

訪問歯科拡大セミナープログラムのご案内

開催
日時

2022年2/20(日)・27(日)・3/20(日)・27(日)
13:00~16:30(ログイン開始12:30~)

日程がどうしても
合わない先生へ

個別経営相談承ります!まずはお気軽にお問合せください。

TEL 0120-958-270

【平日 9:45~17:30 受付】
担当:松本(マツモト)

■ セミナー講師のご紹介

ゲスト
講師

医療法人 世心会 鹿児島セントラル歯科 理事長 園田 俊一郎 氏

医療人 世心会 理事長。「寝たきりのない社会の実現」を理念に掲げ、外来保険から自費、小児から成人の予防、訪問歯科まで総合的な診療を行う歯科法人である。訪問歯科については、地域後発・競合多数の中でスタートされるも、実質的には2年の集患活動で月間333万を超え、現在も体制を拡大中。つがやす歯科医院のつが塾に参加されるなど、訪問診療の質の充実にも注力されている。



ゲスト
講師

医療法人 世心会 鹿児島セントラル歯科 チーフマネージャー 高田 美由紀 氏

医療人 世心会 チーフマネージャー。2010年入社、2020年より現職に着任。受付・助手スタッフから歯科医院でのキャリアを開始し、トリートメントコーディネーターとしてセレクト、インプラント、矯正に関する患者様へのカウンセリングを担当。2018年より、訪問歯科立ち上げの責任者として、施設や介護事業所に対する広報活動にも従事し、訪問歯科部門の確立に貢献。現在は、外来、訪問を横断し、法人全体のマネジメントや人材教育にも注力されている。



ゲスト
講師

医療法人 世心会 鹿児島セントラル歯科 部長 松崎 早希 氏

医療人 世心会 訪問診療部・部長。訪問診療歴は10年を超え、講師歴も多数。入社1年で現職に就任し、『食べるに繋がる歯科治療を患者様に提供したい』という想いで、日々診療と訪問チームビルディングにあたっている。

■ 東大10G(東京大学高齢社会総合研究機構)摂食嚥下モジュール地域講師
■ 日本リハビリテーション病院・施設協会 口のリハビリテーション医科歯科連携インストラクター ■ 認知症ケア学会 認知症ケア専門士



船井総合研究所 医療事業開発支援部 歯科グループ 訪問歯科チーム 松本 孝平

青山学院大学経済学部卒業。入社後、人材ビジネス業界からオートビジネス業界と様々な規模のクライアントをコンサルティングに従事。その後2年間人材ビジネス業界でドライバーに特化した人材紹介事業立ち上げに参画し、人材採用、Webノウハウを築いてきた。現在、歯科医院を専門に集客・固定化・自費率アップのマーケティングからマネジメント、訪問歯科参入・拡大と総合的なコンサルティングを行っている。



船井総合研究所 医療事業開発支援部 歯科グループ 訪問歯科チーム リーダー 若木 伸文

立命館大学法学部卒業。入社後、医療・歯科チームに所属し、外来での集患やマネジメント支援はもちろん、訪問歯科参入・拡大を注力分野としている。世界にも類をみない超高齢化の時代に、『人生のラスト1ページまで、自分らしさを追求したい』という新しい生き方、それを支える健康寿命の延伸をサポートする、かかりつけ医療機関の発展をお手伝い致します。

オンラインセミナーお申込み方法について

WEBのお申込み…お申込みはQRコード読み込みが簡単です!!

スマホ・タブレットの方は右記のQRコードを読み込んでいただきWEBページにある申し込みフォームよりお申し込みいただけます。



お申込み HP URL <https://www.funaisoken.co.jp/seminar/081178>

お問合せ No
S081178

診療報酬改定目前・2025年まであと3年!!



突入する超高齢化時代の歯科医院に必須な 訪問歯科の王道を『今』捉える!

医院多数エリアで訪問歯科を3年で20倍以上に伸ばした業績アップ事例とは?

訪問売上
月16万円

367万円

訪問施設数
月1件

18件

訪問レセ
枚数

100枚

訪問に関わる
スタッフ総数

6名
15名

在宅医療をひなたに。

暗くて日陰の在宅医療のイメージ…でも実際は違う
働いてるのはこんなに明るく魅力的な方々だ

そして現場で行われてるのは、底浅い治療や単なる口腔ケアではない

日本の知恵や経験を伝える先人たちのお口を
晴れの日も雨の日も肅々と弛まない、最後の瞬間まで守る
名もなき医療人たちの取り組み
そこには確かな訪問診療の技術と心があります

何を経験し、何を見てきたのか、もっと話してほしい
そのための活力をお口の健康から

超高齢化、大転換時代の入り口、2025年はすぐそこまで
収益性、社会性、教育性を三方ともなった医療モデルとして
訪問歯科診療のご提言を今。

ゲスト
講師

医療法人 世心会
鹿児島セントラル歯科
理事長
園田 俊一郎氏

開催日程

2022年2/20(日)・27(日)・3/20(日)・27(日) 13:00~16:30
(ログイン開始12:30~)

新型コロナウイルス感染症に罹患された皆さま、および関係者の皆さまに心よりお見舞い申し上げます。

お申
込み

主
催



明日のグレートカンパニーを創る

Funai Soken

船井総研セミナー事務局

E-mail: seminar271@funaisoken.co.jp

株式会社 船井総合研究所 〒541-0041 大阪府大阪市中央区北浜 4-4-10 船井総研大阪本社ビル ※お問合せの際は「セミナータイトル・お問い合わせNO・お客様氏名」を明記のうえ、ご連絡ください

お問合せ No.S081178

収益性・社会性・教育性の三方よし 2022年現在時点における訪問歯科の王道モデルをご提言!

総力特集!スタッフ主導で立ち上げた『小児から高齢者まで、
最初から最後の一杯まで患者さんの美味しく食べるを支え抜く』、かかりつけ歯科医院の真実のヒストリー

『超高齢化』、『在宅医療の将来性』、益々注目を集める『か強診(SPTII)』
歯科のみならず医療や社会の未来を見据え、『今』訪問歯科の選択を。

『歯科界に立ち込めた暗雲』

船井総研・訪問歯科チームは、訪問歯科診療のパイオニアで、その必要性や診療技術向上を世に発信し続けられてきた、北海道は帯広市の医療法人社団秀和会・つがやす歯科医院の柊安秀樹先生に師事し、これまで末席ながら訪問歯科診療の普及に努めて参りました。国民の4人に1人が後期高齢者という超高齢化社会があと3年に迫り、人口減、高齢者増、通院困難層の増加と、訪問歯科診療の価値がいよいよ日の目をみるのを目前に、新型コロナウイルスの世界的な流行が世界を覆いました。感染への恐れや施設の立ち入り制限から、訪問歯科は予期せぬ困難な時期を迎えることとなったのです。



『スタッフ主導での訪問歯科の旗揚げ』

時を遡ること3年。2018年8月に医療法人世心会 鹿児島セントラル歯科様は、医院理念であった『寝たきりのない社会の実現』を真に体現すべく、外来、小児、予防に続く分野として、訪問歯科診療の本格取組みに着手。理事長の園田先生と筆頭歯科衛生士の小城氏が診療体制の構築や臨床技術の習得・研鑽を引き受けつつ、広報や集患はスタッフが全権を任されて訪問部門を立ち上げるという、当時は全国でも類をみない手法で、約1年で月間100万円を突破しその後も伸長、『歯科の取り組みや可能性を知ってみたい』と主催した多職種向けの研修会では60名の参加者を集めるなど、地域後発も、確かな訪問歯科体制の確立を手中に収めつつありました。

『肅々と』

そんな中、流行拡大した新型コロナウイルスは同院の訪問歯科部門にも大きな打撃を与え、全国的な動向と同じく、業績的には踊り場で足踏みをする事になりました。そして、約1年が過ぎた2021年6月、主幹スタッフの高田氏からご連絡がありました。月間訪問売上300万突破の報でした。その後、ほどなくして同年11月、立上げから目標としてきたレセプト100枚も達成することとなります。鹿児島セントラル歯科様にも大きな影響を与えた柊安先生が日々仰っている『医療人は風説に惑わされず、肅々と今できることを』の言葉を体現し、目の前の患者様を、今日の依頼を真摯に受け止め続けてきたからこそその到達地点であると今このテキストを書きながら改めて確信しています。



『セミナー主催者の想い』

地域後発・代行会社を一切つかわず、スタッフ主導で訪問部門を確立した医療法人世心会様。セミナーでは、訪問売上月16万円⇒333万円、訪問レセプト枚数100枚、訪問施設1件⇒18件、訪問に関わるスタッフ6名⇒15名と、定量的に圧倒的な成長を図られながら、よく見られる『外来のおまけ』ではない、訪問診療の質やシステムの向上を最上位に、訪問歯科の王道に挑戦しつづける歯科医院様の成長のヒストリー、ポイントをご紹介します。本提言が、全国の方々に日々訪問歯科診療に従事、奮闘される皆様の励みやヒントとなり、今後取り組みを開始される医院様の一助となりましたら、こんなに嬉しいことはありません。当日お会いしましょう。何卒宜しくお願い致します。

セミナーの内容について

第1講座	報酬改定目前!訪問歯科の立ち上げ・拡大における今後の展望 船井総合研究所 医療事業開発支援部 歯科グループ 訪問歯科チーム 松本 孝平	
第2講座 ゲスト講座	歯科医院経営における訪問歯科と、訪問歯科部門のつくり方 歯科医師であると同時に経営者でもある立場から、訪問歯科とそのチームづくりについて解説。 医療法人 世心会 鹿児島セントラル歯科 理事長 園田 俊一郎 氏	
第3講座 ゲスト講座	決定版!スタッフによる訪問歯科の立ち上げ方 訪問歯科の立ち上げヒストリーと、拡大期における取り組みの具体的な施策をご紹介します。 医療法人 世心会 鹿児島セントラル歯科 チーフマネージャー 高田 美由紀 氏	
第4講座 ゲスト講座	患者さんの食を救う、守る 訪問歯科現場の取り組みを解説 『基本的な訪問歯科診療に必要な十分な取り組みや工夫は何なのか』という視点で、実践的な内容を解説。 医療法人 世心会 鹿児島セントラル歯科 部長 松崎 早希 氏	
第5講座	本日のまとめ 船井総合研究所 医療事業開発支援部 歯科グループ 訪問歯科チーム リーダー 若木 伸文	

内容一覧

■ 訪問歯科をこれから取り組む医院様向け

- ✓ 実際の訪問歯科の立ち上げヒストリーから全体像をつかむ
- ✓ スタッフによる訪問歯科の立ち上げのポイント解説
- ✓ 訪問歯科の主な算定項目と収益性について
- ✓ 訪問診療現場で『必ず実施するべき』臨床面のハウトゥ解説
- ✓ 実際の訪問診療風景を動画で見学!
- ✓ 本場に役に立つ訪問歯科の機材備品をご紹介
- ✓ 効率的な訪問歯科の必要書式をご紹介
- ✓ 訪問歯科の依頼獲得に必要な集患ツール群を公開
- ✓ 立ち上げ期の集患、広報活動の実施方法について
- ✓ 集患の肝・訪問歯科ニュースレターの活用方法
- ✓ 訪問歯科と歯科衛生士など専門職採用の関係性の実際
- ✓ 訪問歯科への取り組みが法人や医院全体に与えた影響とは

■ 訪問歯科の強化・拡大をお考え医院様向け

- ✓ 集患や認知度向上の肝となる多職種が参加する研修会開催のノウハウ
- ✓ 治療や口腔ケアの依頼に繋がる歯科検診の効果的な実施方法
- ✓ 訪問部門の持続的成長を支える訪問診療マニュアルについて
- ✓ 訪問レセプト単価が3,000点超でも患者様に支持され続ける秘訣
- ✓ こだわりの訪問アポイント組みの考え方
- ✓ 訪問部門内での情報共有、伝達の工夫
- ✓ 患者さんやご家族、周辺介護職から本当に求められる訪問診療技術向上や、食べる喜びを守りぬく経口維持の取り組み
- ✓ 食べるを考える訪問診療とは～医療と生活の2つの視点～
- ✓ 特養・老健への口腔機能管理の提案方法の実際
- ✓ スタッフによる介護施設への広報活動の取り組み方法について

セミナーご参加者
限定特典!!

特典01 訪問歯科の導入・拡大に関する個別相談(30分まで無料)

特典02 訪問歯科集患の基礎マニュアルをご提供

特典03 訪問歯科ニュースレターのサンプルをご提供

ご入金確認後、マイページの案内をもってセミナー受付とさせていただきます。

スタッフ主導で月間33万点を達成する訪問歯科セミナー

お問い合わせNo. **S081178**

開催要項

オンラインにてご参加 ※全日程とも内容は同じです。ご都合のよい日程をお選びください

日時・会場

2022年 **2月20日** (日)

開始 13:00 ▶ 終了 16:30
ログイン開始12:30より

お申込期限: **2月16日(水)**

2022年 **2月27日** (日)

開始 13:00 ▶ 終了 16:30
ログイン開始12:30より

お申込期限: **2月23日(水)**

2022年 **3月20日** (日)

開始 13:00 ▶ 終了 16:30
ログイン開始12:30より

お申込期限: **3月16日(水)**

2022年 **3月27日** (日)

開始 13:00 ▶ 終了 16:30
ログイン開始12:30より

お申込期限: **3月23日(水)**

本講座はオンライン受講となっております。諸事情により受講いただけない場合がございます。ご了承ください。
オンラインミーティングツール「Zoom」を使用いたします。Zoomご参加方法の詳細は「船井総研 web参加」で検索ください。

受講料

一般価格

税抜 15,000円(税込 **16,500円**) / 一名様

会員価格

税抜 12,000円(税込 **13,200円**) / 一名様

●お支払いが、クレジットの場合はお申込み手続き完了後の案内(メール)をもって、セミナー受付とさせていただきます。銀行振込の場合はご入金確認後、お送りする案内(メール)をもってセミナー受付とさせていただきます。●銀行振込の方は、税込金額でのお振込みをお願いいたします。お振込みいただいたにも関わらずメールがお手元に届かない場合や、セミナー開催4日前までにお振込みできない場合は、事前にご連絡ください。なお、ご入金を確認できない場合は、お申込みを取消させていただきます。●ご参加を取り消される場合は、開催3日前まではマイページよりキャンセルをお願い致します。それ以降は下記船井総研セミナー事務局宛にメールにてご連絡ください。尚、ご参加料金の50%を、当日の欠席は100%をキャンセル料として申し受けますのでご注意ください。

●会員価格は、各種経営研究会・経営フォーラム、および社長onlineプレミアムプラン(旧: FUNAIメンバーズPlus)へ ご入会中のお客様のお申込に適用となります。

お申込方法

下記QRコードよりお申込みください。クレジット決済が可能です。受講票はWEB上でご確認ください。
または、船井総研ホームページ(www.funaisoken.co.jp)、右上検索窓にお問い合わせNo. 081178を入力、検索ください。

お問合せ



明日のグレートカンパニーを創る

Funai Soken

株式会社 船井総合研究所

船井総研セミナー事務局 E-mail : **seminar271@funaisoken.co.jp**

TEL : 0120-964-000(平日9:30-17:30) ●申込みに関するお問合せ: 藤野(フジノ) ●内容に関するお問合せ: 松本(マツモト)

※お申込みに関してのよくあるご質問は「船井総研 FAQ」と検索しご確認ください。

お申込みはこちらからお願いいたします

2月20日(日)オンライン

申込締切日2月16日(水)

2月27日(日)オンライン

申込締切日2月23日(水)

3月20日(日)オンライン

申込締切日3月16日(水)

3月27日(日)オンライン

申込締切日3月23日(水)



無料 メールマガジン&公式LINE

最短・最速・最ローコストで業績アップを実現！
歯科医院経営の“成功事例”をレポートするメールマガジン

船井総合研究所 歯科グループが、
日々のコンサルティング現場における成功事例や、業界情報を配信いたします。

メールマガジン・LINEご愛読者の声

✓ 普段、診療・経営をしていると「本当にこれでいいのか」「実際何をすべきなのか」など悩むことが多くあります。そんなことを定期的に配信してくれ、とても参考にさせていただいております。 T 歯科医院様

✓ 悩んでいることはどの先生も同じようなことなので、タイミングよく解決につながるものが良くあります。とても有効だと思っています。 R 歯科医院様

メールマガジン&公式LINEお申込みはこちらから

下記のQRコードより、お申込みください。

メールマガジン



公式LINE



船井総研歯科 YouTube

★毎週 最新情報を発信★

YouTube限定の動画を続々配信しています。

ぜひお気軽にご覧ください。

チャンネル登録で、最新投稿を見逃さずに動画をチェックできます。

YouTube



お問い合わせ先
齋藤（サイトウ）：070-2321-5697