル

※お問い合わせの際は「セミナータイトル・お問合せNo・お客様氏名」を明記のうえ、ご連絡ください

WEBからお申込みいただけます。

船井総研ホームページ www.funaisoken.co.jp (右上検索窓に右記の「お問合せNo」をご入力ください)

081220 🔍

障がい福祉事業売上3億円を実現

秘訣は「採用」と「定着」にあった！

株式会社 みらい福社会 代表取締役の中臺貴博氏は、長野県飯田市という地方の10万人商圏を拠点に、放課後等デイサービスをはじめとする障がい福祉事業を14事業を運営している。2020年度、障がい福祉事業だけで売上3億円を超える実績をあげ、コロナ禍においても成長を続ける同社だが、それには理由がある。それは、2019年度より進めてきた、採用と職員定着に向けた組織力向上施策である。新規事業所の開業や新規サービスの起ち上げが不可欠な障がい福祉業界において、「優秀な人材を獲得する採用戦略」と、「貴重な人材を育成し法人内で活躍してもらうための土壌作り」こそが、事業の継続成長、そして地域一番法人の実現にむけた経営戦略の最適解なのである。4年連続で増収を続け、県内において14事業展開という地域一番クラスの法人へと成長された株式会社 みらい福社会様が実際に歩まれた成功事例を、今回特別にお話しいただきました。

組織面の強化により素晴らしい実績をお持ちのみらい福社会様ですが、当初は「採用ができない」といったお悩みをお持ちでした。求人媒体に予算をかけても十分な応募が来ず事業展開に必要な人材の採用ができないため、地域で必要とされるサービス展開が思うように進めることができなかつたのです。また、採用したとしても「合わない」等の理由ですぐに辞めてしまうなど、業界特有の早期離職の課題感もありました

当初は、
「採用できない…」
「すぐ辞めてしまう…」
という悩みもあった

採用が難化する障がい福祉事業運営

5つの課題

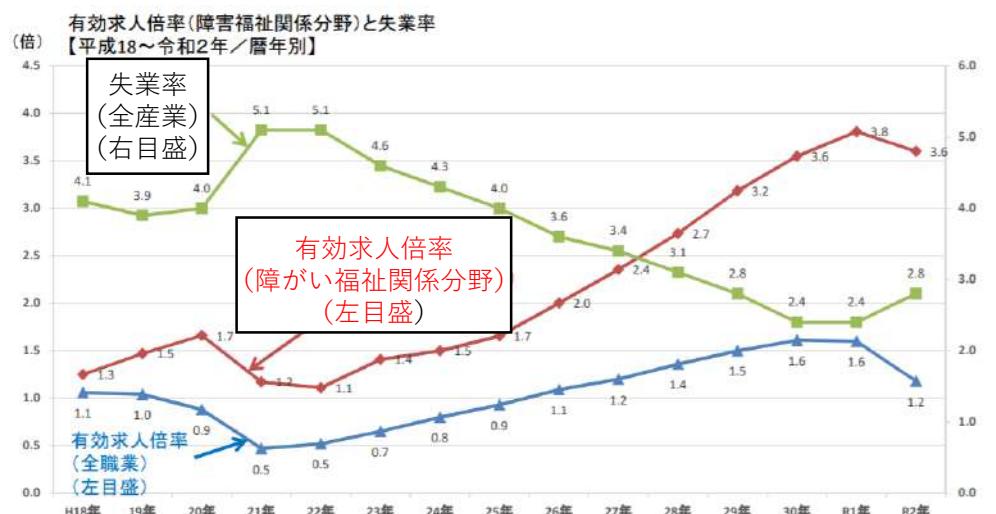
- 1 中堅大手法人や給与の高い法人に応募が集中してしまう
- 2 採用できたとしても早期離職者が多く、定着しない
- 3 加算取得最大化のために有資格者の配置が必要
- 4 管理者として力量不足の人材が多い
- 5 法人内で新人を育成する仕組みが無い

昨今の障がい福祉業界の採用市場

障がい福祉業界の採用市場は、有効求人倍率（求職者1人あたりの求人数）が年々上昇し、採用が非常に難しい現状にあります。

これは、求職者にとっては就職先の選択肢が広がるため有利ですが、事業者にとっては不利な状況と言えます。

大手求人媒体での掲載に注力しているが、なかなか採用できないというお悩みをお感じの法人様も多いのではないのでしょうか。また定着率においても課題は多く存在します。現状求職者数に対して求人数が多いため、採用に至ったとしても、気に入らないことがあればすぐ辞めて別の職場に移ってしまうことも起こりうる状況なのです。



【出典】厚生労働省「制度の持続可能性の確保等について」

採用難でも、安定採用と高い定着率を実現できるワケ

高反響率を狙った採用戦略

求人媒体にただ求人広告を掲載するだけでは応募数は増えない！
採用専用サイトを製作し、求職者が魅力を感じる情報、優秀な人材が集まる見せ方を設計することで、アクセス数、応募数をUP！その結果、低い応募単価で、多くの候補者の中から、優秀な応募者を選ぶことができる！

業績アップを実現する充実の社内制度

メンター制度やDiSC診断導入で職員の微妙な変化もしっかりキャッチし、福祉業界にありがちな新人職員の早期離職を防止。
また、方針発表会の実施や、それに基づく部署・事業所ごとの行動計画に落とし込むことで、数字意識を持つ優秀な現場職員を創出！

優秀人財を確保する新卒採用

新卒は将来の幹部候補になりうる貴重な存在！売上3億円以上を目指すには新卒採用は欠かせない！まずは近隣の大学等との連携で新卒応募者を安定的に確保できる仕組み作りが必要。必要に応じてナビサイトも活用し、幅広い学生にアプローチ！アナログ施策とデジタル施策の上手な使い分けが重要！

中途採用 **10名/年** 定着率 **95%**
 応募単価 **4,300円** 売上 **3億円以上** 新卒採用 **3名/年**

地域一番法人を目指す障がい福祉事業の経営者様が採用・定着に今すぐ取り組むべき理由

障がい福祉事業は「新規出店」が正攻法！ つまり人財確保が最重要課題！

ほとんどの障がい福祉事業は定員が決まっております。しかし、ただ定員を増やす展開手法では報酬単価が下がるため適切ではありません。障がい福祉サービスを地域に幅広く提供できる体制を構築するためには、事業所展開のための良質な人材確保が先決なのです。

新規参入が激化し、生き残り競争が始まる。

過去3年間で、障がい福祉サービスの事業所数は急増しています。ビジネスのライフサイクル理論で考えると、放課後等デイサービスや就労継続支援といった一部障がい福祉サービスはこれから過当競争が起こることが推測されます。そんな中でも生き残ることができるのは、複合的な障がい福祉サービスを展開する法人様です。これから先、地域に求められる法人になるためには、今の時点から障がい福祉事業を複数事業展開し、売上3億円以上の規模に到達することが必要不可欠になります。今回本レポートをお読みの志の高い経営者様にはぜひ、その成功事例をセミナーでご聴講いただき、明日からの事業運営に役立てていただきたいと思います。

	平成30年度(平均)	平成31年 4月	令和 2年4月	平成30年比
生活介護	10,324	10,655	11,117	-
前年比増減率	-	103%	104%	108%
共同生活援助(介護サービス包括型)	6,670	6,998	7,718	-
前年比増減率	-	105%	110%	116%
就労継続支援A型	3,785	3,799	3,818	-
前年比増減率	-	100%	101%	101%
就労継続支援B型	12,111	12,506	13,212	-
前年比増減率	-	103%	106%	109%
児童発達支援	6,130	6,306	6,932	-
前年比増減率	-	103%	110%	113%
放課後等デイサービス	12,833	13,568	14,809	-
前年比増減率	-	106%	109%	115%

ライフサイクル (縦軸は数的規模 横軸は時間)	導入期	成長期	成熟期	転換期	安定期
時期	導入期	成長期	成熟期	転換期	安定期
市場規模	小さい	拡大	ピーク	縮小	縮小
展開規模	単店型	複数店化	複合化・専門化	複合化・大型化	適正化
競合企業	ほとんどなし	増加	多い	減少	減少
マーケティング目標	市場拡大	市場浸透	シェア拡大	生産性の確保	新しい切り口の発見
特徴	市場未成熟	市場の急拡大	市場の成長鈍化	生き残り競争	市場安定
お客さま視点	目新しい	私も欲しい	品質の良いものが欲しい	他人とは違うものが欲しい	価値観に合うもの自分だけのもの



最後にコンサルタントから皆様へ

ここまでお読みいただきありがとうございました。このレポートでは、採用と定着率UP施策で障がい福祉事業売上3億円以上を実現された成功事例を紹介させていただきました。あなた様のような意欲のある経営者であれば、すぐに実現できるものばかりです。これまでに多くの障がい福祉事業を営む法人様のコンサルティングに関わって参りましたが、3~5事業所を展開したその先の事業展開で伸び悩まれる法人様が非常に多いのが現状です。最短で成果を出すためには、力を入れるべきポイントに専念し、スピード感をもって施策を遂行することが重要です。そうすれば、必要人財の早期採用、スタッフの育成環境が実現でき、地域一番の法人として、幅広く福祉サービスを提供できる法人へと成長することができます。今回のセミナーでは「地域一番の障がい福祉サービス法人」へないただくために不可欠な採用・定着率UPによる業績アップの方法を余すところなくお伝えします。皆様より少し先に事業展開をし、順調に業績アップしているゲスト講師をお招きし、たった約 2.5 時間で、着実な事業展開へつなげる採用・定着のポイントが分かるようにセミナープログラムを構成しております。一見の価値があることは間違いありません。



株式会社 船井総合研究所
保育教育福祉支援部 福祉グループ
鈴木 郁玲

■セミナー講演内容

第1講座

障がい福祉業界の採用市場

講座内容 障がい福祉業界の現状・採用市場についての最新情報

株式会社 船井総合研究所 保育教育福祉支援部 福祉グループ 鈴木 郁玲



第2講座

特別ゲスト講座

採用難でも実現できる採用・定着の実践事例

講座内容 年間中途採用10名、定着率95%の成功事例
障がい福祉事業売上3億円以上を達成させた取り組み

株式会社 みらい福祉会 代表取締役 中臺 貴博氏



第3講座

成果の出る採用・定着手法

講座内容 地域一番法人を目指すために必要な採用・定着戦略の極意

株式会社 船井総合研究所 保育教育福祉支援部 福祉グループ 鈴木 郁玲



第4講座

本日のまとめ

講座内容 障がい福祉事業経営の未来と、今から取り組むべきこと

株式会社 船井総合研究所 保育教育福祉支援部 福祉グループ マネージャー 山本 貴大



■セミナー開催日時

2022年 2/10 (木)・2/18 (金)

2/21 (月)・2/25 (金)

3/3 (木)・3/10 (木)

3/16 (水) 13:00~15:30
(ログイン開始12:30~)

■セミナー参加料金

一般価格 (1名様)

税抜 20,000円 (税込 22,000円)

会員価格 (1名様)

税抜 16,000円 (税込み 17,600円)

■【セミナー参加者限定特典】個別経営相談

セミナー終了後、チャットだけでは質問できなかった、質問や疑問点などを個別にお時間を設定させていただきます。今後の採用戦略や事業展開に向けた具体的な内容もその場でお答えさせていただきます！※個別経営相談もWEBの対面形式で実施いたします。

本セミナーはWEBからのお申し込みが便利です！

右記のQRコードを読み取りWEBページのお申し込みフォームよりお申込みください。

下記WEBページからもご覧いただけます！

<http://www.funaisoken.co.jp/seminar/081220>

お問い合わせNo:S081220



2022年 障がい福祉サービス 上半期開催セミナー一覧

障がい児事業

申込は各開催日の4日前まで
・銀行振込み : 開催日6日前まで
・クレジットカード : 開催日4日前まで
※お支払い方法によって異なりますのでご注意ください
※祝日や連休により変動する場合がございます
※満席などで期限前にお申し込みを締め切る場合がございます

児童発達支援・放課後等デイサービス事業付加事例公開セミナー

日程：2月1日(火), 2月8日(火), 2月15日(火), 2月22日(火)

時間：13:00~16:00 開催方法：オンライン

ログイン時間：12:30~

お問合せNo：S081890

一般：16,500円(税込み) / 1名様

会員：13,200円(税込み) / 1名様

お申込みはコチラ



児童発達支援・放課後等デイサービスオンライン視察セミナー

日程：3月8日(火), 3月23日(水), 4月12日(火), 4月18日(月)

時間：13:00~16:00 開催方法：オンライン

ログイン時間：12:30~

お問合せNo：S081801

一般：27,500円(税込み) / 1名様

会員：22,000円(税込み) / 1名様

お申込みはコチラ



障がい者事業

障がい福祉事業活性化のためのグループホームセミナー

日程：2月9日(水), 2月16日(水), 2月28日(月), 3月4日(金),
3月11日(金), 3月14日(月), 3月17日(木)

時間：13:00~16:00 開催方法：オンライン

ログイン時間：12:30~

お問合せNo：S081798

一般：27,500円(税込み) / 1名様

会員：22,000円(税込み) / 1名様

お申込みはコチラ



スイーツ専門店×障がい者雇用 成功事例セミナー

日程：2月14日(月), 2月24日(木), 3月2日(水), 3月9日(水),
3月18日(金), 3月25日(金)

時間：13:00~16:00 開催方法：オンライン

ログイン時間：12:30~

お問合せNo：S081264

一般：22,000円(税込み) / 1名様

会員：17,600円(税込み) / 1名様

お申込みはコチラ



採用・定着

障がい福祉で売上3億を目指す 採用・定着力UPセミナー

日程：2月10日(木), 2月18日(金), 2月21日(月), 2月25日(金),
3月3日(木), 3月10日(木), 3月16日(水)

時間：13:00~15:30 開催方法：オンライン

ログイン時間：12:30~

お問合せNo：S081220

一般：22,000円(税込み) / 1名様

会員：17,600円(税込み) / 1名様

お申込みはコチラ



最旬の事例が満載！

障がい福祉業界専門メールマガジン

無料メールマガジン

購読者募集！

▼下記QRコードよりご登録ください！▼

「今日から出来る」事例満載で業績アップを実現！

障がい福祉経営の“成功事例”をレポートするメルマガ

船井総研の福祉グループが、日々のコンサルティング現場における成功事例や、業界情報を配信致します。直近で取り組むべき情報や最新ビジネスモデル、成功事例を多数配信中です。最短・最速・最ローコストで業績アップを目指す障がい福祉事業をご検討されている経営者様は、必読のメールマガジンです。

このような方にオススメです！

- 障がい福祉サービスの時流を知りたい。
- 新しいビジネスモデルを知りたい。
- これから障がい福祉サービスに参入したいと考えている。

ぜひご登録ください。登録・購読は**“無料”**です。



障がい福祉サービス経営研究会の
Facebookも要チェック！



明日のグレートカンパニーを創る
Funai Soken

お問合せ： 保育教育福祉支援部 福祉グループ TEL070-2278-6573 藤光

ご入金確認後、マイページの案内をもってセミナー受付とさせていただきます。

障がい福祉で売上3億を目指す 採用・定着力UPセミナー

お問い合わせNo. S081220

開催要項

オンラインにてご参加

日時・会場

2022年 2月 10日(木) 2022年 2月 18日(金) 2022年 2月 21日(月)

お申込期限: 2月6日(日)

お申込期限: 2月14日(月)

お申込期限: 2月17日(木)

2022年 2月 25日(金) 2022年 3月 3日(木) 2022年 3月 10日(木)

お申込期限: 2月21日(月)

お申込期限: 2月27日(日)

お申込期限: 3月6日(日)

2022年 3月 16日(水)

お申込期限: 3月12日(土)

各回 開始 終了

13:00 ▶ 15:30 (ログイン開始12:30より)

※全日程、同内容セミナーです。

本講座はオンライン受講となっております。

諸事情により受講いただけない場合がございます。ご了承ください。

オンラインミーティングツール「Zoom」を使用いたします。Zoomご参加方法の詳細は「船井総研 web参加」で検索

受講料

一般価格 税抜 20,000円(税込22,000円) / 一名様

会員価格 税抜 16,000円(税込17,600円) / 一名様

●お支払いが、クレジットの場合はお申込み手続き完了後の案内(メール)をもって、セミナー受付とさせていただきます。銀行振込の場合はご入金確認後、お送りする案内(メール)をもってセミナー受付とさせていただきます。●銀行振込の方は、税込金額でのお振込みをお願いいたします。お振込みいただいたにも関わらずメールがお手元に届かない場合や、セミナー開催4営業日前までにお振込みできない場合は、事前にご連絡ください。なお、ご入金を確認できない場合は、お申込みを取消させていただきます場合がございます。●ご参加を取り消される場合は、開催3営業日(土・日・祝除く)前まではマイページよりキャンセルをお願い致します。それ以降は下記船井総研セミナー事務局宛にメールにてご連絡ください。尚、ご参加料金の50%を、当日の欠席は100%をキャンセル料として申し受けますのでご注意ください。

●会員価格は、各種経営研究会・経営フォーラム、および社長onlineプレミアムプラン(旧:FUNAIメンバーズPlus)へご入会中のお客様のお申込に適用となります。

お申込方法

下記QRコードよりお申込みください。クレジット決済が可能です。受講票はWEB上でご確認いただけます。

または、船井総研ホームページ(www.funaisoken.co.jp)、右上検索窓にお問い合わせNo. 081220を入力、検索ください。

お問合せ

船井総研セミナー事務局 E-mail : seminar271@funaisoken.co.jp

TEL:0120-964-000(平日9:30~17:30) ●申込みに関するお問合せ:横田 ●内容に関するお問合せ:鈴木

※お申込みに関してのよくあるご質問は「船井総研 FAQ」と検索しご確認ください。

【年末年始休業のお知らせ】2021年12月28日(火)正午~2022年1月5日(水)まで

※休業期間中は電話がつかなくなっております。

※Webからのお問い合わせには1月6日以降順次ご回答させていただきます。

※なお、受講申込はWebより24時間受け付けております。

ご不便をお掛け致しますが、何卒ご了承くださいませようお願い申し上げます。

お申込みはこちらからお願いいたします

2月10日(木)オンライン

申込締切日2月6日(日)

2月18日(金)オンライン

申込締切日2月14日(月)

2月21日(月)オンライン

申込締切日2月17日(木)

2月25日(金)オンライン

申込締切日2月21日(月)

3月3日(木)オンライン

申込締切日2月27日(日)

3月10日(木)オンライン

申込締切日3月6日(日)

3月16日(水)オンライン

申込締切日3月12日(土)

