

ご入金確認後、マイページの案内をもってセミナー受付とさせていただきます。

## 老後の住まい仲介ビジネス新規参入セミナー

	講師	セミナー内容
第1講座	株式会社 船井総合研究所 地域包括ケア支援部 シニアライフチーム 三浦 潤生	老後の住まい仲介ビジネスの 現状と収益性
第2講座	一般社団法人北海道ケアパートナー協会 代表理事 室田 厚 氏 × 株式会社 船井総合研究所 三浦 潤生	スペシャルゲスト対談 「異業種の会社が成功するための秘訣とは」
第3講座	株式会社 船井総合研究所 地域包括ケア支援部 シニアライフチーム 三浦 潤生	たった90日間で立ち上げる 老後の住まい仲介ビジネスノウハウ公開
まとめ講座	株式会社 船井総合研究所 地域包括ケア支援部 シニアライフチーム チーフコンサルタント 久積 史弥	本日のまとめ

### 開催概要

日時・会場	【日程】		【時間】
	WEB会場にて ご参加	2022年1月19日(水)	2022年1月20日(木)
2022年1月25日(火)		2022年1月26日(水)	13:00~16:00 (ログイン開始12:30~)
本講座はオンライン受講となっております。諸事情により受講いただけない場合がございます。ご了承ください。 オンラインミーティングツール「Zoom」を使用いたします。Zoomご参加方法の詳細は「船井総研web参加」で検索 ※全日程とも内容は同じです。ご都合のよい日程をお選びください。			

受講料	一般価格	税抜 30,000円(税込33,000円) / 1名様	会員価格	税抜 24,000円(税込26,400円) / 1名様
●お支払いが、クレジットの場合はお申込み手続き完了後の案内(メール)をもって、セミナー受付とさせていただきます。銀行振込の場合はご入金確認後、お送りする案内(メール)をもってセミナー受付とさせていただきます。●銀行振込の方は、税込金額でのお振込みをお願いいたします。お振込みいただいたにも関わらずメールがお手元に届かない場合や、セミナー開催4営業日前までにお振込みできない場合は、事前にご連絡ください。なお、ご入金を確認できない場合は、お申込みを取消させていただく場合がございます。●ご参加を取り消される場合は、開催3営業日(土・日・祝除く)前まではマイページよりキャンセルをお願い致します。下記船井総研セミナー事務局にメールにてご連絡ください。尚、ご参加料金の50%を、当日の欠席は100%をキャンセル料として申し受けますのでご注意ください。 ●会員価格は、各種経営研究会・経営フォーラム、および社長onlineプレミアムプラン(旧:FUNAIメンバーズPlus)へご入会中のお客様のお申込に適用となります。				

お申込方法	右記QRコードよりお申込みください。 クレジット決済が可能です。受講票は WEB上でご確認いただけます。 または、船井総研ホームページ(www.funaisoken.co.jp)、 右上検索窓にお問い合わせNo.080416を入力、検索ください。	↓お申込みはこちらからお願いいたします
		

お問合せ	 明日のグレートカンパニーを創る <b>Funai Soken</b> 株式会社 船井総合研究所 船井総研セミナー事務局 E-mail: seminar271@funaisoken.co.jp TEL: 0120-964-000 (平日9:30~17:30) ●申込に関するお問い合わせ: 天野 ●内容に関するお問い合わせ: 三浦 ※お申込みに関してのよくあるご質問は「船井総研 FAQ」と検索しご確認ください 【年末年始休業のお知らせ】 2021年12月28日(火)正午~2022年1月5日(水)まで ※休業期間中は電話が繋がらなくなってまいります。 ※Webからのお問い合わせには1月6日以降順次ご回答させていただきます。 ※なお、受講申込はWebより24時間受け付けております。 ご不便をお掛け致しますが、何卒ご了承くださいませようお願い申し上げます。

お問い合わせNO: S080416

投資をかけずに営業利益の高い事業をご検討の経営者様へ

# 老後の 住まい紹介事業

# 営業利益 60%

粗利生産性 - 2000万円/人 超低投資 - 初期投資 200万円

超短期間 - 立ち上げ期間 3ヵ月 超低リスク - 投資回収 1年

超小労力 - 必要人員 1人 超カンタン - 経験・資格不要

初期投資をかけずに紹介事業と副業で利益の獲得に成功!

- 業界未経験の営業スタッフを活用して事業立ち上げに成功!
- 競合が多い地域で後発参入にも関わらず販促物を活用した差別化に成功
- 紹介事業を起点に不動産、引っ越し、遺品整理等の案件獲得を実現!



新型コロナウイルス感染症に罹患された皆さま、および関係者の皆さまに心よりお見舞い申し上げます。

老後の住まい仲介ビジネス新規参入セミナー

お問い合わせNo. S080416

主催  明日のグレートカンパニーを創る 船井総研セミナー事務局  
E-mail: seminar271@funaisoken.co.jp  
株式会社 船井総合研究所 〒541-0041 大阪市中央区北浜4-4-10 船井総研大阪本社ビル

※お問合せの際は「セミナータイトル・お問い合わせNO・お客様氏名」を明記のうえ、ご連絡ください。

WEBからお申込みいただけます。(船井総研ホームページ [www.funaisoken.co.jp] 右上検索窓に [お問い合わせNo.] をご入力ください) →

# 営業利益率60%の高収益ビジネスを**超短期間/超低投資/専任1名**で立ち上げるノウハウの全容を大公開!!

経営者様からよく聞くお悩み

今の事業領域で  
今後もやっていけるか不安

本業の収益増加が見込める事業を探している

初期投資が低く利益率が高い事業を探している

市場が大きくなるシニアビジネス業界に参入したい

今業績は良いが、2022年以降も今このままやっていけるか不安

## なぜ今老後の住まい紹介事業なのか?

# “絶対に立ち上げる”べき3つの理由

**理由1** 手数料ビジネスなので**利益率がめちゃくちゃ高い** **60%**

“老人ホームを探している人”と“入居者を探している老人ホーム”のマッチングを行い、入居が決定した際に、**成功報酬として20~30万円の紹介手数料をもらう**ビジネスモデル!

**理由2** 高齢者、介護施設、社会の三方良し! 市場が伸び続けるシニアビジネス!

“老人ホームの選び方がわからない高齢者” “入居者の確保に困っている老人ホーム” “介護虐待・孤独死といった問題を抱える社会”この**3方にとってメリットのある事業**が「老後の住まい紹介事業」であり、**会社の社会的認知度向上にもつながります。**

**理由3** 紹介事業を活用することで利益を出しながらあらゆる事業に進出できる!

老人ホームを探す高齢者、及びご家族から最初に相談を受けるため、それに伴った多くの付随した相談を受けるようになります。これによって、ゆくゆくは上の表にもあるように**シニアマーケット全般の悩み事を仲介、収益化**していくことが、可能になります。

# 200社を超える企業の老後の住まい紹介事業立ち上げを手がけた船井総研の成功事例を大公開

社員1名と新規参入して  
**4年で営業利益1.5億円**

ケアシステム株式会社  
代表取締役 加藤 一朗 氏

人口たった15万人商圏で新規参入して  
**営業利益3000万円!**

株式会社クレイプラス  
代表取締役社長 野田 秀樹 氏

女性スタッフのみを起用し、参入して4年目で  
**年粗利1億円!**

ピー・アンド・アイ株式会社  
代表取締役 宮田 直樹 氏

嘘みたいなびっくり事例連発中!! この流れに乗り遅れるな!!