

2022年コロナ後のリベンジ消費を獲得したいエステサロン様必見!  
競争激化が予想されるエステ業界で120%成長する秘訣を公開!

痩身/フェイシャル/脱毛サロン様向け  
エステサロン経営者・オーナーのための

2022年 エステ業界

最新

# 時流大公開

時流を踏まえて今後の経営戦略を徹底公開!



(株)船井総合研究所  
美容・医療グループ  
リーダー  
寺崎 孔希

(株)船井総合研究所  
美容・医療グループ  
植山 望月

(株)船井総合研究所  
美容・医療グループ  
大瀬 奈未



(株)船井総合研究所  
美容・医療グループ  
マネージャー  
浜崎 充彦

(株)船井総合研究所  
第二経営支援本部  
ディレクター  
松本 治

(株)船井総合研究所  
美容・医療グループ  
藤野 真誠

- ✓ 脱!新規集客頼み。サブスクプランの導入で安定売上を実現!
- ✓ 競争激化で不安なサロン経営者が考えるべき差別化戦略とは
- ✓ 〈痩身/脱毛/フェイシャル〉それぞれの集客勝ちパターンを公開
- ✓ 今後の集客は顧客ターゲット別へ!ざっくり集客からの脱却がポイントです
- ✓ 店舗展開で抑えておくべき立地戦略・人材育成戦略とは

詳しくは裏面をご確認ください ▶▶▶

WEB開催 PC・スマホがあればどこでも受講可能!

2022年 1月 11日(火) 10:00~12:00 (ログイン開始 9:30~)  
2022年 1月 14日(金) 10:00~12:00 (ログイン開始 9:30~)  
2022年 1月 17日(月) 10:00~12:00 (ログイン開始 9:30~)  
2022年 1月 21日(金) 10:00~12:00 (ログイン開始 9:30~)  
2022年 1月 27日(木) 10:00~12:00 (ログイン開始 9:30~)

※全日程同内容での開催となります。ご都合の良い日時をお選びください。

スマホの方は  
こちらから  
お申込み  
ください!



主催 明日のグレートカンパニーを創る  
Funai Soken

株式会社 船井総合研究所 〒541-0041 大阪市中央区北浜4-4-10

失敗しないエステサロン経営を目指す!最新時流大公開セミナー お問い合わせNo.S080610

船井総研セミナー事務局 E-mail : seminar271@funaisoken.co.jp

船井総研大阪本社ビル ※お問い合わせの際は[セミナータイトル・お問い合わせNo.・お客様氏名]を明記の上、ご連絡ください。

WEBからお申し込みいただけます。(船井総研ホームページ[www.funaisoken.co.jp]右上検索窓に『お問い合わせNo.』を入力ください。)→ 080610

# エステサロン経営者・オーナーのための

1月  
限定!

# 時流予測大公開セミナー開催決定!!

WEB開催

PC・スマホがあれば  
どこでも受講可能!

2022年

1月 11日 火

10:00~12:00  
(ログイン開始 9:30~)

2022年

1月 14日 金

10:00~12:00  
(ログイン開始 9:30~)

2022年

1月 17日 月

10:00~12:00  
(ログイン開始 9:30~)

2022年

1月 21日 金

10:00~12:00  
(ログイン開始 9:30~)

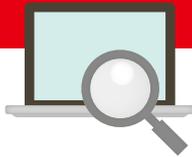
2022年

1月 27日 木

10:00~12:00  
(ログイン開始 9:30~)

お申し込み方法

※講座内容は申し込み用紙をご確認ください!



WEBからお申込みいただけます!

下記のQRコードを読み取りいただきWEBページの  
お申込みフォームよりお申込みくださいませ。



セミナー情報をWEBページからもご覧いただけます!

<https://www.funaisoken.co.jp/seminar/080610>

## エステ業界最新トレンド

詳しくはセミナーで  
徹底公開!!

ビジネスモデル時流

### ■季節別おススメメニューを作って、月毎の売上変動を減らす

商品別の季節変動を考慮し、季節に合わせて補完しあうメニューを設置しておくことが安定売上のポイント!例えば痩身×小顔や脱毛×小顔といった商品の組み合わせで、季節に合わせて集客商品も変化させ安定売上を目指す。

### ■新規顧客頼みのサロン経営からLTV最大化の発想へシフト

定額制サブスクモデルの成功事例あり!お客様に長く通い続けてもらうための商品設計、VIP顧客育成フローを整え継続売上最大化を目指す!

集客時流

### ■年代・ターゲット別の販促媒体の選定

10代~20代はSNS、20代~40代はポータルサイト、40代はリスティング広告。またエリアによって商圏や顧客特性も異なるため、WEB広告以外にもチラシ・フリーペーパーや看板なども有効的!

商品別時流

### ■痩身エステ業界は競合激化傾向。他サロンとの差別化戦略が今後の成功の鍵

例えば20代の痩身ニーズを狙う場合、太もも痩せ部分痩身を集客メニューとして設置し、ポータルサイトとSNSで集客し、半身集中の1回45分の12回コース(分数を短くすることで低価格でハードルを下げる)に誘導する。コース終了後はブライダルコースのご案内をすることで、卒業後にも再度選ばれるサロンになる。

### ■脱毛サロンは消費者のニーズの変化によりビジネスモデルにも変化あり

最近では、脱毛経験者をターゲットにした都度払い専門脱毛サロンや、40代以上をターゲットにした介護脱毛にもニーズが広がっている傾向がある。大手サロンが出店していない郊外エリアに出店しているサロンも増えている。

### ■フェイシャルサロンでは業態転換or高単価商品付加が成功のポイント

フェイシャルサロンでは単価UPが難しく生産性が低いため、今後成長していきたいのであれば、痩身や小顔専門店に業態を転換するか高単価商品を導入し、商品単価を上げることがポイント。

ご入金確認後、マイページの案内をもってセミナー受付とさせていただきます。

## 失敗しないエステサロン経営を目指す！最新時流大公開セミナー

お問合せNo. S080610

### 講座内容

#### 第1講座

#### 2021年を振り返る! エステ業界の時流とこれから

2021年も引き続き新型コロナウイルスの感染拡大も加わり、激化するエステティック市場。  
2021年の数字から見えてくるこれからのエステ業界とは? 最新時流をエステ専門のコンサルタントが徹底解説します。

株式会社 船井総合研究所 美容・医療グループ 美容チーム

植山 望月

#### 第2講座

#### 【脱毛/小顔/痩身サロン必見】業態別の成功事例大公開

業態別に時流を解説していきながら、成功サロン様の実際の取り組みを徹底公開致します。  
ライフサイクルが進んでいるエステ業界で生き残るためには今何をしなければいけないのか。を解説致します。

株式会社 船井総合研究所 美容・医療グループ 美容チーム

大瀬 奈未

#### 第3講座

#### 変化したエステ業界で業績を伸ばすためにサロン経営者に考えて欲しいこと

本日の学びを活かし、成長し続けるエステサロンを実現するためにエステ経営者様に知っていただきたいことをお伝えします。

株式会社 船井総合研究所 美容・医療グループ 美容チーム リーダー

寺寄 孔希

### 開催要項

#### オンラインにてご参加

※全日程すべて同じ内容となります。ご都合のよい日時をお選びください。

2022年 1月 11日(火) 開始 10:00 終了 12:00 (ログイン開始 9:30より)

お申込期限: 1月6日(木)

2022年 1月 14日(金) 開始 10:00 終了 12:00 (ログイン開始 9:30より)

お申込期限: 1月10日(月)

2022年 1月 17日(月) 開始 10:00 終了 12:00 (ログイン開始 9:30より)

お申込期限: 1月13日(木)

2022年 1月 21日(金) 開始 10:00 終了 12:00 (ログイン開始 9:30より)

お申込期限: 1月17日(月)

2022年 1月 27日(木) 開始 10:00 終了 12:00 (ログイン開始 9:30より)

お申込期限: 1月23日(日)

本講座はオンライン受講となっております。諸事情により受講いただけない場合がございます。ご了承ください。  
オンラインミーティングツール「Zoom」を使用いたします。Zoomご参加方法の詳細は「船井総研 web参加」で検索

日時・会場

受講料

一般価格 税抜 10,000円 (税込11,000円) / 一名様

会員価格 税抜 8,000円 (税込8,800円) / 一名様

●お支払いが、クレジットの場合はお申込み手続き完了後の案内(メール)をもって、セミナー受付とさせていただきます。銀行振込の場合はご入金確認後、お送りする案内(メール)をもってセミナー受付とさせていただきます。●銀行振込の方は、税込金額でのお振込みをお願いいたします。お振込みいただいたにも関わらずメールがお手元に届かない場合や、セミナー開催4営業日前までにお振込みできない場合は、事前にご連絡ください。なお、ご入金確認できない場合は、お申込みを取消させていただきます。●ご参加を取り消される場合は、開催3営業日(土・日・祝除く)前まではマイページよりキャンセルをお願い致します。それ以降は下記船井総研セミナー事務局宛にメールにてご連絡ください。尚、ご参加料金の50%を、当日の欠席は100%をキャンセル料として申し受けますのでご注意ください。

●会員価格は、各種経営研究会・経営フォーラム、および社長onlineプレミアムプラン(旧:FUNAIメンバーズPlus)へご入会中のお客様のお申込に適用となります。

お申込方法

下記QRコードよりお申込みください。クレジット決済が可能です。受講票はWEB上でご確認ください。  
または、船井総研ホームページ(www.funaisoken.co.jp)、右上検索窓にお問い合わせNo.080610を入力、検索ください。

お問合せ

明日のグレートカンパニーを創る

Funai Soken 株式会社 船井総合研究所

船井総研セミナー事務局 E-mail : seminar271@funaisoken.co.jp

TEL:0120-964-000(平日9:30~17:30) ●申込に関するお問合せ:藤野 ●内容に関するお問合せ:大瀬

※お申込みに関してのよくあるご質問は「船井総研 FAQ」と検索しご確認ください。

【年末年始休業のお知らせ】2021年12月28日(火)正午~2022年1月5日(水)まで

※休業期間中は電話が繋がらなくなっております。 ※WEBからのお問い合わせには1月6日以降順次ご回答させていただきます。

※なお、受講申込はWEBより24時間受け付けております。ご不便をお掛け致しますが、何卒ご了承くださいませようお願い申し上げます。

## お申込みはこちらからお願いいたします

### オンライン受講

1月11日(火) 申込締切日 1月6日(木)

1月21日(金) 申込締切日 1月17日(金)

1月14日(金) 申込締切日 1月10日(月)

1月27日(木) 申込締切日 1月23日(日)

1月17日(月) 申込締切日 1月13日(木)

