

本業の収益増加が見込める事業を探している介護経営者様へ

介護施設に高齢者を案内して**紹介料**をいただく／

入居者

「紹介」事業

新規参入し
半年で売上

180

達成

万円/月

初期投資

200万円以下

営業利益率

60%

社員

1名

指定申請・資格

不要

営業経験

不要

特別ゲスト講座 介護事業 × 老人ホーム紹介で成功!

“ケアマネジャー”が代表の 法人が参入・成功に至った経緯

- 介護に精通したスタッフのサポート
- 本業での集客パイプがある事による早期収益化
- ケアマネジャー、ソーシャルワーカーとの関係構築で既存事業の空室対策

株式会社 セネラル・サポート

岡本 侑世氏

新型コロナウイルス感染症に罹患された皆さま、および関係者の皆さまに心よりお見舞い申し上げます。

主
催

明日のグレートカンパニーを創る
Funai Soken

介護施設の施設紹介事業新規参入セミナー

お問い合わせNo. S081130

船井総研セミナー事務局

E-mail: seminar271@funaisoken.co.jp

※お問合せの際は「セミナータイトル・お問い合わせNO・
お客様氏名」を明記のうえ、ご連絡ください。

株式会社 船井総合研究所 〒541-0041 大阪市中央区北浜4-4-10 船井総研大阪本社ビル

WEBからお申し込みいただけます。(船井総研ホームページ[www.funaisoken.co.jp]右上検索窓に「お問い合わせNo.」を入力ください。) → **081130**

営業利益率60%の高収益ビジネスを**超短期間/超低投資/専任1名**で立ち上げるノウハウの全容を大公開!!

経営者様から
よく聞くお悩み

今の事業領域で
今後もやって
いけるか不安

本業の収益増加
が見込める事業を
探している

初期投資が低く
利益率が高い
事業を探している

市場が大きくなる
シニアビジネス
業界に参入したい

本業の介護事業
の集客力強化
病院や居宅とのパイプを
増やしたい

なぜ今
介護施設 入居者紹介事業なのか？

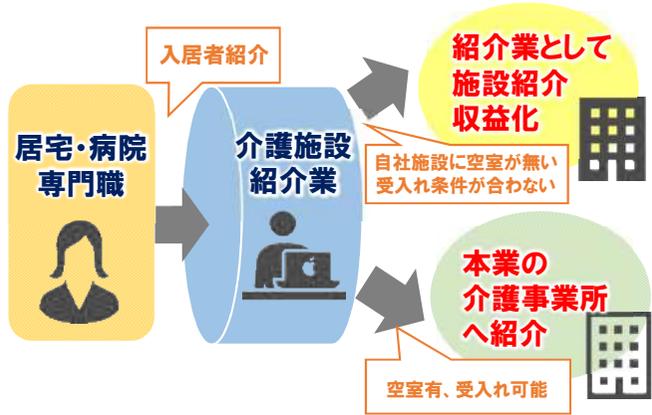
“絶対に立ち上げる”べき**3**つの理由

理由
1 手数料ビジネスなので
利益率がめちゃくちゃ高い **利益率 60%**



“老人ホームを探している人”と“入居者を探している老人ホーム”のマッチングを行い、入居が決定した際に、**成功報酬として20~30万円の紹介手数料をもらう**ビジネスモデル！

理由
2 圧倒的な集客力の違い
介護事業との相乗効果が生まれる！



本事業の主な集客手法は専門職からの紹介であり、本業でのパイプが元からあることで**早期収益化を見込めます**。本業で集客した利用者でも、**空室がない場合や転居すべきタイミングで、介護施設紹介事業によって収益化が可能**になります。

理由
3 紹介事業を活用することで利益を出しながら
あらゆる事業に進出できる！



老人ホームを探す高齢者、及びご家族から最初に相談を受けるため、それに伴った多くの付随した相談を受けるようになります。これによって、ゆくゆくは上の表にもあるように**シニアマーケット 全般の悩み事を仲介、収益化**していくことが可能になります。

200社を超える企業の**老後の住まい 紹介事業 立ち上げ**を手がけた**船井総研の成功事例**を大公開



社員1名と新規参入して
4年で営業利益1.5億円

ケアシステム株式会社
代表取締役 加藤一朗 氏



人口たった15万人商圏で新規参入して
営業利益3000万円！

株式会社クレイプラス
代表取締役社長 野田 秀樹 氏



女性スタッフのみを起用し、
参入して4年目で
年粗利1億円！

ピー・アンド・アイ株式会社
代表取締役 宮田 直樹 氏

嘘みたいなのびっくり事例連発中!! この流れに乗り遅れるな!!

ご入金確認後、マイページの案内をもってセミナー受付とさせていただきます。

介護施設の施設紹介事業新規参入セミナー

	講師	セミナー内容
第1講座	 株式会社船井総合研究所 地域包括ケア支援部 ソーシャルビジネスチーム 三浦 潤生	施設紹介事業の現状と収益性
第2講座	 株式会社ゼネラル・サポート 岡本 侑世 氏	スペシャルゲスト対談 「異業種の会社が成功するための秘訣とは」
第3講座	 株式会社船井総合研究所 地域包括ケア支援部 病院・介護チーム 鈴木 康祐	たった90日間で立ち上げる 介護施設の施設紹介事業 ノウハウ公開
まとめ講座	 株式会社 船井総合研究所 地域包括ケア支援部 ソーシャルビジネスチーム リーダー 久積 史弥	本日のまとめ

開催概要

日時・会場	 WEB会場にて ご参加	全日程とも内容は同じです。ご都合のよい日程をお選びください。
		【日程】 ① 2022年3月14日（月） ② 2022年3月15日（火） お申込期限：2022年3月10日（木） お申込期限：2022年3月11日（金）
		【日程】 ③ 2022年3月24日（木） ④ 2022年3月25日（金） お申込期限：2022年3月20日（日） お申込期限：2022年3月21日（月）
		【時間】 ①~④共通 13:00~16:00 (ログイン開始12:30~)
		本講座はオンライン受講となっております。諸事情により受講いただけない場合がございます。ご了承ください。 オンラインミーティングツール「Zoom」を使用いたします。Zoomご参加方法の詳細は「船井総研 web参加」で検索

受講料	一般価格 税抜 30,000円(税込 33,000 円)/1名様	会員価格 税抜 24,000円(税込 26,400 円)/1名様
	●お支払いが、クレジットの場合はお申込み手続き完了後の案内（メール）をもって、セミナー受付とさせていただきます。銀行振込の方は、税込金額でのお振込みをお願いいたします。お振込みいただいたにも関わらずメールがお手元に届かない場合や、セミナー開催4日前までにお振込みできない場合は、事前にご連絡ください。なお、ご入金が確認できない場合は、お申込みを取消させていただきます。●ご参加を取り消される場合は、開催3日前まではマイページよりキャンセルをお願い致します。それ以降は下記船井総研セミナー事務局宛にメールにてご連絡ください。尚、ご参加料金の50%を、当日の欠席は100%をキャンセル料として申し受けますのでご注意ください。 ●会員価格は、各種経営研究会・経営フォーラム、および社長onlineプレミアムプラン（旧：FUNAIメンバーズPlus）へご入会中のお客様のお申込みに適用となります。	

お申込方法	右記QRコードよりお申込みください。 クレジット決済が可能です。受講票はWEB上でご確認いただけます。 または、船井総研ホームページ (www.funaisoken.co.jp)、 右上検索窓にお問い合わせNo. 081130 を入力、検索ください。	↓お申込みはこちらからお願いいたします
		

お問合せ	 明日のグレートカンパニーを創る Funai Soken 株式会社 船井総合研究所 船井総研セミナー事務局 E-mail : seminar271@funaisoken.co.jp TEL : 0120-964-000 (平日9:30~17:30) ※お申込みに関してのよくあるご質問は「船井総研 FAQ」と検索しご確認ください ●申込みに関するお問合せ：中田 ●内容に関するお問合せ：鈴木	
------	---	--

お問い合わせNO : S081130