

あまりにも好評のため前回ご参加
出来なかった先生のため

追加開催決定!!

参加費
無料

1時間! オンラインで開催!

全国600医院が参加した

小児予防矯正セミナー

月間売上500万円の
成功医院事例

成功事例が、
1時間で
一気に見れる!

2021 12.27(月)
20:00~21:00

口腔機能発達不全症に
取り組む歯科医院様への朗報!

参加者の94%が「大変満足」「満足」と回答されました!

前回セミナー参加者の声

ドクター依存を脱却したく、スタッフ移譲に切り替えていきたいと思っていたタイミングで、とてもよいセミナーに出会いました!これからこの仕組みを導入してより一層飛躍していきたいです。

A歯科医院 A様



即実践できる具体的な事例紹介が多く充実していました。既存患者を相談に持っていく流れ、スタッフ教育はツールだけでは不十分で、親子の心理を理解した上で、適切な知識を提供していくカウンセリングが目から鱗でした。ぜひ、スタッフに落とし込みを行っていただきたいです。

B歯科医院 B様



スタッフに任せることができず、離職も多かったのですが、仕事を任せていくたびに、スタッフが生き生きと働き、成長していく姿を目にすることができました。この予防矯正で担当患者を持っていくことでやりがいを感じていただいたと思います。導入のサポートをしていただき、本当にありがとうございます。C歯科医院 C様



新型コロナウイルス感染症に罹患された皆さま、および関係者の皆さまに心よりお見舞い申し上げます。

主催



Creating next great companies

Funai Soken

株式会社船井総合研究所 〒541-0041 大阪市中央区北浜4-4-10
船井総研 大阪本社ビル

小児予防矯正の月間売上500万円!成功医院から学ぶ予防矯正
お問い合わせNO:S080918

※お問合せの際は「セミナータイトル・お問い合わせNo・お客様氏名」を明記の上ご連絡ください

船井総研セミナー事務局

E-mail:seminar271@funaisoken.co.jp

詳細、お問い合わせは
裏面をご覧ください

小児予防矯正の月間売上500万円！成功医院から学ぶ予防矯正

こんなお悩みありませんか？

ドクター依存型
の診療体制で
体力の限界を
感じている



小児予防矯正、口腔筋機能
療法(MFT)を導入
したもの定着や
増患などの**成果に**
結びつかない



歯科診療無資格者などの
スタッフ主導型の
診療体制で**カウ
セリングやMFT**
を実施したい



既存の患者さんに
矯正治療を勧める
流れを確立
したい方



小児予防矯正矯正治療を
受ける患者さんを
どう増やしたらいい
かわからない



小児診療の
強化をして
いきたい



セミナー概要

全国500以上の医院が参加した船井総研が提供する小児予防矯正の成功モデルは、**小児予防矯正やMFT(口腔筋機能療法)**を初めて行う医院様から、すでに導入しているが、治療患者の増患に結びつかない、臨床の成果に結びつかない、離脱が多くなかなか定着しない、**スタッフ教育に困っている**などというお悩みをお持ちの方々に最適な内容となっております。今回のセミナーでは、**既存の小児患者の3割以上が小児予防矯正に移行していく仕組みをカウンセリング導入**への声掛け、カウンセリングの内容、スタッフと一緒にを行うMFTなどすべての概要をお伝えするアンコールセミナーです。是非ご覧いただき、先生方の一助となりますと幸いです。



講師紹介

3億を超える医療法人を多数
クライアントに持つ。
マーケティング施策、
SNS/WEB広告戦略、評価制度
をはじめとしたマネジメント
分野と、幅広い領域の
実行支援を得意としている。

株式会社船井総合研究所
ヘルスケア支援部 リーダー
長谷川光太郎



1歳から始める小児予防矯正、
スタッフ主導型の小児予防矯正
や、姿勢改善運動療法などを
コンサルティングにて取り扱い、
親子が元気に通える歯科医院
づくりに貢献している。

株式会社 船井総合研究所
ヘルスケア支援部
瀬戸口舞



WEBからのお申込 申込期限:12/23(木)

右記のQRコードを読み取り、WEBページのお申込フォームよりお申込ください。
【セミナー情報をWEBからもご確認いただけます】<https://www.funaisoken.co.jp/seminar/080918>



セミナー事務局 E-mail: seminar271@funaisoken.co.jp

開催当日17:30以降
のお問い合わせは

担当:長谷川 070-2277-4511(当日のみ17:30~21:00) k-hasegawa@funaisoken.co.jp
担当:瀬戸口 070-2277-3965(当日のみ17:30~21:00) m-setoguchi@funaisoken.co.jp



船井総合研究所

マイページの案内をもってセミナー受付とさせていただきます。

小児予防矯正の月間売上500万円！成功医院から学ぶ予防矯正

お問い合わせNo. S080918

開催要項

オンラインにてご参加 ※全日程とも内容は同じです。ご都合のよい日程をお選びください。

日時・会場

2021年 **12月27日** (月)

開始

終了

20:00 - 21:00

お申込期限: **12月23日(木)**

(ログイン開始19:30より)

本講座はオンライン受講となっております。

動画配信プラットフォームサービス「vimeo」を使用します。

vimeoご参加方法の詳細は「vimeo 推奨環境」で検索ください。ブラウザ視聴が可能です。

受講料

無料

- お申し込み後メールにてご案内をお送りいたします。
- ※万一、お申込3営業日以内に上記メールが届かない場合は、事務局までメールにてご連絡ください。
- ご参加を取り消される場合、開催3日前までにマイページよりキャンセル手続きをお願い致します。

お申込方法

下記QRコードよりお申込みください。お申込内容はWEB上でご確認いただけます。

または、船井総研ホームページ(www.funaisoken.co.jp)、右上検索窓にお問い合わせNo. 080918を入力、検索ください。

お問合せ



明日のグレートカンパニーを創る

Funai Soken

株式会社 船井総合研究所

船井総研セミナー事務局 E-mail: seminar271@funaisoken.co.jp

TEL: 0120-964-000 (平日9:30~17:30) ●申込に関するお問い合わせ: 藤野 ●内容に関するお問い合わせ: 瀬戸口

開催当日**17:30以降**のお問い合わせは

担当: 長谷川 070-2277-4511 (当日のみ17:30~21:00) k-hasegawa@funaisoken.co.jp

担当: 瀬戸口 070-2277-3965 (当日のみ17:30~21:00) m-setoguchi@funaisoken.co.jp

お申込みはこちらからお願いいたします

2021年 **12月27日** (月)

お申込期限: **12月23日(木)**

開始

終了

20:00 - 21:00



無料 メールマガジン&公式LINE

最短・最速・最ローコストで業績アップを実現！
歯科医院経営の“成功事例”をレポートするメールマガジン

船井総研 歯科グループが、
日々のコンサルティング現場における成功事例や、業界情報を配信いたします。

メールマガジン・LINEご愛読者の声

☑ 普段、診療・経営をしていると「本当にこれでいいのか」「実際何をすべきなのか」など悩むことが多くあります。そんなことを定期的に配信してくれ、とても参考にさせていただいております。 T歯科医院様

☑ 悩んでいることはどの先生も同じようなことなので、タイミングよく解決につながるものが良くあります。とても有効だと思っています。 R歯科医院様

メールマガジン&公式LINEお申込みはこちらから

下記のQRコードより、お申込みください。

メールマガジン



公式LINE



船井総研歯科 YouTube

★毎週 最新情報を発信★

YouTube限定の動画を続々配信しています。

ぜひお気軽にご覧ください。

チャンネル登録で、最新投稿を見逃さずに動画をチェックできます。

YouTube



お問い合わせ先
齋藤（サイトウ）：070-2321-5697

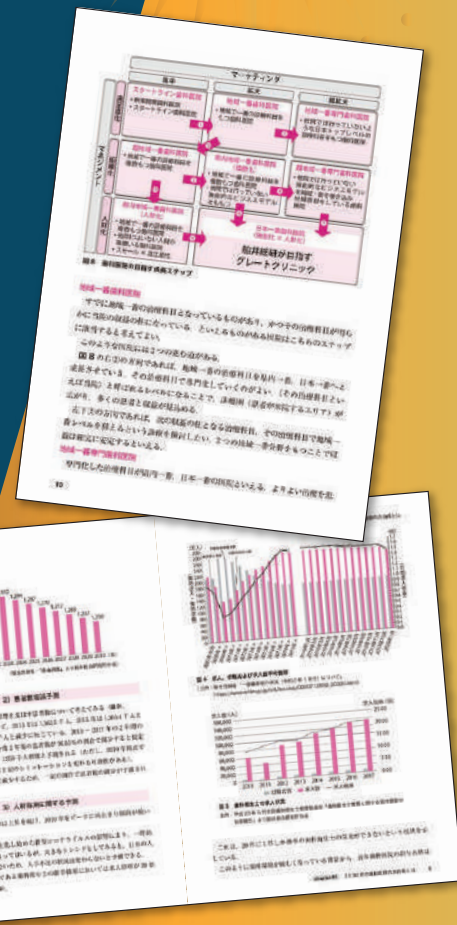
いますぐ
始める

グレートクリニックになるための コンパス 羅針盤!!

事例から実践を学ぶ 歯科医院の 成長戦略 バイブル

株式会社 船井総合研究所 編

■ A5判/130頁/2色 ■ 定価 4,400円(本体 4,000円+税10%)
ISBN978-4-263-44636-2 注文コード:446360

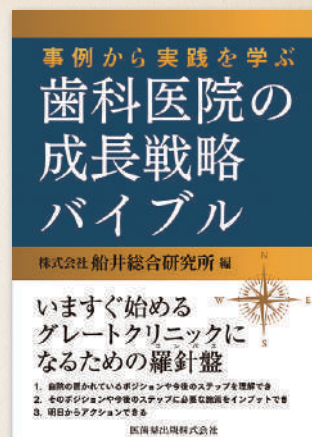


• 本書は

1. 自院の置かれているポジションや今後のステップを理解でき、
2. そのポジションや今後のステップに必要な施策をインプットでき、
3. 明日からアクションできる

ことを目的に「羅針盤・地図」として活用できる内容となっています。

- “自院の成長”に合わせて、何度でも読み返して活用できます。
- 本書を読んで明日から実行に移せば、「教育性」「社会性」「収益性」を兼ね備えたグレートクリニックに生まれ変われます。



医歯薬出版株式会社

〒113-8612 東京都文京区本駒込1-7-10

TEL03-5395-7630 FAX03-5395-7633

<https://www.ishiyaku.co.jp/>

序文より〈一部抜粋〉

本書が目指すもの

- ▶ 世の中に経営に関する多くの情報が出回っているが、表面的な解説で終わっているため、すぐに実践できる成長のヒントを多く散りばめる
- ▶ 歯科医院の成長をロードマップ化し、実行すべき施策、そして具体的な事例を掲載し、明日からの医院の改善に役立てる
- ▶ 自院が今後どのような方向に進めばよいのか、次のステップは何なのか、そのために何をすればよいのか、がわかる
- ▶ 成長に合わせて、何度も読み返せる

Contents

第1編 これからの歯科医院経営の方向性とは

- Chapter 01 2030年の歯科医院の方向性とは
- Chapter 02 患者・従業員に支持されるクリニックの経営手法

第2編 歯科医院経営の実際 成功事例にみる成長戦略

- Chapter 01 高生産性モデル 鶴岡歯科医院（神奈川県鎌倉市）
- Chapter 02 小児・矯正 医療法人笹木歯科クリニック（福島県いわき市）
- Chapter 03 予防歯科 医療法人CREA ただこし歯科クリニック（岐阜県可児郡）
- Chapter 04 訪問歯科 医療法人世心会 鹿児島セントラル歯科（鹿児島県鹿児島市）
- Chapter 05 大商圏モデル 医療法人真摯会 まつもと歯科（大阪府吹田市）
- Chapter 06 人材育成・組織化 医療法人フェネスト 歯科タケダクリニック（埼玉県和光市）
- Chapter 07 分院展開型 医療法人博道会 大串歯科医院（長崎県佐世保市）

第3編 グレートクリニックに向けて

執筆一覧

谷口 竜都
松谷 直樹
安井 大貴
長谷川 光太郎
砂川 大茂
若木 伸文
水野 陽介
辻 建三

医歯薬出版 ご注文承り書

事例から実践を学ぶ 歯科医院の成長戦略バイブル

注文コード ()冊
446360

●納入店ご指定希望

※納入店のご指定の場合
手数料はかかりません。

〔ご指定納入店名〕

●直送希望

(2つの方法から
お選びください。)

①		代引 450円
②		後払い 400円※

※②の後払いの請求書は
(株)ネットプロテクションズ
から別送となります。

●お名前

●TEL

●ご住所 (〒 —)

★必要事項をご記入のうえ、FAX03-5395-7633にご送信ください。★弊社ホームページ<https://www.ishiyaku.co.jp/>からご注文いただけます。

医歯薬出版株式会社 〒113-8612 東京都文京区本駒込1-7-10 TEL03-5395-7630